



ACTIA GROUP

Société anonyme au capital de 15.074.955,75 euros

Siège Social : 5, rue Jorge Semprun 31400 TOULOUSE

542 080 791 R.C.S. TOULOUSE

DOCUMENT D'INFORMATION EN VUE DE L'ADMISSION SUR EURONEXT GROWTH DE L'ENSEMBLE DES 20 099 941 ACTIONS ORDINAIRES COMPOSANT LE CAPITAL SOCIAL DE LA SOCIÉTÉ ACTIA GROUP

Avertissement

Euronext Growth est un marché géré par Euronext. Les sociétés admises sur Euronext Growth ne sont pas soumises aux mêmes règles que les sociétés du marché réglementé. Elles sont au contraire soumises à un corps de règles moins étendu adapté aux petites entreprises de croissance. Le risque lié à un investissement sur Euronext Growth peut en conséquence être plus élevé que d'investir dans une société du marché réglementé.

Le présent Document d'Information ne constitue pas un prospectus au sens du règlement européen (UE) 2017/1129 du Parlement européen et du Conseil du 14 juin 2017 concernant le prospectus à publier en cas d'offre au public de valeurs mobilières ou en vue de l'admission de valeurs mobilières à la négociation sur un marché réglementé.

Le présent Document d'Information a été établi sous la responsabilité de l'Emetteur. Il a fait l'objet d'une revue par le Listing Sponsor et d'un examen par Euronext de son caractère complet, cohérent et compréhensible.

Euronext Paris S.A. a approuvé l'admission sur Euronext Growth des 20 099 941 actions ordinaires composant le capital de la société ACTIA GROUP (« ACTIA GROUP » ou « la Société »).

L'admission des actions sur Euronext Growth de la société ACTIA GROUP aura lieu le 2 février 2023, selon la procédure de cotation directe dans le cadre de son transfert du marché réglementé d'Euronext Paris vers Euronext Growth.

Le présent document d'information (ci-après le « Document d'Information ») est disponible sur le site d'Euronext (www.euronext.com) et sur le site de la société ACTIA GROUP (www.actia.com).

TABLE DES MATIERES

I.	DECLARATION DE RESPONSABILITE	3
II.	GLOSSAIRE	4
III.	PRESENTATION DE LA SOCIETE ET DE LA STRATEGIE	5
1.	Historique	5
2.	Présentation de l'activité	7
2.1	La division Automotive	7
2.2	La division Telecom	10
2.3	La division Power	10
2.4	La position concurrentielle du Groupe	11
2.5	Les clients du Groupe	12
2.6	Brevet et protection industrielle	13
3.	Présentation juridique du Groupe	13
4.	Etats financiers	15
5.	Stratégie et perspectives d'avenir	15
5.1	La stratégie du Groupe	15
5.2	Perspectives 2022	15
5.3	Perspectives 2023 et les années à venir	16
IV.	FACTEURS DE RISQUES	16
V.	DESCRIPTION DE L'OPERATION ET DES TITRES FAISANT L'OBJET D'UNE ADMISSION AUX NEGOCIATIONS SUR LE MARCHE EURONEXT GROWTH PARIS	27
1.	Motifs de la demande de transfert	27
2.	Caractéristiques des actions d'ACTIA Group	27
3.	Calendrier du transfert de marche de cotation	27
4.	Listing sponsor	28
VI.	DETAIL DE L'ACTIONNARIAT AU 5 décembre 2022	28
VII.	SITUATION DE LA TRESORERIE AU 30 NOVEMBRE 2022	29
VIII.	FOND DE ROULEMENT	29
IX.	EVOLUTION DU COURS DE BOURSE SUR LES DOUZE DERNIERS MOIS	29
X.	ETAT DES COMMUNICATIONS REALISEES DEPUIS LE 20 JANVIER 2022 SUR LE MARCHE REGLEMENTE D'EURONEXT PARIS	30
XI.	ANNEXE I - RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL 2022	32
XII.	ANNEXE II – DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL 2021	33



I. DECLARATION DE RESPONSABILITE

Nous déclarons qu'à notre connaissance, l'information fournie dans le présent Document d'Information est juste et que, à notre connaissance, le Document d'Information ne fait pas l'objet d'omission substantielle et comprend toute l'information pertinente.

Toulouse, le 20 janvier 2023

Jean-Louis PECH

Président Directeur Général

A handwritten signature in black ink, appearing to be "J. Pech", written over a horizontal line.

II. GLOSSAIRE

Pour faciliter la compréhension du lecteur, les principaux termes techniques et autres acronymes sont définis ci-après :

⊙ Aftermarket : terme anglais désignant le secteur de l'après-vente. Dans le domaine de l'industrie des véhicules, on distingue le marché de la 1^{ère} monte qui regroupe les équipements qui interviennent dans la fabrication initiale du véhicule et le marché de l'après-vente qui regroupe des activités de post-équipements, de maintenance et de réparation des véhicules.

⊙ BMS (Battery Management System) : Système de gestion des batteries électriques : modules électroniques permettant de réguler la puissance des différents blocs de cellules de la batterie.

⊙ Cluster : terme anglais désignant dans ce domaine d'activité (le terme anglais de cluster pouvant avoir d'autres significations dans d'autres domaines) un cluster display c'est-à-dire un afficheur de tableau de bord composé de différents modules d'affichages : écrans, jauges (voir « gauge »).

⊙ ETI : une Entreprise de Taille Intermédiaire est une entreprise qui a entre 250 et 4 999 salariés, et soit un chiffre d'affaires n'excédant pas 1,5 milliard d'euros, soit un total de bilan n'excédant pas 2 milliards d'euros.

⊙ Hyperfréquence : la technologie hyperfréquence se base sur l'émission puis l'analyse d'une onde radio de fréquence très élevée. Le Groupe utilise cette technologie dans les équipements de transmission des stations terriennes (voir « stations terriennes »).

⊙ iCAN : boîtier de télématique destiné à équiper des flottes de véhicules légers en seconde monte (marché Aftermarket). Il se connecte dans l'habitacle du véhicule à la prise OBD du véhicule afin de transmettre des données de fonctionnement du véhicule vers une application logicielle de type gestion de flotte.

⊙ Infotainment : terme anglais désignant, dans les domaines d'activité d'ACTIA, les gammes de produits qui concourent au divertissement et à l'information des passagers des bus, des cars, des métros, tramways et trains.

⊙ ITxPT : coopération en matière de mise en œuvre de normes pour les systèmes informatiques appliqués aux transports publics. Ces dispositifs sont destinés à fonctionner parfaitement lorsqu'ils sont utilisés ou connectés pour la première fois, sans reconfiguration. Un banc d'essai intégré propose des services de spécification, de test, de qualification et de mise en valeur des solutions normalisées.

⊙ MCO : acronyme pour Maintien en Condition Opérationnelle. Le MCO est un ensemble de procédés permettant de garantir le fonctionnement d'un système dans le temps. Dans le cas des systèmes électroniques, ces procédés couvrent le redesign éventuel de cartes, leur réparation, le stockage de composants...

⊙ Multi-Diag : est la marque des appareils et des logiciels de diagnostic électronique multimarque développés et commercialisés par ACTIA. L'objectif de cette gamme est de maintenir et de réparer les organes électroniques des véhicules légers et commerciaux quelle que soit la marque du véhicule. Elle est commercialisée auprès des réseaux après-vente de maintenance et de réparation de véhicules partout dans le monde.

⊙ Multiplexage : technologie permettant de faire circuler un nombre très important d'informations entre les boîtiers électroniques de gestion des commandes et les accessoires par l'intermédiaire d'un câblage électrique réduit.

⊙ OBD : On Board Diagnostic (ou prise diagnostic).

⊙ SIL4 (niveau d'intégrité de sécurité) : niveau relatif de réduction de risques inhérents à une fonction de sécurité. Plus simplement, c'est une mesure de la performance attendue pour une fonction de sécurité. Les exigences pour un niveau SIL4 correspondent au niveau le plus sûr (grande fiabilité). Un SIL est déterminé à partir d'un certain nombre de facteurs quantifiés dans la gestion du cycle de développement et/ou du cycle de vie.

⊙ SMARTGRID : terme anglais désignant un réseau de distribution d'électricité intelligent dont le pilotage informatique à distance permet l'optimisation de la performance énergétique.

⊙ Systèmes embarqués : terme générique désignant des ensembles électroniques à bord des véhicules. Ces systèmes se localisent majoritairement au niveau du châssis mais communiquent avec des éléments de la cabine notamment des afficheurs (voir « cluster », « gauges », « switch pack »).

⊙ Télématique : étymologiquement technologie associant les télécommunications et l'informatique. Dans les domaines d'activités d'ACTIA, la télématique désigne la connectivité des véhicules et regroupe non seulement des boîtiers de communication embarqués capables de transmettre des données mais aussi les services utilisateurs permis par l'exploitation de ces données : géolocalisation, gestion des flottes de véhicules, suivi de la consommation de carburant...

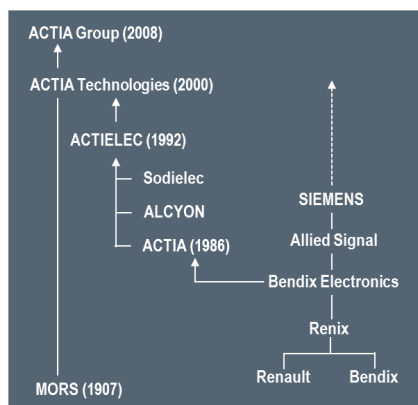
III. PRESENTATION DE LA SOCIETE ET DE LA STRATEGIE

1. Historique

ACTIA Group a pour origine le rachat, en 1986, par la Société Anonyme ACTIA créée à cet effet, du Département « Produits Spéciaux » de Bendix Electronics S.A. elle-même issue de Renix S.A., joint-venture constituée au début des années 1970 entre Renault et Bendix afin d'inventer l'allumage électronique intégral, précurseur de l'électronique embarquée dans le véhicule léger.

Le tour de table initial d'ACTIA S.A. est formé par Louis PECH et Pierre CALMELS, personnalités régionales, et Eric CHABRERIE, industriel du secteur automobile. Les familles PECH et CALMELS occupent actuellement des fonctions de direction avec la Présidence et la Direction Générale d'ACTIA Group S.A. et détiennent directement et indirectement la majorité du capital et des droits de vote.

Pour assurer sa croissance, ACTIA S.A. a été amenée à prendre des participations majoritaires, dans des sociétés régionales dans un premier temps, telles qu'ALCYON Production System S.A. (Production Électronique) et SODIELEC S.A. (Télécommunications). En 1991, l'essentiel de ce qui va devenir le Groupe est constitué. Il compte alors 315 personnes, réalise un chiffre d'affaires consolidé de 26,8 M€ et génère une capacité d'autofinancement de 1,2 M€.



En 1992, suite au développement très rapide d'ACTIA S.A. et de ses filiales, une opération de restructuration juridique a été réalisée, transférant à ACTIELEC S.A., créée à cet effet, le rôle de holding et organisant les entités industrielles par secteur où leurs savoir-faire sont reconnus :

- © ACTIA S.A., Société de tête de la division Automotive ;
- © SODIELEC S.A., Société de tête de la division Telecom ;
- © ALCYON Production System S.A., Société de tête de la division Production Électronique ;

Le Groupe poursuit le développement de ses activités par croissance organique et par la réalisation de plusieurs opérations de croissance externe ou de création, notamment à l'international, à savoir :

- © 1989 : MEIGA (France) ;
- © 1990 : AIXIA devenue ACTIA 3E (France) et ACTIA UK (Royaume-Uni) ;
- © 1991 : TEKHNE devenue ACTIA Muller UK (Royaume-Uni), entité liquidée en 2014 ;
- © 1992 : VIDEO BUS devenue ACTIA Systems (Espagne) et ATAL devenue ACTIA CZ (République Tchèque) ;
- © 1993 : ACVIBUS devenue ACTIA de Mexico (Mexique) et I+Me devenue ACTIA IMe (Allemagne) ;
- © 1994 : ACTIA INC (Etats-Unis) et DATENO S.A. (France) ;
- © 1996 : ATON Systèmes devenue ACTIA PCs (France) ;
- © 1997 : ACTIA Do Brasil (Brésil) et CIPI devenue CIPI ACTIA (Tunisie) ;
- © 2000 : ACTIA Italia (Italie), Advanced Technology Inc. devenue ACTIA Corp. (Etats-Unis), BERENISCE SAS (France),



ACTIA Nederland (Pays-Bas) liquidée en 2020, fusion d'ACTIELEC S.A. et de MORS S.A., société cotée en bourse à Paris à partir de 1948, et création de MORS Technologies et d'OCEANO Technologies ;

© 2001 : ACTIA Polska (Pologne) et EBIM S.A. (France) ;

© 2002 : ACTIA India (Inde) et fusion d'ALCYON Production System et d'ACTIA ;

© 2003 : ACTIA China (Chine), LUDICAR devenue ACTIA Muller España (Espagne), acquisition de MULLER Bem (France) et fusion MEIGA / BERENISCE SAS / MULLER Bem pour devenir ACTIA Muller ;

© 2004 : NIRA Components A.B. devenue ACTIA Nordic (Suède) et fusion absorption de DATENO / MORS Technologies (issue de MORS) / EBIM par SODIELEC ;

© 2005 : ARDIA devenue ACTIA Engineering Services (Tunisie) ;

© 2008 : ACTIA Tunisie (Tunisie) ;

© 2015 : fusion ACTIA Automotive et ACTIA Muller ;

© 2017 : Market-IP devenue ACTIA Telematics Services (Belgique), fusion d'ACTIA Systems (Espagne) et d'ACTIA Muller España (Espagne) ;

© 2018 : ACTIA Africa (Tunisie) et ACTIA Electronics (USA) ;

© 2019 : ACTIA Japan ;

© 2020 : ACTIA EMS (Suède), ACTIA Power (France), ACTIA Power France.

© 2021 : ACTIA Power US, ACTIA Power Deutschland (Allemagne).

Suite à la fusion de MORS S.A. et ACTIELEC S.A. le 26 mai 2000, le Groupe change de nom et devient ACTIELEC Technologies. Le 15 septembre 2008, l'Assemblée Générale Mixte décide d'adopter la dénomination sociale d'ACTIA Group pour s'organiser autour de sa marque fédératrice ACTIA. Ainsi, depuis 2008, l'ensemble des entités du Groupe ont adopté la marque ACTIA dans leur raison sociale notamment, ses principales filiales ACTIA S.A. et SODIELEC S.A., sociétés de tête des divisions Automotive et Télécommunications, sont devenues respectivement ACTIA Automotive S.A. et ACTIA Telecom S.A..

En 2021, ACTIA a saisi l'opportunité d'acquisition d'une petite équipe de R&D, spécialisée dans le développement logiciel de supervision, dotée d'une vingtaine de personnes, sur Montpellier (France), venant ainsi compléter l'offre d'ACTIA Telecom, après deux ans de partenariat.

Fin 2021, la création de la nouvelle division Power, dédiée aux activités d'électrification, a été finalisé avec la création d'ACTIA Power US et ACTIA Power Deutschland, après que ACTIA UK Limited, filiale d'ACTIA Automotive, ait été apportée à la division en cours de constitution en juillet 2021.

En 2022, le Groupe a réalisé deux cessions d'actifs. **La première opération a concerné l'activité Contrôle Technique & Équipements de garage qui a été réalisée en date du 21 avril 2022.** Cette cession au Groupe BASE, d'un montant de 12 M€, concerne le fonds de commerce des équipements de garage et de contrôle technique, ainsi que le site immobilier de Chartres et 30% des titres de sa filiale ATAL (ex ACTIA CZ), en République Tchèque, spécialiste des analyseurs de gaz. Cette activité employait 115 salariés et représentait un chiffre d'affaires estimé de 21 M€ en 2021.

La deuxième opération a concerné la cession des titres de la Division Power qui a été réalisée en date du 1^{er} août 2022, à Plastic Omnium pour un montant de 52,5 M€, qui assure les moyens nécessaires pour le financement des projets et du besoin en fonds de roulement lié à la croissance de l'activité. Cette activité employait 200 salariés et représentait un chiffre d'affaires estimé de 22 M€ en 2021.



2. Présentation de l'activité

Au 1^{er} semestre 2022, le chiffre d'affaires consolidé s'établit à 248,5 M€, en croissance de 14,9 % par rapport au 1^{er} semestre 2021, en tenant compte des retraitements IFRS pour les activités cédées ou en cours de cession. Sur le 1^{er} semestre, la clientèle internationale représente 64,9 % du chiffre d'affaires consolidé, le recul de la Suède (fin du contrat télématique Volvo Car) ayant été largement absorbé par la progression en France.

La division Power ayant été cédée courant 2022, ACTIA Group était organisé autour de deux secteurs :

- La division Automotive,
- La division Telecom.

Les divisions ont développé, depuis de nombreuses années, des technologies et des savoir-faire spécifiques. Le Groupe poursuit la mise en œuvre des synergies dans le domaine du ferroviaire, pour le transport en commun de personnes où des offres systèmes, communes aux deux divisions, peuvent être proposées alliant les équipements de télécommunications aux différents systèmes développés par la division Automotive. Ces marchés sont longs à se développer, mais les succès commerciaux confortent cette stratégie. En effet, chaque année, ACTIA remporte des contrats pluriannuels auprès de grands comptes qui sollicitent à nouveau ACTIA dans le cadre des appels d'offres suivants.

La synergie mise en place dans le Groupe permet à ACTIA de répondre à des appels d'offres, en associant la division Automotive et la division Telecom, fournissant une proposition commune, cohérente et plus complète aux clients. C'est également l'utilisation des outils de production de la division Automotive pour la réalisation des produits moyenne série de la Division Telecom et l'utilisation des ressources de R&D développées par ACTIA Engineering Services par l'ensemble des entités du Groupe.

De plus, cette synergie offre également des avantages dans le domaine l'énergie(Smart Grid) ou du satellite (constellation de satellites) où les compétences des deux divisions permettent de répondre aux enjeux d'une évolution rapide de ces secteurs.

Fortement déployée à l'international, la division Automotive contribue à l'accompagnement de ses clients sur tous les continents. Parallèlement, la division Telecom a elle aussi développé au fil du temps une activité internationale, même si ces deux années de crise sanitaire ont fortement perturbé ses actions.

Avec un effectif de 3 695 collaborateurs au 30 septembre 2022, le Groupe facture dans une centaine de pays à travers le monde.

2.1 La division Automotive

La division Automotive est organisée en trois départements, selon trois types de marchés :

- Les constructeurs de véhicules, aussi appelés « OEM » pour « Original Equipment Manufacturers » ;
- Les marchés de seconde monte, aussi appelés « Aftermarket » ;
- La conception et la fabrication de cartes électroniques pour compte de tiers, ainsi que les services associés, regroupés dans le département « Manufacturing-Design & Services » ou « MDS ».

Alliant les compétences de l'électronique embarquée aux savoir-faire de la production électronique, cette division se développe, depuis son origine, auprès des constructeurs automobiles, poids lourds, bus & cars, engins spéciaux (manutention, agricole, chantier...) mais également sur les secteurs du ferroviaire, de l'aéronautique et du spatial.

La division Automotive représente 86,3 % des ventes du Groupe au 31 décembre 2021.

- **Le département OEM**

Le marché Original Equipment Manufacturer (fabricant d'équipement d'origine) est complètement orienté "Business to Business". Il s'agit de produits de forte technicité, fréquemment développés spécifiquement selon les cahiers des charges d'un client déterminé, ACTIA devenant fournisseur unique du produit pour le client. Les clients OEM sont généralement multi-nationaux, si bien que les ventes à un client donné couvrent plusieurs pays d'Europe, ou même plusieurs régions du monde. Comme indiqué ci-dessus, le Groupe facture dans une centaine de pays. Par ailleurs, la liste des clients multi-nationaux est développé dans le § ci-dessous « Les clients du Groupe ».

Quant aux segments de véhicules adressés, le multiplexage, d'abord consacré aux bus et cars, se diffuse sur l'ensemble des véhicules industriels, plus particulièrement haut de gamme, ainsi que les véhicules militaires ou le ferroviaire.



Avec les produits de postes de conduite qui peuvent y être associés et la recherche accrue de sécurité, de respect de l'environnement et de confort, de contrôle et d'optimisation des coûts, les axes de croissance se situent principalement dans les pays développés d'Europe, des États-Unis et d'Asie. ACTIA a également développé des solutions plus adaptées aux besoins des pays émergents¹ ; ACTIA a ainsi travaillé sur des caractéristiques techniques spécifiques en fonction de l'environnement des pays concernés, environnement souvent plus difficile (poussières, chaleur, froid), avec des adaptations très techniques.

Le marché de la télématique couvre l'ensemble des types de véhicules, et jusqu'à récemment les véhicules légers compris. Pouvant équiper l'ensemble des véhicules d'une marque, les volumes de production peuvent être très importants, mais dans des conditions de concurrence plus difficiles.

Les produits Audio & Vidéo (Infotainment²) rencontrent le succès soit en Europe soit en Amérique Latine, où le transport longue distance par voie routière (cars inter-cités) l'emporte sur l'aérien ou le ferroviaire.

En somme, les marchés OEM couverts par ACTIA s'étendent largement à tout le secteur des transports routiers et ferroviaires, tout en adressant les véhicules spéciaux (engins agricoles, engins de chantier, engins de manutention...).

- **Le département Aftermarket**

Le département « Aftermarket », aussi appelé « 2^{ème} monte » regroupe les activités pour les clients Automotive autres que les constructeurs, c'est-à-dire :

- Les loueurs et opérateurs de transport,
- Les gestionnaires de flotte,
- Les réseaux d'après-vente, les garages.

Les produits présentés en Aftermarket sont de même nature que ceux proposés aux constructeurs OEM. Il s'agit cependant de produits de marque ACTIA, et non de systèmes spécifiquement développés dans le cadre d'un appel d'offres selon le cahier des charges d'un constructeur donné.

Le Groupe a pris l'initiative pour réaliser des outils ergonomiques et de capacité adaptée permettant de réaliser les opérations de maintenance de l'électronique et de mise à disposition d'informations rendue possible par les équipements électroniques, tout en proposant une offre de services complémentaires. Il s'agit d'outils tels que :

- ✓ Le Multi-Diag qui facilite le diagnostic électronique des véhicules. Les réseaux de réparation rapide et les garages indépendants contraints de s'adapter à l'évolution à la fois des véhicules et de la réglementation, notamment européenne (dont Euro2, Euro3, Euro4 et Euro5), offrent aujourd'hui un large marché pour la gamme de solutions Multi-Diag 360³.
- ✓ L'iCAN⁴, constitué d'un boîtier électronique et de sa suite logicielle pour la gestion des flottes, l'écoconduite pour optimiser la conduite : à titre d'exemple, TBM Transports Bordeaux Métropole a communiqué sur ce boîtier « Cet objet a rendu les bus + écologiques (Boîtier "Actia") »⁵.

Dans le secteur des flottes de transport public, ACTIA demeure à la pointe des efforts de normalisation européenne concrétisés par le label ITxPT⁶ (Information Technology for Public Transport). Une large partie de la gamme bénéficie de cette certification, qui est de plus en plus une condition imposée par les opérateurs de transports pour l'achat de nouveaux véhicules ou de nouveaux matériels. Ses boîtiers télématiques permettent également d'accompagner les gestionnaires dans le suivi de leur flotte, la maintenance et l'écoconduite.

¹ Il s'agit des clients marchés de propres clients d'Actia Group et des marchés qu'ils adressent, avec des contraintes plus légères qu'en Europe, principalement l'Amérique latine et l'Afrique du Nord.

² Infotainment : terme anglais désignant, dans les domaines d'activité d'ACTIA, les gammes de produits qui concourent au divertissement et à l'information des passagers des bus, des cars, des métros, tramways et trains.

³ Le Multi-Diag 360 fait partie d'une gamme de systèmes de diagnostic couvrant différentes marques, à l'usage des ateliers de réparation.

⁴ Le produit iCAN est un boîtier compact et destiné à faciliter la gestion de flotte de véhicules légers ou utilitaires de toutes tailles et de toutes marques. Il s'agit d'une unité de coût modéré, d'installation facile.

⁵ <https://www.youtube.com/watch?v=p-z8r1oDtCA>.

⁶ Label européen en termes de transport. ACTIA a participé à la mise en place de ce label. Pour plus d'informations, voir le GLOSSAIRE.

- **Le département MDS**

L'activité Manufacturing-Design & Services consiste en la conception et la production industrielle de cartes et systèmes électroniques pour le compte de tiers. Les domaines d'activité prioritaires correspondent aux compétences d'ACTIA en électronique embarquée, pour le compte de constructeurs et systémiers, y compris dans des domaines très exigeants comme le ferroviaire, l'aéronautique et le spatial, mais également pour d'autres industriels ayant besoin de s'appuyer sur un outil de production de cartes électroniques de pointe comme la domotique⁷ ou de la santé.

ACTIA a développé un outil de production répondant aux meilleurs critères de qualité tant dans le domaine de l'automobile (production en grandes et moyennes séries) que dans le domaine l'aéronautique, du ferroviaire ou de la santé (production en petites séries), pour répondre à ses propres besoins tout en l'ouvrant à quelques clients lui permettant de rester à l'écoute du marché, tant pour sa compétitivité que pour la connaissance des évolutions technologiques, enrichissant ses méthodes des pratiques des autres secteurs.

La compétence d'ACTIA permet également d'accompagner des clients « fabless » dans l'industrialisation de leurs produits.

Ci-dessous, les sites de production du Groupe :

FRANCE (Toulouse)
Produits finis: 2,6 millions
Composants posés: 0,8 milliard

TUNISIE (Tunis)
Produits finis: 4,3 millions
Composants posés: 1,6 milliards

ÉTATS-UNIS (Detroit)
Produits finis: 30.000
Composants posés: 25 millions

SUEDE (Linköping)
Petites séries et prototypes
Produits finis: 30.000
Composants posés: 25 millions



- Moyens de production standardisés inter-sites.
- Technologies Industrie 4.0. *
- Capacités de production multi-secteurs : séries complexes, petites, moyennes et grandes séries.
- Offre complète de services industriels.

*L'Industrie 4.0 correspond à la digitalisation des usines avec en particulier le traitement de la data dont sa traçabilité et sa sauvegarde, la bascule sur le zéro papier, la robotisation et cobotisation.

ACTIA s'adresse plus particulièrement au marché de la production électronique en petites et moyennes séries, les sites pouvant assurer les meilleurs critères de qualité.

Dans le domaine de la pérennisation⁸, le marché est concentré sur les entreprises ayant des produits ou des équipements à

⁷ Domotique : électronique au service du domicile (ouverture automatisée de portes, portails, volets électriques, avec des clients tels que Somfy).

⁸ Pérennisation : cette activité consiste à faire un suivi de l'obsolescence des composants pour préparer la fin de vie des produits et assurer leur réparabilité. D'abord, service dédié aux produits ACTIA, le Groupe a mis ses compétences à la disposition de tiers.



très longue durée de vie et dont le coût de renouvellement est largement supérieur au coût de maintien en condition opérationnelle (MCO), notamment dans les domaines du nucléaire et de l'aéronautique civile et militaire.

2.2 La division Telecom

La division Telecom se positionne sur trois marchés :

- SatCom ;
- Énergie ;
- Rail.

Avec le regroupement des équipes sur le site du Puy-Sainte-Réparate (site situé en France), l'activité Infrastructures Réseaux Telecom a été intégrée avec celle de l'Énergie.

La division Telecom représente 13,7 % des ventes du Groupe au 31 décembre 2021.

- **Département SatCom**

Utilisant les technologies développées dans le domaine des amplificateurs de puissance et du traitement du signal, la division Telecom s'est imposée dans le domaine des stations terriennes de télécommunication par satellites, créant des systèmes complets aisément transportables, répondant à des besoins exprimés notamment dans le domaine militaire pour les forces armées déployées sur des théâtres d'opérations extérieurs, mais aussi pour les marchés civils des télécommunications.

Le Groupe propose également les produits associés, comme les amplificateurs, les sous-ensembles émission / réception, les logiciels de supervision des stations terriennes, à différents opérateurs ou systémiers. Ainsi, le Groupe se positionne en systémier de premier rang pour l'intégration complète (produits et logiciels) de système de communications par satellite.

- **Département Energie**

Avec une expérience de plus de 40 ans dans le contrôle commande et la supervision des réseaux électriques, le Groupe fournit un ensemble d'équipements dédié aux opérateurs de transport et de distribution de l'électricité.

Le Groupe propose ainsi une gamme complète de produits et systèmes adaptés aux réseaux électriques intelligents de moyenne et basse tension, dits Smartgrids, en France et à l'international.

- **Département Rail**

Sur la base de compétences en produits ferroviaires sécuritaires, de la maîtrise des transmissions radio fréquence et haute fréquence et grâce à la capacité de produire et maintenir des produits en petite série de qualité, ACTIA développe son activité télécommunication pour le ferroviaire, depuis le site de Millau (Aveyron).

Les différentes solutions consistent en :

- des systèmes de vidéo-surveillance embarqués temps réel, autonomes ou supervisés du sol, des systèmes de rétrovision avec des solutions d'analyse et de traitement vidéo,
- des systèmes d'information et de communication audio (Public Address, intercom, poste de locution, amplificateurs, ...),
- des systèmes d'information visuels pour les voyageurs, comportant des moniteurs, des afficheurs à LEDS ou LCD, des plans de ligne dynamique, des serveurs et des applicatifs au sol, co-développés avec ACTIA Systems (division Automotive) en Espagne,
- des systèmes d'annonce sans fil sécuritaires (SIL4) pour les travailleurs en bord de voie,
- des solutions de transmission Bord/Sol spécifiques, adaptées à tout type d'environnement pour la mobilité,
- des équipements de détection ou des relais haute tension.

2.3 La division Power

En 2021, le Groupe a constitué une division Power regroupant différentes activités en lien avec l'électrification des véhicules (batteries, Battery Management System, powertrain, convertisseurs), provenant de plusieurs structures de la division Automotive (France, Allemagne, États-Unis, Royaume-Uni), afin de construire une meilleure visibilité du Groupe dans ce domaine. La construction juridique et opérationnelle a été réalisée tout au long de l'année 2021, avec la finalisation des derniers actes au 31 décembre 2021.



Le Groupe s'est engagé dans un projet de cession de sa division Power, incluant ACTIA Power S.A. et ses trois filiales en France, en Allemagne et aux Etats-Unis. Permettant à ACTIA de concentrer ses investissements sur une électronique embarquée au service de la mobilité et de la gestion de l'énergie, cette cession donne ainsi les moyens à sa division ACTIA Power, qui est spécialisée dans l'électrification des véhicules, de poursuivre son développement au sein de Plastic Omnium, en synergie avec les activités de leurs divisions New Energies et Clean Energy. Après une période de négociation exclusive, un accord a été signé avec Plastic Omnium en date du 26 juin 2022.

En date du 1^{er} août 2022, l'accord de cession de la division Power à Plastic Omnium s'est finalisé par la signature d'un closing sur la base d'une valeur d'entreprise de 52,5 M€.

2.4 La position concurrentielle du Groupe

Division Automotive :

Département « OEM »

Les grands donneurs d'ordre disposant de volumes d'affaires importants achètent en général ces produits et solutions sur la base de cahiers des charges personnalisés, au travers d'appel d'offres.

ACTIA est donc en compétition avec les autres équipementiers électroniques. Selon les cas, il peut s'agir de petites et moyennes entreprises spécialisées, comme Stoneridge dans le domaine de l'électronique embarquée, mais aussi fréquemment de grands groupes intégrés tels que Bosch, Continental, LG ou Samsung.

Dans le domaine du diagnostic, différents prestataires majeurs existent, notamment Bosch, DSA et KPIT.

Département « Aftermarket »

Dans le cas des équipements destinés aux ateliers de réparation, s'ajoute la nécessité de bénéficier d'un réseau de distribution et de services adapté, ainsi que d'une notoriété de marque. Les concurrents d'ACTIA sont donc, pour le diagnostic « multimarques », des sociétés suédoises, allemandes et italiennes, les activités Contrôle Technique ayant été cédées en 2022.

Département « Manufacturing-design & Services »

Hormis les grosses structures industrielles asiatiques qui répondent aux besoins de production de masse, ils sont de moins en moins nombreux en Europe.

Division Telecom :

Département Satcom

Les situations concurrentielles sont très complexes, notamment dans le domaine des Télécommunications par satellite, du fait de la taille des entreprises en concurrence, des projets ou des enjeux politiques pour un secteur stratégique.

Dans le domaine de l'intégration de stations terriennes, la concurrence est organisée autour de grands groupes des Télécommunications. Par exemple, THALES est à la fois un client en France mais bien souvent un concurrent à l'export.

Dans le domaine des équipements, les principaux concurrents sont américains (CPI, XICOM) et l'évolution de la parité EUR / USD peut impacter fortement la compétitivité des sociétés. L'Espagne est également un nouvel acteur, car elle a pu développer, grâce au support européen, une industrie de télécommunications spatiales très concurrentielle (ACCORDE pour les amplificateurs, INDRA pour les stations).

Dans le domaine de l'installation de station fixe, le Groupe se trouve face à des entreprises telles que Metracom en France, Vertex en Allemagne, Pals en Turquie, S3 en Angleterre, Datapath en Suède ou Indra en Espagne.

Département Energie

Les concurrents sont généralement des sociétés françaises ou étrangères significativement plus importantes, comme SCLE (Bouygues Télécom), General Electric Grid ou Schneider, Cahors ... Certains grands groupes peuvent être à la fois concurrents et partenaires, comme, par exemple, Siemens pour le marché des Postes Contrôles Commandes Numériques (PCCN).

En téléphonie, les principaux compétiteurs sont soit des intégrateurs ou tôleurs implantés en France, soit des fabricants d'équipements télécom internationaux (Asie, pays de l'Est) pouvant proposer des packages « équipement télécom + infrastructure ». Sur le marché du très haut débit (4 et 5 G) avec Bouygues Telecom, le marché est partagé avec notre concurrent TLTI.



Département Rail

Les concurrents pour la fourniture de systèmes de vidéosurveillance et d'information voyageurs sont de plusieurs types :

- Fournisseurs de produits,
- Fournisseurs issus de sociétés de services (manufacturing, ingénierie),
- Systémiers plutôt orientés vers le marché des opérateurs.

Les concurrents sur le marché des systèmes d'annonce sont européens. Le niveau de barrière à l'entrée est élevé sur le marché européen, avec un très haut niveau d'exigence et des normes rigoureuses comme la certification sécurité SIL4, qui entraînent des coûts à l'entrée et des délais d'homologation significatifs.

D'une manière générale et pour l'ensemble du Groupe, la stratégie d'ACTIA est de rechercher et de développer des marchés de niche correspondant à des applications spécialisées. La conséquence est que le Groupe est présent dans des domaines très variés, a des positions fortes sur les niches choisies, mais ne rencontre que rarement une position concurrentielle dominante sur un secteur complet. De même, il est impossible de présenter une part de marché pertinente d'ACTIA, car aucune source officielle ne peut répondre aux caractéristiques du Groupe.

En ce qui concerne le portefeuille des clients, la stratégie de niche a également pour conséquence qu'il n'est pas possible d'obtenir une segmentation homogène et de calculer des positions sur des segments de marché complets, qui permettraient la comparaison avec des concurrents, ceux-ci pouvant se positionner que sur une partie des produits développés par ACTIA et réciproquement, le Groupe ne présentant pas l'ensemble de l'offre de ses concurrents.

En général, les données « marché » sont difficiles à obtenir. Par exemple, pour l'activité OEM, ACTIA présente une très forte pénétration, au niveau mondial, dans le domaine du multiplexage pour les bus et les cars, mais la donnée « nombre de bus et cars » susceptibles d'utiliser cette technologie n'existe pas. Le nombre de bus et cars produits dans le monde pourrait être défini, mais la technologie du multiplexage ne s'adresse qu'aux bus et cars « haut de gamme ». De plus, certains pays, comme la Chine ou l'Inde, intègrent maintenant ces technologies et la part de marché que cela représente aujourd'hui et demain n'est pas connue, d'autant plus que ce sont des marchés à forte croissance. Il existe des statistiques pertinentes, mais partielles, qui ne permettent pas une quantification mondiale dans laquelle s'inscrit le Groupe.

2.5 Les clients du Groupe

Les grands clients internationaux du Groupe ACTIA sont les suivants :

- | | | |
|-------------------------|-------------|--------------|
| • ABB | • FAURECIA | • SOMFY SAS |
| • AIRBUS | • GEELY | • STELLANTIS |
| • ALLISSON TRANSMISSION | • HAULOTTE | • THALES |
| • ALSTOM | • INFRANOR | • TOYOTA |
| • BMW | • IRIZAR | • TRATON |
| • CAF | • KING LONG | • VAN HOOL |
| • CNH INDUSTRIAL | • KUHN | • VOLKSWAGEN |
| • CUSTOM BUS | • MANITOU | • VOLVO AB |
| • DAIMLER | • MARCOPOLO | • VOLVO CARS |
| • DEKRA | • OSHKOSH | • YAMAHA |
| • EDF | • SIEMENS | • YUTONG |
| • FAURECIA | • SNCF | |
| • GEELY | • SOLARIS | |

Les détails des clients par secteur d'activités sont donnés dans le Document d'enregistrement Universel 2021, au § « 5.3 APERÇU DES ACTIVITES ». Les clients du Groupe sont principalement situés en Europe, Amérique, Asie et Afrique du Nord. Implantés dans environ 200 pays, ils sont difficiles à répertorier, s'agissant pour la plupart des propres clients des clients de la Société.

2.6 Brevet et protection industrielle

En ce qui concerne la protection industrielle de ses produits, ACTIA dispose d'un service juridique qui se charge d'effectuer toutes les démarches relatives aux brevets, marques et modèles. De plus, le Groupe fait ponctuellement appel à un cabinet externe spécialisé sur ce sujet.

À ce jour, plusieurs brevets ont été déposés, tant au niveau national qu'international par le Groupe.

Dans le domaine du logiciel, ACTIA réalise des dépôts de code-source des applications à l'Agence pour la Protection des Programmes (APP).

3. Présentation juridique du Groupe

ACTIA Group est la société cotée du Groupe.

L'organisation du Groupe est articulée suivant :

- Une société holding animatrice LP2C, actionnaire de référence du Groupe qui est chargée, au niveau du Groupe :
 - de définir la politique générale et de conduire la stratégie et les orientations fondamentales du Groupe ACTIA,
 - de déterminer la politique d'exploitation et de développement des filiales,
 - de faire jouer toutes les synergies de nature, tant au profit du Groupe ACTIA pris dans son ensemble que de chacune de ses filiales, à renforcer l'image du Groupe, soutenir sa croissance, optimiser les services rendus à ses clients, capitaliser les expériences et les savoir-faire, mobiliser les compétences de ses collaborateurs et activer son développement,
 - de définir la politique générale de croissance externe par le développement des sites existants, par la création de nouveaux sites, par la prise de participation dans des sociétés existantes ou à créer,
 - de définir les orientations en matière de politique de gestion des ressources humaines de manière à ce qu'elle accompagne et soutienne la stratégie et les performances des filiales,
 - de définir et coordonner les activités de Recherche & Développement des filiales en vue notamment d'améliorer leurs performances et leurs synergies, en fonction notamment des expertises développées par chacune des sociétés membres du Groupe,
 - de définir et coordonner les actions en situation de crise,
 - et de définir les orientations et l'homogénéité de la communication des filiales.

Par ailleurs, elle réalise différentes prestations au niveau du Groupe :

- dans les domaines administratif, juridique, comptable et financier,
- dans le domaine de la qualité,
- dans le domaine de la communication,
- dans le domaine des ressources humaines,
- dans le domaine de l'immobilier,
- dans le domaine de la gestion et des procédures internes du Groupe,
- dans le domaine du « Business development ».

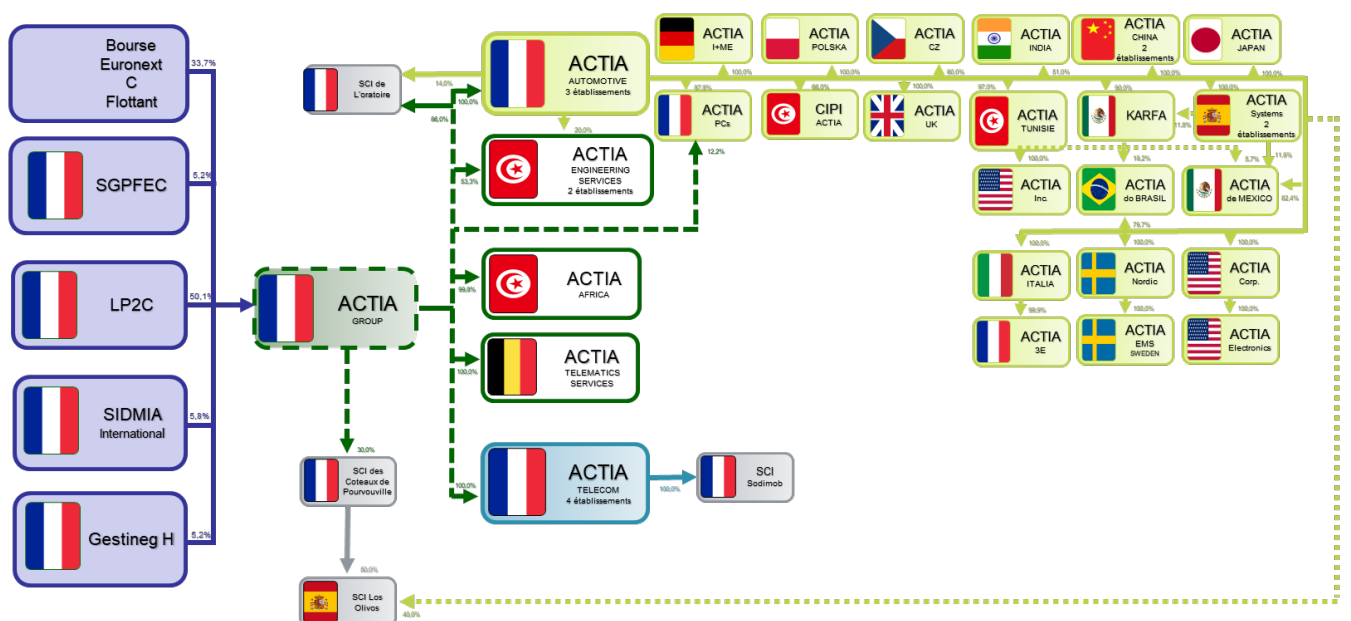
Pour sa part, ACTIA Group complète ces prestations notamment dans les domaines suivants :

- administratif, juridique, comptable et financier,
- communication,
- ressources humaines,
- systèmes informatiques,
- achats,
- immobilier,
- gestion et procédures internes du Groupe,
- « Business development »,
- technologie.

- Deux divisions spécialisées respectivement :
 - en conception, fabrication et diagnostic de systèmes embarqués électroniques en petite et moyenne séries pour la **division Automotive**,
 - en conception, fabrication et maintien en condition opérationnelle d'équipements professionnels basés sur les hyperfréquences pour la **division Telecom**.

Réunissant les activités autour de l'électrification des véhicules, une troisième **division Power** a été structurée au cours de l'exercice 2021, pour une mise en place à compter du 1^{er} janvier 2022. Comme indiqué ci-dessus, cette division a été cédée à Plastic Omnium le 1^{er} août 2022.

ACTIA Group est constitué comme suit (présentation au 29 août 2022) :



% Détention directe ou indirecte

HOLDING

AUTOMOTIVE

SOCIETE CIVILE IMMOBILIERE

TELECOM

4. Etats financiers

Les états financiers consolidés de la société arrêtés au 30 juin 2022 figurent au chapitre 3 du Rapport semestriel 2022, lequel est repris en Annexe I du Document d'information.

Le Document d'Enregistrement Universel 2021 est quant à lui repris en Annexe II du Document d'information.

5. Stratégie et perspectives d'avenir

5.1 La stratégie du Groupe

Le Groupe connaît dans la durée, un rythme de croissance soutenu compte tenu de sa taille par rapport à ses clients, à ses concurrents ou à ses fournisseurs. Les perspectives donnent confiance dans ses possibilités de croissance.

L'environnement externe d'ACTIA prend en compte des enjeux découlant de plusieurs domaines qu'ils soient internationaux, nationaux, régionaux ou locaux :

- La prise de conscience des enjeux mondiaux liés à l'environnement. ACTIA est idéalement placée pour apporter des solutions aux différents défis, en vue d'une mobilité durable.
- L'environnement juridique et la recrudescence des réglementations tant aux plans nationaux qu'international : RGPD, LCB-FT, ...
L'environnement technologique : arrivée de la 5G, puissance disponible des SmartPhone, technologie des batteries, Cyber sécurité, ...
- L'environnement concurrentiel : fusion / acquisition des concurrents (Wabco, Bosch, ...), concentration des acteurs (acquisition de Bombardier par Alstom, fusion du Groupe PSA avec Fiat-Chrysler, ...), nouveaux business modèles, transition numérique, émergences de start-ups, ...
- L'environnement social et économique : évolution de la Chine, climat social au Mexique, Brésil, Inde...

Le positionnement stratégique d'ACTIA correspond à une mission bien précise : concevoir et fabriquer une électronique au service des systèmes avec une exigence de qualité sans compromis pour des clients internationaux. Cette conception et fabrication s'inscrit dans une relation de très grande proximité avec les clients, la majeure partie des appels d'offres gagnés entraînant une position de fournisseur unique d'ACTIA auprès de ses clients, avec des contrats pluriannuels.

Il correspond à une vision stratégique :

- Être leader ou acteur de référence international sur des Domaines d'Activités Stratégiques (DAS) identifiés et gagner en notoriété avec une marque forte ;
- Monter sur la chaîne de la valeur pour maintenir les marges du Groupe et renforcer la cohérence et la compétitivité des offres développées ;
- Être opportuniste et intelligent dans un monde qui bouge ;
- Rester indépendants dans les choix stratégiques.

Basée sur les valeurs d'ACTIA :

- Une société fière de ses ancrages (histoire, territoire...) et tournée vers l'avenir ;
- Une société portée par des valeurs fortes : l'éthique, le respect, l'engagement, l'agilité, la proximité.

Forte de ses valeurs et avec ses capacités d'innovation, ACTIA s'affirme face à une concurrence mondiale très dure, faite de grands groupes internationaux.

5.2 Perspectives 2022

Avec un carnet de commandes calibré pour une forte croissance, que les cessions réalisées ne pénalisent pas, ACTIA espère pouvoir dépasser les 10 % de croissance sur l'ensemble de l'exercice 2022, tout en œuvrant pour augmenter ce chiffre.

L'absence d'informations fiables sur les perspectives d'approvisionnements de la part de nombreux fabricants de composants limite la visibilité sur le 2^{ème} semestre tandis que les différentes tensions internationales et sanitaires pourraient encore impacter les chaînes d'approvisionnements. ACTIA a évalué ces contraintes dans l'établissement de ses perspectives et entend, grâce à la mobilisation de ses équipes, assurer la continuité de ses livraisons et gérer l'adaptation des cadences pour soutenir sa croissance.

Sur le plan financier, ACTIA dispose d'une trésorerie de 47,3 M€ au 30 juin 2022 lui permettant de faire face à ses échéances à court terme et 40,4 % de ses lignes court terme sont utilisées à cette date. Néanmoins, le contexte est particulièrement incertain et les besoins de financement du Groupe resteront sensibles, dans les prochains mois, à la bonne réception des composants. La cession de la division Power le 1^{er} août pour un montant de 52,5 M€ assure les moyens nécessaires pour le financement des projets et du besoin en fonds de roulement lié à la croissance de l'activité. Cela n'empêchera pas ACTIA de continuer à faire appel à des financements moyen terme, les taux restant encore bas pour porter les programmes d'avenir.

Les instruments de couverture mis en place ont joué leur rôle d'amortisseurs mais n'ont pu totalement protéger de la forte chute de l'euro par rapport au dollar US et son impact sur les coûts d'approvisionnements.

Après deux années de crise, ACTIA maintient sa vigilance sur la structure des coûts. Une partie des augmentations de 2021 et de celles annoncées pour 2022 ont pu être transférée aux clients au travers d'augmentation de prix en début d'année. Cependant, la poursuite des hausses sur le marché des composants, la forte augmentation du coût de l'énergie et la forte chute de l'euro ne pourront être absorbés par ACTIA, qui devra revenir vers ses clients si la situation perdure. Une partie des coûts supplémentaires, induits par les ruptures d'approvisionnement et l'augmentation du prix de certaines matières premières restent dans un processus spécifique d'acceptation par les clients.

Des adaptations de la stratégie commerciale et des mesures d'économie sont mises en place, en particulier dans le domaine de la R&D où la priorité est donnée aux programmes de développement des clients. L'appel à des ressources extérieures au Groupe est réduit au maximum, même si les difficultés à embaucher impose de faire appel à de la sous-traitance. ACTIA étudie différents scénarii pour s'adapter aux changements actuels et à venir ; la situation de chaque entité est évaluée au cas par cas, en tenant compte des changements apportés, par les clients, aux carnets de commandes, de la capacité à générer de nouvelles opportunités commerciales et de l'évolution anticipée des marchés adressés.

ACTIA s'inscrit dans une trajectoire de croissance à long terme et une capacité à servir des marchés technologiques de pointe, portés par la transformation numérique et énergétique. Avec un outil industriel moderne et répondant aux plus hautes exigences de qualité et de sécurité, ACTIA poursuit le déploiement des solutions de gestion industrielles (PLM, ERP) de dernière génération, porteuses d'efficacité opérationnelle et financière.

5.3 Perspectives 2023 et les années à venir

Au-delà des incertitudes qui pèsent actuellement sur l'économie mondiale du fait des conflits armés, des pénuries mais aussi des différents variants de la Covid-19, le Groupe, largement diversifié et internationalisé, se mobilise, comme il l'a toujours fait, pour assurer son développement à long terme, porté par des expertises pointues sur des marchés majeurs. Son portefeuille de clients et son carnet de commandes sur les prochaines années attestent de solides perspectives de croissance lui permettant de viser de dépasser, à une échéance de 4 ans, les 800 M€ de chiffre d'affaires.

IV. FACTEURS DE RISQUES

Les facteurs de risques présentés ci-après sont issus du chapitre 7 du Document d'enregistrement universel 2021 figurant en Annexe II et ont été actualisés pour les besoins du présent Document d'Information.

ACTIA procède à une revue des risques qui pourraient avoir un effet défavorable significatif sur son activité, sa situation financière, ses résultats, sa capacité à réaliser ses objectifs et ce, conformément à la réglementation en vigueur depuis le 21 juillet 2019.

Ainsi sont présentés les facteurs de risques pertinents et significatifs. Le Groupe considère qu'il n'y a pas d'autres risques significatifs en dehors de ceux présentés ci-dessous.

La cartographie des risques, établie par la Direction Générale en lien avec le Comité de pilotage des risques du Groupe, a permis d'établir la matrice suivante qui hiérarchise chaque risque en fonction de son occurrence et de son impact. Cette cartographie intègre les mesures mises en œuvre au sein du Groupe pour limiter leur survenance et leur impact.

Les effets de la crise d'approvisionnements en composants électroniques se poursuivent. ACTIA continue à observer des pertes de productivité, des retards significatifs de livraison vers ses clients, ainsi que des décalages ou des baisses des volumes demandés, dus aux difficultés de production des clients eux-mêmes.

Par ailleurs, divers facteurs internationaux, dont la guerre en Ukraine, font se matérialiser le risque de tensions sur les matières premières qu'ACTIA a déjà identifié dans le passé, et pour lequel le Groupe a renforcé la cotation.

I M P A C T	Risques juridiques, politiques et réglementaires : - Compliance		Risques liés à l'activité : - Achats : * tensions de marché et délais d'approvisionnement	
		Risques liés à l'activité : - Compétitivité: * Pandémie - Cyberattaque - Regroupement d'acteurs * Fusions	Risques liés à l'activité : - Compétitivité : * localisation du Groupe et taille des concurrents * hausse des prix de matière première, des coûts des transports et de l'énergie et délai d'approvisionnement Risques financiers : - Risque de change	
		Risques juridiques, politiques et réglementaires : - Propriété intellectuelle	Risques liés à l'activité : - Achats : * fin de fabrication d'un composant Risques juridiques, politiques et réglementaires : - Stabilité politique : * Bouversements, guerre économique, embargo contre la Russie Risques liés à l'activité : - Gestion des talents : * difficultés de recrutement et turnover	
PROBABILITE				
Risque faible		Risque moyen		Risque élevé
			Risque majeur	

RISQUES LIES A L'ACTIVITE

- ACHATS
 - Les tensions de marché

Niveau du risque : Risque majeur

Description du risque

La recrudescence de la demande (téléphonie, objets connectés, ...) amène des tensions sur le marché des composants qui se traduisent prioritairement par une augmentation des délais d'approvisionnement et / ou par une livraison sous allocation. La mise sur le marché de produits de grande consommation, comme une tablette de nouvelle génération, peut impacter lourdement toutes les familles de composants. Avec un capacitaire sous dimensionné, soumis de plus en plus souvent à des aléas climatiques (sécheresses, vagues de froid, inondations, ...), l'outil industriel mondial n'est pas en capacité de répondre à la demande, malgré les milliards d'investissements annoncés.

Ce risque se matérialise par des tensions significatives sur de nombreux composants électroniques actifs et certains passifs, conduisant à des délais d'approvisionnement, impossibilité d'accepter des augmentations de volumes et même rationnement de composants.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Ce type de tensions avec des délais d'approvisionnement qui s'allongent, de très fortes tensions sur les prix, des mises sous allocation, entraîne une charge de travail supplémentaire pour toutes les équipes en passant par les achats, les approvisionnements et la production, modifiant régulièrement les plannings établis. Les mesures d'anticipation et de protection sont complexes : diversification des sources d'approvisionnements, augmentation et anticipation des besoins exprimés, modification des produits, ...

Dans tous les cas, elles induisent des coûts supplémentaires et une augmentation des stocks, notamment avec :

- Des frais de logistique, de contrôle qualité et de transports qui peuvent être conséquents pour éviter des retards dans la production et dans la livraison aux clients ;
- Une augmentation des temps masqués avec la production de lots plus petits afin de servir au mieux le client, entraînant une perte d'efficacité industrielle induisant des coûts de production plus élevés ;
- Des équipes amenées à gérer la crise en supplément de leurs activités habituelles ;
- Une surenchère exceptionnelle des coûts de composants qui peuvent ponctuellement augmenter très sensiblement ;
- Une augmentation ponctuelle des stocks liée à une référence manquante, bloquant la production et donc l'utilisation des autres références.

Les répercussions concernent une augmentation des charges d'exploitation (hausse des matières premières, surcoût des livraisons, ...), la perte de certaines ventes faute de pouvoir assurer les productions et, dans les cas les plus graves, des ruptures d'approvisionnements pouvant aller jusqu'à l'arrêt de la production et des pénalités clients, et donc affecter le résultat net du Groupe.

Gestion du risque par le Groupe

L'organisation des achats autour des différents fabricants, distributeurs, voire l'appel à des brokers permet au Groupe de limiter les manquants.

Le Groupe a activé une organisation spécifique pour faire face à la nouvelle pénurie des composants, dès le mois de mars 2021, afin d'avoir une gestion active et quotidienne et de limiter l'impact des tensions. En constituant une équipe dédiée d'une dizaine de personnes regroupant des compétences en achat, approvisionnement, production, R&D, juridique et commerce, cette cellule en lien direct avec les fournisseurs et les clients se consacre totalement à la gestion de la crise et aux références les plus sensibles, trouvant des solutions alternatives, les proposant aux parties prenantes afin que les décisions prises d'un commun accord limitent l'impact des coûts exceptionnels pour ACTIA.

Cette crise des composants se structurant en une évolution profonde du marché, avec un risque que l'adéquation de la demande à l'offre prenne encore plusieurs mois voire années, la crise sanitaire arrêtant régulièrement les centres de production en Asie, ACTIA a décidé de modifier l'organisation de cette cellule de crise afin de l'intégrer dans sa propre organisation, afin de poursuivre l'enjeu de trouver les composants manquants ou alternatifs dans les meilleurs délais en lien avec les clients, mais également être en capacité de mieux gérer sa production en fonction des composants disponibles et ainsi proposer à ses clients la constitution de stocks opportunistes, mettant fin à une approche flux tendus, jusqu'à présent imposé par les clients.

Enfin, ACTIA propose également du redesign de carte à ses clients afin de mieux répondre aux évolutions du marché des composants où le déploiement de nouveaux capacitaires s'adressera plus naturellement aux dernières générations de composants ne répondant pas aux besoins de cartes conçues il y a déjà quelques années.

- La fin de fabrication d'un composant

*Niveau du risque : **Risque élevé***

Description du risque

Lorsqu'un fabricant décide l'arrêt de la fabrication d'un composant, il prévient ses clients et leur demande de passer la « dernière commande » couvrant l'ensemble de leurs besoins (Last Buy Order).

En effet, la durée moyenne de vie d'un composant est de 7 ans. Celle-ci a aujourd'hui tendance à diminuer du fait de l'obsolescence programmée, des ruptures technologiques, ... Il est donc essentiel d'anticiper ce phénomène.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Ce cas de figure pénalise l'évolution des stocks avec une nécessité d'anticiper la quantité de composants nécessaire à la production ou au SAV, mais ne présente qu'un risque modéré dans le temps, puisqu'il s'agit avant tout de répondre aux besoins au plus juste afin de ne pas être en manque ou de générer du stock obsolète.

Gestion du risque par le Groupe

Avec une équipe interne dédiée « Pérennisation » qui gère le suivi réglementaire lié aux composants sensibles (ITAR, EAR), toutes les évolutions réglementaires, en France comme au niveau européen ou mondial, et les annonces de fin de production, le Groupe a les moyens de manager ce sujet, qui peut prendre ponctuellement de l'ampleur.

Cette équipe veille à anticiper les conséquences de la fin de vie d'un composant, son appui pouvant aller jusqu'au redesign de produits intégrant de nouveaux composants disponibles.

- **COMPETITIVITE**

Ce risque prend en compte :

- L'exposition du Groupe à des marchés de technologie hautement compétitifs et qui mettent le Groupe en face de concurrents internationaux ;
- La taille du Groupe, ETI (Entreprise de Taille Intermédiaire) face à des Grands Comptes ;
- Les réponses aux appels d'offres qui en découlent et qui ne sont pas nécessairement alignées par rapport aux gros compétiteurs du marché.

- La localisation du Groupe et la taille des concurrents

*Niveau du risque : **Risque majeur***

Description du risque

D'une part, le Groupe a fait le choix de conserver des ressources importantes en France, tant pour ses équipes de Bureaux d'Études que pour ses capacités de production de cartes électroniques (usine de Colomiers) ou de matériels (sites de Millau, de Dinard ou du Puy-Sainte-Réparate).

Or, il est démontré que les coûts salariaux français sont parmi les plus élevés en Europe et dans le monde et que la fiscalité française est globalement parmi les plus lourdes au monde, impactant, de fait, la compétitivité des entreprises françaises.



D'autre part, il est souvent difficile de situer simplement ACTIA selon une démarche académique basée sur une approche produits / marchés dominants ou technologies différenciatrices, tant le spectre de ses domaines d'intervention est large. A contrario, une définition qui ne retiendrait qu'un positionnement du type ETI (Entreprise de Taille Intermédiaire) du domaine des Systèmes Embarqués sur le marché de la mobilité serait insuffisante, car réductrice et largement simpliste.

Le Groupe a développé ses familles de produits et sa gamme de services en cherchant systématiquement à valoriser son patrimoine technologique dans des cibles de marchés proches. De ce fait, il est fréquent que le Groupe soit régulièrement confronté à des concurrents beaucoup plus puissants dont les volumes d'achats permettent l'accès à des coûts beaucoup plus bas.

Le risque d'une sous compétitivité économique globale est donc permanent et existe quasiment depuis la création d'ACTIA en 1986.

Par exemple, grâce à son avance technologique significative, ACTIA s'est vu confier, il y a quelques années, par deux constructeurs automobiles de véhicules légers, la fourniture exclusive de boîtiers télématiques, contredisant son positionnement historique qui restait éloigné du segment des équipements embarqués pour les véhicules légers. En conséquence, le Groupe a vu son chiffre d'affaires s'accroître de façon sensible avec la volumétrie engendrée par ces contrats, induisant une augmentation importante de ses capacités de production (investissements dans plusieurs lignes de production grande série de cartes électroniques) et un meilleur levier sur les achats.

Aussi, il n'a pas été surprenant de voir, lors des appels d'offres pour la nouvelle génération de ces produits, ACTIA devancée par des acteurs majeurs, avec des puissances d'achats telles que le Groupe n'a pas été retenu sur le volet financier des appels d'offres, malgré une offre technologique compétitive.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Les conséquences de telles situations peuvent être une baisse relativement rapide du chiffre d'affaires et une position de surcapacité, de moindre amortissement des coûts fixes, et donc une dégradation sensible de la profitabilité, même si généralement les marges constatées sur les contrats à gros volumes sont écrasées. De plus, les coûts induits par la localisation en France d'un tiers des équipes du Groupe dégradent aussi la compétitivité des offres.

Gestion du risque par le Groupe

Pour contrebalancer le choix stratégique de sa localisation en France, ACTIA a développé son organisation à l'international, afin de disposer de capacités de production et de bureaux d'études dans des zones plus compétitives que la France.

Par ailleurs, le Groupe a toujours fait face au risque relatif à sa taille en préférant une variété de marchés de niche, peut-être plus modestes mais moins exposés.

Face à de telles situations, ACTIA a toujours su faire preuve d'une grande réactivité pour la prise en compte des besoins souvent spécifiques de ses clients. Le volume significatif de ressources financières consacrées annuellement à l'innovation (environ 15 % du chiffre d'affaires consolidé) permet de maintenir un positionnement technologique de haut niveau et reconnu par ses clients. Le choix stratégique, renouvelé, de disposer en propre des outils de production permet une très grande réactivité et souplesse face aux évolutions des besoins clients.

Enfin, la part d'activités à l'international (près de 70 % du chiffre d'affaires) et des implantations dans les différentes grandes plaques économiques mondiales contribuent à renforcer la position et le développement durable du Groupe face à des compétiteurs bien plus puissants.

- Hausse des prix de matières premières, des coûts de transports et de l'énergie et délai d'approvisionnement

*Niveau du risque : **Risque majeur***

Description du risque

Pour les besoins de ses productions, ACTIA réalise des achats diversifiés. De nombreux fournisseurs, notamment la grande majorité des composants de production, sont des entreprises multinationales dont le pouvoir de négociation est supérieur à celui d'ACTIA. Par ailleurs, le prix de nombreuses fournitures contient de façon sous-jacente des éléments hors du contrôle d'ACTIA, comme le prix de l'énergie et des matières premières, etc.

Au-delà des aspects quantitatifs liés aux approvisionnements, émerge un risque qualitatif de perte de compétitivité relative d'ACTIA, si le Groupe en vient à être comparativement plus affecté que ses concurrents internationaux.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Les conséquences sont une perte de chiffre d'affaires à moyen terme, du fait de la perte de compétitivité dans les appels d'offres.

Gestion du risque par le Groupe

Sur le plan opérationnel, le risque est géré au cas par cas, chaque fois que c'est possible, par une combinaison des outils suivants :

- Négociation de contrats couvrant les fournitures requises,
- Réservation de capacités, par exemple de transport,
- Regroupement des fournisseurs, afin de bénéficier d'un certain poids de négociation.

Sur le plan stratégique, les politiques suivantes contribuent à réduire ce risque :

- Choix de niches pertinentes, tel qu'expliqué dans la section précédente ;
- Dialogue stratégique avec les fabricants de composants clés, afin d'anticiper les tendances pouvant conduire à la rareté ou la complexité de telle ou telle alternative.

- Les situations particulières du type épidémie

*Niveau du risque : **Risque élevé***

Description du risque

De telles situations, imprévisibles, type Coronavirus, peuvent conduire, en fonction de leur ampleur (territoire) et de leur durée, à perturber la chaîne d'approvisionnements, voire l'arrêt de l'activité du Groupe de façon plus ou moins importante, au regard du nombre de filiales concernées mais également de la durée qui peut s'imposer de façon différenciée en fonction de la protection des collaborateurs et des mesures gouvernementales propres à chaque pays.

Conséquences envisagées sur le Groupe

L'impact premier est un ralentissement d'activité conduisant à une perte de chiffre d'affaires, dû à la combinaison de plusieurs facteurs :

- Ralentissement économique global ou ciblé touchant les clients d'ACTIA et la demande de produits,
- Ruptures de la chaîne d'approvisionnements entraînant un arrêt de la production de certains des produits du Groupe, voire une hausse des coûts d'achats,
- Indisponibilité des équipes opérationnelles pour cause de maladie ou suite aux restrictions décidées par les autorités, réduisant ainsi la capacité de production et organisationnelle (fonctions support).

Des impacts complémentaires sont à considérer :

- Augmentation des coûts suite à l'utilisation de sources d'approvisionnement de secours, coût des mesures sanitaires, logistique d'urgence, etc.
- Perte d'efficacité globale du fait des mesures sanitaires, de l'indisponibilité des collaborateurs, ou de modes de fonctionnement dégradé (e.g. équipes physiquement dispersées).

En 2020, ce risque s'est matérialisé avec la crise de la Covid-19. Le Groupe a dû réagir très rapidement dans tous ses pays d'implantation. L'impact économique sur l'année 2020 a été très sensible : il explique le recul de chiffre d'affaires notable observé, principalement au premier semestre. En 2021, l'entreprise a su s'adapter à la nouvelle donne, notamment en restant agile sur les méthodes de travail, le télétravail devenant une pratique courante dans l'entreprise.

L'effet qui demeure est un effet indirect, qui accentue des difficultés d'approvisionnements et conduit à des modifications des appels de matériels quand les clients sont affectés soit par les manques de matières, soit par les difficultés organisationnelles liées aux absences.

Gestion du risque par le Groupe

La concentration des approvisionnements en zone Asie entraîne une dépendance des pays européens qui est particulièrement impactante en cas de pandémie et d'arrêt de production des fabricants. Sur ce volet, ACTIA n'a comme moyens que ceux décrits dans ce paragraphe pour faire face.



Fort de l'expérience de cette année passée, ACTIA privilégie la mise en sécurité des équipes.

Dorénavant, le choix des matériels, en particulier informatiques, est fait afin de permettre aux personnes, dont le métier le permet, de travailler à distance.

Le Groupe maintient, quand c'est pertinent, un certain nombre de mesures, qui sont adaptées en fonction de l'environnement :

- Limitation, voire arrêt des déplacements notamment en fonction des consignes officielles,
- Organisation ciblée du télétravail pour assurer le pilotage du Groupe, les fonctions clés et la continuité des projets et les interfaces avec les clients et les fournisseurs,
- Adaptation de l'organisation de la production, voire fermeture de certains sites,
- Suivi quotidien des prévisions rectificatives des clients, pour stopper ou différer les approvisionnements,
- Utilisation des accompagnements pouvant localement être mis en place (aides, financements, différés de paiement, ...).

Si une nouvelle épidémie devait apparaître, ACTIA actionnerait à nouveau une cellule de crise, adapterait son organisation en fonction des contraintes locales afin de préserver ses collaborateurs et permettre à l'activité de se maintenir autant faire se peut, tout en réduisant au maximum ses coûts.

- **CYBERATTAQUE**

*Niveau du risque : **Risque élevé***

Description du risque

Les risques regroupés dans ce paragraphe concernent les attaques quotidiennes, les piratages du système d'information et le ralentissement, voire l'arrêt de l'activité avec des répercussions sur les livrables. A ces risques s'ajoutent les défaillances possibles des systèmes informatiques, voire des télécommunications, à l'heure où ces outils, utilisés quotidiennement, sont d'une importance vitale dans la gestion et l'organisation du Groupe.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Ce type de risque est incontestablement celui qui a pris le plus d'acuité au cours de ces dernières années. Les conséquences financières liées à un arrêt des systèmes pourraient s'avérer très importantes.

Le risque pourrait porter sur l'activité du Groupe, ses résultats financiers et opérationnels et l'atteinte à son image.

Gestion du risque par le Groupe

Depuis de nombreuses années, ACTIA a renforcé ses moyens humains affectés à la prévention de ce risque et a pris de nombreuses dispositions dans l'organisation de l'architecture de ses infrastructures et systèmes informatiques.

Cette organisation tient compte des activités des différentes sociétés du Groupe, de leur maturité et de leur niveau d'intégration. Il n'y a pas, par exemple, de réseau unifié qui présenterait un risque de propagation rapide d'une cyberattaque. Les dispositifs de protection déployés sont régulièrement remis au niveau de l'état de l'art. Des essais de vulnérabilité sont régulièrement réalisés.

Un effort particulier est mis sur la sensibilisation des collaborateurs. Une communication régulière est assurée auprès de tous les personnels, dès le recrutement et, plus spécifiquement, en retour d'expérience quand des incidents surviennent.

En cas d'incident éventuel, différents mécanismes de réplication, de sauvegarde et de reprise d'activités sont en place et ont pu montrer leur efficacité. ACTIA Automotive, ACTIA Telematics Services et ACTIA Engineering Services bénéficient d'ores et déjà de la certification ISO 27001, ce qui représente 37 % des effectifs du Groupe et plus de 57 % des ingénieurs travaillant dans les bureaux d'études. Deux filiales sont en cours de certification : ACTIA Systems (Espagne) et ACTIA Telecom (France), ce qui témoigne de la prise en compte de ce risque par le Groupe.

De plus, et de par la nature de certains produits ou services proposés susceptibles d'être des vecteurs de propagation de virus, le Groupe a décidé de souscrire une assurance de responsabilité professionnelle face au cyber risque généré par ses produits ou services.

- **GESTION DES TALENTS**

ACTIA fait face à des difficultés de recrutement principalement en France et en Tunisie, notamment avec une recherche de profils très demandés sur le marché de l'emploi, mais également dans toutes les filiales internationales implantées dans des pays en croissance et donc de plein emploi, pouvant entraîner un turnover important. De plus, un des effets de la pandémie de la Covid-19 est un changement de comportement face à l'emploi et une nouvelle volatilité se met en place.

- Les difficultés de recrutement et le turnover

*Niveau du risque : **Risque élevé***

Description du risque

Un point de vigilance pour le Groupe concerne la gestion des compétences. En effet, il s'agit de la structurer, au niveau mondial, sans pour autant avoir les moyens organisationnels et financiers d'un grand groupe.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Le recrutement de collaborateurs peut s'avérer compliqué dans les pays où le plein emploi est installé et le turnover important, comme aux États-Unis ou en Chine, ou face à une pénurie de compétences comme en Europe sur le sujet de la digitalisation, alors que le Groupe est souvent en recherche desdites compétences.

En Tunisie, les ingénieurs d'ACTIA sont parfois convoités par de grands groupes qui peuvent aller jusqu'à leur proposer de rester travailler en Tunisie, avec un salaire américain, le télétravail créant des distorsions sensibles dans les niveaux de salaire par rapport aux entreprises implantées localement.

Outre les frais d'intégration et de formation pris en charge par le Groupe, cette situation peut conduire à des problèmes dans la transmission des savoir-faire clés, et affecter, de façon plus ou moins durable, l'activité du Groupe et donc son résultat.

Gestion du risque par le Groupe

ACTIA met progressivement en place une gestion des compétences à l'échelle mondiale avec des possibilités de mobilité au sein du Groupe, tout en essayant de maintenir une politique de rémunérations raisonnable. ACTIA fait face au turnover grâce à un outil de formation « ACTIA Academy » concilié à la gestion des carrières qui fidélise un temps les jeunes embauchés.

Initialement mis en œuvre en Tunisie au sein du Bureau d'Études, cet outil a vocation à être déployé progressivement partout dans le Groupe afin de fidéliser les équipes en interne.

La crise sanitaire a temporairement ralenti le processus de déploiement. Pour autant, la mise en œuvre du programme "ACTIA Cross Border Engineering", qui structure la construction d'une approche de Bureau d'Études étendu à l'intérieur du Groupe, accompagnera la gestion des compétences et accentuera l'attractivité de la Société.

Parallèlement, un travail de fond est mené sur la marque employeur pour enrichir l'approche des valeurs portées par l'entreprise familiale qu'est ACTIA et mieux les partager.

- Regroupement des acteurs

*Niveau du risque : **Risque élevé***

Description du risque

Les concentrations opérées à l'échelle internationale et la fusion envisageable des clients grands comptes, mais aussi des fournisseurs d'ACTIA, pourraient fragiliser les relations commerciales en place.

Conséquences envisagées sur le Groupe

ACTIA, fournisseur de constructeurs de véhicules, peut être exposée aux conséquences de regroupements et / ou de fusions de certains d'entre eux, en particulier dans le domaine du diagnostic pour véhicules légers, ces fusions pouvant conduire à une perte de marché à terme.

Aujourd'hui, seul un client du Groupe représente environ 10 % du chiffre d'affaires consolidé.

Côté fournisseurs, le sujet est plus complexe à déterminer du fait du passage par des distributeurs pour avoir accès aux grands fabricants de composants. En l'état actuel, ce type de risque n'aurait pas un impact très significatif, mais tout dépendra des rapprochements autorisés par l'Autorité de la Concurrence et les risques d'une forte concentration des acteurs majeurs dans le domaine de l'Electronique, notamment pour l'Europe.

Gestion du risque par le Groupe

Les produits ou services concernés sont liés à des gammes ou à des modèles de véhicules commercialisés pour lesquels il faudra continuer à assurer une production immédiate mais surtout un service après-vente pendant de très nombreuses années. En conséquence, la stratégie déployée autour de la technologie et des services dans le domaine du diagnostic et de l'après-vente, ne peuvent être rapidement substituées. ACTIA a par ailleurs démontré toute sa pertinence sur ce type de marché.

RISQUES FINANCIERS

- **RISQUE DE CHANGE**

Niveau du risque : Risque majeur

Description du risque

L'implantation et la facturation du Groupe à l'international l'expose à des risques de change, liés aux fluctuations des devises étrangères, tant pour les transactions effectuées que pour la conversion de ses actifs et de ses résultats.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Avec plus de 290 M€ d'achats, dont près de 160 M€ en dollars américains (hors achats des structures américaines qui bénéficient d'une couverture naturelle), une évolution de la parité EUR / USD impacte très rapidement la rentabilité du Groupe.

Gestion du risque par le Groupe

Pour les transactions réalisées en devises étrangères (ex : achats ou ventes en dollar américain (USD) ou en yen (JPY) par des entités de la zone Euro), les sociétés concernées gèrent de façon autonome leur risque de change et souscrivent si nécessaire des outils de couverture de change, lorsque les volumes en jeu le permettent.

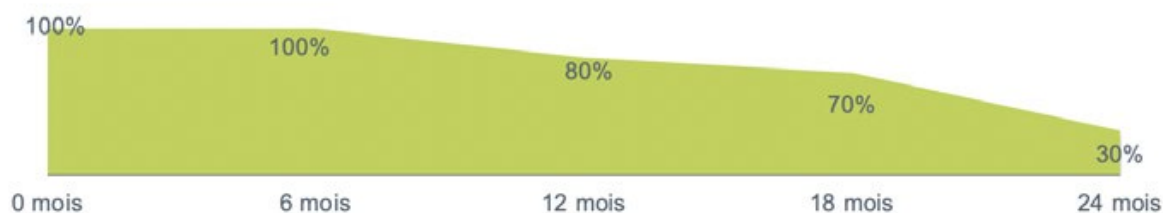
ACTIA souscrit régulièrement des contrats de couverture de change dont les caractéristiques sont détaillées en Note 11.2 « Instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat » des notes annexes aux comptes consolidés. Ces outils de couverture ont pour objectif de sécuriser le coût d'acquisition des dollars USD par rapport à un prix vendu aux clients du Groupe. En effet, ces prix sont définis au moment des appels d'offres et les clients n'autorisent pas d'évolution de ceux-ci en fonction des fluctuations EUR / USD ou du marché des composants. Il ne s'agit donc pas de spéculer par rapport aux marchés boursiers, mais d'assurer un niveau raisonnable de parité pour les semaines / mois à venir.

Une forte évolution de la parité EUR / USD a des conséquences très différentes en fonction de la vision court ou moyen terme que l'on adopte pour le Groupe :

- À court terme, cela représente un risque majeur pour les achats de composants par ACTIA qui sont pour environ la moitié effectués en dollars et qui sont essentiellement fabriqués en zone sous influence Dollar américain. Les outils de couverture permettent de limiter l'impact de l'évolution de la parité, sécurisant les achats lors de forte baisse, mais ne permettant pas de bénéficier immédiatement des hausses, devant attendre la mise en œuvre de nouveaux outils suite à l'extinction des outils existants. Aussi, il est constaté que malgré de très fortes amplitudes, le Groupe a pu travailler à change quasi constant sur ces dernières années. Des actions sont cependant menées pour trouver les ajustements nécessaires sur les prix tant auprès des fournisseurs, qu'auprès des clients. Même si les tensions actuelles du marché des composants entraînent des hausses de prix forcées, il est peu probable qu'en dehors de secteurs très spécifiques, comme l'Aéronautique, des clauses de révision de prix liée aux fluctuations des devises puissent être incluses dans les nouveaux contrats.
- À moyen terme, l'évolution de la parité peut impacter la compétitivité du Groupe dans les appels d'offres internationaux mais cela ne se traduira, dans l'activité, qu'avec 18 mois à 3 ans de retard, du fait du cycle de développement (R & D) et d'industrialisation.

Le Groupe a ainsi pu procéder à ses achats de dollars américains à une parité moyenne en 2021 de 1,179 contre 1,162 en 2020, générant un manque à gagner de 358 k€ par rapport au marché comptant dont la parité moyenne est de 1,184, contre 1,141 en 2020. En 2022, la baisse relative du cours de l'Euro par rapport au Dollar pénalise fortement les achats d'ACTIA.

À titre indicatif, les outils de couverture s'inscrivent dans une politique pouvant se traduire en termes de niveau de couverture du besoin d'achat de dollars (USD) par le graphe suivant :



Le Groupe a procédé à l'analyse du risque de change sur les créances clients et les dettes fournisseurs après couverture. La majeure partie des transactions sont donc réalisées en euro.

L'analyse de la sensibilité à une variation de +/- 1 % de taux de change est systématiquement réalisée sur le dollar américain, 2^{ème} devise la plus utilisée dans le Groupe, les neuf autres devises utilisées ne présentant pas de risque significatif, même si certaines devises connaissent de très fortes fluctuations, comme le réal brésilien.

En ce qui concerne les actifs et les passifs hors zone euro, ils ne représentent qu'une faible part du Groupe (14,1 %) et ne sont généralement liés qu'à l'activité. Les biens mobiliers ou immobiliers s'amortissent ou sont déjà totalement amortis. Seuls les derniers investissements aux États-Unis, avec la nouvelle usine de production de cartes électroniques, sont accompagnés par une dette en devise, la construction des deux bâtiments en Tunisie étant financés en local, en euros. Une analyse a été faite concernant ces investissements long terme par rapport au risque devises, mais l'opportunité immobilière qu'ils représentaient par rapport au coût de location de biens pour de la production de cartes électroniques avec sa spécificité pondère considérablement le risque de change. Concernant les équipements lourds nécessaires à la production, les biens sont amortis rapidement et l'homogénéité des équipements sur les différents sites permettrait la récupération et l'utilisation des biens sur n'importe quel autre site.

De plus, la mise en œuvre d'un site industriel sur sol américain a également pour objectif de développer les ventes du Groupe en devises et ainsi de bénéficier d'une couverture naturelle sur une partie de ses activités.

Enfin, n'ayant pas opté pour une valorisation des actifs immobiliers, la valeur nette comptable est très en deçà de la valeur de marché et couvrirait un différentiel de change si le Groupe était amené à vendre un bien.

Le risque de change lié aux filiales hors zone euro se limite essentiellement à la contribution aux résultats du Groupe. En effet, le Groupe facture, dans les pays où les risques sur les monnaies sont les plus sensibles, en euros pour tous les flux intragroupes et limite la durée du Crédit Client sur les pays à monnaie « fondante ».

RISQUES JURIDIQUES, POLITIQUES ET RÉGLEMENTAIRES

- STABILITE POLITIQUE

Niveau du risque : Risque élevé

Description du risque

Certaines implantations du Groupe, comme au Mexique, en Tunisie ou au Brésil, sont dans des pays où les bouleversements politiques et économiques ne peuvent être écartés. Au-delà de ces implantations, les tensions internationales, comme la rivalité structurelle entre les États-Unis et la Chine, peuvent également impacter les activités et donc les résultats d'ACTIA. Par ailleurs, l'invasion de l'Ukraine par la Russie a généré des situations d'embargo, le Groupe ayant pris la décision dès le premier jour de stopper toutes ces livraisons avec la Russie. Par ailleurs, ces tensions peuvent se manifester par des situations de pénurie sur certains composants.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Des troubles politiques persistants pourraient engendrer une baisse des ventes, des difficultés pour les salariés d'ACTIA à venir travailler, voire la destruction de certains actifs, impactant directement le niveau de marge du Groupe, donc le résultat final. D'autres décisions politiques peuvent entraîner une hausse des coûts, comme les droits de douane, et donc une érosion des marges du Groupe.

Gestion du risque par le Groupe

La meilleure atténuation de ce risque réside dans la politique de diversification du Groupe, tant au niveau des implantations géographiques que des marchés cibles.

• PROPRIETE INTELLECTUELLE

*Niveau du risque : **Risque moyen***

Description du risque

Depuis quelques années, de nombreuses applications s'appuient sur des technologies de communication issues de l'industrie des télécommunications, de type 2G, 3G, 4G. ACTIA est un des acteurs sur cette chaîne de valeur par la fourniture de calculateurs télématiques intégrant lesdites technologies.

Aujourd'hui le marché de la télématique fait face, au niveau des clients constructeurs, à un risque juridique et financier lié à la nécessité d'obtenir des licences relatives à l'usage de SEP (Standard Essential Patent) – brevets inclus dans les normes des standards internationaux (ETSI, 3GPP, ...) – via des sociétés de gestion de portefeuilles de brevets, mandatées par les détenteurs desdits brevets.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Ces demandes de licences créent un risque économique important pour les clients devant répondre aux sollicitations des sociétés de gestion de portefeuilles de brevets. ACTIA encourt le risque d'éventuels recours judiciaires de ses clients.

Gestion du risque par le Groupe

ACTIA travaille activement avec le support de ses fournisseurs à répondre au mieux des conditions exigées par ses clients constructeurs et à négocier avec eux de la manière la plus favorable afin de parvenir à un équilibre tant juridique qu'économique.

• COMPLIANCE

*Niveau du risque : **Risque moyen***

Description du risque

Le renforcement des obligations réglementaires et contractuelles sur les différents aspects de la conformité ("Compliance") expose ACTIA à des risques en cas de manquement. L'événement redouté est qu'en dépit des mécanismes de contrôle en place, des pratiques incorrectes aient lieu et exposent ainsi la responsabilité du Groupe. ACTIA a mené et actualisé une cartographie des risques Anticorruption et met en place différents dispositifs relatifs aux autres obligations de conformité. Les principaux éléments de risque identifiés sont :

- le recours non contrôlé à des agents commerciaux ou autres qui se livreraient à des pratiques incorrectes,
- le processus de sélection et d'homologation des fournisseurs,
- la fraude,
- le non-respect des obligations liées aux contrôles d'exportation,
- la non-prise en compte d'obligations nouvelles par ignorance ou manque de temps.

Conséquences envisagées sur le Groupe

Les conséquences d'un non-respect d'obligations de conformité peuvent être très lourdes, puisqu'en vertu des lois françaises et internationales, la responsabilité pénale de l'entreprise et de ses responsables peut être engagée, en sus des sanctions administratives et des conséquences civiles possibles.



Dans les pires scénarios, par exemple en cas de non-respect des règles anticorruption ou d'une violation majeure des obligations de confidentialité des données personnelles, le montant des sanctions peut atteindre des dizaines de millions d'euros.

En outre, des manquements de ce type peuvent recevoir une large publicité et affecter la réputation d'ACTIA, conduisant indirectement à des pertes de chiffre d'affaires.

Gestion du risque par le Groupe

ACTIA a mis en place une organisation interne afin de :

- se maintenir à jour sur l'actualité réglementaire applicable,
- évaluer et hiérarchiser les risques découlant de ses obligations,
- mettre en place les politiques, les procédures et les plans d'actions pour minimiser le risque,
- former ses responsables et son personnel pour assurer une bonne application.

V. DESCRIPTION DE L'OPERATION ET DES TITRES FAISANT L'OBJET D'UNE ADMISSION AUX NEGOCIATIONS SUR LE MARCHE EURONEXT GROWTH PARIS

1. Motifs de la demande de transfert

Ce projet vise à permettre à la Société ACTIA Group d'être cotée sur un marché offrant un cadre réglementaire souple et adapté à sa taille et à sa capitalisation boursière en réduisant certaines contraintes de fonctionnement propres au marché d'Euronext Paris. Le transfert sur Euronext Growth Paris devrait également simplifier le fonctionnement de la Société et diminuer les coûts relatifs à sa cotation, tout en lui permettant de continuer à bénéficier des attraits des marchés financiers.

2. Caractéristiques des actions d'ACTIA Group

Nature et nombre des titres dont l'admission aux négociations sur Euronext Growth Paris est demandée

Les actions d'ACTIA Group dont l'admission sur Euronext Growth Paris est demandée sont les 20 099 941 actions ordinaires composant le capital social d'ACTIA Group. Aucune action nouvelle ne sera émise dans le cadre de l'admission.

- Libellé des actions : ACTIA GROUP
- Identifiant d'entité juridique (LEI) : 969500UPP3G1EYL1UI19
- Code ISIN : FR0000076655
- Code NAF : 6420Z
- Code mnémonique : ALATI

3. Calendrier du transfert de marche de cotation

- 12 octobre 2022 : décision du Conseil d'administration de soumettre le projet de transfert à l'approbation de l'Assemblée Générale mixte ;
- 12 octobre 2022 après le Conseil d'administration et après bourse : information du public annonçant la décision prise par le Conseil d'administration de proposer à l'Assemblée Générale d'approuver le projet de transfert des titres de la Société sur Euronext Growth Paris (1^{er} communiqué) ;
- 2 décembre 2022 : tenue de l'Assemblée Générale se prononçant sur le projet de transfert. En cas de vote favorable de l'Assemblée, réunion du Conseil d'administration appelé à mettre en œuvre le transfert de cotation ;
- 2 décembre 2022 après l'Assemblée Générale et le Conseil d'Administration et après bourse : information du public annonçant la décision de transfert votée par l'Assemblée Générale et la décision de mise en œuvre du transfert par le Conseil d'Administration (2^{ème} communiqué) ;
- 3 décembre 2022 : dépôt auprès d'Euronext Paris d'une demande de radiation des titres d'Euronext Paris et de leur admission sur Euronext Growth Paris ;
- 30 janvier 2023 : autorisation du transfert par Euronext Paris ;

- 31 janvier 2023 :
 - Diffusion d'un avis de marché Euronext annonçant la radiation des actions ordinaires de la Société ACTIA Group d'Euronext Paris,
 - Diffusion d'un avis de marché Euronext annonçant d'admission des actions ordinaires de la Société ACTIA Group sur Euronext Growth Paris,
 - Diffusion d'un communiqué de presse par la Société et mise en ligne du Document d'information sur le site Internet de la Société et d'Euronext ;
- 2 février 2023 : Transfert effectif : radiation des titres ACTIA GROUP sur Euronext Paris (avant bourse) et admission des titres ACTIA GROUP sur Euronext Growth Paris (à l'ouverture) - première cotation.

4. Listing sponsor

Le listing sponsor d'ACTIA Group est :

PORTZAMPARC BNP PARIBAS



VI. DETAIL DE L'ACTIONNARIAT AU 5 décembre 2022

Sur la base de la capitalisation boursière d'ACTIA Group sur les 60 derniers jours de bourse avant la date de demande d'admission aux négociations sur Euronext Growth Paris, ACTIA Group respecte le montant minimum de 2,5 M€ de flottant demandé par Euronext Paris dans le cadre de son transfert vers le marché le marché Euronext Growth Paris.

Au 5 décembre 2022, le capital social d'ACTIA Group s'établissait à 15 074 955,75 euros, composé de 20 099 941 actions ordinaires réparties comme suit :

	Nbre d'actions % du capital		Droits de vote bruts		Droits de vote nets	
LP2C ⁹	10 077 510	50,14%	20 093 676	62,12%	20 093 676	62,14%
Personnes physiques familles PECH et CALMELS	6 052	0,03%	11 904	0,04%	11 904	0,04%
Sous-total familles PECH et CALMELS	10 083 562	50,17%	20 105 580	62,15%	20 105 580	62,18%
SIDMIA International	1 171 848	5,83%	2 343 696	7,25%	2 343 696	7,25%
Personnes physiques famille THRUM	213	0,00%	426	0,00%	426	0,00%
Sous-total famille THRUM	1 172 061	5,83%	2 344 122	7,25%	2 344 122	7,25%
Total Pacte Concert	11 255 623	56,00%	22 449 702	69,40%	22 449 702	69,43%
SGPFEC	1 037 141	5,16%	2 074 282	6,41%	2 074 282	6,42%
Public	7 793 329	38,77%	7 810 634	24,15%	7 810 634	24,16%
Auto-détention	13 848	0,07%	13 848	0,04%	0	0,00%
Total	20 099 941	100,00%	32 348 466	100,00%	32 334 618	100,00%

⁹ LP2C : acronyme de Louis PECH – Pierre CALMELS

VII. SITUATION DE LA TRESORERIE AU 30 NOVEMBRE 2022

Endettement net consolidé du Groupe		30 Novembre 2022
<i>En euros</i>		
A.	Trésorerie	49 756 677
B.	Equivalent de trésorerie	0
C.	Titres de placement	0
D.	Liquidité (A+B+C)	49 756 677
E.	Créances financières à court terme	0
F.	Dettes bancaires à court terme ⁽¹⁾	57 222 167
G.	Part à moins d'un an des dettes à moyen et long terme ⁽²⁾	46 460 306
H.	Autres dettes financières à court terme	5 890 353
I.	Dettes financières courantes à court terme (F+G+H)	109 572 826
J.	Endettement financier net à court terme (I-E-D)	59 816 149
K.	Emprunts bancaires à plus d'un an	119 367 004
L.	Obligations émises	24 250 000
M.	Autres emprunts à plus d'un an	15 675 325
N.	Endettement financier net à moyen et long terme (K+L+M)	159 292 329
O.	Endettement financier (J+N)	219 108 478

(1) Dont contrats de Reverse factoring pour un montant de 4 335 943 € en cours de confirmation par les Commissaires aux Comptes pour une déconsolidation au 31/12/22

(2) Dont la part court terme des obligations 4 583 333 €

VIII. FOND DE ROULEMENT

Le fonds de roulement suffit aux besoins présents du Groupe, sachant qu'historiquement, ACTIA l'a toujours complété par de la dette bancaire pour adosser un financement moyen terme à ses investissements. ACTIA bénéficie également d'acomptes clients dans la réalisation de ses opérations pour certains programmes.

IX. EVOLUTION DU COURS DE BOURSE SUR LES DOUZE DERNIERS MOIS

Les actions ACTIA Group sont admises aux négociations sur le marché réglementé Euronext Paris, compartiment C.

L'analyse du cours de bourse a été réalisée sur une période d'un an, soit entre le 20 janvier 2022 et le 19 janvier 2023.



- Cours le plus haut de la période : 4,77€
- Cours le plus bas de la période : 2,88€
- Cours moyen pondéré par les volumes de l'action (VWAP) sur la période : 4,06€
- Volume moyen quotidien échangé (en nombre d'actions) sur la période : 10 901
- Liquidité quotidienne moyenne échangée (en euros) sur la période : 44 253

X. ETAT DES COMMUNICATIONS REALISEES DEPUIS LE 20 JANVIER 2022 SUR LE MARCHE REGLEMENTE D'EURONEXT PARIS

COMMUNIQUEES	
06 janvier 2023	Communiqué sur la confirmation de l'éligibilité des actions ACTIA GROUP au PEA PME
12 décembre 2022	Communiqué sur le calendrier des publications financières 2023
2 décembre 2022	Communiqué sur l'approbation par l'assemblée générale du transfert de la cotation des actions ACTIA GROUP du marché d'Euronext Paris vers Euronext Growth Paris
15 novembre 2022	Communiqué sur le chiffre d'affaires du 3 ^{ème} trimestre 2022
12 octobre 2022	Communiqué sur le projet de transfert de la cotation des titres ACTIA GROUP du marché EURONEXT PARIS vers EURONEXT GROWTH PARIS
10 octobre 2022	Communiqué sur l'initiation de couverture par TP ICAP MIDCAP
5 octobre 2022	Communiqué sur le nombre total d'actions et de droits de vote au 30 septembre 2022
20 septembre 2022	Communiqué sur les résultats consolidés du 1 ^{er} semestre 2022
20 septembre 2022	Communiqué de mise à disposition du rapport financier semestriel
25 août 2022	Communiqué sur le chiffre d'affaires du 2 ^{ème} trimestre 2022
1 ^{er} août 2022	Communiqué sur la finalisation de la cession de la Division Power
7 juillet 2022	Communiqué sur le nombre total d'actions et de droits de vote au 30 juin 2022

COMMUNIQUES	
5 juillet 2022	Bilan semestriel du contrat de liquidité
27 juin 2022	Avancement de la cession de la division power
9 juin 2022	Communiqué sur le nombre total d'actions et de droits de vote au 31 mai 2022
19 mai 2022	Communiqué sur le chiffre d'affaires du 1 ^{er} trimestre 2022
3 mai 2022	Communiqué de mise à disposition des documents préparatoires de l'Assemblée Générale
29 avril 2022	Communiqué de mise à disposition du document d'enregistrement universel
21 avril 2022	Communiqué sur le nombre total d'actions et de droits de vote au 15 avril 2022
29 mars 2022	Communiqué sur les résultats consolidés 2021
22 février 2022	Communiqué sur le chiffre d'affaires du 4 ^{ème} trimestre et de l'exercice 2021
4 février 2022	Communiqué sur le nombre total d'actions et de droits de vote au 31 janvier 2022

L'ensemble de ces publications peut être consulté sur le site internet de la Société (www.actia.com).



XI. ANNEXE I - RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL 2022



RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL

30 JUIN 2022



www.actia.com

ACTIA Group
Société Anonyme à Conseil d'Administration
au Capital de 15.074.955,75 €
Siège Social : 5, rue Jorge Semprun
31400 TOULOUSE
RCS TOULOUSE : 542 080 791

Nous vous présentons le rapport financier semestriel portant sur le semestre clos le 30 juin 2022, établi conformément aux dispositions des articles L.451-1-2 III du Code monétaire et financier et 222-4 et suivants du Règlement Général de l'AMF.

Le présent rapport a été diffusé conformément aux dispositions de l'article 221-3 du règlement général de l'AMF. Il est notamment disponible sur le site de notre société www.actia.com.

SOMMAIRE

1	ATTESTATION DU RESPONSABLE	5
2	RAPPORT SEMESTRIEL D'ACTIVITE	6
	2.1 Les chiffres	6
	2.1.1 Le chiffre d'affaires	6
	2.1.2 Les résultats	7
	2.2 L'activité	10
	2.2.1 La division Automotive	10
	2.2.2 La division Telecom	13
	2.3 Les perspectives	14
	2.4 Les principales transactions entre les parties liées	14
3	COMPTES CONSOLIDES SEMESTRIELS CONDENSES	15
	3.1 Etat condensé de la situation financière	15
	3.2 Etat condensé du résultat	17
	3.3 État condensé du résultat global	18
	3.4 Variation condensée des Capitaux Propres	19
	3.5 Tableau condensé des Flux de Trésorerie Consolidé	20
	3.6 Notes annexes aux comptes consolidés	21
	Note 1. Informations relatives au Groupe – Entité présentant les états financiers	21
	Note 2. Principes comptables	21
	Note 2.1 Base de préparation des états financiers	21
	Note 2.2 Recours à des estimations et des jugements	21
	Note 2.3 Évolution des normes IFRS	22
	Note 3. Sociétés Consolidées	22
	Note 4. Immobilisations incorporelles	22
	Note 5. Immobilisations corporelles	22
	Note 6. Stocks et encours	23
	Note 7. Clients et autres créances	24
	Note 8. Autres actifs et passifs sur contrats	25
	Note 9. Trésorerie, équivalents de trésorerie et instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat	25
	Note 9.1 Trésorerie et équivalents de trésorerie	25
	Note 9.2 Instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat	25
	Note 10. Impôts différés	26
	Note 11. Dettes financières	27
	Note 12. Capitaux Propres	29
	Note 13. Provisions	29
	Note 14. Autres dettes courantes	29
	Note 15. Actifs et passifs détenus en vue de la vente et activités abandonnées	30
	Note 15.1 Actifs et passifs détenus en vue de la vente	30
	Note 15.2 Activités non poursuivies	30
	Note 16. Secteurs opérationnels	31
	Note 17. Carnet de commandes	34
	Note 18. Impôts sur les bénéfices	34
	Note 19. Note sur le résultat financier	34
	Note 20. Opérations avec les entreprises liées	35
	Note 20.1 Avec la Société holding : LP2C S.A.	35
	Note 20.2 Avec les participations mises en équivalence	35

Note 20.3 Avec les filiales	36
Note 20.4 Avec les membres des organes de direction	36
Note 20.5 Avec les autres parties liées	36
Note 21. Engagements hors bilan	36
Note 22. Garanties sur éléments d'actif	37
Note 23. Facteurs de risques	37
Note 23.1 Les risques de liquidité	37
Note 23.2 Risques de marché	39
Note 24. Évènements post-clôture	40
4 RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES	41

1 ATTESTATION DU RESPONSABLE

J'atteste, à ma connaissance, que les comptes condensés pour le semestre écoulé sont établis conformément aux normes comptables applicables et donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et du résultat de l'ensemble des entreprises comprises dans la consolidation et que le rapport semestriel d'activité figurant au paragraphe 2 « Rapport semestriel d'activité » présente un tableau fidèle des événements importants survenus pendant les six premiers mois de l'exercice, de leur incidence sur les comptes semestriels, des principales transactions entre les parties liées ainsi qu'une description des principaux risques et des principales incertitudes pour les six mois restants de l'exercice.

Le 19 septembre 2022,

Jean-Louis PECH

Président Directeur Général

2 RAPPORT SEMESTRIEL D'ACTIVITE

En vue de la cession de la division Power, dont le signing a été réalisé le 26 juin et le closing le 1^{er} août 2022, en respect des normes IFRS et afin de permettre une meilleure lecture de l'évolution des activités conservées, les analyses sont réalisées en comparaison des données retraitées de 2021, sauf mention contraire.

2.1 Les chiffres

2.1.1 Le chiffre d'affaires

Les comptes consolidés de notre Groupe font apparaître pour le 1^{er} semestre 2022, un chiffre d'affaires de **248,5 M€ en hausse de 24,8%** :

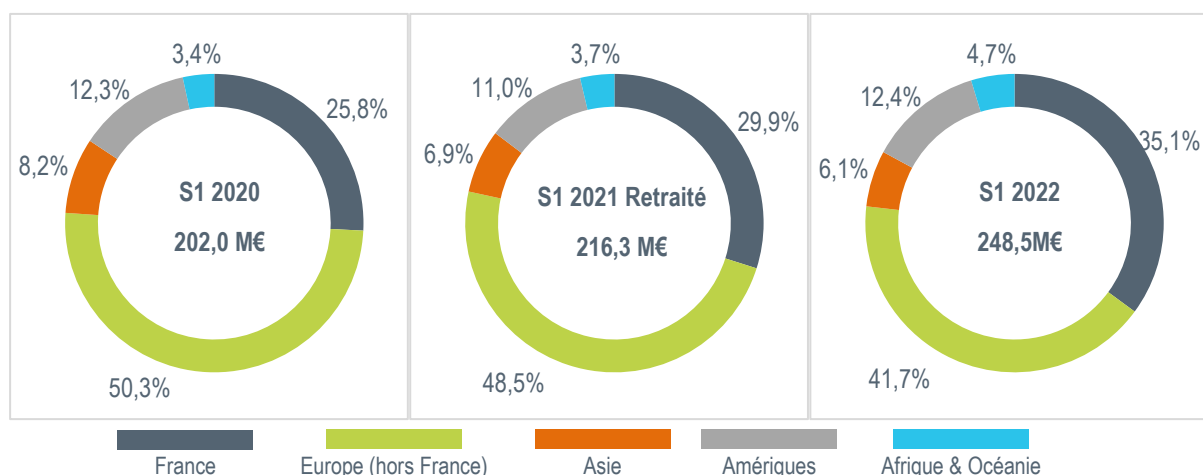
En M€	2022			2021			Variation en %		
	T1	T2	S1	T1	T2	S1	T1	T2	S1
Automotive	101,3	112,5	213,8	95,7	93,5	189,2	5,8 %	20,3 %	13,0 %
Télécommunications	13,1	21,5	34,6	13,2	13,9	27,1	<0,1 %>	55,1 %	27,8 %
Total	114,4	134,1	248,5	108,9	107,4	216,3	5,1 %	24,8 %	14,9 %

ACTIA affiche une croissance de 24,8 % sur le 2^{ème} trimestre 2022, après un 1^{er} trimestre à + 5,1 %. Tous les segments de marchés ont progressé sur la période, à l'exception des Véhicules Légers, en liaison avec la fin annoncée du contrat Volvo Car.

Cette belle progression reste néanmoins freinée par la poursuite des tensions sur les approvisionnements de composants, qui ne permettent pas de produire l'ensemble des commandes passées par les clients, à hauteur d'une vingtaine de pourcent, et pour lesquelles aucune amélioration significative n'est à ce stade communiquée par les fournisseurs.

Dans ce contexte, **le chiffre d'affaires consolidé du 1^{er} semestre 2022 s'établit à 248,5 M€, en croissance de 14,9 %** par rapport au 1^{er} semestre 2021, en tenant compte des retraitements IFRS pour les activités cédées ou en cours de cession.

Au 2^{ème} trimestre, les ventes des filiales à l'étranger ressortent à 59,4 M€ (+10,8 %). À 74,6 M€ (+ 38,7 %), le chiffre d'affaires des sociétés françaises bénéficie de la forte progression des activités Telecom. Les clients à l'international représentent 63,7 % des ventes du 2^{ème} trimestre, contre 68,3 % au même trimestre en 2021. Malgré la nouvelle période de confinement imposée à la filiale chinoise d'ACTIA, la clientèle internationale progresse de + 9,3 %, témoignant du dynamisme des marchés du Groupe. Sur le 1^{er} semestre, la clientèle internationale représente 64,9 % du chiffre d'affaires consolidé, le recul de la Suède (Volvo Car) ayant été largement absorbé par la progression en France



2. Rapport semestriel d'activité

L'activité **Automotive** génère 83,9 % du chiffre d'affaires trimestriel du Groupe, soit 112,5 M€. La croissance de 20,3 % demeure freinée par la crise des composants. La mobilisation des équipes pour gérer les manquants et la souplesse dans les plans de production permettent à ACTIA de limiter les impacts sur ses clients et d'assurer, malgré la fin du contrat de télématique pour Volvo Car, une croissance de 15,1 % des activités OEM (*Original Equipment Manufacturer*) qui représentent 73,6 % du chiffre d'affaires de la Division Automotive. En lien avec la cession du Contrôle Technique et des Équipements de Garage le 21 avril 2022, les activités Aftermarket (*Marchés de la 2^{ème} monte, de l'entretien et de la réparation*) enregistrent une baisse de 35,8 %, et ne représentent plus que 6,1 % du chiffre d'affaires, généré dans les métiers du Diagnostic et de la Gestion de Flotte conservés au sein du Groupe. L'activité de sous-traitance électronique (MDS (*Manufacturing Design & Services*), 20,3 % du chiffre d'affaires de la Division Automotive, + 111,0 %), reflète la confiance des clients dans l'outil industriel d'ACTIA et la bonne santé de certains secteurs, comme la Domotique, ou leur reprise, comme l'Aéronautique.

L'activité **Telecom** représente 16,1 % du chiffre d'affaires trimestriel du Groupe. La croissance de + 55,1 % témoigne, après un 1^{er} trimestre stable, des décalages rencontrés sur certaines livraisons. Tous les secteurs sont en croissance sur la période, même si le domaine de l'Energie reste plus sensible à la pénurie des composants

Ainsi, l'évolution par secteur d'activité est la suivante :

Secteur d'activité (en k€)	S1 2022	S1 2021 Retraité *	Variation en k€ S1 22 – S1 21	Variation en % S1 22 – S1 21
OEM	157 685	148 259	+9 426	+6,4 %
Aftermarket ⁽¹⁾	18 262	20 156	<1 894>	<9,4> %
MDS	37 901	20 792	+17 108	+ 82,3 %
Total Automotive	213 848	189 208	+24 640	+ 13,0 %
SatCom	17 602	10 335	+ 7 267	+ 70,3 %
Energie	10 762	9 536	+ 1 226	+ 12,9 %
Rail	6 271	7 239	<968>	<13,4> %
Total Telecom	34 635	27 110	+7 525	+ 27,8 %
TOTAL	248 483	216 317	+32 166	+ 14,9 %

(1) Les activités de Contrôle Technique & Equipements de garage ont été cédées en date du 21 avril 2022, cession comprenant le fonds de commerce, le site de Chartres et 30 % des titres de la filiale ACTIA CZ (République Tchèque).

* Retraité du reclassement de la division Power en activité non poursuivie

2.1.2 Les résultats

Les résultats consolidés s'établissent comme suit :

En k€	S1 2022	S1 2021 Retraité*	Variation S1 22- S1 21
Chiffre d'affaires	248 483	216 306	+ 32 177
Résultat opérationnel	3 462	3 086	+ 376
Résultat financier	<490>	3 554	<4 044>
Résultat des activités poursuivies	3 567	4 183	<616>
<i>Résultat des activités abandonnées</i>	<i><11 086></i>	<i><5 625></i>	<i><5 461></i>
Résultat de la période	<7 519>	<1 442>	<6 077>
attribuable aux actionnaires du Groupe	<8 079>	<1 553>	<6 526>
attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle	561	111	+ 450

* Retraité du reclassement de la division Power en activité non poursuivie

Le résultat opérationnel du Groupe est de 3,5 M€ contre 3,1 M€ au 1^{er} semestre 2021.

Porté par le dynamisme de ses succès commerciaux et soumis à un environnement très contraignant, ACTIA a réussi à maintenir un rythme de croissance soutenu sans toutefois répondre aux attentes de ses clients. Sans toutefois pouvoir satisfaire totalement les demandes de ses clients

En effet, plusieurs situations perdurent, ne permettant pas à ACTIA de réaliser le niveau d'activités attendu :

❖ Maché des composants :

Depuis mars 2021, le marché des composants électroniques est fortement perturbé, l'offre ne répondant pas à la demande, générant une augmentation des délais d'approvisionnements, une mise sous allocation générant des manquants plus ou moins impactant pour la production et une augmentation des prix. Après plus d'un an, l'organisation d'ACTIA s'est structurée afin de prendre les meilleures décisions en coordination avec les clients et les fournisseurs et ainsi permettre de limiter autant que faire se peut les impacts de cette pénurie. Cependant, comme en 2021, ACTIA n'a pas réussi à produire l'ensemble de la demande clients pour une valeur estimée à une vingtaine de pourcent. Aucune amélioration significative n'est à ce stade communiquée par les fournisseurs.

Les fabrications en cours de réalisation ne correspondent pas aux prévisions initiales, les réceptions étant perturbées par la pénurie persistante, et les commandes à réaliser ne peuvent pas s'appuyer sur des prévisionnels fiables des fournisseurs, ce qui entraîne des difficultés dans la gestion des stocks (+5,7) % soit + 9,8 M€ par rapport au 31/12/21), sans pouvoir assurer pour autant des stocks de sécurité.

Les sites industriels de fabrication de cartes électroniques sont plus particulièrement impactés par la pénurie, les livraisons de matière ne répondant pas aux besoins et entraînant toujours la nécessité de lancer des productions en plus petites séries pour limiter l'impact chez nos clients. Ceci ne permet donc pas d'utiliser les outils de production à leur optimum de productivité répondant aux enjeux de l'automatisation.

❖ Crise sanitaire (Covid-19) :

En 2022, l'économie mondiale reste impactée par la pandémie de la Covid-19, certains pays pouvant connaître des regains de contamination et prendre des mesures restrictives. ACTIA a particulièrement été affecté avec le confinement de la ville de Shanghai pendant six semaines au 2^{ème} trimestre, sa filiale chinoise ne pouvant plus fonctionner qu'en mode très dégradé. Cependant, les efforts des équipes et le dynamisme post-confinement ont permis à notre filiale de rattraper la majeure partie du retard pris. Avec plus des deux tiers de son activité à l'international, ACTIA doit continuer à s'adapter aux différentes contraintes et limiter les impacts auprès de ses clients.

❖ Guerre en Ukraine :

Comme indiqué dans le document de référence 2021, la guerre en Ukraine n'a pas d'incidence directe sur les activités commerciales du Groupe. Toutefois, ACTIA peut être impactée par la hausse du coût de l'énergie et la chute de l'euro qui en découlent.

❖ Difficulté à l'embauche :

Alors que la croissance est établie et que les besoins en ressources nouvelles sont là, le Groupe rencontre des difficultés à embaucher quel que soit le pays, quel que soit le poste, générant des tensions dans l'organisation et nécessitant l'appel à des ressources extérieures de manière plus soutenue. Cela génère également une progression des salaires à l'embauche qui se répercute dans la société afin de conserver les talents.

Ces contraintes associées à une hausse généralisée des prix ont mis ACTIA sous pression et masquent les axes d'amélioration engrangés pour améliorer la rentabilité du Groupe, alors même que le carnet de commandes reste soutenu à 429,8 M€. Il ne reflète pas la réalité des contrats pluriannuels puisque 88,9 % concerne des livraisons à moins d'un an, chiffre en progression par rapport au 31/12/21 (386,0 M€ avec 82,4 % à moins d'un an).

Avec les succès commerciaux des mois précédents et une situation financière tendue au 31 décembre 2021, le Groupe a maintenu sa politique restrictive en matière d'investissements pour se consacrer aux programmes adossés aux contrats signés et ainsi limiter l'impact dans son compte de résultat. Le financement de la R&D par les clients en début de contrat s'établit à 40,3 % des dépenses engagées contre 35,4 % au 30 juin 2021 et 30,9 % au 1^{er} semestre 2020, témoignant de la priorisation des programmes engagés auprès de nos clients et pour l'avenir. La progression des dépenses globales est de <2,3 %> à 40,9 M€ contre 41,8 M€ au 30 juin 2021.

L'effectif passe de 3 511 à fin 2021, à 3 550 au 30 juin 2022 (+1,1 %), en incluant la baisse liée à la cession des activités de Contrôle Technique & Equipements de garage (<115 salariés>), à la fin du contrat Volvo Car qui a entraîné un ajustement des effectifs (<19 personnes>) et aux difficultés pour embaucher et remplacer les départs naturels. Toutes nos filiales témoignent dans ce sens, même si la France et les Etats-Unis ont le plus de difficultés à recruter. Malgré une pression certaine, la Tunisie a réussi à renforcer ses effectifs, tant en production (+ 103 personnes) qu'en R&D (+ 113 personnes), permettant ainsi au Groupe de limiter son appel à la sous-traitance extérieure pour répondre à ses engagements. Les charges de personnel progressent à 65,5 M€ (+ 3,5 %), en lien avec les hausses de salaire accordées. En France, l'accompagnement de l'Etat avec l'Activité Partielle de Longue Durée (APLD) se poursuit du fait des impacts de la crise sanitaire sur le marché des composants, mais a toutefois diminué de 300 k€ sur le semestre (1,8 M€ sur l'année 2021, non retraité des activités Power).

Les **charges externes** progressent de + 7,2 M€ à 30,0 M€, représentant 12,1% du chiffre d'affaires. Indépendamment de l'enregistrement d'une écriture exceptionnelle venant diminuer les charges de 2 M€, provenant d'une réclamation effectuée depuis plus de deux ans par ACTIA et qui a abouti au cours du 1^{er} semestre 2021, l'augmentation retraitée de 21,1 % s'explique par la nécessité de faire appel à des services extérieurs pour pallier les difficultés d'embauche, mais également pour des besoins spécifiques chez ACTIA Telecom. Le coût des transports continue également à progresser (+ 6,8 %), même si le plus fort impact a été enregistré en 2021.

Concernant l'impact du dollar US, l'évolution de la **parité EUR / USD** a été très significative sur le 1^{er} semestre et les outils de couverture utilisés par le Groupe ont permis de limiter les impacts de la chute de l'euro sur le coût de nos achats. Par sa stratégie de couverture, ACTIA a procédé à ses achats de dollars à une parité moyenne sur la période de 1,1145 contre 1,1995 au 1^{er} semestre 2021. Ainsi, le Groupe a pu améliorer par rapport au marché comptant dont la parité moyenne sur la période est de 1,0940, contre 1,2024 au 1^{er} semestre 2021, mais n'a pu assurer un cours moyen dans son tunnel habituel, la chute de l'euro étant particulièrement rapide et importante. En comparaison avec la valorisation des instruments de couverture au 31 décembre 2021, la variation de juste valeur améliore le résultat financier de 0,4 M€.

Les **intérêts financiers** progressent de 22,9 % à 2,1 M€, sous l'effet de l'utilisation des lignes de financement court terme (découvert et mobilisation du poste clients) pour financer le besoin en fonds de roulement (augmentation des stocks et des créances clients) et l'augmentation des lignes moyen terme en 2021 (déblocage de la totalité de l'enveloppe PGE). En effet, le Groupe a décidé d'opter pour un amortissement sur 5 ans de ces financements, sans report supplémentaire. Le taux d'intérêts moyen augmente légèrement à 1,49 % contre 1,43 % au 30/06/21, la totalité de la dette moyen et long terme étant à taux fixe. Seule la dette à court terme est affectée par la hausse des taux, qui reste encore limitée. De fait, le résultat financier s'établit à <0,5 M€> contre 3,5M€ au 30 juin 2021.

L'endettement net est de 237,5 M€, en augmentation 15,7 M€ par rapport au 31 décembre 2021, témoignant de l'effort réalisé par ACTIA pour accompagner sa croissance alors que la crise sanitaire et la pénurie des composants ne lui permettent pas de réaliser son carnet de commandes tout en soutenant les besoins de la division Power pour le développement de ses produits (+ 10,9 M€ sur le 1^{er} semestre 2022). La croissance de l'activité entraîne une progression de la variation du Besoin en Fonds de Roulement qui s'établit à <4,9 M€> sur le 1^{er} semestre 2022 contre 7,8 M€. L'activité a généré 4,2 M€ de trésorerie contre 17,3 M€ pour le 1^{er} semestre 2021 ; cette évolution étant principalement liée aux activités Power.

Pour soutenir ses besoins, tant dans l'accompagnement de sa Division Power en vue de la cession que pour le financement de sa R&D avec de nombreux projets en cours de développement pour ses clients, ACTIA Group a émis un **financement obligataire de 18 M€** fin avril 2022, dans le cadre des Obligations Relances, instaurées dans le cadre du programme France Relance du Ministère de l'Économie. Souscrit auprès de M Capital, ce financement, d'une maturité de 8 ans, a pour vocation de contribuer à l'accélération du développement du Groupe, incluant notamment un plan ambitieux de recherche et développement, au service de sa stratégie orientée vers l'innovation et l'agilité, pour répondre aux enjeux de la mobilité, des contraintes réglementaires et de la transition énergétique. La mise en place de ce financement a permis de limiter l'usage des lignes court terme (40,4 %).

ACTIA enregistre un produit d'impôt de 0,6 M€ contre une charge de <2,5 M€> au 1^{er} semestre l'an passé. La valorisation des instruments de couverture (+ 5,4 M€ au 30/06/2021) et un boni non récurrent venant diminuer les charges externes (+ 2 M€ au S1 2021) masquent la reconstruction de la rentabilité du Groupe sur les activités poursuivies dont le résultat net passe de 4,2 M€ à 3,6 M€. Sans ces écritures particulières, le **résultat net** s'améliore de 6,8 M€.

Ainsi, toutes activités confondues, le résultat net de la période s'élève à <7,5 M€> contre <1,4 M€> sur le 1^{er} semestre 2021.

2. Rapport semestriel d'activité

Dans le contexte spécifique du Groupe, tiré par une forte croissance, mais bridé par la pénurie des composants, la poursuite de la pandémie et les conséquences de la guerre en Ukraine sur la zone euro, en particulier en termes de devises, la première cession d'actifs opérée dans le domaine du Contrôle Technique par ACTIA en avril 2022, a permis un apport financier de 12 M€. Cela a participé aux efforts du financement du BFR, de la R&D et au soutien de la division Power, mais n'a pas été un apport suffisant pour réduire le gearing qui s'établit à 218,4 % contre 177,3 % au 30 juin 2021 et 195,3 % au 31 décembre 2021. Le gearing hors mobilisation de créances passe de 180,9 % au 31 décembre 2021 (159,6 % au 30 juin 2021) à 194,2 %, démontrant une mobilisation limitée du poste clients au 30/06/22 grâce à la mise en place des Obligations Relance et à la cession.

L'EBITDA global du Groupe (activités abandonnées et activités poursuivies) s'est dégradé, passant de 13,2 M€ au 30 juin 2021 à 10,0 M€ traduisant l'impact des pertes de la division Power sur la période.

L'EBITDA des activités poursuivies s'est amélioré sur la période, s'établissant à 20,0 M€ (+ 12,4 %), contre 17,8 M€ au 30 juin 2021, semestre 2021 qui bénéficiait de l'écriture exceptionnelle de 2 M€.

Les éléments de calcul sont détaillés ci-après :

En k€	S1 2022	S1 2021 Retraité*
Résultat des activités poursuivies	3 567	4 183
Charge d'impôt	<554>	2 526
Intérêts et charges financières	2 120	1 724
Dotations aux amortissements	15 335	14 819
Dépréciation des goodwill	0	0
Instruments financiers	<445>	<5 444>
Total EBITDA des activités poursuivies	20 023	17 808

* Retraité du reclassement de la division Power en activité non poursuivie

2.2 L'activité

2.2.1 La division Automotive

L'activité Automotive représente 213,8 M€, soit 86,0 % du CA du Groupe. Elle affiche une progression de 13,0%, qui reste cependant en deçà de son potentiel de facturation de l'ordre d'une vingtaine de pourcent faute de composants.

En effet, la division est particulièrement impactée par la pénurie des composants qui la touche depuis maintenant plus de 18 mois, générant encore des retards de production significatifs. Pour gérer au mieux la pénurie, la division Automotive a maintenu en place son équipe dédiée dite "War Room", pilotée par Jean-Louis PECH, Président Directeur Général, réunissant acheteurs, approvisionneurs, commerciaux, bureau d'études, production et juridique, afin de prendre les meilleures décisions en coordination avec les clients et les fournisseurs pour permettre de limiter autant que faire se peut les impacts de cette pénurie.

De plus, les contraintes liées à la pandémie évoluent selon les pays et les contaminations, et font maintenant partie de l'organisation agile à mettre en œuvre pour respecter les différentes règles imposées (confinement, isolement, ...). Au cours du 2^{ème} trimestre, la filiale chinoise d'ACTIA a dû ainsi respecter un confinement très strict sur Shanghai.

Malgré le contexte difficile, la dynamique commerciale du semestre reste soutenue avec la réponse à de nombreux appels d'offres, remportant de nouveaux succès, témoignant de la confiance renouvelée de nos clients pour les accompagner dans leurs projets et ce, malgré les contraintes actuelles.

S'appuyant sur ses contrats pluriannuels, tous ses segments de marché sont en croissance, à l'exception des constructeurs Véhicules Légers (<35,0 %>) avec la fin du contrat de télématique pour Volvo Car et du Contrôle Technique & Equipements de garage en lien avec la cession de ces activités en avril 2022. La relation avec les constructeurs automobiles se concentre dorénavant au métier historique du Diagnostic. Le remplacement de Volvo Car, prévu de longue date, a pu se faire grâce à la montée en puissance des différents contrats remportés par le Groupe.

La division réalise 72,1 % de ses ventes avec des clients étrangers au 30 juin 2022, en léger recul par rapport au 30 juin 2021 (76,8 %), avec le recul des ventes en Suède (Volvo Car) et la reprise d'activités dans l'Aéronautique (France). Ainsi, **l'Europe**, qui représente 48,1 % du chiffre d'affaires consolidé de la division, enregistre une diminution nette de <7,1 M€>, soit <6,5%>. Il faut également noter un effet de base défavorable pour cette zone, avec un rattrapage des ventes sur le segment Poids Lourds au début du 1^{er} trimestre 2021, que la pénurie des composants a freiné et donc des ventes en baisse sur la Belgique en particulier.

La **zone Amérique** progresse de 28,0 % avec la reprise d'activités sur cette zone et le démarrage de la facturation dans le domaine du Bus & Cars au Brésil (+4,3 M€ - + 307,7 %), suite aux contrats remportés fin 2019 et début 2020. Le Groupe enregistre également une reprise aux Etats-Unis (+5,46 %), comme au Mexique où notre filiale commence à se redresser (+ 95,6 %) après avoir connu un point bas de facturation courant 2021, la crise sanitaire ayant entraîné l'arrêt du pays, stoppant les déplacements et donc le gel des investissements des gestionnaires de flottes de bus, nos clients.

La **zone Asie** recule, quant à elle, de <11,7 %> avec l'impact de la Chine, dont les vagues de confinements successifs ont pénalisé un marché pourtant bien orienté en début d'année, enregistrant un recul de <20,5 %> sur la période par rapport au 1^{er} semestre 2021.

L'évolution de l'activité par métier lors de la situation semestrielle ne reflète pas précisément l'évolution annuelle attendue, notamment concernant le chiffre d'affaires R&D qui n'est pas linéaire sur l'exercice comptable.

Les faits marquants du 1^{er} semestre 2022 sur les 3 segments d'activité de la division sont les suivants :

❖ Département Constructeurs de véhicules ou « OEM »

Le Département OEM totalise un chiffre d'affaires de 157,7 M€ (+6,4 %), représentant 63,4 % des activités du Groupe.

Avec une activité totalisant aujourd'hui 23,5 % du chiffre d'affaires de la division, le secteur **Poids Lourds** poursuit sa progression (+14,8 %), malgré la pénurie des composants qui continue à l'affecter, générant des retards de production. Une partie de la croissance provient des ventes dans le domaine télématique (+ 11,1 %), compensant partiellement l'arrêt du contrat Volvo Car, très impactant dans ses volumes (<22,3 M€>).

Avec des activités moins sensibles au volume comme les métiers du Diagnostic où le Groupe garde un savoir-faire reconnu lui permettant de générer des ventes régulières, les **constructeurs automobiles** ne représentent plus que 16,9 % des ventes de la division Automotive contre 24,7 % à fin juin 2021. Le recul provient de la fin progressive du contrat de télématique au cours du 1^{er} semestre 2022, encore impacté par la crise des composants, les métiers Diagnostic redevenant le cœur des activités vendues aux constructeurs automobiles.

S'appuyant sur des relations pérennes avec ses clients, le segment du **Bus & Cars**, particulièrement touché par l'arrêt des investissements des gestionnaires de flotte, en particulier en Amérique Latine pour les déplacements inter cités, n'a pas encore retrouvé son niveau d'activité du 1^{er} semestre 2019 (<7,5 %>), mais enregistre tout de même une progression de + 16,2 %, les clients Bus & Cars représentant 12,2 % de la division.

L'**Off Highway** (engins de chantiers, agricoles, ...), progresse de 50,6 % comparé au 1^{er} semestre 2021, représentant maintenant 15,1 % de l'Automotive, la pénurie des composants ne permettant pas de servir nos clients comme demandés.

Rare secteur qui était resté en progression pour ACTIA en 2020 et 2021, le domaine du **ferroviaire** marque le pas avec un chiffre d'affaires en retrait de <1,4 %>, en lien avec la séparation des activités électriques au sein de la division Power. Il représente 3,9 % de l'activité de la division Automotive.

❖ Département « Aftermarket »

Son chiffre d'affaires s'élève à 18,2 M€ au 30 juin 2022, en diminution de <1,9 M€> (<9,4 %>), représentant 7,3 % du chiffre d'affaires consolidé Groupe.

La cession des activités de Contrôle Technique et Equipements de garage fin avril expliquent la baisse du chiffre d'affaires alors même que le 1^{er} trimestre 2022 était en progression. Naturellement, à l'exception des ventes de diagnostic multimarques, dont le Groupe a conservé la compétence, en lien avec le métier du Diagnostic Constructeurs, ce segment de marché est amené à disparaître de l'activité de la division. Il est précisé que l'organisation commerciale pour le diagnostic multimarques s'appuiera sur des accords de distribution.

Alors que les activités s'étaient arrêtées chez les gestionnaires de flottes du fait de la crise sanitaire, les investissements de nos clients ont progressivement repris, entraînant une progression du chiffre d'affaires pour ACTIA de + 9,8 %, malgré une zone LATAM encore fortement impactée par la crise sanitaire et ses conséquences sur les économies locales.

❖ Département « Manufacturing-Design & Services »

Ce département enregistre un niveau d'activité de 37,9 M€ en hausse de + 82,3 % et représente 15,3 % du chiffre d'affaires consolidé du Groupe.

Le secteur de la domotique poursuit sa croissance, avec une activité enregistrée sur le 1^{er} semestre 2022 quasiment équivalente à celle du 1^{er} semestre 2021.

Le domaine de l'Aéronautique, diversification du Groupe qui avait permis de passer de nombreuses crises passées et particulièrement touchée par la crise sanitaire jusqu'en 2021, retrouve le chemin de la croissance pour enregistrer une activité équivalente à celle du 1^{er} semestre 2019.

Sur la période, l'impact de l'évolution de la **parité EUR / USD** n'a pu être que partiellement limité, dans nos achats, par les outils de couverture. Le tunnel d'achats de dollars qu'ils permettent habituellement de construire n'a pu être assuré à cause de la chute rapide et très profonde de l'euro. Contrairement au 30 juin 2021 où la valorisation des instruments de couverture avait généré une valorisation de 5,4 M€ par rapport au 31 décembre 2020, la variation s'élève à 0,4 M€ par rapport au 31 décembre 2021. Par sa stratégie de couverture, la division Automotive a pu procéder à ses achats de dollars à une parité moyenne sur la période de 1,1129 contre 1,1983 au 1^{er} semestre 2021, à un cours légèrement supérieur au marché comptant dont la parité moyenne sur la période est de 1,0940, contre 1,2024 au 1^{er} semestre 2021.

La crise sanitaire et la pénurie des composants qui se poursuivent, affectent à la fois le volume des ventes, **l'organisation de la production et la gestion des stocks**. En effet, le marché des composants électroniques est sous très forte tension avec une offre qui ne répond plus à la demande internationale, générant des révisions brutales des livraisons, les fournisseurs ne respectant pas les commandes fermes passées. Cela entraîne des difficultés dans la gestion des stocks et des plannings de production, les composants n'arrivant plus de manière organisée jusqu'aux usines. Les réceptions en cours ne correspondent pas aux prévisions et au carnet de commandes et donc aux fabrications en cours de réalisation. Les commandes à réaliser ne peuvent pas s'appuyer sur des prévisionnels fiables de la part des fournisseurs.

Depuis le 30 juin 2021, les **effectifs** de la division ont enregistré une baisse de 92 personnes à 3 192 salariés (<2,8 %>), en lien direct avec la cession des activités de Contrôle Technique & Equipements de garage (<115 personnes>) fin avril. L'évolution des charges de personnel (+2,2 %) est liée à l'évolution des salaires, mais les chiffres ne reflètent pas encore les tensions rencontrées à l'embauche, où les difficultés de recrutement contribuent à une augmentation des salaires. De plus, les augmentations accordées au titre de l'exercice s'appliquent comme habituellement et dans la majeure partie des sociétés du Groupe au 1^{er} juillet. La mise en place de l'aide APLD sur la principale structure française en 2021 se poursuit en 2022, même si l'accompagnement a diminué sur la période de 0,3 M€. L'activité R&D de la période, pouvant générer des variations importantes de la production immobilisée d'une situation à l'autre, diminue à 3,9 M€ contre 4,7 M€ (<17,0 %>).

Avec un rythme de développement des nouveaux contrats un peu moins soutenu et sans avoir repris le développement de produits propres, les **dépenses de R&D** atteignent 32,2 M€ sur le 1^{er} semestre, soit une baisse <3,3 M€>, témoignant de l'effort pour maîtriser ses charges sans grever l'avenir. Cela traduit également des difficultés de recrutement qui contraignent ACTIA. Face aux tensions au recrutement, les différents bureaux d'études du Groupe s'appuient sur notre filiale en Tunisie dont les effectifs ont progressé de 113 personnes et qui poursuit les embauches. Les dépenses de R&D représentent 15,1 % du chiffre d'affaires, contre 17,9 % au 30/06/21. Avec une immobilisation un peu moins soutenue (<0,6 M€> par rapport au 30/06/21) et un maintien dans l'accompagnement (CIR et subventions), le compte de résultat enregistre une baisse de 1,6 M€, en termes de poids de la R&D.

Les contraintes sanitaires n'étant que partiellement levées, les déplacements des collaborateurs n'ont pas repris de manière significative, la division n'enregistrant une progression que de 0,1 M€ par rapport au 1^{er} semestre 2021. Les frais de transport ont, quant à eux, de nouveau progressé de 0,3 M€.

Avec la poursuite des investissements R&D, les dotations aux amortissements progressent de + 2,3 % à 13,4 M€.

Au 1^{er} semestre, ces éléments se reflètent dans le résultat opérationnel de la division Automotive qui ressort à 2,7 M€, soit 1,3 % du chiffre d'affaires contre 1,1 % au 30 juin 2021, enregistrant ainsi une amélioration par rapport à l'année précédente, alors même que la division reste doublement impactée par la pénurie des composants qui ne lui permet pas de réaliser son carnet de commande et qui désorganise sa chaîne d'approvisionnement et sa production. La contribution au résultat net des activités poursuivies du Groupe est de 3,5 M€.

Il est à noter que le niveau de stocks de la division progresse de + 3,5 M€ par rapport au 31/12/21, l'absence de certains composants générant une accumulation des autres, en lien avec la croissance de l'activité.

2.2.2 La division Telecom

Avec une contribution au chiffre d'affaires consolidé de 34,6 M€, en progression de 27,8 %, la division Telecom représente 13,9 % des activités du Groupe. Moins sensible que l'Automotive à la pénurie des composants, en particulier sur le segment SatCom, la division peut être impactée par les contraintes sanitaires encore imposées dans les déplacements internationaux, qui occasionne du retard dans certaines réceptions chez nos clients. En effet, les produits et systèmes adressés à l'international nécessitent des paramétrages et formations sur site, qui ont été plus difficiles à cadencer depuis 2 ans du fait des confinements et déconfinements successifs. En ce début d'année 2022, la situation s'est cependant nettement améliorée pour la division qui a pu suivre son budget. Aussi, l'International est en progression, représentant 23,0 % de ses ventes au 30 juin 2022 contre 21,3 % au 30 juin 2021.

Les faits marquants du 1^{er} semestre 2022 sur les 3 segments d'activité de la division sont les suivants :

❖ Département SatCom

Le chiffre d'affaires semestriel s'établit à 17,6 M€ contre 10,3 M€ au S1 2021 (+ 70,3 %), avec une croissance partiellement liée au rattrapage du retard pris en 2020 et 2021, sur le contrat égyptien. L'activité commerciale reste soutenue, avec des appels d'offres qui devraient déboucher dans les prochains mois.

Au-delà des décalages temporels liés à la crise sanitaire, son activité liée à ses contrats pluriannuels reste conforme aux attentes.

❖ Département Energie

Le chiffre d'affaires au 30 juin s'élève donc à 10,8 M€, en progression de 12,9% par rapport au 1^{er} semestre 2021. Segment plus sensible à la pénurie des composants, la division arrive à livrer, non sans mal. Au-delà de la livraison des programmes actuels, la division Telecom prépare les nouvelles générations de produits qui joueront un rôle important dans la gestion des réseaux.

❖ Département Rail

Avec un chiffre d'affaires de 6,3 M€, le segment enregistre un recul de <13,4 %> sur le semestre, témoignant de l'impact de la crise des composants, tant dans notre propre organisation que chez nos clients qui repoussent les plannings de leurs programmes. Cela n'est cependant pas représentatif de la forte activité commerciale actuelle, tant en France qu'à l'étranger, se concluant par de nouveaux succès, notamment auprès d'opérateurs français.

La forte progression du chiffre d'affaires se retrouve dans le résultat opérationnel qui s'élève à 1,4 M€ contre 0,2 M€ au 30 juin 2021. Avec un niveau d'activités lui permettant d'absorber ses coûts fixes, la division Telecom voit sa marge opérationnelle passer de 0,8 % à 4,1 %, tout en poursuivant les efforts pour accompagner la sortie des grands programmes nécessitant des expertises en R&D. Les effectifs sont en progression par rapport au 30 juin 2021 (+ 37 personnes - + 11,9 %) et les frais de personnel de + 13,0 %. Il faut tout de même préciser que les pressions sur les rémunérations à l'embauche et les augmentations de salaires qui sont mises en place le 1^{er} juillet n'apparaissent pas encore dans les comptes. Les dépenses de R&D sont en progression de + 2,3 M€ et impactent le compte de résultat pour 2,1 M€ (<5,3 %>), avec un taux de refacturation progressant de 92,6 % sur la période. Les charges externes progressent de 77,3 % par rapport au 1^{er} semestre 2021, avec une nouvelle progression des frais de transports de 21,7 %, mais surtout par l'appel à la sous-traitance pour compléter le potentiel des équipes face aux difficultés de recrutement, les frais liés aux certifications des produits restant toujours soutenus.

Il est à noter que le niveau de stocks de la division progresse de + 19,9 % par rapport au 31/12/21, l'absence de certains composants générant une accumulation des autres, en lien avec la croissance de l'activité.

2.3 Les perspectives

Avec un carnet de commandes calibré pour une forte croissance, que les cessions réalisées ne pénalisent pas, ACTIA espère pouvoir dépasser les **10 % de croissance** sur l'ensemble de l'exercice, tout en œuvrant pour augmenter ce chiffre.

L'absence d'informations fiables sur les perspectives d'approvisionnements de la part de nombreux fabricants de composants limite la visibilité sur le 2^{ème} semestre tandis que les différentes tensions internationales et sanitaires pourraient encore impacter les chaînes d'approvisionnements. ACTIA a évalué ces contraintes dans l'établissement de ses perspectives et entend, grâce à la mobilisation de ses équipes, assurer la continuité de ses livraisons et gérer l'adaptation des cadences pour soutenir sa croissance.

Sur le plan financier, ACTIA dispose d'une trésorerie de 47,3 M€ au 30 juin 2022 lui permettant de faire face à ses échéances à court terme et 40,4 % de ses lignes court terme sont utilisées à cette date. Néanmoins, le contexte est particulièrement incertain et les besoins de financement du Groupe resteront sensibles, dans les prochains mois, à la bonne réception des composants. La **cession de la division Power** le 1^{er} août pour un montant de **52,5 M€** assure les moyens nécessaires pour le financement des projets et du besoin en fonds de roulement lié à la croissance de l'activité. Cela n'empêchera pas ACTIA de continuer à faire appel à des financements moyen terme, les taux restant encore bas pour porter les programmes d'avenir.

Les instruments de couverture mis en place ont joué leur rôle d'amortisseurs mais n'ont pu totalement protéger de la forte chute de l'euro par rapport au dollar US et son impact sur les coûts d'approvisionnements.

Après deux années de crise, ACTIA maintient sa vigilance sur la structure des coûts. Une partie des augmentations de 2021 et de celles annoncées pour 2022 ont pu être transférée aux clients au travers d'augmentation de prix en début d'année. Cependant, la poursuite des hausses sur le marché des composants, la forte augmentation du coût de l'énergie et la forte chute de l'euro ne pourront être absorbés par ACTIA, qui devra revenir vers ses clients si la situation perdure. Une partie des coûts supplémentaires, induits par les ruptures d'approvisionnement et l'augmentation du prix de certaines matières premières restent dans un processus spécifique d'acceptation par les clients.

Des adaptations de la stratégie commerciale et des mesures d'économie sont mises en place, en particulier dans le domaine de la R&D où la priorité est donnée aux programmes de développement des clients. L'appel à des ressources extérieures au Groupe est réduit au maximum, même si les difficultés à embaucher impose de faire appel à de la sous-traitance. ACTIA étudie différents scénarii pour s'adapter aux changements actuels et à venir ; la situation de chaque entité est évaluée au cas par cas, en tenant compte des changements apportés, par les clients, aux carnets de commandes, de la capacité à générer de nouvelles opportunités commerciales et de l'évolution anticipée des marchés adressés.

ACTIA s'inscrit dans une trajectoire de croissance à long terme et une capacité à servir des marchés technologiques de pointe, portés par la transformation numérique et énergétique. Avec un outil industriel moderne et répondant aux plus hautes exigences de qualité et de sécurité, ACTIA poursuit le déploiement des solutions de gestion industrielles (PLM, ERP) de dernière génération, porteuses d'efficacité opérationnelle et financière.

Au-delà des incertitudes qui pèsent actuellement sur l'économie mondiale du fait des conflits armés, des pénuries mais aussi des différents variants de la Covid-19, le Groupe, largement diversifié et internationalisé, se mobilise, comme il l'a toujours fait, pour assurer son développement à long terme, porté par des expertises pointues sur des marchés majeurs. Son portefeuille de clients et son carnet de commandes sur les prochaines années attestent de solides perspectives de croissance lui permettant de viser de dépasser, à **une échéance de 4 ans, les 800 M€ de chiffre d'affaires**.

Ainsi, le Conseil d'Administration du Groupe ACTIA a arrêté les états financiers au 30 juin 2022 selon le principe de continuité d'exploitation.

2.4 Les principales transactions entre les parties liées

Les principales transactions entre les parties liées sont détaillées dans la Note 22 « Opérations avec les parties liées » de l'annexe aux comptes consolidés condensés au 30 juin 2022.

3 COMPTES CONSOLIDES SEMESTRIELS CONDENSES

3.1 Etat condensé de la situation financière

Actifs consolidés en k€	Notes Annexes	30/06/2022	31/12/2021
Goodwill	Note 4	24 148	24 148
Frais de développement	Note 4	47 688	54 971
Autres immobilisations incorporelles	Note 4	1 844	2 511
Total immobilisations incorporelles	Note 4	73 680	81 630
Terrains	Note 5	2 848	2 889
Constructions	Note 5	35 800	35 556
Installations techniques	Note 5	16 306	18 773
Autres immobilisations corporelles	Note 5	14 329	12 793
Total immobilisations corporelles	Note 5	69 284	70 010
Participations mises en équivalence		871	856
Autres actifs financiers non courants		2 655	1 999
Impôts différés	Note 10	11 799	11 252
Crédit d'impôt non courant		15 545	14 147
TOTAL ACTIFS NON COURANTS		173 834	179 894
Stocks et en-cours	Note 6	182 458	172 656
Créances clients	Note 7	151 322	144 739
Autres créances courantes	Note 7	55 979	17 830
Crédit d'impôt courant	Note 7	10 229	11 473
Juste valeur des instruments financiers actifs	Note 9.2.2	1 335	890
Trésorerie et équivalents de trésorerie	Note 9.1	47 275	56 639
TOTAL ACTIFS COURANTS		448 598	404 227
Actifs détenus en vue de la vente	Note 15	37 793	14 183
TOTAL ACTIFS		660 224	598 304

3. Comptes consolidés semestriels condensés

Capitaux Propres et Passifs consolidés en k€	Notes Annexes	30/06/2022	31/12/2021
Capital	Note 12	15 075	15 075
Primes	Note 12	17 561	17 561
Réserves	Note 12	85 074	89 568
Réserve de conversion	Note 12	<2 209>	<2 649>
Actions propres	Note 12	<162>	<162>
Résultat de l'exercice	Note 12	<8 079>	<6 379>
Capitaux Propres attribuables aux actionnaires du Groupe		107 258	113 014
Participations ne donnant pas le contrôle	Note 12	1 491	562
CAPITAUX PROPRES	Note 12	108 749	113 576
Emprunts auprès des établissements de crédit	Note 11	151 514	164 127
Dettes financières location financement	Note 11	16 155	15 966
Autres dettes financières	Note 11	515	963
Total des dettes financières non courantes		168 183	181 057
Impôt différé passif	Note 10	1 196	1 646
Engagements de retraite et autres avantages à long terme	Note 13	7 433	9 721
TOTAL PASSIFS NON COURANTS		176 812	192 423
Provisions	Note 13	8 161	11 273
Emprunts auprès des établissements de crédit - part courante	Note 11	67 953	54 713
Dettes financières location financement - part courante	Note 11	5 791	4 735
Autres dettes financières - part courante	Note 11	1 037	1 591
Concours bancaires courants	Note 11	41 857	36 354
Juste valeur des instruments financiers passifs	Note 9.2		
Total des dettes financières courantes		116 638	97 393
Fournisseurs	Note 14	92 072	92 408
Autres dettes	Note 14	82 098	74 171
Dettes fiscales (IS)	Note 14	681	1 267
Produits différés	Note 14	20 040	15 381
TOTAL PASSIFS COURANTS		319 689	291 893
Passifs détenus en vue de la vente	Note 15	54 974	411
TOTAL CAPITAUX PROPRES ET PASSIFS		660 224	598 304

3.2 Etat condensé du résultat

Etat du résultat consolidé en k€	Notes Annexes	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021 Retraité*
Produits des activités ordinaires (Chiffre d'affaires)	Note 16	248 483	216 306
- Achats consommés	Note 16	<140 331>	<114 252>
- Charges de personnel	Note 16	<65 526>	<63 295>
- Charges externes	Note 16	<30 032>	<22 801>
- Impôts et taxes		<3 002>	<2 665>
- Dotations aux amortissements	Note 16	<15 335>	<14 819>
+/- Variation des stocks de produits en cours et de produits finis		4 877	592
+/- Gains et pertes de change sur opérations d'exploitation		1 943	1 212
+ Crédit Impôt Recherche		2 267	2 472
Résultat opérationnel courant		3 343	2 749
+ Autres produits et charges opérationnels		118	337
- Dépréciation des goodwill	Note 4		
Résultat opérationnel	Note 16	3 462	3 086
+ Produits de trésorerie et d'équivalents de trésorerie		8	5
- Intérêts et charges financières	Note 16	<2 120>	<1 724>
+ Autres produits et charges financiers		1 622	5 273
Résultat financier	Note 19	<490>	3 554
+ Quote-part de résultat net des sociétés mises en équivalence		42	70
+ Impôt sur le résultat	Note 16	554	<2 526>
Résultat net des activités poursuivies	Note 16	3 567	4 183
Résultat net des activités abandonnées		<11 086>	<5 625>
Résultat de la période		<7 519>	<1 442>
* attribuable aux actionnaires du Groupe			
Résultat net des activités poursuivies		3 006	4 072
Résultat net des activités abandonnées		<11 086>	<5 625>
Résultat net de la période		<8 079>	<1 553>
* participations ne donnant pas le contrôle			
Résultat net des activités poursuivies		561	111
Résultat net des activités abandonnées			
Résultat net de la période		561	111
Résultat net des activités poursuivies de base et dilué par action (en €) - Part du Groupe		0,15	0,20
Résultat net des activités abandonnées de base et dilué par action (en €) - Part du Groupe		<0,55>	<0,28>
Résultat de base et dilué par action (en €) - Part du Groupe		<0,40>	<0,08>

* Retraité du reclassement de la division Power en activité non poursuivie

3.3 État condensé du résultat global

Etat du résultat global en k€	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021 Retraité*
Résultat de la période	<7 519>	<1 442>
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement en résultat		
Engagements postérieurs à l'emploi - Ecart actuariels	2 399	537
Impôt différé sur engagements postérieurs à l'emploi - Ecart actuariels	<600>	<247>
Éléments susceptibles d'être reclassés ultérieurement en résultat		
Ecart de conversion	469	347
Autres éléments du résultat global, nets d'impôt	2 268	637
Résultat global de la période	<5 252>	<805>
Attribuable :		
* aux actionnaires du Groupe	<5 841>	<888>
* aux participations ne donnant pas le contrôle	590	83
Résultat global consolidé attribuable aux actionnaires du Groupe et provenant des :		
* Activités poursuivies	5 355	4 737
* Activités abandonnées	<11 196>	<5 625>
Résultat global consolidé attribuable aux participations ne donnant pas le contrôle et provenant des :		
* Activités poursuivies	590	83
* Activités abandonnées		

* Retraité du reclassement de la division Power en activité non poursuivie

3. Comptes consolidés semestriels condensés

3.4 Variation condensée des Capitaux Propres

En k€	Capital	Actions propres	Primes	Réserves, Résultat consolidés	Réserve de conversion	Total attribuable au Groupe	Participations ne donnant pas le contrôle	Total Capitaux Propres
Au 01/01/2021	15 075	<162>	17 561	87 663	<4 363>	115 773	313	116 087
Résultat global								
Résultat consolidé				<1 553>		<1 553>	111	<1 442>
Autres éléments du résultat global				285	380	665	<28>	637
Résultat global de la période	0	0	0	<1 268>	380	<888>	83	<805>
Transactions avec les actionnaires								
Distributions effectuées						0	<29>	<29>
Variation de capital						0		0
Variation de périmètre						0		0
Autres				<67>		<67>	<1>	<68>
Au 30/06/2021	15 075	<162>	17 561	86 328	<3 983>	114 818	367	115 185
Au 01/01/2022	15 075	<162>	17 561	83 190	<2 649>	113 014	563	113 577
Résultat global								
Résultat consolidé				<8 079>		<8 079>	561	<7 519>
Autres éléments du résultat global				1 799	440	2 238	29	2 268
Résultat global de la période	0	0	0	<6 280>	440	<5 841>	590	<5 251>
Transactions avec les actionnaires								
Distributions effectuées						0	<202>	<202>
Variation de périmètre				<41>		<41>	541	500
Autres				126		126	<1>	125
Au 30/06/2022	15 075	<162>	17 561	76 994	<2 209>	107 258	1 491	108 749

3.5 Tableau condensé des Flux de Trésorerie Consolidé

Tableau de Flux de Trésorerie Consolidé en k€	Notes Annexes	1er semestre 2022	1er semestre 2021 Retraité *
Résultat net des activités poursuivies	3.2	<7 519>	<1 442>
<i>Ajustements pour :</i>			
Amortissements et provisions		17 000	14 839
Résultat de cession d'immobilisations		288	<25>
Charges d'intérêts		2 130	1 798
Charge d'impôt courant (hors Crédit Impôt Recherche)		602	866
Variation des impôts différés	Note 18	<1 114>	1 632
Crédit Impôt Recherche		<2 653>	<2 573>
Autres charges et produits		167	<5 569>
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	3.2	<42>	<70>
Flux opérationnels avant variation du besoin en fonds de roulement		8 859	9 456
Variation du besoin en fonds de roulement lié à l'activité		<4 943>	7 800
Impôt sur le résultat payé (hors Crédit Impôt Recherche)		<1 274>	<1 514>
Encaissement sur Crédit Impôt Recherche		1 597	1 603
Trésorerie nette provenant des activités opérationnelles		4 239	17 345
Dont trésorerie provenant des activités opérationnelles abandonnées		<9 439>	<3 924>
Acquisitions d'immobilisations	Note 4	<11 159>	<10 242>
Dividendes reçus des entreprises associées		27	14
Produit de cessions d'immobilisations		11 089	116
Variation des prêts et avances consenties		<644>	716
Acquisitions de l'exercice sous déduction de la trésorerie acquise			
Trésorerie nette provenant des activités d'investissement		<687>	<9 396>
Dont trésorerie provenant des activités opérationnelles abandonnées		<1 030>	623
Dividendes versés aux actionnaires de la société mère			
Dividendes versés aux minoritaires des sociétés intégrées	3.4	<202>	<29>
Nouveaux emprunts	Note 11	29 511	15 498
Remboursement d'emprunts	Note 11	<29 686>	<20 655>
Financement des activités abandonnées		<10 916>	<5 080>
Remboursement des dettes locatives	Note 11	<3 433>	<3 590>
Intérêts payés	Note 19	<2 130>	<1 798>
Trésorerie nette provenant des activités de financement		<16 855>	<15 654>
Dont trésorerie provenant des activités opérationnelles abandonnées		10 616	4 866
Effet de la variation du taux de change		<601>	<49>
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture	Note 9.1	21 576	12 489
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture	Note 9.1	7 672	4 736
Variation trésorerie et équivalents de trésorerie		<13 904>	<7 754>

* Retraité du reclassement de la division Power en activité non poursuivie

3.6 Notes annexes aux comptes consolidés

Note 1. Informations relatives au Groupe – Entité présentant les états financiers

ACTIA Group est domiciliée en France. Le siège social de la Société est sis 5, rue Jorge Semprun - 31400 Toulouse. Les états financiers consolidés condensés de la Société comprennent la Société et ses filiales (l'ensemble désigné comme « le Groupe »). Les principaux domaines d'activité du Groupe sont les systèmes électroniques embarqués à haute valeur ajoutée, destinés aux marchés des véhicules et des télécommunications.

Les états financiers consolidés condensés au 30 juin 2022 ont été arrêtés par le Conseil d'Administration du 19 septembre 2022.

Faits marquants de la période

Début 2022, le Groupe s'est engagé dans un projet de cession de sa division Power, incluant Actia Power ainsi que ses trois filiales en France, en Allemagne et aux Etats-Unis.

Après une période de négociation exclusive, un accord été signé avec Plastic Omnium en date du 26 juin 2022.

Postérieurement à la date de clôture, en date du 1^{er} août 2022, l'accord de cession s'est finalisé par la signature d'un closing sur la base d'une valeur d'entreprise de 52,5 M€.

Le Groupe s'était engagé en 2021 dans un projet de cession de l'activité Contrôle Technique & Equipements de garage comprenant :

- La cession de son fonds de commerce concernant les équipements de garage et de contrôle technique,
- Le site immobilier de Chartres,
- Et 30% des titres de sa filiale ACTIA Cz.

L'opération a été finalisée en date du 21 avril 2022 pour un montant de 12M€.

Comme indiqué dans le document de référence 2021, la guerre en Ukraine n'a pas d'incidence directe sur les activités commerciales du Groupe. Toutefois, ACTIA peut être impactée par la hausse du coût de l'énergie et la chute de l'euro qui en découlent.

Note 2. Principes comptables

Note 2.1 Base de préparation des états financiers

Les méthodes comptables et les modalités de calcul ont été appliquées de manière identique pour l'ensemble des périodes présentées.

Les montants mentionnés dans ces états financiers sont exprimés en milliers d'euros (k€).

Les états financiers consolidés condensés intermédiaires sont établis conformément à la norme IAS 34, *Information financière intermédiaire*. Ils ne comportent pas l'intégralité des informations requises pour les états financiers annuels et doivent être lus conjointement avec les états financiers du Groupe pour l'exercice clos le 31 décembre 2021, présentés dans le document d'enregistrement universel 2021

Note 2.2 Recours à des estimations et des jugements

La préparation des états financiers selon les IFRS nécessite de la part de la Direction l'exercice du jugement, d'effectuer des estimations et de faire des hypothèses qui ont une incidence sur l'application des méthodes comptables et sur les montants des actifs, passifs, produits et charges. Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont réalisées à partir de l'expérience passée et d'autres facteurs considérés comme raisonnables compte tenu des circonstances. Elles servent ainsi de base à l'exercice du jugement rendu nécessaire à la détermination des valeurs comptables de certains actifs et passifs, qui ne peuvent être obtenues directement à partir d'autres sources. Les valeurs réelles peuvent être différentes des valeurs estimées.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont réexaminées de façon continue. L'impact des changements d'estimation comptable est enregistré dans la période du changement s'il n'affecte que cette période, ou dans la période du changement et les périodes ultérieures si celles-ci sont également affectées par le changement.

Les principaux postes du bilan concernés par ces estimations sont les impôts différés actifs (cf. Note 10 « Impôts différés »), les goodwill (cf. Note 4 « Immobilisations incorporelles »), les frais de développement immobilisés (cf. Note 4 « Immobilisations incorporelles ») et les provisions (cf. Note 13 « Provisions »).

Note 2.3 Évolution des normes IFRS

Les nouveaux textes IAS / IFRS et interprétations entrés en vigueur à compter du 1^{er} janvier 2022 et **appliqués par le Groupe** pour l'établissement de ses comptes consolidés au 30 juin 2022 sont les suivants :

	Date d'application « IASB »	Date d'adoption UE	Date d'application UE
Amendements à IFRS 3 : Référence au cadre conceptuel	01/01/2022	28/06/2021	28/06/2021
Amélioration des IFRS cycle 2018-2020	01/01/2022	28/06/2021	28/06/2021
Amendements à IAS 37 : Contrats déficitaires - coût d'exécution du contrat	01/01/2022	28/06/2021	28/06/2021
Amendements à IAS 16 : Immobilisations corporelles - Produits antérieurs à l'utilisation prévue	01/01/2022	28/06/2021	28/06/2021

La décision de l'IFRS IC de mars 2021 concernant la comptabilisation des coûts de configuration et de personnalisation d'un logiciel dans le cadre de contrats SaaS (Software as a Service) n'a pas eu d'impact sur les états financiers du Groupe.

Nouvelles normes, interprétations et amendements des normes IFRS publiés et **appliqués de manière anticipée** par le Groupe à compter du 1^{er} janvier 2022 : néant.

Note 3. Sociétés Consolidées

Au 30 juin 2022, la société ACTIA Inc. est en cours de fermeture et une transaction est en cours sur la Société ACTIA India afin de céder nos parts à l'actionnaire minoritaire.

Note 4. Immobilisations incorporelles

Au cours du 1^{er} semestre 2022, les frais de développement immobilisés s'élèvent à 5,1 M€ contre 6,3 M€ au cours du 1^{er} semestre 2021.

Le détail des acquisitions d'immobilisations incorporelles est donné dans le tableau suivant :

En k€	30/06/2022	30/06/2021
Frais de développement		
Division Automotive	4 752	5 922
Division Telecom	343	398
Total	5 095	6 320
Autres Immobilisations Incorporelles		
Division Automotive	417	392
Division Telecom	-	555
Autres (y/c holding)	-	-
Total	417	947

La valeur des goodwill n'a pas évolué depuis le 31 décembre 2021. Les tests de dépréciation sont réalisés une fois par an à la clôture, au 31 décembre, ou en cas de survenue d'indice de perte de valeur (baisse de 15 % du chiffre d'affaires ou de 30 % du résultat opérationnel de l'UGT à périmètre constant). Aucun indice de perte de valeur n'a été décelé au 30 juin 2022.

Note 5. Immobilisations corporelles

Au cours du 1^{er} semestre 2022, les acquisitions d'immobilisations corporelles s'élèvent à 12,4 M€ (5,7 M€ au cours du 1^{er} semestre 2021), dont 6,8 M€ provenant de contrats de location ; elles ont été totalement acquises auprès de fournisseurs extérieurs.

3. Comptes consolidés semestriels condensés

Les acquisitions sont détaillées dans le tableau suivant :

En k€	30/06/2022	30/06/2021
<u>Terrains</u>		
Division Automotive		
Division Telecom		
Sous-Total		
<u>Constructions</u>		
Division Automotive	6 136	570
Division Telecom	170	251
Autres (y/c holding)		
Sous-Total	6 306	821
<u>Installations techniques</u>		
Division Automotive	1 445	2 618
Division Telecom	249	407
Sous-Total	1 694	3 025
<u>Autres immobilisations corporelles</u>		
Division Automotive	3 702	1 698
Division Telecom	688	161
Autres (y/c holding)	21	
Sous-Total	4 411	1 859
Total	12 411	5 705

Note 6. Stocks et encours

Les valeurs de réalisation nette des stocks sont les suivantes :

En k€	30/06/2022	31/12/2021	30/06/2021	31/12/2020
Matières premières	93 808	85 019	72 951	61 824
Coûts R&D exécutoires aux contrats	47 613	45 028	44 514	40 125
Produits intermédiaires et finis	33 110	31 940	30 545	32 834
Marchandises	7 927	10 669	10 970	14 781
Total	182 458	172 656	158 980	149 564

Au cours du 1^{er} semestre 2022, les stocks ont globalement progressé de 9,8 M€ (contre + 9,4 M€ au 1^{er} semestre 2021).

3. Comptes consolidés semestriels condensés

Leurs évolutions semestrielles sont détaillées dans le tableau suivant :

En k€	Brut	Dépréciation	Net
Au 31/12/2020	161 531	<11 967>	149 564
Variation de la période	9 795		9 795
Dépréciation nette		<1 010>	<1 010>
Variation de périmètre		0	0
Effet des variations de change	661	<31>	631
Au 30/06/2021	171 988	<13 007>	158 980
Variation de la période	18 890		18 890
Dépréciation nette		<768>	<768>
Variation de périmètre	0		0
Effet des variations de change	802	<27>	774
IFRS 5	<6 918>	1 698	<5 220>
Au 31/12/2021	184 761	<12 105>	172 656
Variation de la période	13 252		13 252
Dépréciation nette		427	427
IFRS 5	<4 305>	<386>	<4 691>
Effet des variations de change	845	<30>	815
Au 30/06/2022	194 553	<12 095>	182 458

Les nantissements de stocks sont indiqués au § Note 22 « Garanties sur éléments d'actif ».

Note 7. Clients et autres créances

Le détail des créances clients et autres créances courantes est donné dans le tableau ci-dessous :

En k€	Valeurs Nettes au 31/12/2021	Variations de la période	Dépréciation / Reprise	Autres variations	Effet des variations de change	IFRS 5	Valeurs Nettes au 30/06/2022
Créances Clients	144 739	7 463	<16>		766	<1 631>	151 322
Avances / Acomptes	7 017	444			50	<77>	7 434
Créances sociales	1 097	207			99	<2>	1 401
Créances TVA	5 118	2 568			1	<504>	7 184
Charges constatées d'avance	2 920	462			7	<103>	3 287
Créances diverses	1 677	1 686			143	33 168	36 673
Autres créances courantes	17 830	5 367			299	32 483	55 979
Créances fiscales	612	426		3 268	219	<162>	4 362
Crédit Impôt Recherche	10 861	<1 550>		<3 444>			5 867
Crédit d'impôt courant	11 473	<1 124>		<176>	219	<162>	10 229
Total	174 042	11 706	<16>	<176>	1 284	30 690	217 530

Au 30 juin 2022, l'échéancier des créances clients brutes non échues et échues (Balance âgée) est le suivant :

En k€	Non échues	Echues de 0 à 30 jours	Echues de 31 à 60 jours	Echues de 61 à 90 jours	Echues de plus de 91 jours	Total des créances clients (Valeurs Brutes)
Valeurs Brutes au 30/06/2022	124 015	14 185	3 479	1 854	12 036	155 569
Valeurs Brutes au 31/12/2021	112 251	5 942	5 638	3 826	21 321	148 978

Aucune perte sur créance irrécouvrable significative n'a été comptabilisée au 30 juin 2022 ainsi qu'au 30 juin 2021.

Note 8. Autres actifs et passifs sur contrats

Dans le cadre de l'application de la norme IFRS 15 « Produits des activités ordinaires tirés des contrats conclus avec des clients », pour un contrat donné, le montant cumulé du chiffre d'affaires comptabilisé au titre de l'ensemble des obligations de prestation du contrat, diminué des paiements reçus et des créances clients qui sont comptabilisées séparément, sont présentés ci-dessous dans les rubriques « Actifs sur contrats », ou « Passifs sur contrats » si le solde est négatif.

Les éventuelles provisions pour contrats onéreux, dites pertes à terminaison, sont exclues de ces soldes et présentées au sein des provisions pour risques et charges.

En k€	Au 30/06/2022	Au 31/12/2021	Au 30/06/2021
Actifs sur contrats	14 454	16 448	8 613
Passifs sur contrats	<7 720>	<6 990>	<8 368>

Note 9. Trésorerie, équivalents de trésorerie et instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat**Note 9.1 Trésorerie et équivalents de trésorerie**

Elles ont évolué comme suit :

En k€	30/06/2022	31/12/2021	Evolution
Équivalents de trésorerie	91	87	4
Trésorerie	47 183	56 552	<9 369>
Trésorerie et équivalents de trésorerie	47 275	56 639	<9 365>
<Concours bancaires courants>	<41 857>	<36 354>	<5 503>
Total	5 418	20 285	<14 868>

Trésorerie présentée dans les lignes Actifs/Passifs détenus en vue de la vente	2 254	1 291	963
--	-------	-------	-----

Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture présentée dans le TFT	7 672	21 576	
--	-------	--------	--

Les Concours bancaires courants sont inclus dans les "Dettes Financières à moins d'un an" dans le Passif Courant.

Les valeurs mobilières de placement sont comptabilisées à leur valeur de marché à la date de clôture. L'impact sur le résultat de la période est le suivant :

En k€	Juste valeur au 30/06/2022	Juste valeur au 31/12/2021	Impact résultat
Valeurs mobilières de placement	91	87	4

Note 9.2 Instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat

Ils comprennent :

- ❖ Les instruments de couverture du risque de taux

ACTIA ne dispose plus d'instruments de couverture du risque de taux, les SWAP de taux souscrits par la filiale ACTIA Automotive S.A. ayant tous atteints leur terme avant la clôture de l'exercice clos le 31 décembre 2021.

❖ Les instruments de couverture du risque de change

Au 30 juin 2022, ACTIA Automotive et ACTIA Systems ont souscrit des contrats de couverture du risque de change. Ces couvertures sont détaillées dans le tableau suivant :

En Devises	Montant maximum restant à acquérir au 30/06/2022	Maturité
Achats de devise		
Tunnel EUR/USD	2 000 000 \$	Inférieure à 1 an
Tunnel EUR/USD		Inférieure à 2 ans
Accumulateur EUR/USD	149 444 643 \$	Inférieure à 1 an
Accumulateur EUR/USD	69 400 000 \$	Inférieure à 2 ans
Option EUR/USD	7 000 000 \$	Inférieure à 1 an
Total	227 844 643 \$	

Le Groupe comptabilise ces instruments de couverture de change à la juste valeur par le compte de résultat.

Les impacts de cette comptabilisation sur les états financiers sont détaillés dans le tableau suivant :

En k€	30/06/2022		31/12/2021		30/06/2021	
	Juste valeur	Impact résultat	Juste valeur	Impact résultat	Juste valeur	Impact résultat
Instruments dérivés ACTIF <PASSIF>						
Couverture EUR / USD	1 335	445	890	8 308	<2 029>	5 388
Total	1 335	445	890	8 308	<2 029>	5 388

Note 10. Impôts différés

En k€	30/06/2022	31/12/2021
Actifs d'impôts constatés au titre des :		
Décalages temporels	2 579	3 110
<i>Dont provision départ retraite</i>	1 370	1 955
<i>Dont profits sur stocks</i>	457	415
<i>Dont autres retraitements</i>	752	740
Déficits reportables	9 220	8 142
Total net des Actifs d'impôts	11 799	11 252
Passifs d'impôts constatés au titre des :		
Passifs d'impôts différés	1 196	1 646
Total net des Passifs d'impôts	1 196	1 646
Total net des Actifs et Passifs d'impôts différés	10 603	9 606

Note 11. Dettes financières

Les dettes financières par nature de crédit et par échéance se répartissent de la façon suivante :

En k€	30/06/2022				31/12/2021			
	<30/06/23	>01/07/23 <30/06/27	>01/07/27	Total	<31/12/22	>01/01/23 <31/12/26	>01/01/27	Total
Emprunts obligataires	15 417		18 000	33 417	4 583	10 833	0	15 417
Emprunts auprès des établissements de crédit	52 537	123 832	9 681	186 050	50 438	134 250	19 044	203 732
Dettes financières diverses	1 037	458	56	1 552	1 278	726	238	2 241
Dettes financières locatives (*)	5 791	12 837	3 318	21 946	4 740	13 098	2 867	20 706
Concours bancaires et découverts	41 857			41 857	36 354			36 354
Total	116 638	137 128	31 055	284 821	97 393	158 907	22 149	278 450

Au cours du 1^{er} semestre 2022, les dettes financières ont évolué de la façon suivante :

En k€	Au 01/01/2022	Variations monétaires		Variations non monétaires					Au 30/06/2022
		Nouveaux emprunts	Remboursements d'emprunts	IFRS 5	IFRS 16	Variation de juste valeur	Ecarts de conversion	Autres	
Emprunts obligataires	15 417	18 000	0						33 417
Emprunts auprès des établissements de crédit	203 732	11 366	<28 756>	<988>			388	309	186 050
Dettes financières diverses	2 242	145	<788>	<34>		<24>	12		1 552
Dettes financières locatives	20 706		<3 394>	<2 154>	6 787		41	<39>	21 946
Concours bancaires et découverts	36 354	5 340					159	4	41 857
Total	278 450	34 851	<32 939>	<3 176>	6 787	<24>	600	274	284 822

Au 30 juin 2022, l'échéancier des dettes financières y compris intérêts non courus se décompose de la façon suivante :

En k€	<30/06/23		>01/07/23 <30/06/27		>01/07/27		Total		
	Nominal	Intérêts	Nominal	Intérêts	Nominal	Intérêts	Nominal	Intérêts	Nominal + Intérêts
Emprunts obligataires	4 583	1 476	10 833	4 589	18 000	990	33 417	7 055	40 472
Emprunts auprès des établissements de crédit	52 537	1 696	123 832	3 033	9 681	159	186 050	4 888	190 938
Dettes financières diverses	1 037		458		56		1 552	0	1 552
Dettes financières locatives	5 791	130	12 837	270	3 318	70	21 946	470	22 416
Concours bancaires et découverts	41 857	447					41 857	447	42 304
Total	105 805	3 749	147 961	7 892	31 055	1 219	284 821	12 860	297 682

Les dettes financières par devise de souscription se répartissent de la façon suivante :

En k€	EUR	USD	Autres	Total
Emprunts obligataires	33 417			33 417
Emprunts auprès des établissements de crédit	181 534	4 517	0	186 050
Dettes financières diverses	1 057	0	495	1 552
Dettes financières locatives	15 349	41	6 556	21 946
Concours bancaires et découverts	39 823	0	2 034	41 857
Total	271 179	4 558	9 084	284 821

3. Comptes consolidés semestriels condensés

Le ratio « endettement net / fonds propres » est le suivant :

En k€	30/06/2022	31/12/2021
Emprunts obligataires	33 417	15 417
Emprunts auprès des établissements de crédit	186 050	203 732
Dettes financières diverses	1 552	2 241
Dettes financières locatives	21 946	20 706
Concours bancaires et découverts	41 857	36 354
Sous-Total A	284 821	278 450
Équivalents de trésorerie	91	87
Trésorerie	47 183	56 552
Sous-Total B	47 275	56 639
Total endettement net = A - B	237 547	221 811
Total fonds propres	108 749	113 576
Ratio d'endettement net sur fonds propres	218,4%	195,3%

Le ratio « endettement net / fonds propres » corrigé de l'impact du financement du poste client, du CIR et du CICE est le suivant :

En k€	30/06/2022	31/12/2021
Emprunts obligataires	33 417	15 417
Emprunts auprès des établissements de crédit	186 050	203 732
Dettes financières diverses	1 552	2 241
Dettes financières locatives	21 946	20 706
Concours bancaires et découverts	41 857	36 354
- Financement poste clients	<15 175>	<5 133>
- Mobilisation CIR	<10 245>	<10 245>
- Mobilisation CICE	<945>	<945>
Sous-Total A	258 456	262 126
Équivalents de trésorerie	91	87
Trésorerie	47 183	56 552
Sous-Total B	47 275	56 639
Total endettement net = A - B	211 181	205 487
Total fonds propres	108 749	113 576
Ratio d'endettement net sur fonds propres	194,2%	180,9%

La répartition de l'endettement entre taux fixe et taux variable est la suivante :

En k€	30/06/2022			31/12/2021		
	Taux fixe	Taux variable	Total	Taux fixe	Taux variable	Total
Emprunts obligataires	33 417		33 417	15 417		15 417
Emprunts auprès des établissements de crédit	182 299	3 751	186 050	198 454	5 278	203 732
Dettes financières diverses	1 552		1 552	2 241		2 241
Dettes financières locatives	21 946		21 946	20 706		20 706
Concours bancaires et découverts	4 004	37 853	41 857	6 590	29 763	36 353
Total	243 217	41 604	284 821	243 408	35 041	278 449
Répartition en pourcentage	85,4%	14,6%	100,0%	87,4%	12,6%	100,0%

L'ensemble des covenants sur emprunts et concours bancaires doit être contrôlé annuellement à chaque fin d'exercice. Au 30 juin 2022, ils s'appliquent sur 17,8 % de l'endettement.

3. Comptes consolidés semestriels condensés

Au 31 décembre 2021, par suite de la crise des composants, le Groupe ne respectait plus les ratios financiers sur 21 emprunts. Cependant, l'information régulière auprès des partenaires bancaires avait permis d'obtenir une suspension de l'application des covenants à cette date, à l'exception d'un prêt aux Etats-Unis où les opérations de carve-out n'avaient pas permis de traiter ce sujet.

Au 30 juin 2022, le Groupe n'a pas respecté le niveau de dettes nettes requis par un de ses partenaires financiers. La demande de waiver a été acceptée mais obtenue postérieurement à la date de clôture. L'ensemble de la dette financière a donc fait l'objet d'un reclassement en dettes financières courantes pour 10,8 M€.

Les garanties données sur les emprunts et dettes financières sont listées à la Note 22 « Garanties sur éléments d'actif ».

Dans le cadre des contrats d'emprunt souscrits par le Groupe, certaines banques font inscrire dans lesdits contrats des clauses générales relatives à la jouissance des actifs ou à la souscription de nouveaux emprunts, voire au maintien de la composition du capital, toute modification entraînant une information préalable des partenaires.

Note 12. Capitaux Propres

Le détail de l'évolution du nombre d'action au cours de l'exercice est le suivant :

En unités	31/12/2021	Augmentation de capital	30/06/2022
Actions ACTIA Group - ISIN FR 0000076655	20 099 941	Néant	20 099 941

Au 30 juin 2022, le Capital Social est constitué de 7 852 965 actions à droit de vote simple, 12 246 976 actions à droit de vote double et 3 328 actions auto détenues sans droit de vote. Il existe 12 605 573 titres nominatifs et 7 494 368 titres au porteur.

Aucune action à dividende prioritaire, ni action de préférence, n'existe au sein de la Société ACTIA Group S.A..

La valeur nominale d'un titre s'élève à 0,75 €.

Au cours du 1^{er} semestre 2022, la variation des Capitaux Propres du Groupe est principalement liée au résultat de la période ainsi qu'à l'impact de la variation des écarts actuariels comptabilisés en OCI.

Note 13. Provisions

Au cours du 1^{er} semestre 2022, les provisions pour retraite et autres avantages à long terme ont diminué de 2 288 k€ et s'élèvent à 7 433 k€ au 30 juin 2022. L'écart actuariel comptabilisé en OCI (Other Comprehensive Income) correspond à une reprise de 2 386 k€. Les hypothèses de calcul au 30 juin 2022 ont évolué de la façon suivante :

- ❖ Taux d'actualisation de 3,22 % (0,98 % au 31/12/21) pour les sociétés françaises, 9,48 % (9,48 % au 31/12/21) pour les sociétés tunisiennes.

Les autres hypothèses de calcul n'ont pas évolué. Elles peuvent éventuellement être ajustées selon les données d'analyse internes de la masse salariale.

Les autres provisions pour risques et charges ont globalement diminué de 3 111 k€, dont 2 683 k€ lié au reclassement en « Passifs détenus en vue de la vente » sur la Division Power.

Note 14. Autres dettes courantes

Le détail des autres dettes courantes est donné dans le tableau ci-dessous :

En k€	Valeurs Nettes au 31/12/2021	Variations de la période	IFRS 5	Effet des variations de change	Valeurs Nettes au 30/06/2022
Fournisseurs de biens et de services	92 408	2 905	<3 447>	206	92 072
Avances et Acomptes reçus	43 308	6 198	<2 561>	<234>	46 710
Dettes sociales	22 745	578	<859>	<33>	22 432
Dettes fiscales	7 235	4 527	<46>	27	11 743
Dettes sur immobilisations	173	161		4	337
C/C Crédeurs	366	119		3	488
Dettes diverses	343	<42>	91	<4>	388
Autres dettes d'exploitation	74 171	11 540	<3 375>	<238>	82 098
Dettes fiscales (IS)	1 267	<567>	<27>	8	681
Total	167 847	13 878	<6 850>	<24>	174 850

Note 15. Actifs et passifs détenus en vue de la vente et activités abandonnées

Note 15.1 Actifs et passifs détenus en vue de la vente

Le Groupe s'était engagé en 2021 dans un projet de cession de l'activité Contrôle Technique & Equipements de garage comprenant :

- La cession de son fonds de commerce concernant les équipements de garage et de contrôle technique,
- Le site immobilier de Chartres,
- Et 30% des titres de sa filiale ACTIA Cz.

L'activité Contrôle Technique & Equipements de garage avait été présentée en « Actifs et passifs détenus en vue de la vente » au 31 décembre 2021.

L'opération a été finalisée en date du 21 avril 2022 pour un montant de 12M€. L'impact net de l'opération a été comptabilisé en « Autres produits et charges opérationnelles » pour un montant non significatif. Subsiste au 30 juin 2022 les actifs et passifs de la filiale Actia Cz dont le Groupe a toujours le contrôle à cette date et dont la cession est attendue d'ici la fin de l'exercice 2022.

La décomposition des actifs et passifs détenus en vue de la vente (y compris Division Power – cf. note 15.2) est la suivante :

En k€	30/06/2022 Contrôle Technique	30/06/2022 Division Power	30/06/2022	31/12/2021
Actifs incorporels et corporels	392	9 855	10 247	7 470
Autres actifs non courants	1	2 730	2 730	25
Actifs courants	2 111	22 704	24 816	6 687
Actifs détenus en vue de la vente	2 504	35 289	37 793	14 183
Passifs non courants	32	1 744	1 777	
Passifs courants	715	52 482	53 197	411
Passifs détenus en vue de la vente	748	54 227	54 974	411

Note 15.2 Activités non poursuivies

Début 2022, le Groupe s'est engagé dans un projet de cession de sa division Power, incluant Actia Power ainsi que ses trois filiales en France, en Allemagne et aux Etats-Unis.

Après une période de négociation exclusive, un accord été signé avec Plastic Omnium en date du 26 juin 2022.

Au 30 juin 2022, ACTIA a considéré que les critères énoncés par la norme IFRS 5 - Actifs non courants détenus en vue de la vente et activités abandonnées, étaient respectés. Par conséquent, les résultats et les flux de trésorerie de cette division ont été présentés comme ceux d'une activité non poursuivie.

Une activité non poursuivie, cédée ou en vue d'être cédée est définie comme une composante d'une entité ayant des flux de trésorerie identifiables du reste de l'entité et qui représente une ligne d'activité ou une région principale et distincte. Sur l'ensemble des périodes publiées, le résultat de ces activités est présenté sur une ligne distincte du compte de résultat, « Activités non poursuivies », et fait l'objet d'un retraitement dans le tableau des flux de trésorerie.

Les données financières relatives aux activités non poursuivies sont présentées ci-après :

Etat du résultat consolidé en k€	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021
Produits des activités ordinaires (<i>Chiffre d'affaires</i>)	7 265	9 149
Résultat opérationnel courant	<11 111>	<5 600>
Résultat opérationnel	<11 014>	<5 573>
Résultat financier	<29>	<80>
Résultat net	<11 086>	<5 625>

Tableau de Flux de Trésorerie Consolidé en k€	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021
Résultat net des activités poursuivies	<11 086>	<5 625>
Trésorerie nette provenant des activités opérationnelles	<9 439>	<3 924>
Trésorerie nette provenant des activités d'investissement	<1 030>	<623>
Trésorerie nette provenant des activités de financement	10 617	4 866
Effet de la variation du taux de change	2	0
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture	1 301	97
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture	1 450	415
Variation trésorerie et équivalents de trésorerie	149	318

Note 16. Secteurs opérationnels

Conformément aux dispositions de la norme IFRS 8, l'information par secteur opérationnel est fondée sur l'approche de la Direction, c'est-à-dire la façon dont la Direction alloue les ressources en fonction des performances des différents secteurs. Au sein du Groupe, le Président du Conseil d'Administration représente le principal décideur opérationnel. Le Groupe dispose de deux secteurs à présenter qui offrent des produits et services distincts et sont dirigés séparément dans la mesure où ils exigent des stratégies technologiques et commerciales différentes. Les opérations réalisées dans chacun des secteurs présentés sont résumées ainsi :

- ❖ La division Automotive qui regroupe les produits « Original Equipment Manufacturers (OEM) », « Aftermarket » et « Manufacturing-Design & Services (MDS) » ;
- ❖ La division Telecom qui regroupe les produits « SatCom », « Énergie » et « Rail ».

A ces deux secteurs opérationnels s'ajoutent :

- ❖ Une rubrique « Autres » comprenant la holding ACTIA Group S.A. et la société civile immobilière SCI Les Coteaux de Pourville (Mise en équivalence).

3. Comptes consolidés semestriels condensés

Au 1^{er} semestre 2022, les indicateurs clés par secteur opérationnel sont les suivants :

En k€	30/06/2022			Comptes consolidés Groupe
	Secteur Automotive	Secteur Telecom	Autres	
Produits des activités ordinaires	213 813	34 635	35	248 483
Achats consommés	<128 268>	<11 362>	<700>	<140 331>
Charges de personnel	<54 107>	<10 804>	<615>	<65 526>
Charges externes	<21 165>	<7 436>	<1 431>	<30 032>
Dotations aux amortissements	<13 781>	<1 531>	<23>	<15 335>
Résultat opérationnel courant	3 033	978	<668>	3 343
Dépréciation des goodwill				0
Résultat opérationnel	2 727	1 417	<682>	3 462
Intérêts et charges financières	<1 479>	<102>	<539>	<2 120>
Juste-valeur des instruments de couverture	445			445
Impôts	831	<234>	<44>	554
RESULTAT NET DES ACTIVITES POURSUIVIES	3 537	1 072	<1 042>	3 567
RESULTAT NET DES ACTIVITES ABANDONNEES	<11 086>	0	0	<11 086>
RESULTAT NET	<7 549>	1 072	<1 042>	<7 519>
EBITDA (ACTIVITES POURSUIVIES)	17 520	2 939	<436>	20 023
EBITDA (ACTIVITES POURSUIVIES ET ABANDONNEES)	7 532	2 939	<436>	10 035
ACTIFS SECTORIELS				
Actifs non courants	140 119	32 716	998	173 834
Stocks	140 739	41 719	0	182 458
Créances clients	107 497	43 630	195	151 322
Autres créances courantes	48 189	3 640	15 713	67 543
Trésorerie et équivalents de trésorerie	41 277	3 211	2 787	47 275
Actifs détenus en vue de la vente	37 793	0	0	37 793
TOTAL ACTIFS SECTORIELS	515 613	124 917	19 693	660 224
INVESTISSEMENTS				
Incorporels	5 168	343	0	5 512
Corporels	11 284	1 107	21	12 411
Financiers	161	498	0	659
TOTAL INVESTISSEMENTS	16 613	1 948	21	18 582
PASSIFS SECTORIELS				
Passifs non courants	130 519	20 979	25 315	176 812
Dettes financières à moins d'un an	81 936	13 782	20 920	116 638
Dettes fournisseurs	79 978	11 065	1 029	92 072
Autres dettes courantes	74 892	35 226	861	110 979
Passifs détenus en vue de la vente	54 974	0	0	54 974
TOTAL PASSIFS SECTORIELS	422 299	81 052	48 124	551 475

3. Comptes consolidés semestriels condensés

Les informations retraitées au 30 juin 2021 sont les suivantes :

En k€	30/06/2021 (Proforma)			Comptes consolidés Groupe
	Secteur Automotive	Secteur Telecom	Autres	
Produits des activités ordinaires				
<i>(Chiffre d'affaires)</i>	189 200	27 110	<5>	216 306
Achats consommés	<107 047>	<6 642>	<563>	<114 252>
Charges de personnel	<52 935>	<9 561>	<799>	<63 295>
Charges externes	<17 441>	<4 194>	<1 165>	<22 801>
Dotations aux amortissements	<13 477>	<1 317>	<26>	<14 819>
Résultat opérationnel courant	1 600	264	884	2 748
Dépréciation des goodwill	0	0	0	0
Résultat opérationnel	2 011	225	848	3 084
Intérêts et charges financières	<1 183>	<122>	<419>	<1 724>
Juste-valeur des instruments de couverture	5 444	0	0	5 444
Impôts	<2 440>	<125>	38	<2 527>
RESULTAT NET DES ACTIVITES POURSUIVIES	3 668	<25>	540	4 183
RESULTAT NET DES ACTIVITES ABANDONNEES	<5 625>			<5 625>
RESULTAT NET	<1 956>	<25>	540	<1 441>
EBITDA (ACTIVITES POURSUIVIES)	15 323	1 539	947	17 809
EBITDA (ACTIVITES POURSUIVIES ET ABANDONNEES)	10 731	1 539	947	13 217
ACTIFS SECTORIELS				
Actifs non courants	155 752	30 325	1 085	187 163
Stocks	127 556	31 424	0	158 980
Créances clients	100 598	39 270	12	139 880
Autres créances courantes	19 233	6 136	232	25 601
Trésorerie et équivalents de trésorerie	42 523	6 753	182	49 459
TOTAL ACTIFS SECTORIELS	445 662	113 909	1 511	561 083
INVESTISSEMENTS				
Incorporels	6 314	954	0	7 267
Corporels	3 160	817	1	3 978
Financiers	154	0	0	154
TOTAL INVESTISSEMENTS	9 628	1 771	1	11 399
PASSIFS SECTORIELS				
Passifs non courants	127 610	19 589	19 938	167 137
Dettes financières à moins d'un an	79 676	15 266	8 115	103 057
Dettes fournisseurs	66 002	6 947	893	73 841
Autres dettes courantes	77 647	23 406	810	101 863
TOTAL PASSIFS SECTORIELS	350 935	65 207	29 756	445 898

* Retraité du reclassement de la division Power en activité non poursuivie

Note 17. Carnet de commandes

Le Groupe applique la norme IFRS 15 « Produits des activités ordinaires tirés des contrats conclus avec des clients », qui introduit la notion de carnet de commandes comptable (« chiffre d'affaires restant à comptabiliser au titre d'obligations de prestation non encore exécutées ou partiellement exécutées à la date de clôture »).

Ainsi, le carnet de commandes aux bornes du Groupe (commandes fermes des contrats pluriannuels) s'élève à 429 800 k€ au 30 juin 2022, dont 88,9 % devrait se traduire en chiffre d'affaires d'ici un an.

En k€	Au 30/06/2022	Au 30/06/2021
Carnet de commandes	429 800	405 220

Note 18. Impôts sur les bénéfices

Le détail des impôts sur les bénéfices du Groupe est le suivant :

En k€	30/06/2022	30/06/2021 Retraité*
Résultat des sociétés intégrées	<7 560>	<1 512>
Impôt courant <crédit>	498	866
Impôt différé <crédit>	<1 052>	1 604
<i>Dont</i> <i>Impôt différé sur différences temporaires</i>	<1 052>	760
<i>Impôt différé sur changement de taux d'impôt</i>	0	844
Résultat des sociétés intégrées avant impôt	<8 114>	957

* Retraité du reclassement de la division Power en activité non poursuivie

Au 30 juin 2022, aucun impôt différé résultant de la désactivation de pertes fiscales n'a été constaté.

Note 19. Note sur le résultat financier

Le résultat financier est détaillé dans le tableau suivant :

En k€	30/06/2022	30/06/2021 Retraité*
Produits de trésorerie et équivalents	8	5
Intérêts et charges financières	<2 120>	<1 718>
<i>Dont</i> <i>Intérêts sur dettes financières</i>	<2 120>	<1 718>
Autres produits financiers	1 701	6 263
<i>Dont</i> <i>Intérêts perçus</i>	464	819
<i>Reprise de provision financière</i>	793	0
<i>Produits sur instruments dérivés</i>	445	5 444
Autres charges financières	<79>	<996>
<i>Dont</i> <i>Charges sur instruments dérivés</i>	0	
Résultat financier	<490>	3 554

* Retraité du reclassement de la division Power en activité non poursuivie

Note 20. Opérations avec les entreprises liées

Le détail des opérations réalisées au cours du 1^{er} semestre 2022 avec les parties liées au Groupe est développé ci-après.

Note 20.1 Avec la Société holding : LP2C S.A.

Les éléments chiffrés concernant les soldes de bilan sont les suivants :

En k€	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021
Montant de la transaction nette (<charge>)	<493>	<566>
<i>Dont</i>		
<i>Facturation convention</i>	<540>	<579>
<i>Prestation de services divers à la holding</i>	47	12
Solde net au bilan (<passif>)	<651>	<729>
<i>Dont</i>		
<i>Compte courant</i>	0	
<i>Dette Fournisseur</i>	<664>	<744>
<i>Créance Client</i>	13	14
Conditions de facturation	Trimestrielle	Trimestrielle
Conditions de règlement	Comptant	Comptant
Provisions pour créances douteuses	0	0

Note 20.2 Avec les participations mises en équivalence

Les éléments chiffrés concernant la **SCI Los Olivos** sont les suivants :

En k€	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021
Montant de la transaction nette (<charge>)	<92>	<88>
<i>Dont</i>		
<i>Facturation loyers</i>	<88>	<88>
<i>Intérêts et charges financières</i>	<4>	0
Solde net au bilan (<passif>)	321	346
<i>Dont</i>		
<i>Compte courant</i>	321	344
<i>Dette Fournisseur</i>	<4>	0
<i>Créance Client</i>	4	2
Conditions de facturation	Mensuelle	Mensuelle
Conditions de règlement	Comptant	Comptant
Provisions pour créances douteuses	0	0

Les éléments chiffrés concernant la **SCI Les Coteaux de Pouvourville** sont les suivants :

En k€	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021
Montant de la transaction nette (<charge>)	<482>	<493>
<i>Dont</i>		
<i>Facturation loyers</i>	<489>	<484>
<i>Refacturation de frais divers</i>	7	<10>
Solde net au bilan (<passif>)	17	<15>
<i>Dont</i>		
<i>Compte courant</i>	27	0
<i>Dette Fournisseur</i>	<12>	<15>
<i>Créance Client</i>	1	0
Conditions de facturation	Trimestrielle	Trimestrielle
Conditions de règlement	Comptant	Comptant
Provisions pour créances douteuses	0	0

Note 20.3 Avec les filiales

Il s'agit des sociétés incluses dans le périmètre de consolidation du Groupe (cf. Note 3 – Sociétés consolidées du Document d'Enregistrement Universel 2021).

Note 20.4 Avec les membres des organes de direction

Il s'agit des rémunérations versées aux personnes ayant des **mandats sociaux ACTIA Group S.A.** :

- ❖ Par ACTIA Group : Président Directeur Général et administrateurs ;
- ❖ Par LP2C, société contrôlante : Président Directeur Général et Directrices Générales Déléguées ;
- ❖ Par les Sociétés contrôlées, filiales du Groupe : Président Directeur Général et Directeur Général Délégué.

Le **détail des rémunérations versées** aux mandataires sociaux est le suivant :

En k€	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021
Rémunérations des dirigeants sociaux	238	237
Dont		
<i>Fixes</i>	234	233
<i>Variables</i>	0	0
<i>Exceptionnelles</i>	0	0
<i>Avantages en nature</i>	4	4
Autres rémunérations des mandataires sociaux non dirigeants	0	34
Jetons de présence	14	0
Total	252	271

Note 20.5 Avec les autres parties liées

- ❖ GIE PERENEO

La société ACTIA Automotive S.A. détient 50 % du GIE PERENEO. Ce GIE a pour mission de répondre à des offres de services de MCO (Maintenance en Condition Opérationnelle) ou de pérennisation des systèmes électroniques.

Au 30 juin 2022, le GIE PERENEO est en cours de liquidation.

Les éléments chiffrés relatifs aux transactions avec le GIE PERENEO sont les suivants :

En k€	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021
Montant de la transaction (<Charges>)	79	370
Solde au bilan (<Passif>)	85	272
Conditions de règlement	Comptant	Comptant
Provision sur créances douteuses	0	0

Les informations financières relatives au GIE PERENEO sont les suivantes :

En k€	1 ^{er} semestre 2022	1 ^{er} semestre 2021
Total Actifs	193	1 151
Dettes	255	1 260
Chiffre d'Affaires	241	1 450
Résultat	7	<63>

Note 21. Engagements hors bilan

Les engagements hors bilan se décomposent comme suit :

En k€	30/06/2022	31/12/2021
Engagements reçus		
Cautions bancaires	25 150	24 711
Total des engagements reçus	25 150	24 711

3. Comptes consolidés semestriels condensés

Les informations ci-dessus ne reprennent pas :

- ❖ Les encours de location financement qui sont traités à la Note 11 « Dettes financières »
- ❖ Les engagements sur locations financement et locations simples ;
- ❖ Les intérêts sur emprunts qui sont traités à la Note 11 « Dettes financières »
- ❖ Les engagements de ventes à terme en devises et de SWAP de taux d'intérêt qui sont traités à la Note 9.2 « Instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat ».

Note 22. Garanties sur éléments d'actif

Les Garanties sur éléments d'actif correspondent aux éléments de l'actif servant de garantie à des dettes constatées au passif. Elles se décomposent comme suit :

En k€	30/06/2022				31/12/2021			
	Division Automotive	Division Telecom	Autres filiales	Total	Division Automotive	Division Telecom	Autres filiales	Total
Titres de participation de sociétés consolidées (*)		3 607		3 607		3 607		3 607
<i>Solde de la dette garantie</i>		1 023		1 023		1 276		1 276
Nantissement de créances professionnelles	6 946	3 625	0	10 571	2 085	5 133	0	7 218
<i>Dont : Dailly sous garanties</i>				0				0
<i>Dailly avec recours</i>	6 946	3 625		10 571	2 085	5 133		7 218
<i>Effet escomptés non échus</i>				0				0
Nantissement CIR & CICE	11 191			11 191	11 191			11 191
Nantissement stocks				0				0
Nantissement autres créances				0				0
Nantissement matériel	2 305			2 305	2 398			2 398
Hypothèques/Nantissements (terrains/bât)	12 489	2 372		14 860	17 411	2 559		19 969
Total	32 931	9 604	0	42 535	33 085	11 299	0	44 384

(*) Valeur Comptable des Titres Nantis

Note 23. Facteurs de risques

Le Groupe procède à une revue des risques qui pourraient avoir un effet défavorable significatif sur son activité, sa situation financière, ses résultats, sa capacité à réaliser ses objectifs.

Les principaux risques auxquels le Groupe est exposé ont été identifiés et ont fait l'objet d'une description dans le Document d'Enregistrement Universel 2021 (Chapitre 7).

Les facteurs de risques pertinents et significatifs, identifiés à la date de publication du Rapport Semestriel sont présentés dans ce paragraphe.

Hormis les risques présentés dans ce paragraphe, le Groupe considère qu'il n'y a pas d'autres risques significatifs.

Note 23.1 Les risques de liquidité

La Société procède à une revue spécifique de son risque de liquidité et elle considère être en mesure de faire face à ses échéances à venir. Cette revue régulière permet d'anticiper toute tension et d'y apporter une réponse rapide le cas échéant.

Une étude détaillée des dettes financières, de la trésorerie, de l'endettement net et des dettes y compris intérêts est donnée à la Note 11 « Dettes financières ».

Habituellement, les comptes semestriels ne permettent pas de faire apparaître les financements moyen terme sollicités pour les investissements en R&D car ceux-ci seront majoritairement mis en place au cours du 2nd semestre, le dossier ACTIA étant traité après la publication des comptes annuels.

En 2022, la sollicitation des différents partenaires a été réalisée, cependant la situation des comptes au 31 décembre 2021 et les délais dans la réalisation des cessions d'actifs ont incité à la recherche de financements diversifiés pour sécuriser les programmes de R&D. Aussi, le Groupe a mis en place des Obligations Relance pour 18 M€, fin avril 2022, d'une maturité de 8 ans et des opérations de reverse factoring avec deux clients français.

3. Comptes consolidés semestriels condensés

Les conséquences de la crise sanitaire et de la pénurie des composants continuent à peser sur le besoin de financement avec :

- Un BFR toujours impacté par l'évolution des stocks et l'écart défavorable entre les délais de paiement fournisseurs et clients ;
- Des projets de R&D priorités pour réduire les coûts afférents ;
- Une limitation des investissements de production au strict nécessaire pour maintenir des moyens largement renouvelés au cours des 5 dernières années.

Seul le plan Digitalisation a été maintenu au niveau initial.

Aussi, au 30 juin, les concours bancaires courants qui ne sont sollicités qu'à hauteur de 40,4 % et la trésorerie disponible qui s'élève à 47,2 M€, assurent les besoins du Groupe dans les prochains mois, sachant que la cession de la division Power complétera les moyens dès le mois d'août 2022.

Les actifs et passifs financiers sont présentés dans les tableaux suivants :

Au 30 juin 2022 :

En k€	<30/06/23	>01/07/23 <30/06/27	>01/07/27	Total
Total des actifs financiers	266 139	15 545	2 655	284 339
Total des passifs financiers	<291 488>	<137 128>	<31 055>	<459 671>
Position nette avant gestion	<25 350>	<121 583>	<28 400>	<175 332>
Engagements hors bilan	<25 150>			<25 150>
Position nette après gestion	<50 500>	<121 583>	<28 400>	<200 482>

Au 31 décembre 2021 :

En k€	<31/12/22	>01/01/23 <31/12/26	>01/01/27	Total
Total des actifs financiers	231 571	14 147	1 999	247 717
Total des passifs financiers	<265 240>	<159 059>	<21 998>	<446 296>
Position nette avant gestion	<33 669>	<144 912>	<19 999>	<198 580>
Engagements hors bilan	<24 711>			<24 711>
Position nette après gestion	<58 380>	<144 912>	<19 999>	<223 291>

Dans le Groupe, le risque qu'une entité éprouve des difficultés à honorer des passifs financiers est lié à son niveau de facturation et de recouvrement de ses créances, mais aucune difficulté n'est à signaler à ce niveau-là.

Les sociétés du Groupe gèrent de façon autonome leurs besoins futurs de trésorerie. La maison mère n'intervient qu'en cas de difficulté. Cette trésorerie provient principalement de l'activité et des concours bancaires pouvant être obtenus en local. Les investissements importants sont décidés au niveau de la Direction du Groupe (acquisitions, bâtiments, outils de production, projets significatifs de R&D) et sont généralement financés par des emprunts ou des crédits baux souscrits par l'entité concernée. ACTIA Automotive S.A., en tant que société tête de la division Automotive, peut être amenée à financer des investissements importants pour le compte de ses filiales (ex. : investissement télématique avec sa filiale ACTIA Nordic, investissement industriel aux Etats-Unis avec sa filiale ACTIA Corp.).

Enfin, le Groupe, pouvant bénéficier d'excédents de trésorerie au niveau de certaines filiales, a organisé une convention de trésorerie qui s'enclenche selon les besoins, afin de pouvoir utiliser, au mieux, les excédents de trésorerie disponibles au sein du Groupe.

Il est rappelé que ces conventions ont pour vocation d'utiliser la trésorerie disponible au sein du Groupe afin de limiter l'utilisation des lignes de financement court terme et de réduire ainsi les frais financiers : il ne s'agit pas de transférer les financements bancaires sur les filiales.

Note 23.2 Risques de marché

❖ Risque de taux

Les variations de taux d'intérêts représentent un risque pour le Groupe qui pourrait avoir un impact sur ses frais financiers.

L'analyse à laquelle le Groupe a procédé aboutit aux éléments chiffrés présentés dans le tableau ci-dessous :

En k€	Actifs financiers* (a)		Passifs financiers* (b)		Exposition nette avant couverture (c) = (a) - (b)		Instrument de couverture de taux (d)		Exposition nette après couverture (e) = (c) - (d)	
	Taux fixe	Taux variable	Taux fixe	Taux variable	Taux fixe	Taux variable	Taux fixe	Taux variable	Taux fixe	Taux variable
< 1 an	266 139		249 884	41 604	16 254	<41 604>	0	0	16 254	<41 604>
1 à 5 ans	15 545		137 128		<121 583>	0		<121 583>	0	
> 5 ans	2 655		31 055		<28 400>	0		<28 400>	0	
Total	284 339	0	418 068	41 604	<133 729>	<41 604>	0	0	<133 729>	<41 604>

Au niveau du Groupe, un contrôle est effectué sur la répartition du risque global de taux afin d'avoir un coût raisonnable de la dette bancaire.

Profitant de la faiblesse des taux d'intérêts bancaires et constatant la mise en place d'un taux plancher à zéro lors de financement à taux variable, le Groupe a continué de privilégier la mise en place de financements à taux fixe. La répartition des dettes financières à taux fixe et taux variable est donnée à la Note 11 « Dettes financières ».

La sensibilité à une variation de +/- 1 % du taux de référence a été calculée sur une base après couverture. Les données chiffrées de cette analyse sont détaillées ci-dessous :

En k€	30/06/2022	
	Impact en résultat avant impôt	Impact en capitaux propres avant impôts
Impact d'une variation de + 1 % des taux d'intérêts	<416>	<416>
Impact d'une variation de - 1 % des taux d'intérêts	416	416

❖ Risque de change

L'implantation et la facturation du Groupe à l'international l'expose à des risques de change, liés aux fluctuations des devises étrangères, tant pour les transactions effectuées que pour la conversion de ses actifs et de ses résultats.

Pour les transactions réalisées en devises étrangères (ex : achats ou ventes en dollar américain (USD) ou en yen (JPY) par des entités de la zone Euro), les sociétés concernées gèrent de façon autonome leur risque de change et souscrivent si nécessaire des couvertures de change, lorsque les volumes en jeu le permettent.

Au 30 juin 2022, les Sociétés ACTIA Automotive et ACTIA Systems ont souscrit des contrats de couverture du risque de change dont les caractéristiques sont détaillées à la Note 9.2 « Les instruments de couverture du risque de change ».

Le Groupe a ainsi pu procéder à ses achats de dollars à une parité moyenne sur la période de 1,1145 contre 1,1995 au 1^{er} semestre 2021. La parité moyenne constatée sur les marchés financiers étant de 1,0940 au 1^{er} semestre 2022, le Groupe a bénéficié d'un effet positif à hauteur de 1,1 M€ sur le semestre.

Le Groupe a procédé à l'analyse du risque de change sur les créances clients et dettes fournisseurs après couverture et les éléments chiffrés sont présentés dans le tableau ci-dessous :

En k€	Créances Clients Valeurs Brutes (a)	Dettes Fournisseurs (b)	Engagements hors bilan (c)	Position nette avant couverture (d)=(a)+(b)+(c)	Instruments financiers de couverture (e)	Position nette après couverture (f)=(d)+(e)
EUR	125 332	<63 520>	3 951	65 763		65 763
USD	15 678	<17 905>	21 199	18 973	10 490	29 462
Autres devises	14 558	<10 984>	0	3 574		3 574
Total	155 569	<92 408>	25 150	88 310	10 490	98 800

3. Comptes consolidés semestriels condensés

La majeure partie des transactions sont donc réalisées en Euro. L'analyse de la sensibilité à une variation de +/- 1 % de taux de change a été réalisée sur le dollar américain, 2^{ème} devise la plus utilisée dans le Groupe, les neuf autres devises regroupées dans le tableau ci-dessus en rubrique « Autres devises » ne présentant pas de risque significatif, même si certaines devises connaissent de très fortes fluctuations, comme le réal brésilien.

La sensibilité à une variation de +/- 1 % du taux de change EUR/USD a été calculée sur une base après couverture. Les données chiffrées de cette analyse sont détaillées ci-dessous :

En k€	Impact sur le résultat avant impôt		Impact sur les capitaux propres avant impôts	
	Hausse de 1 %	Baisse de 1 %	Hausse de 1 %	Baisse de 1 %
Position nette après couverture en USD	29 462	29 462	29 462	29 462
USD	0,96274	0,97237	0,97237	0,95311
Estimation du risque	+ 284	-284	+ 284	-284

Note 24. Évènements post-clôture

En date du 1^{er} août 2022, l'accord de cession de la division Power à Plastic Omnium s'est finalisé par la signature d'un closing sur la base d'une valeur d'entreprise de 52,5 M€.

4 RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES

ACTIA Group S.A.

Siège social : 5 rue Jorge Semprun - 31400 Toulouse

Capital social : € 15.074.956

Rapport des commissaires aux comptes sur l'information financière semestrielle 2022

Période du 1^{er} janvier 2022 au 30 juin 2022

Mesdames, Messieurs les Actionnaires,

En exécution de la mission qui nous a été confiée par vos Assemblées générales et en application de l'article L.451-1-2 III du Code monétaire et financier, nous avons procédé à :

- l'examen limité des comptes consolidés semestriels condensés de la société Actia Group S.A., relatifs à la période du 1^{er} janvier 2022 au 30 juin 2022, tels qu'ils sont joints au présent rapport ;
- la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité.

Ces comptes consolidés semestriels condensés ont été établis sous la responsabilité de la Direction. Il nous appartient, sur la base de notre examen limité, d'exprimer notre conclusion sur ces comptes.

I – Conclusion sur les comptes

Nous avons effectué notre examen limité selon les normes d'exercice professionnel applicables en France.

Un examen limité consiste essentiellement à s'entretenir avec les membres de la direction en charge des aspects comptables et financiers et à mettre en œuvre des procédures analytiques. Ces travaux sont moins étendus que ceux requis pour un audit effectué selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. En conséquence, l'assurance que les comptes, pris dans leur ensemble, ne comportent pas d'anomalies significatives obtenue dans le cadre d'un examen limité est une assurance modérée, moins élevée que celle obtenue dans le cadre d'un audit.

Sur la base de notre examen limité, nous n'avons pas relevé d'anomalies significatives de nature à remettre en cause la conformité des comptes consolidés semestriels condensés avec la norme IAS 34 – norme de référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union européenne relative à l'information financière intermédiaire.

II – Vérification spécifique

Nous avons également procédé à la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité commentant les comptes consolidés semestriels condensés sur lesquels a porté notre examen limité.

Nous n'avons pas d'observation à formuler sur leur sincérité et leur concordance avec les comptes consolidés semestriels condensés.

Labège, le 20 septembre 2022

KPMG S.A.

Mathieu Leruste
Associé

Paris, le 20 septembre 2022

BM&A

Eric Seyvos
Associé



XII. ANNEXE II – DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL 2021



DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL

2021



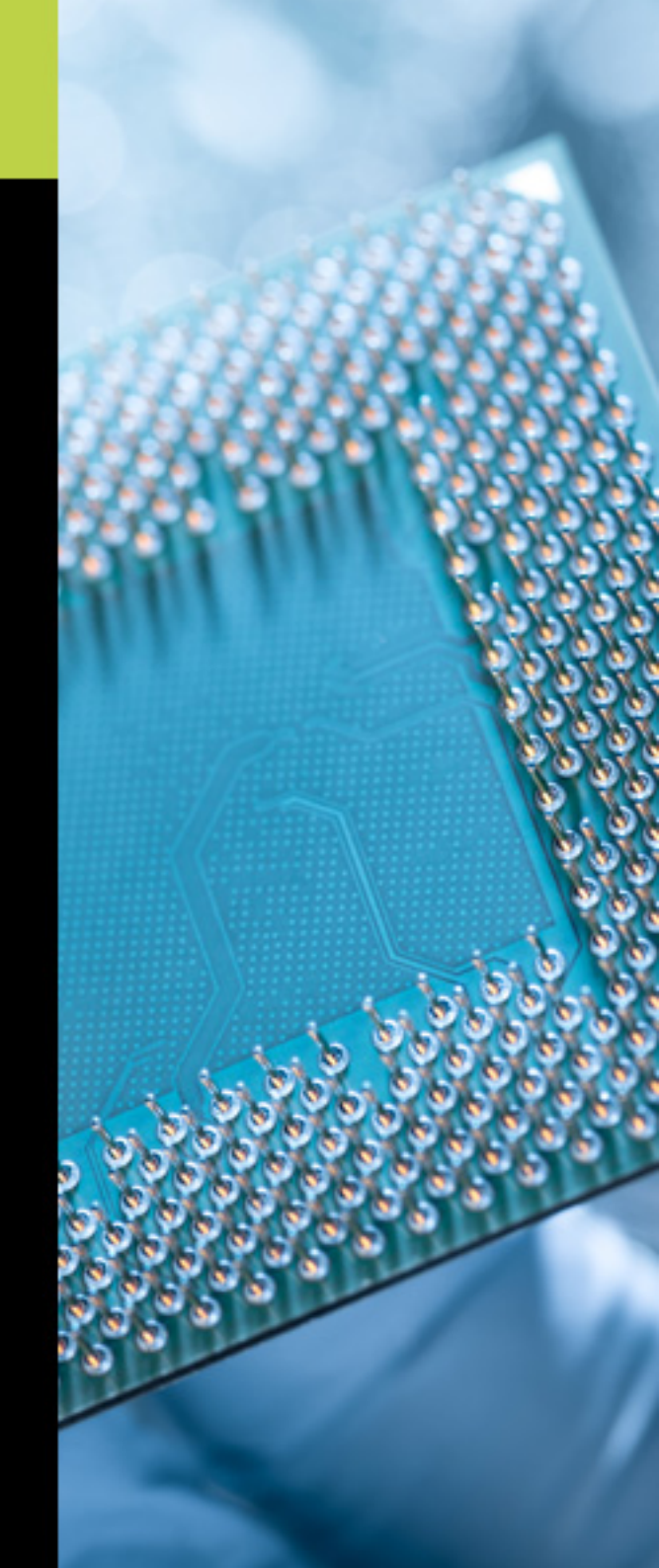


Le Document d'Enregistrement Universel a été déposé le 29/04/2022 auprès de l'AMF, en sa qualité d'autorité compétente au titre du règlement (UE) 2017/1129, sans approbation préalable conformément à l'article 9 dudit règlement. Le Document d'Enregistrement Universel peut être utilisé aux fins d'une offre au public de titres financiers ou de l'admission de titres financiers à la négociation sur un marché réglementé s'il est complété par une note d'opération et le cas échéant, un résumé et tous les amendements apportés au Document d'Enregistrement Universel. L'ensemble alors formé est approuvé par l'AMF conformément au règlement (UE) 2017/1129.

SOMMAIRE

1	RESPONSABLE DU DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL	9
1.1	Responsable du Document d'Enregistrement Universel	10
1.2	Attestation du responsable du Document d'Enregistrement Universel	10
2	CONTRÔLEURS LÉGAUX DES COMPTES	11
3	INFORMATIONS CONCERNANT L'ÉMETTEUR	13
3.1	Informations juridiques	14
3.2	Historique	15
4	ORGANIGRAMME	17
4.1	Organigramme	18
4.2	Périmètre de consolidation	19
4.3	Description sommaire du Groupe	20
5	RAPPORT DE GESTION INCLUANT LE RAPPORT SUR LA GESTION DU GROUPE	21
5.1	Présentation des résolutions	24
5.2	Informations financières sélectionnées de la période	27
5.3	Aperçu des activités	36
5.4	Informations sur les tendances	57
5.5	Stratégie	62
5.6	Investissements	73
5.7	Propriétés immobilières, usines et équipements	77
5.8	Procédures de contrôle interne mises en place par la Société	81
5.9	Informations concernant l'émetteur	87
5.10	Principaux actionnaires	99
5.11	Conclusion	109

6	DÉVELOPPEMENT DURABLE	110
6.1	Le modèle d'affaires d'ACTIA	112
6.2	Le périmètre de consolidation	114
6.3	Les principaux risques et enjeux	115
6.4	Notre démarche en matière de responsabilité sociale	116
6.5	Notre démarche en matière de responsabilité environnementale	133
6.6	Notre démarche en matière de responsabilité sociétale	142
6.7	Démarche en termes d'activités responsables	146
6.8	Synthèse des indicateurs clés	150
6.9	Rapport de l'un des Commissaires aux Comptes, désigné organisme tiers indépendant, sur la déclaration consolidée de performance extra-financière figurant dans le rapport de gestion	152
7	FACTEURS DE RISQUES	156
7.1	Synthèse des facteurs de risques	157
7.2	Détail des risques significatifs	159
8	RAPPORT SUR LE GOUVERNEMENT D'ENTREPRISE	169
8.1	Gouvernance d'entreprise	171
8.2	Éléments susceptibles d'avoir une incidence en cas d'offre publique	209
8.3	Rémunérations des mandataires	210
8.4	Délégations accordées dans le domaine des augmentations de capital	220
8.5	Participation des actionnaires aux Assemblées Générales	221
8.6	Opérations avec les parties liées	222
9	INFORMATIONS FINANCIÈRES CONCERNANT LE PATRIMOINE, LA SITUATION FINANCIÈRE ET LES RESULTATS DE L'EMETTEUR	223
9.1	Comptes consolidés	224
9.2	Comptes sociaux	300
9.3	Informations financières diverses	324
10	INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES	325
10.1	Capital Social	326
10.2	Acte constitutif et statuts	328



11	CONTRATS IMPORTANTS	329
12	INFORMATIONS PROVENANT DES TIERS, DÉCLARATIONS D'EXPERTS ET DÉCLARATIONS D'INTÉRÊTS	331
13	DOCUMENTS ACCESSIBLES AU PUBLIC	333
14	INFORMATIONS SUR LES PARTICIPATIONS	335
15	TABLES DE CORRESPONDANCE	337
15.1	Table de correspondance du Document d'Enregistrement Universel	338
15.2	Table de correspondance du Rapport Financier Annuel	342
15.3	Incorporation par référence des comptes 2019 et 2020	343
16	GLOSSAIRE	344



MESSAGE DU PRÉSIDENT DIRECTEUR GÉNÉRAL D'ACTIA GROUP

Si 2020 a été l'année de la crise sanitaire due à la Covid-19, 2021 est celle de la pénurie des composants électroniques et en particulier des semi-conducteurs.

Cette crise profonde, jamais connue jusqu'alors, conduit à un changement de paradigme dans le domaine électronique. Elle témoigne une fois de plus que nous venons d'entrer dans une nouvelle époque marquée par des changements brutaux.

Je ne reviendrai que très rapidement sur les raisons de cette crise et sur ses principaux ressorts profonds : fragilité et complexité structurelle de la filière électronique internationale, déséquilibre entre l'offre et la demande au niveau mondial, et sans doute aussi, guerre économique larvée, qui cache son nom et qui est l'expression d'un monde économique toujours plus violent sous fond de tensions géopolitiques.

Je soulignerai davantage les impacts pour ACTIA, opérateur économique en première ligne en tant que concepteur et fabricant de systèmes électroniques.

Si toutes nos filiales n'ont pas été touchées au même moment et avec la même intensité, cette crise est sans doute la plus dure rencontrée par ACTIA :

- ⊙ Mises sous allocations brutales de composants majeurs,
- ⊙ Augmentations de prix violentes,
- ⊙ Désorganisation de nos lignes de production,
- ⊙ Augmentation brutale des niveaux de stocks,
- ⊙ Tensions extrêmes chez nos clients avec, à chaque nouvelle allocation, des impacts potentiels catastrophiques en aval d'ACTIA.

Nous avons dû, dans ce contexte particulièrement chaotique, prendre très rapidement de nombreuses actions :

- ⊙ Créer, dès le début de l'année 2021, une structure dédiée pour trouver des composants en créant une cellule de crise qui a aujourd'hui évolué vers une organisation dédiée : le « Command Center »,
- ⊙ Renforcer les travaux techniques pour trouver des composants alternatifs en qualifiant et en prenant les contre-mesures nécessaires à leur implantation,
- ⊙ Conduire des opérations de re-design plus ou moins profondes,
- ⊙ Mettre en œuvre des processus achats / approvisionnements renforcés en s'appuyant sur le réseau des brokers, monde instable où les prix sont en permanence sujets à l'offre et la demande, conduisant parfois à des mises aux enchères ou à des multiplications par plus de 100 du prix habituel,
- ⊙ Renforcer les moyens d'investigation et de qualification de ces composants aux origines incertaines,
- ⊙ Renforcer l'agilité de nos usines en leur permettant de réagir dans des temps records à l'arrivée, tant espérée, de certains composants afin de pouvoir produire en urgence de jour comme de nuit et ainsi éviter, autant que faire se peut, les arrêts d'usines de nos clients,

- ⊙ Travailler en liaison étroite avec nos clients pour faire face au manque d'information de nos fournisseurs, eux-mêmes victimes des fournisseurs en amont, prendre des décisions rapides en matière d'achats et de surcoûts, éviter des impacts catastrophiques mais aussi expliquer et faire accepter les augmentations de prix inhérentes à la crise,
- ⊙ Et parfois même aider, par solidarité, certains de nos concurrents pris dans la tourmente et pouvant provoquer de graves ruptures de production chez nos clients.

Ce fut une année extrêmement dure pour les équipes et, une fois de plus, je ne peux être qu'admiratif et fier de la qualité des femmes et des hommes qui constituent ACTIA. Ils ont su s'adapter, évoluer, trouver des solutions et faire preuve d'une énergie extraordinaire et, au total, nous avons réussi à limiter pour nos clients, et au prix de tous ces efforts, des ruptures qui auraient été sans doute catastrophiques en matière économique et sociale.

Ainsi, malgré les ruptures à répétition en matière d'approvisionnements, les mises sous allocations violentes, l'effondrement de l'activité automobile et, au total, près de 70 millions d'euros de commandes programmées non parvenues ou non traitées, le chiffre d'affaires de l'année s'établit 462,8 millions d'euros, soit une progression de 5,5 %. Soulignons ici une progression très forte des activités véhicules industriels qui compensent l'effondrement de l'activité télématique véhicule léger et si le domaine Aéronautique n'a pas retrouvé, en 2021, son activité d'avant crise sanitaire, les domaines de diversification, portés par la division Telecom, ont amené la contribution attendue. Cette division progresse de 34,5 % avec des croissances très importantes dans les domaines de l'énergie et des communications. Ces évolutions structurées sur des contrats pluriannuels confortent la stratégie de diversification du Groupe.

Quant au résultat, celui-ci est marqué par des efforts d'investissements maintenus notamment dans le domaine de l'électrification des véhicules. Ainsi, sans cet effort particulier, le résultat de l'année aurait pu être positif avec un EBITDA plus en ligne avec nos objectifs opérationnels. Le résultat net 2021 reste négatif à <6,1 M€> contre <19,4 M€> en 2020. Enfin, l'endettement est resté sous contrôle, malgré une progression de 9,4 % principalement consécutive à l'augmentation de nos stocks de matières premières, en lien direct avec les difficultés d'approvisionnements, un manquant provoquant l'accumulation des autres composants en attente de partir en production.

Pour autant, le contexte difficile qui nous entoure, ne nous a pas empêché de poursuivre nos engagements auprès de nos différents territoires. Je salue le relais de l'ensemble des Directeurs Généraux du Groupe qui, par leurs actions locales, portent les valeurs humaines qui nous sont chères, répondant aux besoins de chaque territoire, tout en essayant de réduire notre empreinte environnementale.

Globalement, ACTIA a ainsi fait face, en absorbant la crise et en préservant ses perspectives de croissance. Grâce à ses contrats pluriannuels et à une relation étroite avec ses clients, notre positionnement de partenaire stratégique s'est retrouvé ainsi renforcé par la gestion de la crise.

L'année 2021 est aussi marquée par les premières réflexions concernant d'éventuelles cessions ou ouverture de capital qui se concrétisent en ce début 2022. C'est en effet la première fois dans son histoire que le Groupe décide de procéder à des cessions.

Face à la crise, à une situation d'endettement conséquente, mais également à des perspectives de croissance très importantes et nécessitant des moyens conséquents, nous avons décidé de réaffirmer notre positionnement dans le monde de l'électronique embarquée au service d'un développement durable.

Ainsi, il a été décidé de céder deux activités non directement liées à ce positionnement :

- ⊙ Le contrôle technique et équipements de garage ;
- ⊙ L'électrification comprenant les activités power train et fabrication de batteries nouvellement structurées dans une division dédiée.

Le closing de la première, avec le groupe BASE spécialiste du secteur, est terminé à la date de la rédaction de ce texte. La deuxième opération, pour laquelle les discussions sont très avancées avec le groupe PLASTIC OMNIUM, est programmée pour le second trimestre 2022.

Au-delà du fait de céder, ces deux opérations ouvrent, dans les domaines considérés, des perspectives de partenariat particulièrement intéressantes pour l'ensemble des parties prenantes.

Elles permettent par ailleurs à ACTIA de disposer d'un niveau de cash significatif, de retrouver des ratios financiers conformes à nos attentes comme à celles du marché et de poursuivre sereinement, dans un contexte encore vraisemblablement difficile, notre développement, tout en respectant le cadre d'un projet d'entreprise exigeant : celui d'une entreprise familiale, industrielle, indépendante, innovante, fière de ses valeurs et tournée résolument vers l'international et le futur.

Les perspectives à moyen terme sont confirmées et, sur la base des contrats remportés ces dernières années, elles conduiront ACTIA à franchir le cap des 800 millions d'euros à l'horizon de 2025. Ainsi, malgré les turbulences du monde et grâce à un engagement remarquable de l'ensemble de nos équipes, le cap reste tenu !

Jean-Louis PECH

Président Directeur Général

ACTIA Group



RESPONSABLE DU DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL

1.1	RESPONSABLE DU DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL	10
1.2	ATTESTATION DU RESPONSABLE DU DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL	10

1.1 RESPONSABLE DU DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL

Jean-Louis PECH – Président Directeur Général

ACTIA Group

5 rue Jorge Semprun - BP 74215 - 31432 TOULOUSE Cedex 4

Téléphone : +33 (0)5 61 17 61 98

1.2 ATTESTATION DU RESPONSABLE DU DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL

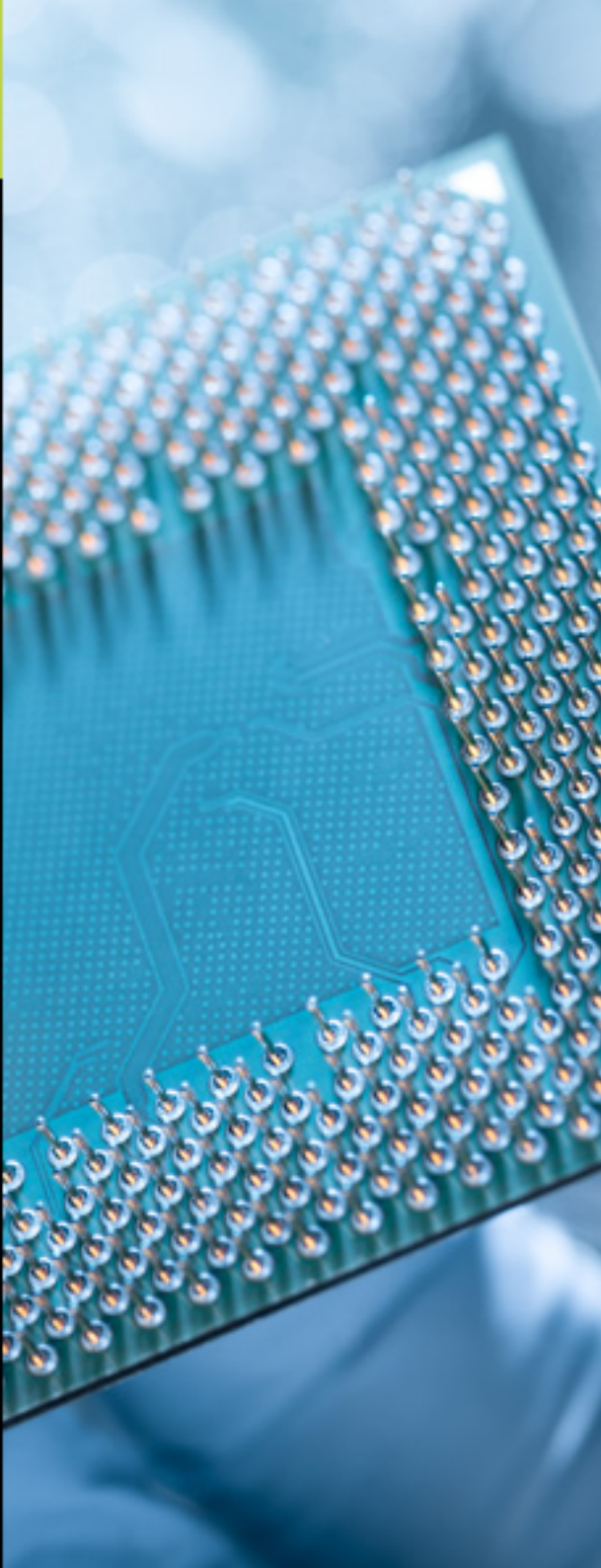
J'atteste que les informations contenues dans le présent Document d'Enregistrement Universel sont, à ma connaissance, conformes à la réalité et ne comportent pas d'omission de nature à en altérer la portée.

J'atteste, à ma connaissance, que les comptes sont établis conformément aux normes comptables applicables et donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et du résultat de la Société et de l'ensemble des entreprises comprises dans la consolidation, et

que le rapport de gestion figurant en page 21 présente un tableau fidèle de l'évolution des affaires, des résultats et de la situation financière de la société et de l'ensemble des entreprises comprises dans la consolidation et qu'il décrit les principaux risques et incertitudes auxquels elles sont confrontées.

Jean-Louis PECH
Président Directeur Général

CONTRÔLEURS LÉGAUX DES COMPTES



- ⊙ **KPMG AUDIT** – Département de KPMG S.A. – Rue Carmin – BP 17610 – 31676 LABEGE Cedex

Nommé par délibération de l'Assemblée Générale Mixte du 30 mai 2018 pour une période de six exercices, ce mandat expirera à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle en 2024, qui statuera sur les comptes de l'exercice qui sera clos le 31 décembre 2023.

Date du début du premier mandat : Assemblée Générale Mixte du 26 mai 2000.

- ⊙ **BMA** – 11, rue Laborde – 75008 PARIS

Nommé par délibération de l'Assemblée Générale Mixte du 28 mai 2019 pour une période de six exercices, ce mandat expirera à l'issue de la présente Assemblée Générale Annuelle en 2025 qui statuera sur les comptes de l'exercice qui sera clos le 31 décembre 2024.

Date du début du premier mandat : Assemblée Générale Mixte du 28 mai 2019.

INFORMATIONS CONCERNANT L'ÉMETTEUR

3.1	INFORMATIONS JURIDIQUES	14
3.1.1	Raison sociale et nom commercial	14
3.1.2	Lieu, numéro d'enregistrement, identifiant d'entité juridique	14
3.1.3	Date de constitution et durée de vie	14
3.1.4	Siège Social et forme juridique	14
3.2	HISTORIQUE	15

3.1 INFORMATIONS JURIDIQUES

3.1.1 RAISON SOCIALE ET NOM COMMERCIAL

Raison Sociale : ACTIA Group

3.1.2 LIEU, NUMÉRO D'ENREGISTREMENT, IDENTIFIANT D'ENTITÉ JURIDIQUE

L'émetteur est immatriculé au Registre du Commerce et des Sociétés de Toulouse sous le n° 542 080 791.

Le code NAF d'ACTIA Group est le 6420Z et correspond aux activités de société holding.

Le numéro LEI est 969500UPP3G1EYL1UI19.

3.1.3 DATE DE CONSTITUTION ET DURÉE DE VIE

Article 5 des statuts

« La durée de la Société, initialement fixée à cinquante années, à compter du 27 septembre 1907, jour de sa constitution, a, par décision de l'Assemblée Générale Extraordinaire des actionnaires du 18 décembre 1956, été prorogée pour une durée de 99 ans, à compter du 27 septembre 1957, sauf les cas de dissolution anticipée ou de prorogation décidés par l'Assemblée Générale Extraordinaire des actionnaires. »

3.1.4 SIÈGE SOCIAL ET FORME JURIDIQUE

Siège Social : 5, rue Jorge Semprun – TOULOUSE (31400)

Pays d'origine : France

Forme juridique : Société Anonyme à Conseil d'Administration

Adresse postale : 5 rue Jorge Semprun - BP 74215 - 31432 TOULOUSE Cedex 4

Capital Social : 15 074 955,75 €

Téléphone et site web : +33 (0)5.61.17.61.98 / www.actia.com

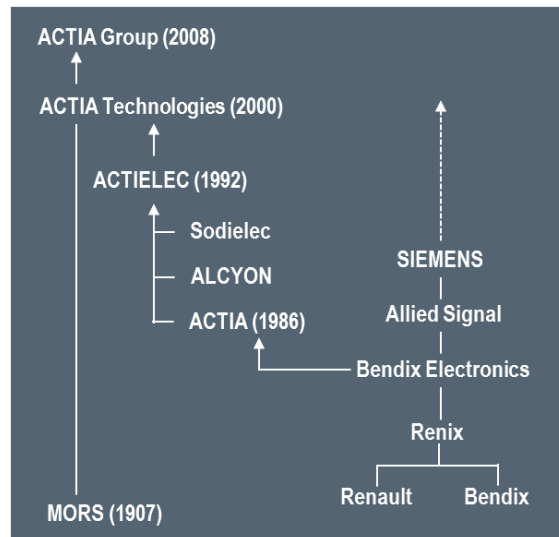
Législation régissant les activités de l'émetteur : législation française

3.2 HISTORIQUE

ACTIA Group a pour origine le rachat, en 1986, par la Société Anonyme ACTIA créée à cet effet, du Département « Produits Spéciaux » de Bendix Electronics S.A. elle-même issue de Renix S.A., joint-venture constituée au début des années 1970 entre Renault et Bendix afin d'inventer l'allumage électronique intégral, précurseur de l'électronique embarquée dans le véhicule léger.

Le tour de table initial d'ACTIA S.A. est formé par Louis PECH et Pierre CALMELS, personnalités régionales, et Eric CHABRERIE, industriel du secteur automobile. Les familles PECH et CALMELS occupent actuellement des fonctions de direction avec la Présidence et la Direction Générale d'ACTIA Group S.A. et détiennent directement et indirectement la majorité du capital et de droits de vote.

Pour assurer sa croissance, ACTIA S.A. a été amenée à prendre des participations majoritaires, dans des sociétés régionales dans un premier temps, telles qu'ALCYON Production System S.A. (Production Électronique) et SODIELEC S.A. (Télécommunications). En 1991, l'essentiel de ce qui va devenir le Groupe est constitué. Il compte alors 315 personnes, réalise un chiffre d'affaires consolidé de 26,8 M€ et génère une capacité d'autofinancement de 1,2 M€.



En 1992, suite au développement très rapide d'ACTIA S.A. et de ses filiales, une opération de restructuration juridique a été réalisée, transférant à ACTIELEC S.A., créée à cet effet, le rôle de holding et organisant les entités industrielles par secteur où leurs savoir-faire sont reconnus :

- ⊙ ACTIA S.A., Société de tête de la division Automotive ;
- ⊙ SODIELEC S.A., Société de tête de la division Telecom ;
- ⊙ ALCYON Production System S.A., Société de tête de la division Production Électronique ;

Le Groupe poursuit le développement de ses activités par croissance organique et par la réalisation de plusieurs opérations de croissance externe ou de création, notamment à l'international, à savoir :

- ⊙ 1989 : MEIGA (France) ;
- ⊙ 1990 : AIXIA devenue ACTIA 3E (France) et ACTIA UK (Royaume-Uni) ;
- ⊙ 1991 : TEKHNE devenue ACTIA Muller UK (Royaume-Uni), entité liquidée en 2014 ;
- ⊙ 1992 : VIDEO BUS devenue ACTIA Systems (Espagne) et ATAL devenue ACTIA CZ (République Tchèque) ;
- ⊙ 1993 : ACVIBUS devenue ACTIA de Mexico (Mexique) et I+Me devenue ACTIA I+Me (Allemagne) ;
- ⊙ 1994 : ACTIA INC (Etats-Unis) et DATENO S.A. (France) ;
- ⊙ 1996 : ATON Systèmes devenue ACTIA PCs (France) ;
- ⊙ 1997 : ACTIA Do Brasil (Brésil) et CIPI devenue CIPI ACTIA (Tunisie) ;
- ⊙ 2000 : ACTIA Italia (Italie), Advanced Technology Inc. devenue ACTIA Corp. (Etats-Unis), BERENISCE SAS (France), ACTIA Nederland (Pays-Bas) liquidée en 2020, fusion d'ACTIELEC S.A. et de MORS S.A. société cotée et création de MORS Technologies et d'OCEANO Technologies ;
- ⊙ 2001 : ACTIA Polska (Pologne) et EBIM S.A. (France) ;
- ⊙ 2002 : ACTIA India (Inde) et fusion d'ALCYON Production System et d'ACTIA ;
- ⊙ 2003 : ACTIA China (Chine), LUDICAR devenue ACTIA Muller España (Espagne), acquisition de MULLER Bem (France) et fusion MEIGA / BERENISCE SAS / MULLER Bem pour devenir ACTIA Muller ;
- ⊙ 2004 : NIRA Components A.B. devenue ACTIA Nordic (Suède) et fusion absorption de DATENO / MORS Technologies (issue de MORS) / EBIM par SODIELEC ;
- ⊙ 2005 : ARDIA devenue ACTIA Engineering Services (Tunisie) ;
- ⊙ 2008 : ACTIA Tunisie (Tunisie) ;

- ⊙ 2015 : fusion ACTIA Automotive et ACTIA Muller ;
- ⊙ 2017 : Market-IP devenue ACTIA Telematics Services (Belgique), fusion d'ACTIA Systems (Espagne) et d'ACTIA Muller España (Espagne) ;
- ⊙ 2018 : ACTIA Africa (Tunisie) et ACTIA Electronics (USA) ;
- ⊙ 2019 : ACTIA Japan ;
- ⊙ 2020 : ACTIA EMS (Suède), ACTIA Power (France), ACTIA Power France.
- ⊙ 2021: ACTIA Power US, ACTIA Power Deutschland (Allemagne).

Suite à la fusion de MORS S.A. et ACTIELEC S.A. le 26 mai 2000, le Groupe change de nom et devient ACTIELEC Technologies. Le 15 septembre 2008, l'Assemblée Générale Mixte décide d'adopter la dénomination sociale d'**ACTIA Group** pour s'organiser autour de sa marque fédératrice ACTIA. Ainsi, depuis 2008, l'ensemble des entités du Groupe ont adopté la marque ACTIA dans leur raison sociale notamment, ses principales filiales ACTIA S.A. et SODIELEC S.A., sociétés de tête des divisions Automotive et Télécommunications, sont devenues respectivement ACTIA Automotive S.A. et ACTIA Telecom S.A..

En 2021, ACTIA a saisi l'opportunité d'acquisition d'une petite équipe de R&D, spécialisée dans le développement logiciel de supervision, dotée d'une vingtaine de personnes, sur Montpellier (France), venant ainsi compléter l'offre d'ACTIA Telecom, après deux ans de partenariat.

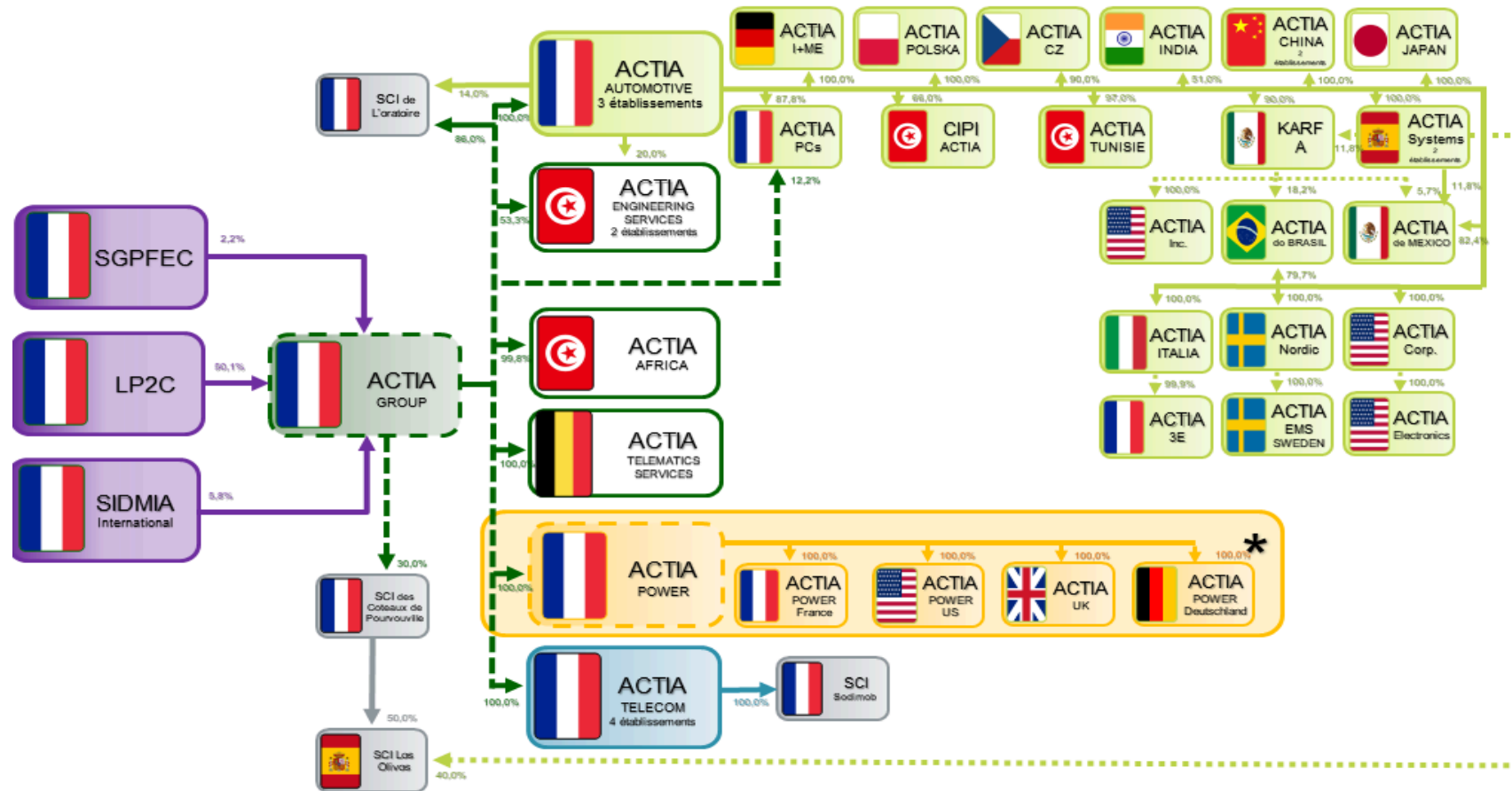
Fin 2021, le projet de création de la nouvelle division Power, dédiée aux activités d'électrification, a été finalisé avec la création d'ACTIA Power US et ACTIA Power Deutschland, après que ACTIA UK Limited, filiale d'ACTIA Automotive, ait été apportée à la division en cours de constitution en juillet 2021.

ORGANIGRAMME

4.1	ORGANIGRAMME	18
4.2	PÉRIMÈTRE DE CONSOLIDATION	19
4.3	DESCRIPTION SOMMAIRE DU GROUPE	20

4.1 ORGANIGRAMME

L'organigramme au 31 décembre 2021 du Groupe est le suivant :



* Constitution de la Division finalisée le 31/12/21

% Détention directe ou indirecte



4.2 PÉRIMÈTRE DE CONSOLIDATION

Ce chapitre est traité dans les notes annexes aux comptes consolidés au § Note 3.2 « Sociétés consolidées ».

4.3 DESCRIPTION SOMMAIRE DU GROUPE

ACTIA Group est la société cotée du Groupe. Les annexes sociales au § 9.2.3 « Notes annexes » aux comptes sociaux permettent de mieux appréhender son rôle et sa structure bilancielle.

L'organisation du Groupe est articulée suivant :

- ⊙ **Une société holding animatrice LP2C**, actionnaire de référence du Groupe qui est chargée, au niveau du Groupe :
 - de définir la politique générale et de conduire la stratégie et les orientations fondamentales du Groupe ACTIA,
 - de déterminer la politique d'exploitation et de développement des filiales,
 - de faire jouer toutes les synergies de nature, tant au profit du Groupe ACTIA pris dans son ensemble que de chacune de ses filiales, à renforcer l'image du Groupe, soutenir sa croissance, optimiser les services rendus à ses clients, capitaliser les expériences et les savoir-faire, mobiliser les compétences de ses collaborateurs et activer son développement,
 - de définir la politique générale de croissance externe par le développement des sites existants, par la création de nouveaux sites, par la prise de participation dans des sociétés existantes ou à créer,
 - de définir les orientations en matière de politique de gestion des ressources humaines de manière à ce qu'elle accompagne et soutienne la stratégie et les performances des filiales,
 - de définir et coordonner les activités de Recherche & Développement des filiales en vue notamment d'améliorer leurs performances et leurs synergies, en fonction notamment des expertises développées par chacune des sociétés membres du Groupe,
 - de définir et coordonner les actions en situation de crise,
 - et de définir les orientations et l'homogénéité de la communication des filiales.

Par ailleurs, elle réalise différentes prestations au niveau du Groupe :

- dans les domaines administratif, juridique, comptable et financier,
- dans le domaine de la qualité,
- dans le domaine de la communication,
- dans le domaine des ressources humaines,
- dans le domaine de l'immobilier,
- dans le domaine de la gestion et des procédures internes du Groupe,
- dans le domaine du « Business development ».

- ⊙ Pour sa part, **ACTIA Group** complète ces prestations notamment dans les domaines suivants :
 - administratif, juridique, comptable et financier,
 - communication,
 - ressources humaines,
 - systèmes informatiques,
 - achats,
 - immobilier,
 - gestion et procédures internes du Groupe,
 - « Business development »,
 - technologie.

Ces relations se traduisent par des conventions règlementées ; leurs objets et les flux qu'elles engendrent sont détaillés au § 5.9.10 « Rapport spécial des Commissaires aux Comptes sur les conventions règlementées ».

- ⊙ Deux **divisions** spécialisées respectivement :
 - en conception, fabrication et diagnostic de systèmes embarqués électroniques en petite et moyenne séries pour la **division Automotive**,
 - en conception, fabrication et maintien en condition opérationnelle d'équipements professionnels basés sur les hyperfréquences pour la **division Telecom**.

Réunissant les activités autour de l'électrification des véhicules, une troisième **division Power** a été structurée au cours de l'exercice 2021, pour une mise en place à compter du 1^{er} janvier 2022.

RAPPORT DE GESTION INCLUANT LE RAPPORT SUR LA GESTION DU GROUPE

5.1	PRÉSENTATION DES RÉOLUTIONS	24
5.1.1	Ordre du jour de l'Assemblée Générale Ordinaire	24
5.1.2	Projet de résolutions	24
5.2	INFORMATIONS FINANCIÈRES SÉLECTIONNÉES DE LA PÉRIODE	27
5.2.1	Chiffres clés	27
5.2.2	Résultats consolidés	29
5.2.3	Exposé sommaire de la situation du Groupe au cours de l'exercice écoulé 2021	30
5.2.4	Situation de l'endettement	34
5.2.5	Engagements hors bilan	35
5.3	APERÇU DES ACTIVITÉS	36
5.3.1	Division Automotive	37
5.3.2	Division Telecom	48
5.3.3	Informations générales sur les filiales	54
5.3.4	Position concurrentielle	54
5.3.5	Facteurs influant sensiblement le résultat opérationnel	55
5.4	INFORMATIONS SUR LES TENDANCES	57
5.4.1	Évènements importants depuis la clôture	57
5.4.2	Objectifs – évolutions et perspectives d'avenir	58

5.5	STRATÉGIE	62
5.5.1	Facteurs clés de succès	63
5.5.2	Axes stratégiques	64
5.5.3	Domaines d'Activité Stratégique	66
5.5.4	Maîtrise de la production	69
5.5.5	Recherche & Développement de très haute technologie	70
5.5.6	Environnement technologique	71
5.5.7	Brevets et Protection industrielle	72
5.6	INVESTISSEMENTS	73
5.6.1	Corporels	73
5.6.2	Incorporels	73
5.6.3	Engagements d'investissements	76
5.7	PROPRIÉTÉS IMMOBILIÈRES, USINES ET ÉQUIPEMENTS	77
5.7.1	Immobilisations corporelles importantes existantes ou planifiées	77
5.7.2	Impact environnemental de l'utilisation de ces immobilisations	80
5.8	PROCÉDURES DE CONTRÔLE INTERNE MISES EN PLACE PAR LA SOCIÉTÉ	81
5.8.1	Risques financiers liés aux effets du changement climatique	84
5.8.2	Certification des systèmes qualité des sociétés du Groupe au 31 décembre 2021	85
5.9	INFORMATIONS CONCERNANT L'ÉMETTEUR	87
5.9.1	Evènements significatifs	88
5.9.2	Affectation du résultat	88
5.9.3	Distributions antérieures de dividendes	88
5.9.4	Situation de l'endettement	89
5.9.5	Charges non déductibles fiscalement (CGI 39-4)	89
5.9.6	Egalité Professionnelle	89
5.9.7	Décomposition des dettes fournisseurs	90
5.9.8	Décomposition des créances clients	91
5.9.9	Tableau des résultats financiers des 5 dernières années	92
5.9.10	Rapport spécial des Commissaires aux Comptes sur les conventions réglementées	93



5.10 PRINCIPAUX ACTIONNAIRES

5.10.1 Répartition du Capital Social et des droits de vote	99
5.10.2 Contrôle et détention	106
5.10.3 Pacte d'actionnaires	106
5.10.4 Engagements de conservation de titres	106
5.10.5 Nantissements d'actions ou d'actifs	107
5.10.6 Actions propres détenues par la Société	107
5.10.7 Transactions effectuées sur les titres de la Société	107
5.10.8 Programme de rachat d'actions en cours	107
5.10.9 Autorisation de mettre en place un programme de rachat d'actions	108
5.10.10 Plan d'Epargne Groupe et Plan d'Epargne Groupe International	108
5.10.11 Quotité de capital détenu à la clôture de l'exercice	108

5.11 CONCLUSION

109

5.1 PRÉSENTATION DES RÉOLUTIONS

Le 24 mai 2022, nous réunirons les actionnaires, en Assemblée Générale Ordinaire, conformément à la loi et aux dispositions de nos statuts, pour notamment exposer l'activité de la Société au cours de l'exercice clos le 31 décembre 2021, entendre les rapports du Conseil d'Administration et des Commissaires aux Comptes, leur demander de statuer sur les comptes de cet exercice, sur l'affectation du résultat et sur les conventions visées aux articles L225-38 et suivants du Code de Commerce.

5.1.1 ORDRE DU JOUR DE L'ASSEMBLÉE GÉNÉRALE ORDINAIRE

- ⊙ Approbation des comptes annuels de l'exercice clos le 31 décembre 2021 - Approbation des dépenses et charges non déductibles fiscalement,
- ⊙ Approbation des comptes consolidés de l'exercice clos le 31 décembre 2021,
- ⊙ Affectation du résultat de l'exercice,
- ⊙ Rapport spécial des Commissaires aux Comptes sur les conventions réglementées et approbation de ces conventions,
- ⊙ Somme fixe annuelle à allouer aux membres du Conseil d'Administration,
- ⊙ Approbation de la politique de rémunération du Président Directeur Général et de tout autre dirigeant mandataire social,
- ⊙ Approbation de la politique de rémunération des membres du Conseil d'Administration,
- ⊙ Approbation des informations visées au I de l'article L22-10-9 du Code de Commerce,
- ⊙ Approbation des éléments fixes, variables et exceptionnels composant la rémunération totale et les avantages de toute nature versés au cours de l'exercice écoulé ou attribués au titre du même exercice à Jean-Louis PECH Président Directeur Général,
- ⊙ Autorisation à donner au Conseil d'Administration à l'effet de faire racheter par la Société ses propres actions dans le cadre du dispositif de l'article L22-10-62 du Code de Commerce, durée de l'autorisation, finalités, modalités, plafond,
- ⊙ Pouvoirs pour les formalités.

5.1.2 PROJET DE RÉOLUTIONS

Au cours de cette Assemblée, les résolutions suivantes seront soumises à approbation :

PREMIERE RESOLUTION : APPROBATION DES COMPTES SOCIAUX ANNUELS DE L'EXERCICE CLOS LE 31 DECEMBRE 2021 - APPROBATION DES DÉPENSES ET CHARGES NON DÉDUCTIBLES FISCALEMENT

L'Assemblée Générale, après avoir pris connaissance des rapports du Conseil d'Administration et des Commissaires aux Comptes sur l'exercice social clos le 31 décembre 2021, approuve les comptes sociaux annuels arrêtés à cette date tels qu'ils ont été présentés, se soldant par un résultat net de 758 956,48 €.

Elle approuve également les opérations traduites dans ces comptes ou résumées dans ces rapports.

L'Assemblée Générale approuve les dépenses non déductibles de l'impôt sur les sociétés, visées à l'article 39-4 du Code Général des Impôts, qui s'élèvent à 2 736 € pour cet exercice, correspondant aux amortissements excédentaires sur les véhicules de fonction.

DEUXIEME RESOLUTION : APPROBATION DES COMPTES CONSOLIDES DE L'EXERCICE CLOS LE 31 DECEMBRE 2021

L'Assemblée Générale, après avoir pris connaissance des rapports du Conseil d'Administration et des Commissaires aux Comptes sur l'exercice de consolidation clos le 31 décembre 2021, approuve les comptes consolidés établis à cette date, tels qu'ils ont été présentés, se soldant par un résultat déficitaire de l'exercice attribuable au Groupe de <6 073 523 €>.

TROISIEME RESOLUTION : AFFECTATION DU RESULTAT DE L'EXERCICE CLOS LE 31 DECEMBRE 2021

Sur proposition du Conseil d'Administration, l'Assemblée Générale décide de procéder à l'affectation du résultat de l'exercice clos le 31 décembre 2021 de la façon suivante :

Origine

Compte « Report à Nouveau » au 31 décembre 2021	12 715 098,27 €
Résultat de l'exercice : bénéfice de	758 956,48 €

Affectation

Au compte « Report à Nouveau » qui s'établira à	13 474 054,75 €	
TOTAUX	13 474 054,75 €	13 474 054,75 €

Conformément aux dispositions de l'article 243 bis du Code Général des Impôts, l'Assemblée constate qu'il lui a été rappelé que la Société a procédé aux distributions de dividendes suivantes au titre des trois derniers exercices :

Au titre de l'exercice	Revenus éligibles à la réfaction		Revenus non éligibles à la réfaction
	Dividende	Autres revenus distribués	
2018	2 009 994,10 €* Soit 0,10 € par action	-	-
2019	3 014 991,15 €* Soit 0,15 € par action	-	-
2020	0		

* Incluant le montant du dividende correspondant aux actions autodétenues, non versé et affecté au compte report à nouveau.

QUATRIEME RESOLUTION : RAPPORT SPECIAL DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR LES CONVENTIONS REGLEMENTEES ET APPROBATION DE CES CONVENTIONS

Statuant sur le rapport spécial des Commissaires aux Comptes sur les conventions réglementées qui lui a été présenté, l'Assemblée Générale approuve les conventions nouvelles qui y sont mentionnées.

CINQUIEME RESOLUTION : SOMME FIXE ANNUELLE À ALLOUER AUX MEMBRES DU CONSEIL D'ADMINISTRATION

L'Assemblée Générale décide de porter la somme fixe annuelle à allouer au Conseil d'Administration à 34 000 euros.

Cette décision applicable à l'exercice en cours sera maintenue jusqu'à nouvelle décision.

SIXIEME RESOLUTION : APPROBATION DE LA POLITIQUE DE RÉMUNÉRATION DU PRÉSIDENT DIRECTEUR GÉNÉRAL ET DE TOUT AUTRE DIRIGEANT MANDATAIRE SOCIAL

L'Assemblée Générale, statuant en application de l'article L22-10-8 du Code de Commerce, approuve la politique de rémunération du Président Directeur Général et de tout autre dirigeant mandataire social, présentée dans le rapport sur le gouvernement d'entreprise figurant dans le Document d'Enregistrement Universel 2021 au paragraphe 8.3.1 « Politique de rémunération des mandataires sociaux (say on pay ex ante) ».

SEPTIEME RESOLUTION : APPROBATION DE LA POLITIQUE DE RÉMUNÉRATION DES MEMBRES DU CONSEIL D'ADMINISTRATION

L'Assemblée Générale, statuant en application de l'article L22-10-8 du Code de Commerce, approuve la politique de rémunération des membres du Conseil d'Administration présentée dans le Rapport sur le Gouvernement d'Entreprise figurant dans le Document d'Enregistrement Universel 2021 au paragraphe 8.3.1 « Politique de rémunération des mandataires sociaux (say on pay ex ante) ».

HUITIEME RESOLUTION : APPROBATION DES INFORMATIONS VISÉES AU I DE L'ARTICLE L22-10-9 DU CODE DE COMMERCE

L'Assemblée Générale, statuant en application de l'article L22-10-34 I du Code de Commerce, approuve les informations visées au I de l'article L22-10-9 du Code de Commerce mentionnées dans le rapport sur le gouvernement d'entreprise figurant dans le Document d'Enregistrement Universel 2021, au paragraphe 8.3.2 « Rémunération et avantages des mandataires sociaux et autres informations visées au I de l'article L22-10-9 du Code de Commerce (say on pay ex post global) ».

NEUVIEME RESOLUTION : APPROBATION DES ÉLÉMENTS FIXES, VARIABLES ET EXCEPTIONNELS COMPOSANT LA RÉMUNÉRATION TOTALE ET LES AVANTAGES DE TOUTE NATURE VERSÉS AU COURS DE L'EXERCICE ÉCOULÉ OU ATTRIBUÉS AU TITRE DU MÊME EXERCICE À JEAN-LOUIS PECH, PRÉSIDENT DIRECTEUR GÉNÉRAL

L'Assemblée Générale, statuant en application de l'article L22-10-34 II du Code de Commerce, approuve les éléments fixes, variables et exceptionnels composant la rémunération totale et les avantages de toute nature versés au cours de l'exercice écoulé ou attribués au titre du même exercice à Jean-Louis PECH, Président Directeur Général, présentés dans le rapport sur le gouvernement d'entreprise figurant dans le document d'enregistrement universel 2021 au paragraphe 8.3.3 « Éléments de rémunération soumis au vote (say on pay ex post individuel) ».

DIXIEME RESOLUTION : AUTORISATION À DONNER AU CONSEIL D'ADMINISTRATION À L'EFFET DE FAIRE RACHETER PAR LA SOCIÉTÉ SES PROPRES ACTIONS DANS LE CADRE DU DISPOSITIF DE L'ARTICLE L22-10-62 DU CODE DE COMMERCE

L'Assemblée Générale, connaissance prise du rapport du Conseil d'Administration, autorise ce dernier, pour une période de dix-huit mois, conformément aux articles L225-10-62 et suivants et L225-210 et suivants du Code de Commerce, à procéder à l'achat, en une ou plusieurs fois aux époques qu'il déterminera, d'actions de la société dans la limite de 2 %, du nombre d'actions composant le capital social, le cas échéant ajusté afin de tenir compte des éventuelles opérations d'augmentation ou de réduction de capital pouvant intervenir pendant la durée du programme.

Cette autorisation met fin à l'autorisation donnée au Conseil d'Administration par l'Assemblée Générale du 20 mai 2021 dans sa 10^{ème} résolution à caractère ordinaire.

Les acquisitions pourront être effectuées en vue :

- ⊙ d'assurer l'animation du marché secondaire ou la liquidité de l'action ACTIA Group par l'intermédiaire d'un prestataire de service d'investissement (PSI) au travers d'un contrat de liquidité conforme à la pratique admise par la réglementation, étant précisé que, dans ce cadre, le nombre d'actions pris en compte pour le calcul de la limite susvisée correspond au nombre d'actions achetées, déduction faite du nombre d'actions revendues,
- ⊙ de conserver les actions achetées et les remettre ultérieurement à l'échange ou en paiement dans le cadre d'opérations éventuelles de fusion, de scission, d'apport ou de croissance externe,

- ⊙ d'assurer la couverture de plans d'options d'achat d'actions et/ou de plans d'actions attribuées gratuitement (ou plans assimilés) au bénéfice des salariés et/ou des mandataires sociaux du Groupe en ce compris les Groupements d'intérêt Economique et sociétés liées ainsi que toutes allocations d'actions au titre d'un Plan d'Épargne d'Entreprise ou de groupe (ou plan assimilé), au titre de la participation aux résultats de l'entreprise et/ou toutes autres formes d'allocation d'actions à des salariés et/ou des mandataires sociaux du Groupe en ce compris les Groupements d'intérêt Economique et sociétés liées,
- ⊙ d'assurer la couverture de valeurs mobilières donnant droit à l'attribution d'actions de la Société dans le cadre de la réglementation en vigueur.

Ces achats d'actions pourront être opérés par tous moyens, y compris par voie d'acquisition de blocs de titres, et aux époques que le Conseil d'Administration appréciera.

Le Conseil d'Administration ne pourra, sauf autorisation préalable par l'Assemblée Générale, faire usage de la présente autorisation en période d'offre publique initiée par un tiers visant les titres de la Société et ce, jusqu'à la fin de la période d'offre.

La Société n'entend pas utiliser des mécanismes optionnels ou instruments dérivés.

Le prix maximum d'achat est fixé à 8 euros par action. En cas d'opération sur le capital, notamment de division ou de regroupement des actions ou d'attribution gratuite d'actions aux actionnaires, le montant sus-indiqué sera ajusté dans les mêmes proportions (coefficient multiplicateur égal au rapport entre le nombre d'actions composant le capital avant l'opération et le nombre d'actions après l'opération).

Le montant maximal de l'opération est fixé à 3 215 984 euros.

L'Assemblée Générale confère tous pouvoirs au Conseil d'Administration à l'effet de procéder à ces opérations, d'en arrêter les conditions et les modalités, de conclure tous accords et d'effectuer toutes formalités.

ONZIEME RESOLUTION : POUVOIRS POUR LES FORMALITES

L'Assemblée Générale donne tous pouvoirs au porteur d'un exemplaire, d'une copie ou d'un extrait du présent procès-verbal à l'effet d'accomplir toutes les formalités de dépôt et de publicité requises par la loi.

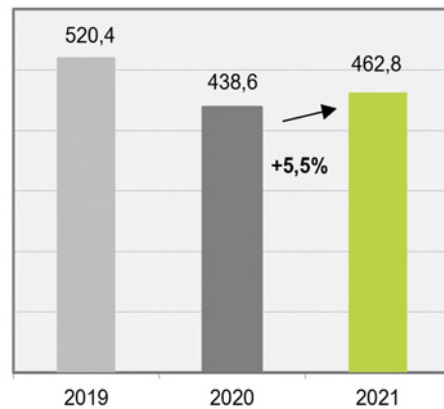
5.2 INFORMATIONS FINANCIÈRES SÉLECTIONNÉES DE LA PÉRIODE

Les chiffres repris dans ces tableaux et ces graphes sont des chiffres audités. Pour améliorer la compréhension du lecteur, nous avons privilégié, dans les données du rapport de gestion, les chiffres des contributions des divisions, en lieu et place des chiffres consolidés des divisions. Les différences entre les deux approches sont mineures, aussi cela permet d'homogénéiser l'information donnée tout au long du présent Document d'Enregistrement Universel.

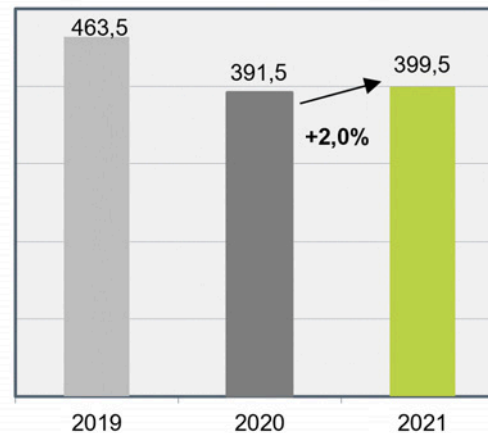
Les comptes sociaux et consolidés annuels du Groupe au 31 décembre 2021 ont été arrêtés par le Conseil d'Administration du 28 mars 2022.

5.2.1 CHIFFRES CLÉS

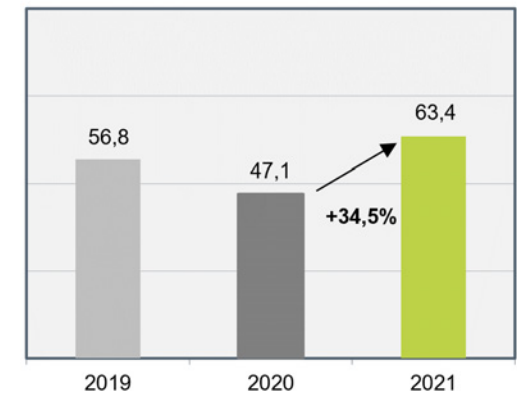
Chiffre d'affaires consolidé en M€



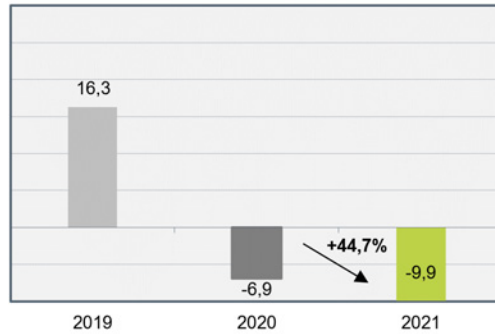
Chiffre d'affaires contributif de la Division Automotive en M€



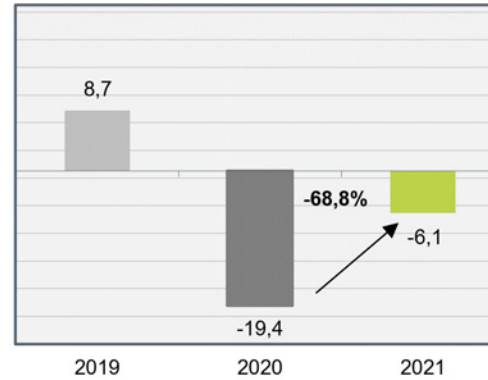
Chiffre d'affaires contributif de la Division Télécommunications en M€



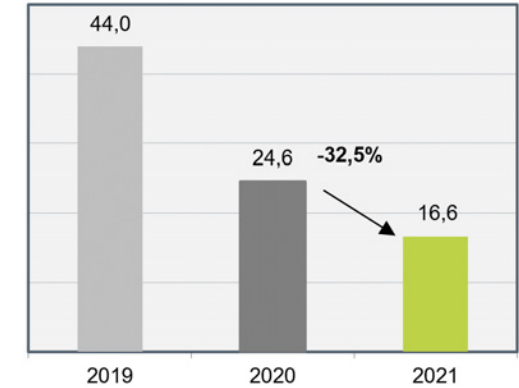
Résultat Opérationnel en M€



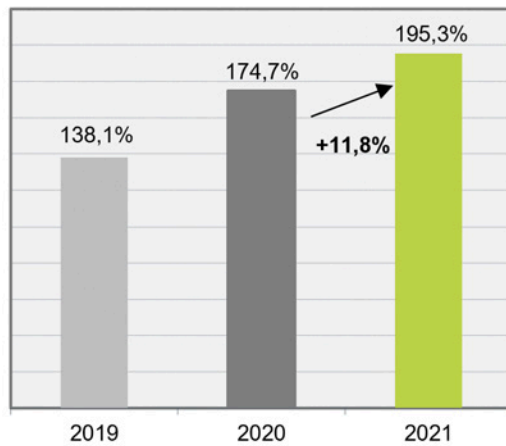
Résultat Net de la période en M€



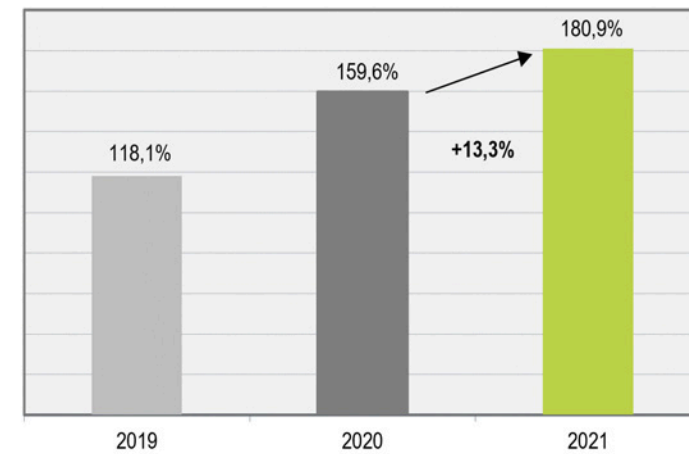
Flux de trésorerie opérationnel en M€



Ratio d'Endettement / Fonds Propres



Ratio d'Endettement hors mobilisation de créances / Fonds Propres



Le détail du calcul du ratio d'endettement est précisé au § Note 14 « Dettes financières » des notes annexes aux comptes consolidés.

5.2.2 RÉSULTATS CONSOLIDÉS

Les comptes consolidés de notre Groupe font apparaître un chiffre d'affaires de 462,8 M€ en augmentation de 5,5 % et un Résultat Attribuable au Groupe de <6,4 M€> contre <19,0> M€ en 2020.

Au titre de l'exercice 2021, les résultats consolidés s'établissent comme suit :

Résultats consolidés du Groupe (en k€)	2021	2020	2019
Chiffre d'affaires	462 839	438 593	520 411
Résultat opérationnel courant	<11 241>	<7 248>	15 406
Résultat opérationnel	<9 921>	<6 857>	16 276
Résultat financier	3 592	<12 379>	<3 884>
Résultat de la période (A)	<6 074>	<19 441>	8 724
✓ <i>attribuable aux actionnaires du Groupe</i>	<6 379>	<19 043>	8 604
✓ <i>participations ne donnant pas le contrôle</i>	306	<398>	120
Impôt (B)	160	<308>	<3 722>
Dépréciation des goodwill (C)	0	0	0
Intérêts et charges financières (D)	<3 921>	<3 706>	<3 940>
Variation de valeur des instruments de couverture (E)	8 377	<8 703>	7
Dotations aux amortissements (F)	<32 826>	<30 928>	<29 375>
EBITDA = (A)-(B)-(C)-(D)-(E)-(F)	22 136	24 203	45 755

Nous demanderons aux actionnaires d'approuver ces comptes consolidés.

5.2.3 EXPOSÉ SOMMAIRE DE LA SITUATION DU GROUPE AU COURS DE L'EXERCICE ÉCOULÉ 2021

Les éléments de préparation des comptes consolidés sont détaillés au § Note 2 « Principes comptables » des notes annexes aux comptes consolidés.

Après un exercice 2020 marqué par la crise liée à la Covid-19, accompagnée d'une forte chute de la demande des clients au premier semestre et une reprise d'activité significative au 2^{ème} semestre, la pénurie de composants électroniques, qui est apparue dès les premiers mois de 2021 et qui n'a fait que s'aggraver au cours de l'exercice, n'a pas permis à ACTIA de servir la demande de ses clients au niveau demandé, même si une croissance de 24,2 M€ (+5,5 %) est enregistrée par rapport à 2020, établissant le chiffre d'affaires à 462,8 M€.

En 2021, les ventes à l'international représentent 69,5 % du chiffre d'affaires consolidé, très proche du niveau de 2020 (70,5%).

DIVISION AUTOMOTIVE

La division Automotive (86,3 % du chiffre d'affaires du Groupe) enregistre une hausse de 2,0 % pour s'établir à 399,5 M€. Les 3 segments d'activités « Original Equipment Manufacturer », « Aftermarket » et « Manufacturing-Design & Services » récupèrent une partie du terrain perdu en 2020.

Le domaine Original Equipment Manufacturer représente 77,6 % du chiffre d'affaires de la division Automotive et est en hausse de 0,4 % sur l'exercice. Tous les segments de clientèle sont en progression à l'exception du Véhicule léger, secteur particulièrement affecté par les pénuries tant dans les composants électroniques que par les matières premières. Ainsi, notre contrat télématique lié au secteur automobile et qui doit prendre fin au cours du 1^{er} semestre 2022 enregistre déjà un très fort recul que les autres marchés compensent, malgré les difficultés d'approvisionnements.

L'Aftermarket, qui représente 10,7 % du chiffre d'affaires de la division Automotive, progresse de 5,8 %, notamment dans le secteur des équipements de garage et de la gestion de flottes. L'activité liée au Contrôle Technique des véhicules connaît une année difficile (<16,0%>), l'activité internationale n'ayant pas repris avec la poursuite de la crise sanitaire.

Enfin, les activités Manufacturing - Design & Services représentent 11,8 % du chiffre d'affaires de la division Automotive, en progression de 8,9 %, les segments de la domotique et du spatial compensant la reprise très tardive, en fin d'exercice, de l'aéronautique.

La répartition géographique des ventes reste stable au sein de la division. L'Europe est la principale zone d'activité et représente 75,1 % du chiffre d'affaires. Au sein de l'Europe, la France progresse de 13,9 %, avec des fabrications en plus petites séries, moins impactées par les manquants. La part de l'Amérique est de 12,6 %, tandis que le poids de l'Asie est de 8,7 %.

L'EBITDA¹ est en baisse (<26,6 %>), atteignant 15,3 M€ sur l'année contre 20,9M€ en 2020.

Ce résultat est lié aux difficultés, auxquelles ACTIA a été confrontée au cours de l'atypique exercice 2021 tout en s'appuyant sur ses forces, à savoir :

- ⊙ Une affirmation des fondamentaux d'ACTIA, où la recherche de niches technologiques rentables permet de conserver la confiance des clients, de maintenir les marchés acquis et de renouveler progressivement le portefeuille de produits et services ;
- ⊙ Des pénuries continues d'approvisionnements de certains composants électroniques, notamment les composants actifs comme les microprocesseurs et les mémoires. Ces composants sont indispensables à l'activité de production d'ACTIA. Les aléas d'approvisionnements ont donc fortement perturbé l'activité industrielle, conduisant à des difficultés de planification, privilégiant la fabrication de petites séries pour limiter les impacts chez nos clients. De plus, la pénurie étant globale, la demande de la part des constructeurs de véhicules a elle-même été affectée, sans visibilité sur les plannings. Enfin, et paradoxalement, le manque de certains composants indispensables conduit à des stocks élevés des autres composants, qui restent en attente. ACTIA a mis en place une organisation de crise afin de préserver au maximum le flux industriel et d'informer, en transparence et dans les meilleurs délais, l'ensemble des clients et de travailler intensivement à la recherche de solutions.
- ⊙ La continuation du plan d'économies mené dans l'ensemble de la division, en faisant appel à l'activité partielle de longue durée (APLD) et plus généralement à une grande discipline sur les coûts fixes ;
- ⊙ Un effort de management des collaborateurs, pour réorganiser les équipes dans un contexte changeant, avec une proportion importante de télétravail, mais aussi pour gérer les aspects humains et relationnels éprouvés par le contexte extérieur, entre contraintes sanitaires et pénurie des composants.

¹ EBITDA : Résultat net + impôt + dépréciation des goodwill + intérêts et charges financières + dotations aux amortissements +/- variation de valeur des instruments dérivés

- ⊙ Un maintien des efforts de R&D, en particulier sur les programmes remportés, et la construction de la division Power, avec le regroupement des activités liées à l'électrification des véhicules, finalisée au 31 décembre et la poursuite des développements en cours, impactant lourdement le compte de résultat de la division.

DIVISION TELECOM

La division Telecom enregistre un chiffre d'affaires de 63,4 M€ en 2021, soit 13,7 % des ventes du Groupe. C'est la meilleure année historique de cette division et correspond à une progression de 34,5 %. La trajectoire de croissance à long terme de la division Telecom est amplifiée cette année par un rattrapage de projets qui n'avaient pu être facturés fin 2020 du fait des difficultés causées par les contraintes sanitaires, qui bloquaient la circulation des biens et des personnes. L'activité SatCom progresse ainsi de 35,6 %. La montée en puissance du domaine de l'Énergie se poursuit en 2021 (hausse de 62,2 %). Le domaine Ferroviaire est stable (+1,4 %), les programmes structurant du secteur prenant du retard entre crise sanitaire et pénuries de matières premières chez nos clients.

La part internationale avait été exceptionnellement élevée en 2018-19 avec la montée en puissance des contrats internationaux SatCom, pour baisser à 22,0 % en 2020 avec la crise sanitaire. Elle se stabilise, en 2021, pour représenter 27,9 % du chiffre d'affaires, avec la progression du secteur Energie qui reste une activité française.

Dans ce contexte, la division réalise un l'EBITDA¹ de 5,9 M€, soit 9,3 % du chiffre d'affaires Telecom contre 7,6 % en 2020, la forte activité du 2^{ème} semestre permettant l'absorption des charges fixes après un 1^{er} semestre enregistrant un EBITDA de 1 539 k€ (5,7% du CA). Le résultat opérationnel s'élève à 2 874 k€, soit 4,5 % du chiffre d'affaires contre 1,7 % en 2020.

GROUPE

2021 a été particulièrement perturbée par les difficultés d'approvisionnements, tout le long de l'année, et qui perdurent en 2022, affectant l'ensemble du secteur électronique.

Le chiffre d'affaires consolidé d'ACTIA ressort à 462,8 M€, en progression de 5,5 %. La répartition sur l'année a été plus lissée qu'en 2020, même si, comme en 2020, le 4^{ème} trimestre est légèrement plus significatif, avec un chiffre d'affaires de 128,9 M€, soit 27,9 %, de l'activité annuelle.

Manœuvrant entre une très forte demande clients, des ressources limitées (pénurie de composants entraînant hausse de prix et retard dans les approvisionnements, tensions sur le

marchés de l'emploi et difficultés à recruter, tensions sur les transports), ACTIA n'a pu générer la rentabilité attendue sur l'exercice, du fait, en particulier, du retard de production évalué à 28 M€ au 31 décembre et des commandes non parvenues ou non traitées estimées à plus de 70 M€, dont plus de la moitié dans la télématique véhicules légers.

Les achats consommés augmentent de +8,5 % (+20,0 M€) sous le double impact de la progression de l'activité et de l'augmentation des prix liée à la pénurie des composants. Une partie de cette augmentation a pu être refacturée aux clients, en particulier lorsqu'il s'est agi de trouver des composants de substitution ou lorsque l'augmentation imposée par le fournisseur était disproportionnée. Sur un impact de coûts exceptionnels évalués à 17,7 M€, ACTIA a pu faire accepter une facture complémentaire à hauteur de 70 % à ses clients. Avec des aides de l'Etat limitées à la France (1,8 M€ contre 4,7 M€ en 2020 où plusieurs états ont soutenus les entreprises pendant la crise), les charges de personnel progressent à 131,6 M€ contre 120,0 M€ en 2020 (+9;7 %), incluant les hausses de salaires pour limiter le turnover, une moindre immobilisation de la R&D et une augmentation de la provision pour congés payés, conséquence de l'utilisation de l'APLD en France. Les dépenses de sous-traitance et d'intérim progressent également de +21,3 %, témoignant des difficultés à l'embauche et du recours à du personnel extérieur pour pallier les difficultés d'embauche, tout en limitant les contrats fermes. Les charges externes progressent de 3,5 M€ (+6,0 %), avec une progression de la sous-traitance R&D (+17,7 %), des frais de transports (+48,8 %) et plus exceptionnellement du fait des opérations de carve-out pour constituer la division Power, des honoraires (+29,8 %). Il est à noter que les coûts de développement de cette division sont estimés à plus de 12 M€

En 2021, ACTIA a continué à piloter ses opérations pour limiter les impacts de la crise sanitaire et de la pénurie des composants sur ses perspectives, c'est-à-dire sans entamer sa capacité d'innovation et sa faculté à servir ses clients actuels et futurs. Les frais de R&D ont progressé à 80,2 M€, contre 76,0 M€ en 2020, retrouvant le niveau de 2019 (83,2 M€), représentatifs d'une activité commerciale intense avec d'importants programmes remportés nécessitant des développements significatifs mais mieux accompagnés par les clients (taux de refacturation de 42,2 % contre 32,9 % en 2019).

Le Groupe dégage ainsi un EBITDA de 22,1 M€, à 4,8 % du CA 2021, contre 5,5 % en 2020. Après prise en compte des dotations aux amortissements de 32,8 M€ (+6,1 %), le résultat opérationnel du Groupe ressort à <9,9 M€>. L'effectif du Groupe passe de 3 718 à fin 2020, à 3 685 à fin 2021 (<0,8 %>), les embauches ayant repris en 2^{ème} partie d'exercice après une mise sous contrainte forte pendant la crise sanitaire. Cependant, les profils recherchés restent difficiles à recruter, nos métiers restant sous tension.

Le renouvellement permanent du portefeuille d'activités visant à maintenir une diversification sur les différents segments, impose un rythme soutenu dans les programmes de Recherche & Développement. La crise sanitaire et les impacts de la pénurie des composants a contraint à des arbitrages ou à des décalages dans le temps de sujets non prioritaires afin de maîtriser le niveau de dépenses. En 2021 les dépenses en R&D se sont élevées à 80,2 M€, en progression par rapport à 2020 (+5,5 % à 76,0 M€), retrouvant une enveloppe proche de celle de 2019 (83,2 M€). Ainsi, le taux de dépenses de R&D ramené au chiffre d'affaires reste stable à 17,3 % comme en 2020. Cependant, la baisse du taux d'immobilisation (15,9 % contre 18,3 %) et la progression mécanique du taux de refacturation clients à 42,2 % contre 37,0 % en 2020 témoignent de la concentration sur le développement des projets remportés qui assureront l'activités des prochaines années. Ainsi, les charges passées dans le compte de résultat représentent 9,0 % du CA contre 9,5 % en 2020. Le Crédit d'Impôt Recherche continue à progresser, passant de 5,6 M€ à 6,5 M€, témoignant du niveau innovant des nouveaux produits développés par ACTIA.

Le niveau des intérêts et charges financières à 3,9 M€ (+5,8 %) reflète l'activation des Prêts Garantis par l'État en 2020 (41,4 M€) et en 2021 (49,9 M€), le dernier déblocage de 800k€ étant réalisé début 2022 et amenant le taux de consommation de l'enveloppe à 98,9 %. A leur mise en place, ces prêts ne supportent que le coût de la garantie de l'état, le taux d'intérêt étant à 0 % la 1^{ère} année. Le choix du Groupe pour un amortissement sur 5 ans modifiera le coût, car les frais de la garantie augmentent dans le temps et les intérêts sont facturés au coût de la ressource par les établissements bancaires. Ainsi, le taux d'intérêt brut diminue à 1,41 % contre 1,45 % en 2020. La parité EUR / USD ayant fortement évolué au cours de l'exercice 2021 avec un renforcement du dollar américain, la valorisation des instruments de couverture génère une plus-value de 8,4 M€ contre une moins-value de <8,8 M€> au 31 décembre 2020. Les instruments de couverture de change ont permis au Groupe de procéder à ses achats de dollars américains à une parité moyenne sur la période de 1,179 contre 1,162 en 2020, générant peu de différence par rapport à la parité moyenne du marché comptant (1,1835) alors que EUR / USD est passé de 1,2271 à 1,1326 en 12 mois, confirmant ainsi l'effet tunnel protecteur mis en place par ACTIA.

Le retraitement de la norme IFRS 16 n'entraîne pas d'écart significatif par rapport à l'année dernière.

Ces éléments amènent le résultat net de la période à <6,1 M€> contre <19,4 M€> en 2020, après prise en compte d'un produit d'impôt de 0,2 M€ contre une charge de 0,3 M€ à fin 2020.

Les opérations du Groupe ont généré 16,6 M€ de trésorerie sur l'exercice contre 24,6 M€ fin 2020, le Besoin en Fonds de Roulement étant impacté par la constitution des stocks d'attente (le manque d'un composant entraîne l'accumulation des références correctement livrées). Les investissements, à 20,5 M€ contre 22,8 M€ en 2020, restent sous contraintes pour répondre à l'enjeu d'un exercice fortement perturbé par la crise sanitaire et la pénurie des composants électroniques avec des arbitrages effectués en R&D pour prioriser les programmes liés à des contrats et en production, afin d'assurer le maintien des équipements. Sans remettre en question les investissements pour la digitalisation, certains programmes, comme la bascule sur un nouvel ERP, ont encore pris du retard dans leur déploiement. Avec la mise en place de 68,6 M€ de nouveaux prêts moyen terme, dont les Prêts Garantis par l'Etat (49,9 M€), ces financements ont permis de dégager 13,3 M€ pour compenser le manque d'activité.

Au bilan, les stocks de 172,7 M€ à fin 2021 progressent de 23,1 M€ (+15,4 %), les créances clients (144,7 M€ - +2,4 %) sont relativement stables, et les dettes fournisseurs (92,4 M€) augmentent de +32,2 %. Le Besoin en Fonds de Roulement a pesé pour 4,4 M€ sur la situation financière.

À fin 2021, la progression de l'endettement net, à 221,8 M€, est de 19,0 M€ (+9,4 %), impacté par la progression des stocks. 44,0 M€ de prêts moyen terme ont été remboursés sur l'année, avec les premières échéances des PGE mis en place en 2020 à partir de l'été. En fin d'exercice, les lignes court terme renouvelées en 2021, ne sont utilisées qu'à 33,0 % contre 30,8 % au 31 décembre 2020. Le niveau d'utilisation du contrat d'affacturage déconsolidant par notre filiale suédoise diminue par rapport à 2020 de <38,1 %>, du fait de la baisse significative de la facturation client en lien avec la pénurie des composants. La demande de suspension des covenants au 31 décembre 2021 a été acceptée par tous les partenaires bancaires sollicités. Hors mobilisation de créances, le gearing s'établit à 180,9 % contre 159,6 % à fin 2020, le Groupe ne mobilisant que 3,5 % de son poste clients et le levier s'élève à 10,02 contre 8,38 au 31 décembre 2020. La stratégie menée en vue d'un rétablissement du marché des composants permettant de répondre à la demande client a visé à préserver la trésorerie disponible à 56,6 M€ (+6,0 %).

Au titre de 2021, le Free Cash-Flow est de <2,6 M€> à comparer à 0,4 M€ en 2020.

Alors que le Groupe est structuré pour absorber une forte croissance liée à ses succès commerciaux, la crise sanitaire qui perdure et la pénurie des composants électroniques retardent la croissance attendue et masquent l'efficacité des initiatives déployées par ACTIA pour optimiser ses opérations.

FILIALES ET OPÉRATIONS SUR LES PARTICIPATIONS INTRAGROUPES EXISTANTES

En 2021, ACTIA a poursuivi la structuration de ses activités liées à l'électromobilité au sein de la division Automotive. Après la création des sociétés ACTIA Power et ACTIA Power France fin 2020, les activités correspondantes en Allemagne et aux Etats-Unis ont été scindées en deux sociétés, ACTIA Power Deutschland et ACTIA Power US, toutes deux détenues à 100 % par le Groupe. Ces opérations ont été finalisées toute fin 2021 et ne permettent pas encore de donner des informations sur la nouvelle division ainsi constituée.

La décision a été prise courant 2020 de procéder à la fermeture de notre filiale ACTIA India suite à des divergences sur la gouvernance avec notre actionnaire minoritaire. A ce jour, cette fermeture n'est pas encore effective du fait des perturbations générées par la crise sanitaire.

Les autres filiales et participations du Groupe n'appellent pas de commentaires particuliers, sachant que cette information est développée au § Note 3 « Périmètre de consolidation », des notes annexes aux comptes consolidés.

5.2.4 SITUATION DE L'ENDETTEMENT

Au titre de l'exercice 2021, **la Société ACTIA Group S.A.** a contracté un nouveau financement moyen terme de 3,1 M€.

Au 31 décembre 2021, trois billets de trésorerie étaient en place pour un montant total de 2,35 M€, soit une utilisation de 85 % des lignes court terme autorisées. Par ailleurs, cette structure ne bénéficie pas de la possibilité de financer son poste clients puisque ce dernier est intégralement dédié au Groupe et aux sociétés liées.

Au niveau **du Groupe**, l'endettement a progressé de +9,4 % en lien avec la volonté de maîtrise de l'endettement malgré les pertes engendrées par la crise des composants qui a durement impacté ACTIA, ainsi que la persistance de la crise sanitaire. Les dettes et les différents ratios associés ont évolué comme suit :

(en M€)	2021	2020	2019
Résultat	<6,1>	<19,4>	8,7
+ Charge d'impôt	<0,1>	0,3	3,7
+ Intérêts financiers	3,9	3,7	3,9
+ Dotations nettes aux amortissements	32,8	30,9	29,4
- Dépréciation des goodwill	0	0,0	0,0
+/- Impact JV instruments financiers	<8,4>	8,7	0,0
EBITDA¹	22,1	24,2	45,8
dont IFRS 16	5,9	4,7	4,6
Dettes brutes	278,4	256,2	240,5
dont IFRS 16	20,7	18,8	16,0
Trésorerie	56,6	53,4	46,6
Dettes nettes	221,8	202,8	193,9
Fonds propres	113,6	116,1	140,4
Levier	10,02	8,38	4,24
Gearing	1,95	1,75	1,38
Dettes liées à l'immobilier	22,9	24,2	24,1
Dettes nettes hors immobilier	198,9	178,6	169,9
Levier hors immobilier	9,0	7,38	3,71
Gearing hors immobilier	1,75	1,54	1,21
Dettes liées à la mobilisation de créances	16,3	17,5	28,1
Dettes nettes hors mobilisation de créances	205,5	185,3	92,4
Levier hors mobilisation de créances	9,30	7,65	3,62
Gearing hors mobilisation de créances	1,8	1,6	1,18
Dettes nettes hors immobilier et mobilisation de créances	182,6	161,1	141,8
Levier hors immobilier et mobilisation de créances	8,26	6,66	3,10
GEARING HORS IMMOBILIER ET MOBILISATION DE CRÉANCES	1,61	1,39	1,01

¹ EBITDA : Résultat net + impôt + dépréciation des goodwill + intérêts et charges financières + dotations aux amortissements +/- variation de valeur des instruments dérivés

Cette information est détaillée au § Note 14 « Dettes financières » des notes annexes aux comptes consolidés.

Cependant, il est précisé que le programme d'investissements immobiliers 2017-2019, lancé au sein du Groupe, était quasiment intégralement pris en compte dans la situation au 31 décembre 2019. Ce programme concernait la construction, l'extension ou la rénovation, des sites de Toulouse, Chartres, Dinard, Puy-Sainte-Réparate, Millau, Manosque, Madrid (Espagne), Tunis (Tunisie), et Romulus (Etats-Unis), ainsi que l'acquisition des bureaux de notre filiale italienne, représentant un investissement direct et indirect de 40,5 M€ sur 3 ans. La finalisation des travaux pour notre filiale ACTIA Tunisie a été suspendue du fait de la crise sanitaire. Les travaux ont repris début 2022 afin de permettre la montée en puissance des productions liées à la domotique et au démarrage la micromobilité. L'enveloppe des travaux et aménagements est estimée entre 2 et 3 M€.

À fin 2021, la progression de l'endettement net, à 222,8 M€, est de 19,0 M€ (+9,4 %), impacté par la progression des stocks. 51,4 M€ de prêts moyen terme ont été remboursés sur l'année, avec les premières échéances des PGE mis en place en 2020 à partir de l'été.

5.2.5 ENGAGEMENTS HORS BILAN

Cette information est développée au § Note 27 « Engagements hors bilan » et § Note 28 « Garanties sur éléments d'actifs » des notes annexes aux comptes consolidés.

De plus, il est à signaler que les disponibilités atteignant 56,6 M€ au 31 décembre et l'utilisation limitée des lignes court terme à 33,0 % de leur potentiel donne de la souplesse au Groupe. Le niveau d'utilisation du contrat d'affacturage déconsolidant par notre filiale suédoise diminue par rapport à 2020 de <38,1 %>, du fait de la baisse significative de la facturation clients en lien avec la pénurie des composants.

Il est également rappelé que la présentation bilancielle ne prend pas en compte la valorisation des actifs immobiliers. Comme présenté au paragraphe 5.7.1 « Immobilisations corporelles importantes existantes ou planifiées », la valeur d'expertise réalisée en 2018 s'élève à 38,0 M€ (valeur pondérée du taux de détention, hors sociétés mises en équivalence) alors que la valeur nette comptable est de 25,4 M€.

La demande de suspension des covenants au 31 décembre 2021 a été acceptée par tous les partenaires bancaires sollicités. Hors mobilisation de créances, le gearing s'établit à 180,9 % contre 159,6 % à fin 2020, le Groupe ne mobilisant que 3,5 % de son poste clients et le levier s'élève à 10,02 contre 8,38 au 31 décembre 2020.

5.3 APERÇU DES ACTIVITÉS

ACTIA Group reste organisé autour de deux secteurs :

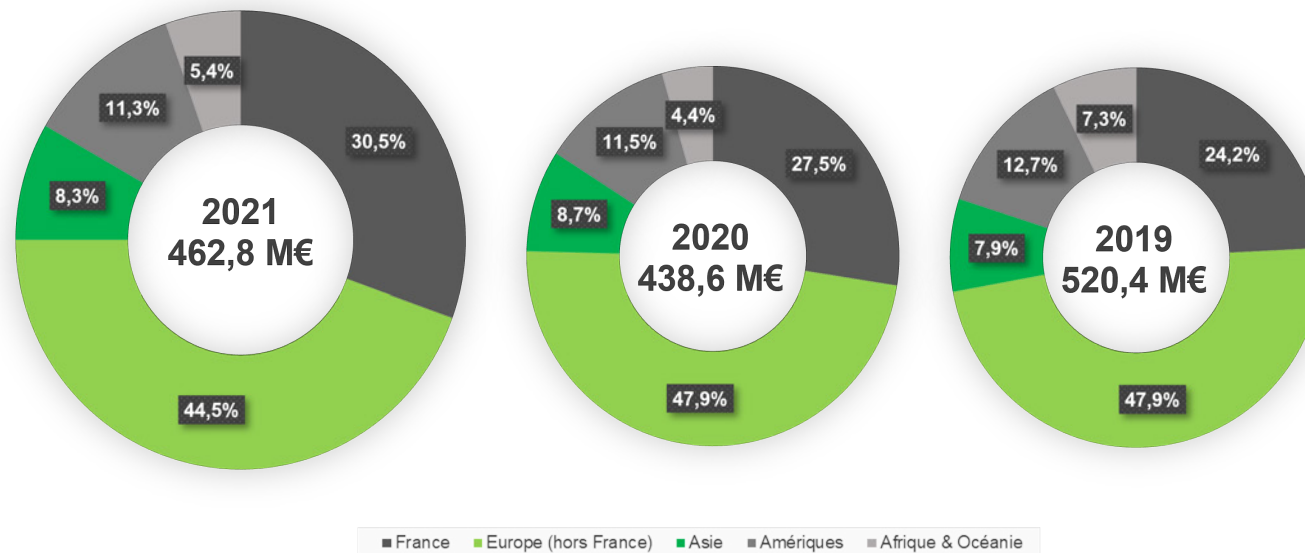
- ⊙ La division Automotive,
- ⊙ La division Telecom,

Dont les descriptions sont réalisées ci-après.

Les deux divisions ont développé, depuis de nombreuses années, des technologies et des savoir-faire spécifiques. Nous poursuivons la mise en œuvre des synergies dans le domaine du ferroviaire, pour le transport en commun de personnes où des offres systèmes, communes aux deux divisions, peuvent être proposées alliant les équipements de télécommunications aux différents systèmes développés par la division Automotive. Ces marchés sont longs à se développer, mais les succès commerciaux confortent cette stratégie.

De plus, cette synergie offre également des avantages dans le domaine l'énergie ou du satellite où les compétences de nos deux divisions permettent de répondre aux enjeux d'une évolution rapide de ces secteurs.

Fortement déployée à l'international, la division Automotive contribue à une large diffusion des produits sur tous les continents. Parallèlement, la division Telecom a elle aussi développé au fil du temps une activité internationale significative, même si ces deux années de crise sanitaire ont fortement perturbé ses actions.



Concernant la répartition internationale du chiffre d'affaires, l'année 2021 a enregistré une augmentation de la part française, alors qu'elle était en recul régulier avant la crise sanitaire. Cela est la résultante de nombreux facteurs, avec en particulier nos grandes séries perturbées par la pénurie des composants qui n'ont pu être servies comme le carnet de commandes l'exigeait et la croissance de l'activité Telecom dans le domaine de l'Energie, activité strictement française. Par contraste, le reste de l'Europe recule de 47,9 % à 44,5%. Les parts de l'Amérique et de l'Asie évoluent peu, passant respectivement de 11,5 % à 11,3 % et de 8,7 % à 8,3 %. La part de l'Afrique-Océanie est de 5,4 %, comportant une part de rattrapage de 2020 dans certains contrats Telecom.

Il est à signaler, en 2021, la poursuite de la constitution d'une **division Power**, regroupant différentes activités en lien avec l'électrification des véhicules (batteries, Battery Management System, powertrain, convertisseurs), provenant de plusieurs structures de la division Automotive (France, Allemagne, États-Unis, Royaume-Uni), afin de construire une meilleure visibilité du Groupe dans ce domaine. La construction juridique et opérationnelle a été réalisée tout au long de l'année 2021, avec la finalisation des derniers actes au 31 décembre 2021. Les transferts d'activités s'étant échelonnés en cours d'année, ACTIA ne dispose pas d'éléments d'analyse certifiables à présenter la division dans ce document. Ces activités restent incluses et sont commentées au sein de la division Automotive OEM.

5.3.1 DIVISION AUTOMOTIVE

La division Automotive est organisée en trois départements, selon trois types de marchés :

- ⊙ Les constructeurs de véhicules, aussi appelés « **OEM** » pour « Original Equipment Manufacturers » ;
- ⊙ Les marchés de seconde monte, aussi appelés « **Aftermarket** » ;
- ⊙ La conception et la fabrication de cartes électroniques pour compte de tiers, ainsi que les services associés, regroupés dans le département « Manufacturing-Design & Services » ou « **MDS** ».

Alliant les compétences de l'électronique embarquée aux savoir-faire de la production électronique, cette division se développe, depuis son origine, auprès des constructeurs automobiles, poids lourds, bus & cars, engins spéciaux (manutention, agricole, chantier...) mais également sur les secteurs du véhicule électrique, de l'aéronautique et du ferroviaire.

La contribution de la division Automotive a évolué de la manière suivante :

Résultats contributifs de la division Automotive (en k€)	2021	2020	2019
Chiffre d'affaires	399 480	391 480	463 516
Résultat opérationnel courant	<14 986>	<7 672>	11 609
Résultat opérationnel	<13 563>	<7 138>	12 505
Résultat de la période (A)	<8 230 >	<18 647>	5 964
Impôt (B)	<656>	158	3 615
Dépréciation des goodwill (C)	0	0	0
Intérêts et charges financières (D)	2 827	2 583	2 962
Valorisation des instruments de couverture (E)	<8 377>	8 697	<19>
Dotations aux amortissements (F)	29 772	28 091	26 925
EBITDA¹ (A+B+C+D+E+F)	15 336	20 882	39 448

¹ EBITDA : Résultat net + impôt + dépréciation des goodwill + intérêts et charges financières + dotations aux amortissements +/- variation de valeur des instruments dérivés

Ces chiffres sont présentés en conformité avec le § Note 20 « Secteurs opérationnels » des notes annexes aux comptes consolidés.

La division Automotive (86,3 % des ventes du Groupe) obtient un chiffre d'affaires en hausse de 2,0 %.

Par ailleurs, le contrôle de gestion du Groupe permet de donner l'évolution du chiffre d'affaires entre les trois départements :

Secteur d'activité (en k€)	2021	2020	2019
OEM	309 184	304 652	361 382
Aftermarket	42 844	42 731	49 446
MDS	47 439	44 097	52 688
TOTAL	399 468	391 480	463 516

La division Telecom (13,7 % des ventes du Groupe) obtient un chiffre d'affaires en hausse de 34,5 % et un résultat opérationnel et un résultat de la période inférieurs à ceux de 2019.

DÉPARTEMENT « CONSTRUCTEURS DE VÉHICULES » OU « OEM »

⊙ Les produits et les solutions ACTIA

ACTIA possède une activité diversifiée, tant sur le plan des clients que des produits et des zones géographiques. Dans chaque cas, le Groupe s'appuie sur des compétences pointues pour être compétitif sur les segments choisis.

Dans le domaine des OEM, les principaux produits et services fournis peuvent se regrouper de la façon suivante :

L'architecture électronique et le multiplexage

Un point d'excellence d'ACTIA est la conception et la réalisation de systèmes électroniques qui connectent l'ensemble des organes électriques et électroniques à bord d'un véhicule. Les produits sont des calculateurs qui gèrent de nombreuses entrées et sorties, pour commander l'ensemble des organes embarqués et les alimenter en électricité.

Ce type de systèmes est dit « multiplexé » car les boîtiers conçus par ACTIA sont des centres névralgiques, par opposition à une conception où tous les organes électriques seraient reliés à la batterie et à leur système de commande par des fils individuels. Le multiplexage présente des avantages considérables :

- ⊙ pour la facilité de conception des véhicules nouveaux,
- ⊙ pour l'économie de fabrication,
- ⊙ pour la facilité de diagnostic et la fiabilité.

ACTIA® fournit également des outils logiciels pour personnaliser et configurer les systèmes. Par ailleurs, la vente de ces équipements comporte une dimension importante d'accompagnement du client, qui n'est pas forcément un spécialiste de l'électronique.

La gamme de multiplexage d'ACTIA est un produit de référence dans le monde des véhicules professionnels. Dans le secteur des bus et cars notamment, c'est l'équipement standard qui forme la base du réseau électronique du véhicule chez plusieurs constructeurs majeurs et ACTIA a développé le système ACTIMUX qui constitue la 3^{ème} génération d'architecture multiplexée générique. Dans le secteur des engins spéciaux, la gamme ACTIWAYS fournit des solutions de contrôle à haut niveau de sécurité.

L'instrumentation et les postes de conduite

Il s'agit de cadrans, tableaux de bord ou postes de conduite complets pour tous types de véhicules professionnels. Dans les architectures électroniques actuelles, cet organe joue fréquemment le rôle d'ordinateur central ou "master", qui commande les calculateurs de l'architecture multiplexée. A ce titre, le tableau de bord est un véritable ordinateur, avec des puissances de calcul et des fonctionnalités logicielles toujours plus étendues. Le produit PODIUM 2, poste de conduite pour bus et cars, est un exemple de la richesse et de l'intégration de tels systèmes.



PODIUM 2

L'évolution de la technologie permet d'offrir de nouvelles fonctions au marché :

- ⊙ des tableaux de bord plus modulaires, configurables selon les besoins,
- ⊙ des tableaux de bord flexibles par un emploi de plus en plus intensif des écrans.

Les systèmes audio et vidéo

Dans ce domaine, ACTIA fournit des solutions professionnelles pour :

- ⊙ la vidéosurveillance (CCTV),
- ⊙ les systèmes d'« Infotainment » des passagers de transports publics, qui permettent de leur offrir la diffusion d'informations et des distractions comme de la musique, des films, la radio, internet ou de la vidéo à la demande,
- ⊙ des radios et systèmes audio pour les véhicules, associant la qualité professionnelle à des fonctions spécialisées comme l'audio-guide (tourisme), la diffusion multizones...

Les systèmes télématiques

ACTIA dispose d'un savoir-faire technologique dans le domaine de la télématique, avec plus de quinze ans d'expérience, tant à bord de véhicules professionnels que de véhicules légers. De plus, ACTIA maîtrise les contraintes liées à la certification obligatoire du système dans la plupart des zones du monde, en particulier en ce qui concerne la sécurité des systèmes.

Sur la base de ces compétences, ACTIA développe des plateformes télématiques qui comportent un dispositif de géolocalisation (GPS) et de télécommunication (GSM, GPRS), un calculateur et des mémoires, l'ensemble étant connecté aux réseaux électroniques du véhicule. Elles permettent donc la mise en œuvre de différentes fonctions pour le conducteur ou le gestionnaire de flotte, comme :



TGU-R

- ⊙ la connectivité pour le conducteur et les passagers,
- ⊙ l'optimisation des performances du véhicule et du conducteur, comme l'éco-conduite,
- ⊙ la sécurité, avec l'appel d'urgence automatisé (E-call),
- ⊙ le diagnostic et la maintenance.

L'électromobilité

ACTIA dispose de compétences en génie électrique et électronique de puissance qui s'appliquent à la motorisation de véhicules électriques légers d'utilitaires, voire de bus. ACTIA conçoit et produit des chaînes de traction électriques complètes à partir de 50 kW pour des véhicules légers, et pouvant aller jusqu'aux 200 kW requis par les bus. Ces chaînes s'intègrent typiquement dans des flottes de véhicules électriques professionnels (livraisons du dernier kilomètre), de location ou les bus de ville.

Par ailleurs, ACTIA est également concepteur et producteur de batteries destinées aux véhicules industriels. Le Groupe est présent sur des marchés spécialisés à forte exigence de personnalisation, avec une gamme allant des batteries de faible puissance jusqu'aux batteries de 600 V destinées au secteur du transport public. L'électronique de contrôle-commande conçue par ACTIA (Battery Management System ou BMS) assure la performance et la sécurité de la batterie, et se distingue par une facilité d'utilisation et d'adaptation.

De plus, le convertisseur de puissance auxiliaire spécialement développé pour le segment ferroviaire a été certifié en 2020 et est disponible pour application commerciale.



Convertisseur de puissance auxiliaire

La majeure partie des métiers concernant l'électromobilité ont été détachés des différentes entités juridiques auxquels ils appartenaient afin de constituer, à compter du 1^{er} janvier 2020 la nouvelle **division Power**.

La micro-mobilité

ACTIA a réuni toutes ses compétences dans le domaine de la mobilité pour répondre aux exigences d'un marché qui se déploie très rapidement : le vélo électrique.



ACTIA a développé une solution d'assistance électrique pour un meilleur confort de pédalage : un maximum de plaisir pour un minimum d'énergie.

Le contrôle électronique et logiciel du moteur électrique offre une assistance électrique smart et progressive : à la fois souple et intuitive qui s'adapte aux besoins du cycliste à tout moment pour un confort assuré. Les capteurs de couple ACTIA de haute précision sont au centre d'un algorithme de gestion optimisé. Ces capteurs intelligents permettent une assistance progressive

selon l'effort fourni par l'utilisateur, et offrent un pédalage fluide pour une conduite sans à-coups. Le couple moteur équipé de ces capteurs confère au moteur une grande fiabilité.

Les performances des kits VAE d'ACTIA s'étendent sur une large gamme de puissance et de couple afin d'adresser une clientèle dont les usages sont très variés, pour les cyclistes :

- ⊙ des villes ou de la campagne,
- ⊙ des pistes cyclables et des chemins (VTT),
- ⊙ des dénivelés montagneux du Sud-Ouest comme des plages méditerranéennes.

ACTIA dispose des solutions pour cyclistes exigeants.

ACTIA propose à ses clients des moteurs roue et des moteurs pédalier.

- ⊙ **Le moteur pédalier**, par sa position centrale sur l'axe d'entraînement musculaire/assisté, et son capteur de couple intégré est plébiscité pour son confort et les sensations qu'il procure à l'usage.
- ⊙ Le pilotage **des moteurs « roue » ou de moyeux**, grâce aux dernières technologies électroniques et logicielles, offre un excellent rapport éco/performance. Il fait figure d'outsider sur le marché.

Pour la batterie, ACTIA intègre également la dernière génération de cellules, celle-là même utilisée par le grand constructeur de voitures électriques américaines. Gage de qualité, de sécurité et de durée de vie, cette technologie de batteries performante assure plus de 1 100 cycles de charge et de décharge.

ACTIA en tant qu'expert en connectivité des véhicules met à profit son savoir-faire au service de la connectivité de ses vélos électriques. Le groupe est ainsi en mesure d'intégrer la partie connectivité et logicielle dès son entrée de gamme. Cette connectivité se met au service de la sécurité et de l'expérience utilisateur proposant des services de :

- ⊙ tableau de bord des données dynamiques du vélo (vitesse, assistance, état batterie, distance parcourue...),
- ⊙ géolocalisation et suivi/sauvegarde des itinéraires et performances,
- ⊙ télédiagnostic et maintenance prédictive,
- ⊙ surveillance des performances et de la santé du cycliste (ex-fréquence cardiaque),
- ⊙ verrouillage et alarmes en cas de vol,
- ⊙ envoi d'un signal de détresse et bloquer l'assistance électrique à distance,
- ⊙ mise à jour logicielle sans fil, etc.

Le diagnostic de véhicules

Les ingénieurs d'ACTIA possèdent un savoir-faire unique dans le domaine du diagnostic électronique, c'est-à-dire le recueil, la mise en forme et l'exploitation des données techniques relatives au fonctionnement électrique et électronique d'un véhicule.

Cela permet d'offrir aux constructeurs trois types de services :

- ⊙ une *chaîne numérique de diagnostic*, qui permet de gérer le cycle des données depuis le Bureau d'Études qui conçoit le véhicule jusqu'aux outils de diagnostic qui communiquent avec le véhicule dans les ateliers de réparation. En plus de fournir les outils de conception nécessaires, ACTIA est à même de proposer des services de développement pour créer des outils logiciels spécifiques, ainsi que des services d'assistance pour créer, mettre en forme ou gérer les données nécessaires au constructeur,
- ⊙ des systèmes complets pour le diagnostic des véhicules sur les chaînes de montage. Ces systèmes sont dits « *End Of Line* ». Ils comprennent des équipements de communication avec le véhicule, intégrant un logiciel spécialisé qui participe à la validation du bon fonctionnement du véhicule produit. En outre, la fonction du système consiste de plus en plus au téléchargement de logiciels embarqués dans le véhicule. La prestation proposée par ACTIA ne se limite pas au système, mais comprend aussi l'installation et la mise en service sur la ligne de production automobile,
- ⊙ des systèmes de « *diagnostic Après-Vente* » pour les ateliers de la marque, composés d'une carte de connexion avec le véhicule (appelée Vehicle Communication Interface ou VCI) et d'un logiciel de diagnostic sur PC durci ou tablette. Le logiciel embarque une base de connaissances fournie par le constructeur automobile, et peut faire appel à des raisonnements à base de modèles ou à base de cas (expérience) pour caractériser une panne et guider la réparation. De plus, des propositions de services peuvent accompagner ces produits avec la mise en place de hotline, de formation des équipes, de suivi des équipements.



⊙ Le marché

Le marché OEM est complètement orienté "Business to Business". Il s'agit de produits de forte technicité, fréquemment développés spécifiquement selon les cahiers des charges d'un client déterminé. Les clients OEM sont généralement multi-nationaux, si bien que les ventes à un client donné couvrent plusieurs pays d'Europe, ou même plusieurs régions du monde.

Quant aux segments de véhicules touchés, le multiplexage, d'abord consacré aux bus et cars, se diffuse sur l'ensemble des véhicules industriels, plus particulièrement haut de gamme, ainsi que les véhicules militaires ou le ferroviaire.

Avec les produits de postes de conduite qui peuvent y être associés et la recherche accrue de sécurité, de respect de l'environnement et de confort, de contrôle et d'optimisation des coûts, les axes de croissance se situent principalement dans les pays développés d'Europe, des États-Unis et d'Asie. ACTIA a également développé des solutions plus adaptées aux besoins des pays émergents.

Le marché de la télématique couvre l'ensemble des types de véhicules, y compris les véhicules légers, qui apportent évidemment des volumes de production très importants, mais dans des conditions de concurrence plus difficiles.

Les produits Audio & Vidéo (Infotainment) rencontrent le succès soit en Europe soit en Amérique Latine, où le transport longue distance par voie routière l'emporte sur l'aérien ou le ferroviaire.

En somme, les marchés OEM couverts par ACTIA s'étendent largement à tout le secteur des transports routiers et ferroviaires, tout en adressant les véhicules spéciaux (engins agricoles, engins de chantier, engins de manutention...).

⊙ Les clients

Les clients de l'activité « OEM » sont des entreprises qui conçoivent et fabriquent des véhicules, avec des besoins toujours spécifiques. Par conséquent, il s'agit de marchés basés sur des spécifications établies par le client. Ces marchés sont généralement attribués par appel d'offres et un unique fournisseur sera choisi, notamment du fait des coûts de développement.

Les constructeurs de véhicules couvrent une très large gamme de clients :

- Petites séries : avions, véhicules militaires, engins agricoles, trains et tramways,
- Moyennes séries : bus, cars, véhicules spéciaux, bateaux, vélos,
- Grandes séries : véhicules légers, camions.

Les volumes d'activité varient énormément, depuis des séries qui se comptent, par an, en dizaines de pièces pour les avions, jusqu'à plusieurs centaines de milliers pour les véhicules légers.

Dans le domaine du diagnostic, il convient de distinguer le Groupe PSA qui a labellisé ACTIA comme « Fournisseur Majeur ». Le partenariat technique très étroit se poursuit. ACTIA accompagne le Groupe PSA Peugeot Citroën en fournissant une gamme complète de solutions matérielles et logicielles, mais aussi de services pour les sites industriels et pour le réseau après-vente du constructeur français, partout dans le monde.

Dans le domaine télématique, ACTIA est le fournisseur d'équipements standard de plusieurs constructeurs majeurs, tels que Volvo Cars, Volvo AB (marques Volvo Trucks, Renault Trucks, UD Trucks, Mac Trucks...), CNH Industrial, Scania.

⊙ Les concurrents

Les grands donneurs d'ordre disposant de volumes d'affaires importants achètent en général ces produits et solutions sur la base de cahiers des charges personnalisés, au travers d'appel d'offres.

ACTIA est donc en compétition avec les autres équipementiers électroniques. Selon les cas, il peut s'agir de petites et moyennes entreprises spécialisées, comme Stoneridge dans le domaine de l'électronique embarquée, mais aussi fréquemment de grands groupes intégrés tels que Bosch, Continental, LG ou Samsung.

Dans le domaine du diagnostic, différents prestataires majeurs existent, notamment Bosch, DSA et KPIT.

⊙ L'activité

En 2021, l'activité OEM connaît une légère récupération, de 307,7 à 309,2 M€ de chiffre d'affaires, soit une augmentation de 0,5 %, en deçà des attentes du Groupe. Après l'année 2020 marquée par la crise du coronavirus, la reprise de l'activité a été freinée en 2021 par les pénuries de composants électroniques et leurs conséquences.

Vue par secteur, la situation est contrastée. En effet, le secteur des Véhicules légers diminue nettement (<28,0 %>), ce qui reflète les fortes turbulences engendrées par les pénuries des matières premières au-delà des composants. Cependant, ce phénomène anticipe, de quelques mois, l'entrée en fin de vie d'un marché majeur dans ce secteur, non renouvelé. Cet effet est cependant plus que compensé par des gains dans les autres secteurs majeurs, comme celui des camions (+ 42,0 %), du Off-Highway (+39,9 %), des bus et cars (+11,9 %), qui, pour autant, n'ont pu être servi comme demandés par les clients du fait des manquants. Ces domaines restent au cœur des forces d'ACTIA. Le secteur ferroviaire consolide la solide croissance des années antérieures et gagne encore 6,3 %, certains programmes ayant pris du retard chez nos clients du fait de la pandémie.

Sur le plan géographique, l'activité OEM est très largement stable en Europe (<0,1 %>), en Amérique du nord (<0,8 %>) et en Asie (+0,2 %). Il convient de noter le développement important en Océanie, où l'activité double grâce à l'obtention d'un marché significatif en Bus & Cars et dépasse 5 millions d'euros.



DÉPARTEMENT « AFTERMARKET »

Le département « Aftermarket », aussi appelé « 2^{ème} monte » regroupe les activités pour les clients Automotive autres que les constructeurs, c'est-à-dire :

- les réseaux d'après-vente,
- les garages,
- les centres de contrôle technique,
- les loueurs et opérateurs de transport,
- Les gestionnaires de flotte.

🕒 Les solutions ACTIA®

Certains produits présentés en Aftermarket sont de même nature que ceux proposés aux constructeurs OEM. Il s'agit cependant de produits de marque ACTIA, et non de systèmes spécifiquement développés dans le cadre d'un appel d'offres selon le cahier des charges d'un constructeur donné. Les équipements concernés sont :

- les systèmes de télématique (TGU-R, iCAN®),
- des PC embarqués (SAM ATOM, PES) et des écrans intelligents (IHM-I),
- des produits de télécommunication embarqués / débarqués véhicules,
- des systèmes audio & vidéo à bord.

D'autres matériels et logiciels sont spécifiques à l'Aftermarket, avec des réponses adaptées aux contraintes de la 2^{ème} monte.

Les systèmes de diagnostic multimarques

Les experts du département Aftermarket tiennent à jour une base de connaissances propriétaire, relative à la configuration et au fonctionnement électrique et électronique des principaux modèles de voitures. Cette base de connaissances permet à ACTIA de commercialiser des systèmes de diagnostic couvrant différentes marques, à l'usage des ateliers de réparation, au travers de sa gamme Multi-Diag.

La couverture « véhicules » multimarques représente environ 90 % du parc européen (source interne). Jugé par les professionnels comme l'un des plus performants du marché, le Groupe a joué de tout son savoir-faire pour rendre simple un outil très complexe. Le Groupe diffuse également une gamme de diagnostic multimarques dédiée aux poids lourds, bus et véhicules utilitaires.



Multi-Diag 360

Les équipements d'atelier

ACTIA propose du matériel de contrôle et de réparation pour véhicules légers, utilitaires ou poids lourds. Les principaux outils pour les garages sont des équipements de contrôle du parallélisme (système 4G, par analyse d'image 3D), des équilibreuses de roues, des analyseurs de gaz, des ponts élévateurs et des équipements complémentaires pour les garages.

ACTIA s'est engagé, il y a plusieurs années, sur la voie de l'« atelier communicant », en développant des solutions qui intègrent l'outil de diagnostic dans le système d'information du garage, permettant ainsi, soit d'améliorer l'interaction avec d'autres outils de la réparation, soit d'optimiser la gestion du garage, voire du réseau de garages. Cette technologie apporte aux clients une amélioration de la performance, de la productivité et de la qualité de leurs ateliers.

Les solutions de contrôle technique



Opaci-Diag

S'adressant également aux centres de contrôle technique, le Groupe a développé une ligne de produits destinée au pré-contrôle et au contrôle technique diffusée dans le monde entier. Il s'agit de systèmes complets intégrant des matériels de précision autour d'une chaîne logicielle et de communication sécurisée. Les matériels sont des bancs de freinage, de suspension, de ripage, des règle-phares, des analyseurs de gaz pour tout type de véhicules : deux-roues, véhicules légers et poids lourds. ACTIA est à l'écoute des contraintes locales et commercialise, depuis plusieurs années, une station mobile pour le contrôle des véhicules légers ou des poids lourds, idéale pour des régions à faible densité de population. Désormais, les solutions de diagnostic multimarques du Groupe sont également utilisées lors des opérations de contrôle technique des véhicules pour l'accès aux données antipollution – OBD – dans plusieurs pays européens.

Tout comme pour les systèmes de diagnostic multimarques et les équipements d'atelier, la qualité du service est un facteur essentiel. Le Groupe bénéficie d'une très bonne image et recherche l'innovation : installation et mise en service sur site, formation, mise à jour logicielle, « hotline », télé assistance, service après-vente et maintenance. Des offres de services innovantes ont reçu un accueil favorable de la part de notre clientèle, comme l'aide en ligne à la réparation et la connectivité active par internet « ACTIA Connect » pour les possesseurs de Multi-Diag ou le service « courtoisie » pour les démonte-pneus.

Dans ce contexte de situation réglementaire changeante, d'évolution du parc automobile et des diagnostics véhicules plus complexe, ACTIA rassemble tout son savoir-faire pour créer des outils innovants et fiables. En parallèle, ACTIA fait partie des équipementiers qui préparent les futures générations d'équipements de contrôle, au travers de la participation à différents groupes de travail, tant français qu'européens. Dans ce cadre, le Groupe est en pointe pour proposer les équipements qui permettront de tester les émissions polluantes dans des conditions représentatives du fonctionnement réel du moteur.

Les solutions de gestion de flotte de véhicules

ACTIA propose des systèmes et services de gestion de véhicules et de diagnostic à distance. Ils sont basés sur du matériel embarqué et une solution « Cloud ».

Le matériel embarqué est une unité électronique reliée aux calculateurs du véhicule, tout en pouvant assurer une connexion à distance, soit par Wifi, soit, le plus souvent, par GSM. Dans les domaines des bus et des camions, ACTIA propose les produits SAMI et TGU.



Dans le domaine des véhicules légers, le produit iCAN a enregistré ses premiers succès commerciaux significatifs. Ce boîtier compact est destiné à faciliter la gestion de flotte de véhicules légers ou utilitaires de toutes tailles et de toutes marques. Il s'agit d'une unité de coût modéré, d'installation facile, qui concentre le savoir-faire ACTIA :

- un niveau de qualité professionnel,
- une reconnaissance du véhicule et une configuration automatique, faisant de l'iCAN un produit facilement installable,
- l'accès aux données fiables du fonctionnement du véhicule, grâce à une stratégie de diagnostic multiple.

Dans tous les cas, l'unité de communication à bord du véhicule est en liaison avec une plateforme informatique de gestion de l'information. Pour cette partie « Cloud », ACTIA propose et exploite plusieurs solutions complémentaires, en fournissant :

- le boîtier communiquant installé à bord et qui extrait les informations à partir des réseaux de communication interne du véhicule,
- le logiciel "middleware", exécuté dans le cloud, et qui assure la configuration des appareils embarqués, ainsi que la centralisation et le stockage des données remontées,
- la plateforme de visualisation des résultats, associée à des fonctions de création de rapports et d'alertes.

Ces systèmes apportent des bénéfices multiples pour les exploitants, leurs passagers et pour l'environnement.

Enfin, le Groupe a développé une solution d'Informatique embarquée autour des services au chronotachygraphe « EasyTach », qui a permis de s'ouvrir sur le marché des gestionnaires de flotte de transports de marchandises.

⊙ Le marché

Le marché du diagnostic demande une activité de mise à jour permanente du fait de l'augmentation continue des équipements électroniques embarqués dans les véhicules et de leur constant renouvellement. La part croissante de l'électronique à bord fait que les fonctions de diagnostic sont un enjeu stratégique pour les constructeurs. Ceux-ci exigent une qualité et un service du plus haut niveau pour conférer un avantage concurrentiel à leur réseau après-vente.

Les réseaux de réparation rapide et les garages indépendants contraints de s'adapter à l'évolution à la fois des véhicules et de la réglementation, notamment européenne, offrent aujourd'hui un large marché pour la gamme de solutions Multi-Diag 360.

Le Groupe a pris des initiatives pour réaliser des outils ergonomiques et de capacité adaptée permettant de réaliser des opérations de maintenance générale, tout en proposant une offre de services complémentaires.

Le contrôle technique est un marché mondial en croissance sur les pays qui se dotent d'une réglementation, comme en Afrique, en Amérique du Sud ou au Moyen-Orient. Notre offre globale incluant notamment les logiciels de gestion, les matériels de contrôle, fixes ou installés dans une station mobile, correspond parfaitement à la diversité des besoins de ces

Dans le transport de passagers, les besoins en solutions pour développer l'intermodalité se multiplient avec des centrales de mobilité, l'information aux voyageurs en temps réel, la carte unique de transport, la billetterie par internet ou téléphone mobile, l'optimisation des correspondances. ACTIA s'est aussi positionnée sur des solutions innovantes pour la mesure et la réduction de la consommation des véhicules, la mesure et l'amélioration du confort des passagers, la maintenance préventive des véhicules.

Le transport de marchandises est exigeant sur les critères de sécurité et sur le respect des règlements en matière de temps de conduite, de traçabilité ou de délais. Les projets visant à réduire les émissions de CO² se multiplient. Les principaux coûts d'exploitation étant les salaires, le carburant, le véhicule et son entretien, la productivité est recherchée à tous les niveaux. Les systèmes connectés apportent des solutions à ces différents sujets.

pays qui souhaitent contrôler l'état du parc des véhicules et améliorer ainsi la sécurité routière.

Enfin, dans le secteur des flottes de transport public, ACTIA demeure à la pointe des efforts de normalisation européenne concrétisés par le label ITxPT (Information Technology for Public Transport). Une large partie de la gamme bénéficie de cette certification, qui est de plus en plus une condition imposée par les opérateurs de transports pour l'achat de nouveaux véhicules ou de nouveaux matériels.

⊙ Les clients

Pour le diagnostic multimarques et les équipements lourds de garage et de contrôle technique, la démarche commerciale repose sur une équipe dédiée en France, sur certaines filiales du Groupe et sur un réseau de distributeurs et agents, organisé sur 140 pays. Ainsi, cette organisation, alliée à des produits de qualité, a permis de répondre aux besoins de réseaux de réparation rapide comme Feu Vert, Midas, Euromaster ou EuroRepar Car Service...

Dans le domaine du contrôle technique, ACTIA répond aux appels d'offres de pays mettant en place leurs réglementations ou l'enrichissant pour mieux répondre aux contraintes environnementales et sécuritaires, soit directement, soit en association avec des grands groupes internationaux du contrôle technique, auxquels la gestion des centres de contrôle est déléguée.

Pour les flottes de véhicules, les clients peuvent être les opérateurs de transport, exploitants de bus, de cars, de camions. ACTIA est ainsi leader en France dans le secteur de la télémétrie pour les bus urbains. Ils peuvent aussi être des intégrateurs, c'est-à-dire des entreprises qui utilisent les solutions ACTIA comme matériels et logiciels complémentaires pour offrir des fonctions spécialisées aux opérateurs. Enfin, le produit iCAN permet d'aborder le segment des loueurs et gestionnaires de flottes importantes.

⊙ Les concurrents

La concurrence se répartit selon des marchés bien compartimentés, tels que les constructeurs, l'univers des garages indépendants, les réseaux de réparation ou les réseaux dédiés au contrôle technique.

Dans tous les cas, la principale barrière d'entrée réside dans le niveau technologique et donc dans le coût important de développement d'un nouveau système pouvant atteindre plusieurs millions d'euros. La mutualisation de la R&D sur des briques technologiques permet de maintenir la qualité et la performance des produits au meilleur coût et confère un avantage au Groupe.

Dans le cas des équipements destinés aux ateliers de réparation, s'ajoute la nécessité de bénéficier d'un réseau de distribution et de services adapté, ainsi que d'une notoriété de marque.

Les concurrents d'ACTIA sont donc :

- pour le diagnostic « multimarques », des sociétés suédoises, allemandes et italiennes,
- pour le contrôle technique, le concurrent majeur du marché est allemand,

- pour le domaine des flottes, hautement concurrentiel, ACTIA se positionne sur des niches. Pour le matériel, on recense notamment TomTom, Transics, Masternaut, etc... Pour le traitement informatique, coexistent de très nombreux acteurs, alliant des généralistes de grande taille, des spécialistes de métiers donnés et des concurrents opportunistes de petite taille.

⊙ L'activité

En 2021, l'activité Aftermarket représente 42,8 M€ de chiffre d'affaires, en hausse de 5,0 % par rapport à 2020, sans pour autant revenir au niveau de 2019, qui avait été de 49,4 M€.

Dans le domaine du Contrôle Technique, l'activité est en baisse sensible (<16,0 %>). Ce segment est fluctuant par nature, car il reflète le rythme des prises de commande liées aux appels d'offres internationaux, eux-mêmes influencés par les changements de réglementation nationale. La crise sanitaire a encore retardé les appels d'offres internationaux, de nombreux pays ayant retardé la mise en oeuvre de nouvelles réglementations.

L'activité Equipements de garage, a bénéficié d'une belle progression avec la reprise des déplacements sur courte distance, enregistrant une croissance de +16,8 %, retrouvant quasiment son niveau de 2019.

Enfin, le chiffre d'affaires avec les gestionnaires de flotte de véhicules progresse de 7,3 %. Bien que les résultats en France soient en croissance, nous subissons la forte chute d'activité en Amérique Latine, toujours fortement impactée par les conséquences de la pandémie.

L'activité MDS consiste en la conception et la production industrielle de cartes et systèmes électroniques pour le compte de tiers. Les domaines d'activité prioritaires correspondent aux compétences d'ACTIA en électronique embarquée, pour le compte de constructeurs et systémiers, y compris dans des domaines très exigeants comme le ferroviaire, l'aéronautique et le spatial, mais également pour d'autres industriels ayant besoin de s'appuyer sur un outil de production de cartes électroniques de pointe.

ACTIA a développé un outil de production répondant aux meilleurs critères de qualité tant dans le domaine de l'automobile (production en grandes et moyennes séries) que dans le domaine l'aéronautique, du ferroviaire ou de la santé (production en petites séries), pour répondre à ses propres besoins tout en l'ouvrant à quelques clients lui permettant de rester à l'écoute du marché.

DÉPARTEMENT « MANUFACTURING-DESIGN & SERVICES »

⊙ Les produits



ACTIA dispose de trois usines électroniques intégrées propres, situées à Toulouse-Colomiers (France), Tunis (Tunisie) et Detroit-Romulus (Etats-Unis).

ACTIA propose une série de prestations allant de la conception à la réalisation de cartes électroniques, ainsi que le test et l'intégration.

ACTIA dispose également d'une compétence particulière en pérennisation des systèmes électroniques complexes avec une équipe d'experts s'appuyant sur un observatoire de l'obsolescence des composants lui permettant de :

- faire un suivi des systèmes,
- proposer des solutions alternatives par une approche prédictive,
- réaliser les évolutions nécessaires,
- exécuter les validations fonctionnelles,
- gérer la documentation afférente.



ACTIA bénéficie depuis 2008 de la première certification NADCAP (National Aerospace on Defense Contractors Accreditation Program) en Europe pour les procédés spéciaux d'assemblage de cartes électroniques. L'usine de Toulouse est également certifiée IRIS (ferroviaire) et ISO TS 16949 (automobile). L'activité de réparation des équipements aéronautiques est également couverte par l'agrément Part 145.

⊙ Le marché

ACTIA s'adresse plus particulièrement au marché de la production électronique en petites et moyennes séries, les sites pouvant assurer les meilleurs critères de qualité.

Centré sur ses propres produits, le Groupe conforte ses prestations vis-à-vis de clients des secteurs automobile, aéronautique, ferroviaire voire de la domotique ou de la santé afin de répondre à leurs exigences tant en termes de coût que de qualité et d'appliquer ces règles à ses propres produits.

Dans le domaine de la pérennisation, le marché est concentré sur les entreprises ayant des produits ou des équipements à très longue durée de vie et dont le coût de renouvellement est largement supérieur au coût de maintien en condition opérationnelle (MCO), notamment dans les domaines du nucléaire et de l'aéronautique civile et militaire.

⊙ Les clients

Les services en production électronique sont proposés à tout industriel recherchant une production de haute qualité en petite, moyenne ou grande série. Le site de Toulouse sert plus particulièrement les secteurs de l'aéronautique, du ferroviaire et de la santé. Les sites tunisiens produisent en moyenne et grande séries et accompagnent plus spécifiquement des clients des secteurs automobile ou domotique.

Pour la pérennisation, nos clients sont principalement de grandes entreprises industrielles utilisatrices de systèmes à très longue durée de vie (jusqu'à 30 ans et plus).

⊙ Les concurrents

Hormis les grosses structures industrielles asiatiques qui répondent aux besoins de production de masse, ils sont de moins en moins nombreux en Europe.

⊙ L'activité

Grâce aux investissements qualitatifs et quantitatifs des dernières années, ACTIA fidélise ses clients importants.

En 2021, l'activité reprend nettement (+10,4 %), passant de 43,0 M€ en 2020 à 47,4 M€, reflétant la reprise de nos propres clients après les difficultés de l'année 2020, le segment du spatial compensant le domaine aéronautique, encore en recul par rapport à 2020, où le 1^{er} trimestre, avant l'arrêt des activités du fait de la Covid-19, avait été de très bonne facture.

5.3.2 DIVISION TELECOM

La division Telecom se positionne sur trois marchés :

- ⊙ SatCom ;
- ⊙ Énergie ;
- ⊙ Rail.

Avec le regroupement des équipes sur le site du Puy-Sainte-Réparate, l'activité Infrastructures Réseaux Telecom a été regroupée avec celle de l'Énergie. La contribution de la division Telecom a évolué de la manière suivante :

Résultats contributifs de la division Telecom (en k€)	2021	2020	2019
Chiffre d'affaires	63 052	47 087	56 789
Résultat opérationnel courant	2 940	818	3 574
Résultat opérationnel	2 874	785	3 558
Résultat de la période (A)	2 085	396	3 183
Impôt (B)	531	119	79
Dépréciation des goodwill (C)	0	0	0
Intérêts et charges financières (D)	251	266	288
Valorisation des instruments de couverture (E)	0	5	11
Dotations aux amortissements (F)	3 002	2 795	2 405
EBITDA¹ (A+B+C+D+E+F)	5 869	3 582	5 966

¹ EBITDA : Résultat net + impôt + dépréciation des goodwill + intérêts et charges financières + dotations aux amortissements +/- variation de valeur des instruments dérivés

Ces chiffres sont présentés en conformité avec le § Note 20 « Secteurs opérationnels » des notes annexes aux comptes consolidés.

Le contrôle de gestion du Groupe permet de donner l'évolution suivante du chiffre d'affaires entre les trois activités, l'activité Infrastructure réseaux télécom étant désormais comptabilisée dans le département Energie :

Secteur d'activité (en k€)	2021	2020	2019
SatCom	28 272	20 844	37 572
Énergie	22 578	13 916	8 932
Rail	12 502	12 327	8 720
Infrastructures Réseaux Télécom*	/	/	1 565
TOTAL	63 352	47 087	56 789

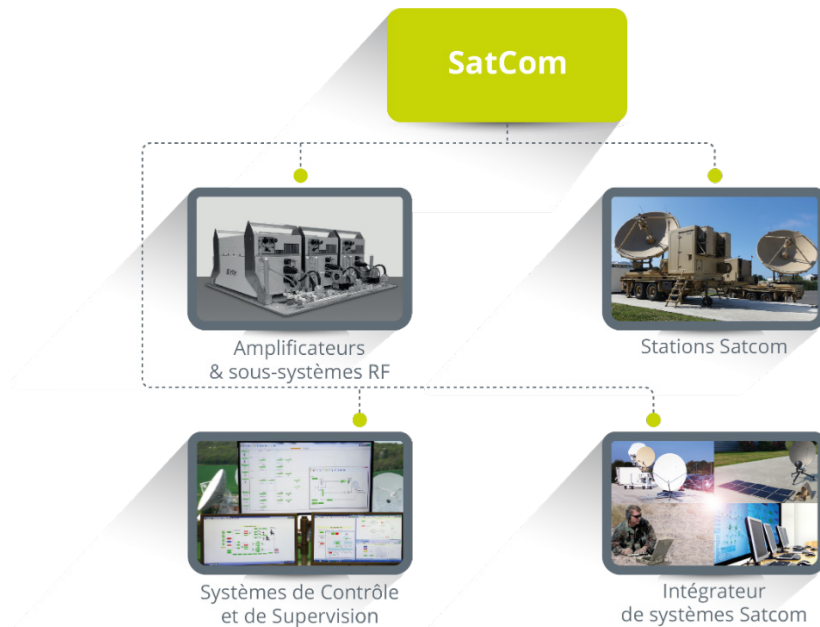
La division Telecom (13,7 % des ventes du Groupe) obtient un chiffre d'affaires en hausse de 34,5 % .

DÉPARTEMENT SATCOM

Les produits

Utilisant les technologies développées dans le domaine des amplificateurs de puissance et du traitement du signal, la division Telecom s'est imposée dans le domaine des stations terriennes de télécommunication par satellites, créant des systèmes complets aisément transportables, répondant à des besoins exprimés notamment dans le domaine militaire pour les forces armées déployées sur des théâtres d'opérations extérieurs, mais aussi pour les marchés civils des télécommunications.

Le Groupe propose également les produits associés, comme les amplificateurs, les sous-ensembles émission / réception, les logiciels de supervision des stations terriennes, à différents opérateurs ou systémiers. Ainsi, le Groupe se positionne en systémier de premier rang pour l'intégration complète (produits et logiciels) de système de communications par satellite.



Le marché

Le marché historique est national. Depuis maintenant plus de 15 ans, le Groupe accompagne la Délégation Générale de l'Armement (DGA) dans ses différents programmes touchant aux télécommunications militaires, au travers de contrats pluriannuels qui intègrent également le maintien en condition opérationnelle (MCO) des stations plus de dix ou quinze ans après leur livraison. Pour adresser le marché national, le Groupe est amené soit à nouer des partenariats avec les grands systémiers français (AIRBUS, THALES), soit à proposer directement ses services et produits aux différentes entités du ministère des Armées (STAT, DIRISI). En 2020, puis 2021, le Groupe a confirmé ses positions de partenaire reconnu des Forces Armées Françaises en étant sélectionné par le maître d'œuvre du système Syracuse 4 (THALES).

Répondant aux mêmes besoins de Télécommunications, le Groupe développe également des relations au niveau européen et a remporté en 2008 son premier contrat avec l'OTAN, complété régulièrement par des avenants annuels.

Fort de ses savoir-faire, le Groupe déploie de plus en plus son offre à l'international, avec des efforts commerciaux plus particuliers menés sur la zone d'Afrique du Nord, du Moyen Orient. Le Groupe a notamment gagné un appel d'offre en Egypte pour développer et livrer un segment sol complet, relations qui se sont poursuivies avec la Marine Egyptienne. Aux Emirats Arabes Unis, un contrat a été remporté pour livrer à l'opérateur Yahsat, les systèmes Satcom équipant des avions de l'armée de l'air des Emirats.

Ponctuellement, le marché peut s'ouvrir à des applications civiles lors d'évènements internationaux nécessitant de renforcer les infrastructures locales pour supporter une diffusion de masse ou pour accompagner un pays dans le développement de nouvelles infrastructures.

Les clients

Dans le domaine militaire, les clients sont les forces armées des pays concernés soit en contrat direct (Egypte, OTAN), soit de manière indirecte au travers d'autres systémiers de premier rang (THALES, AIRBUS).

Dans le domaine civil, commercial ou TV / radio, les clients sont les opérateurs de télécommunication (ORANGE, EUTELSAT, ARABSAT, NILESAT, YAHSAT) ou des intégrateurs, tant en France qu'à l'étranger, mais également les agences scientifiques (CNES, ESA) ou systémiers de premier rang.

Les clients sont démarchés en s'appuyant sur les succès remportés aussi bien en France qu'à l'export.

Des opportunités existent de plus en plus pour des clients au Moyen Orient, recherchant une alternative à des produits américains. La capacité à savoir traiter les problématiques de licence d'exportation et de classification de « Bien Double Usage » est devenue primordiale, pour construire notre développement à l'international.

⊙ Les concurrents

Les situations concurrentielles sont très complexes, notamment dans le domaine des Télécommunications par satellite, du fait de la taille des entreprises en concurrence, des projets ou des enjeux politiques pour un secteur stratégique.

Dans le domaine de l'intégration de stations terriennes, la concurrence est organisée autour de grands groupes des Télécommunications. Par exemple, THALES est à la fois un client en France mais bien souvent un concurrent à l'export.

Dans le domaine des équipements, les principaux concurrents sont américains (CPI, XICOM) et l'évolution de la parité EUR / USD peut impacter fortement la compétitivité des sociétés. L'Espagne est également un nouvel acteur, car elle a pu développer, grâce au support européen, une industrie de télécommunications spatiales très concurrentielle (ACCORDE pour les amplificateurs, INDRA pour les stations).

Dans le domaine de l'installation de station fixe, le Groupe se trouve face à des entreprises telles que Metracom en France, Vertex en Allemagne, Pals en Turquie, S3 en Angleterre, Datapath en Suède ou Indra en Espagne.

⊙ L'activité

En 2021, le chiffre d'affaires militaire en France a été constitué principalement du marché de développement des stations Syracuse 4 en colis pour THALES (Flyaway). Ce contrat de développement s'inscrit dans le cadre du programme DGA SYRACUSE 4 et le Groupe a été notifié mi 2021 d'une nouvelle commande à produire entre 2022 et 2023. Le CA militaire France est toujours consolidé par les activités annuelles contractualisées de maintien en condition opérationnelle des stations livrées à la DGA, au titre des programmes COMCEPT (en bande Ka) et SYRACUSE3 (en bande X), avec des retours d'expérience positifs sur le fonctionnement en opération de nos stations. ACTIA a également poursuivi la phase de production des amplificateurs navals de nouvelle génération à refroidissement liquide pour les navires de la Marine Nationale (contrat THALES).

De plus, le Groupe a été notifié début 2021 par THALES du contrat de développement de 2 prototypes de station Syracuse 4 HGC (Hub de Grande Capacité) qui donnera lieu à partir de 2023 / 2024 à une fabrication en série.

Fin 2021, le Groupe a passé avec succès le jalon final d'acceptation du système SatCom terrestre SAKARA pour le MoD Egyptien.

DÉPARTEMENT ÉNERGIE

⊙ Les produits

Avec une expérience de plus de 40 ans dans le contrôle commande et la supervision des réseaux électriques, le Groupe fournit un ensemble d'équipements dédié aux opérateurs de transport et de distribution de l'électricité.

Le Groupe propose ainsi une gamme complète de produits et systèmes adaptés aux réseaux électriques intelligents, dits Smartgrids, en France et à l'international, comprenant :

- des systèmes de téléconduite,
- des systèmes pour le contrôle commande numérique des postes sources HTB/HTA,
- des postes Asservis (RTU) grande capacité,
- des solutions pour les réseaux Microgrids (gestion des énergies renouvelables et numérisation des réseaux)
- des consignateurs d'états,
- des frontaux de communication,
- des coffrets pour la gestion des réseaux BT (Postes Smart),
- des modems IP, Radio, 4G, LTE-M...
- des téléprotections pour les EnR (Photovoltaïque, éolien),
- des solutions clefs en mains : salles de contrôle, réseaux de communication...



ACTIA développe également une gamme de solutions pour les infrastructures des réseaux de télécommunications, dans les domaines de la téléphonie mobile 4G, 5G et le déploiement de la fibre optique.

Tout en proposant la solution la plus adaptée en termes d'exigences fonctionnelles, ACTIA associe tout un process de production et de logistique adapté aux contraintes de déploiement réactifs et saisonniers.

Cette gamme s'étend aujourd'hui des simples produits d'alimentations électriques à des systèmes complexes et complets « clés en main » permettant la réalisation d'un site global de diffusion avec des innovations fortes et dans un esprit de site écologique et intégré.

La gamme de produits comprend notamment :

- des baies outdoors,
- des systèmes d'alimentation électrique basse tension,
- des systèmes d'alimentation continue,
- des sites de télécommunication à déploiement rapide,
- des solutions complémentaires telles que : shelter en version fixe ou mobile, système de protection contre la foudre, système d'isolation galvanique, ...

🕒 Le marché

Les nouvelles technologies numériques liées à la digitalisation des réseaux électriques (Smartgrids), l'intégration des énergies renouvelables, le renforcement des réseaux pour que les opérateurs puissent répondre aux futurs besoins de déploiement des véhicules électriques et aux solutions de décarbonation.

L'augmentation des besoins liés au déploiement de la 5G et de la fibre optique offre au Groupe une position reconnue dans le domaine grâce sa réactivité, son adaptabilité et la qualité du service offert. Cependant, il reste avant tout un marché national du fait d'un besoin important de proximité, mais challenger par des offres étrangères très compétitives en termes de prix.

Les deux principaux marchés sont :

- la téléphonie mobile,
- la montée en débit d'internet.
- la digitalisation des réseaux électriques,
- le contrôle commande des postes sources et HTA/HTB/BT,
- les boîtiers communicants pour le marché du comptage,
- les SCADA (systèmes de supervision des réseaux électriques).

🕒 Les clients

S'adressant à des infrastructures nationales pour la gestion des réseaux d'énergie, les clients sont avant tout des entreprises ou des opérateurs détenus par les états, directement ou indirectement, de façon plus ou moins importante. Essentiellement concentrés sur les marchés francophones, les principaux clients d'ACTIA sont :

- sur le marché français : ENEDIS, RTE, EDF, SNCF,
- à l'export : l'Électricité du Burundi, ONCF et ONE au Maroc, Togo, Benin, Luxembourg,
- une forte implantation dans les réseaux insulaires (Tahiti, Mayotte, la Réunion ...).

Concentrés sur le marché français de la téléphonie, les principaux clients sont : SFR, Bouygues et Orange. Aujourd'hui, nous sommes positionnés sur le marché très concurrencé de la 5G avec le déploiement de la technologie Outdoor BCUBE pour Bouygues Télécom.

⊙ Les partenaires

Opérant sur une niche technologique, le Groupe travaille également en partenariat pour répondre à ses clients. Les principaux partenaires sont :

- Siemens pour le marché PCCN (ENEDIS),
- ICE pour le marché Electre (RTE).

⊙ Les concurrents

Nos concurrents sont généralement des sociétés françaises ou étrangères significativement plus importantes que notre Groupe, comme SCLE (Bouygues Télécom), General Electric Grid ou Schneider, Cahors ... Certains grands groupes peuvent être à la fois concurrents et partenaires, comme, par exemple, Siemens pour le marché des Postes Contrôles Commandes Numériques (PCCN).

Nos principaux compétiteurs, en téléphonie, sont soit des intégrateurs ou tâliers implantés en France, soit des fabricants d'équipements télécom internationaux (Asie, pays de l'Est) pouvant proposer des packages « équipement télécom + infrastructure ». Sur le marché du très haut débit (4 et 5 G) avec Bouygues Telecom, le marché est partagé avec notre concurrent TLTI.

⊙ L'activité

L'activité Énergie est en forte croissance en 2021 (+62,2 %), la division étant en plein cœur de la transition énergétique et des réseaux Smartgrids. ACTIA complète sa gamme d'équipements régulièrement en adressant le marché des SCADA, du Contrôle commande des postes HTA et HTB, de la gestion des postes BT et du comptage intelligent. Ainsi, l'année 2021 nous a permis d'être retenu par RTE comme fournisseur pour l'intégration des postes pour le déploiement du programme R#SPACE et pour ENEDIS d'une nouvelle génération de boîtier IP en LTE-M.

En téléphonie, la division livre actuellement à Bouygues Telecom et à Altice SFR des produits destinés à réaliser l'alimentation des sites GSM 4G et 5G pour la téléphonie. Depuis la fin de l'année 2019, nous sommes positionnés sur un nouveau marché Fibre avec ORANGE (projet RIPOST) nouvelle solution pour le déploiement rapidement et la montée en débit d'Internet.

DÉPARTEMENT RAIL

⊙ Les produits

Sur la base de compétences en produits ferroviaires sécuritaires, de la maîtrise des transmissions radio fréquence et haute fréquence et grâce à la capacité de produire et maintenir

des produits en petite série de qualité, ACTIA a centré son activité ferroviaire, sur le site de Millau (Aveyron).

Dans l'optique de développer les activités liées au ferroviaire, le Groupe s'est organisé autour du bi-pôle franco / espagnol, qui permet de bénéficier d'une équipe R&D spécialisée sur le secteur ferroviaire de plus de 60 personnes, soutenue par notre Bureau d'Études tunisien et d'une force commerciale démultipliée. Ainsi, la contribution d'ACTIA Telecom est de concevoir et fournir des équipements électroniques et des systèmes pour les trams, métros et trains ainsi que des systèmes pour la sécurité bord de voie.

Les différentes solutions consistent en :

- des systèmes de vidéo-surveillance embarqués temps réel, autonomes ou supervisés du sol, des systèmes de rétrovision avec des solutions d'analyse et de traitement vidéo,
- des systèmes d'information et de communication audio (Public Address, intercom, poste de locution, amplificateurs, ...),
- des systèmes d'information visuels pour les voyageurs, comportant des moniteurs, des afficheurs à LEDS ou LCD, des plans de ligne dynamique, des serveurs et des applicatifs au sol, ... co-développés avec ACTIA Systems en Espagne,
- des systèmes d'annonce sans fil sécuritaires (SIL4) pour les travailleurs en bord de voie,
- des solutions de transmission Bord/Sol spécifiques, adaptées à tout type d'environnement pour la mobilité,
- des équipements de détection ou des relais haute tension.

Des systèmes embarqués,

Architecture & Réseaux :



⊙ Le marché

Le développement du marché ferroviaire est porté par la démographie urbaine et les enjeux de transport collectif qui en découlent mais aussi par les besoins de réfection des réseaux (infrastructure vieillissante). Le ferroviaire ayant l'impact carbone le plus faible des moyens de transport, entraîne une volonté des collectivités de développer cet outil de transport tant pour les personnes que pour les marchandises.

Aux besoins de nouveaux matériels roulants, s'ajoutent la nécessité de rénovation des matériels roulants plus anciens en traitant l'obsolescence et en les adaptant aux nouvelles attentes des autorités organisatrices et des usagers.

L'évolution des usages des voyageurs, les enjeux sécuritaires croissants et la nécessité pour les opérateurs d'optimiser les flux de circulation amènent une demande croissante sur les systèmes proposés par ACTIA en termes d'informations voyageurs, de vidéo-surveillance à haute définition et de système concourant à la sécurité (rétrovision, téléconduite, analyse et traitement vidéo). Ces systèmes communicants élargissent leurs fonctions et applications (embarquées) du bord au sol, comme un système unique et cohérent.

Sur l'infrastructure, la nécessité de réfection des réseaux, les enjeux de compétitivité et de sécurité des chantiers associés à la nécessité de maintenir la circulation, amènent une demande sur des systèmes de sécurité en bord de voie. Dans ce cadre-là, ACTIA Telecom fournit des systèmes d'annonce sans fil, innovants, rapides à mettre en œuvre et sécuritaires (conformité SIL4).

⊙ Les clients

Pour les équipements embarqués dans les matériels roulants, le marché s'adresse aux constructeurs et aux opérateurs de transport régionaux, nationaux et urbains.

Pour la sécurité bord de voie, ce sont les opérateurs de transport et de gestion de réseau ferroviaire et les sociétés d'annonce ou de chantier ferroviaire qui portent le marché.

Les constructeurs ALSTOM (métro, RER, trains) et SIEMENS (métro automatique) et les opérateurs SNCF et RATP sont actuellement les principaux clients de la division Telecom, mais l'ouverture à l'international avec des marchés pour l'ONCF (Maroc) et les synergies avec ACTIA Systems doivent permettre de se renforcer chez des constructeurs comme CAF, voire pénétrer de nouveaux clients.

Le rachat de Bombardier Transport par Alstom fait évoluer le poids mondial de notre client. Son développement sur certains marchés mondiaux, notamment sur des zones où ACTIA bénéficie de filiale, peuvent offrir de nouvelles opportunités.

Les opérateurs de transport français SNCF et RATP ont de nombreux projets où l'offre ACTIA peut être valorisée.

⊙ Les concurrents

Les concurrents pour la fourniture de systèmes de vidéosurveillance et d'information voyageurs sont de plusieurs types :

- Fournisseurs de produits,
- Fournisseurs issus de sociétés de services (manufacturing, ingénierie),
- Systémiers plutôt orientés vers le marché des opérateurs.

Les concurrents sur le marché des systèmes d'annonce sont européens. Le niveau de barrière à l'entrée est élevé sur le marché européen, avec un très haut niveau d'exigence et des normes rigoureuses comme la certification sécurité SIL4, qui entraînent des coûts à l'entrée et des délais d'homologation significatifs.

⊙ L'activité

L'année 2021, a été marquée par la crise sanitaire et la crise des composants électroniques, qui ont impacté l'activité par la difficulté d'approvisionner les composants électroniques et par les difficultés de nos clients qui ont repoussé les livraisons sur 2022 et 2023. Malgré ce contexte, l'activité s'est maintenue par rapport à 2020. Dans le même temps, le carnet de commandes a augmenté de 12 %. L'obtention de nouveaux contrats avec la SNCF et Alstom consolide la croissance de l'activité à court et moyen terme.

L'année 2021 a donné l'occasion de racheter l'activité R&D logiciel et support de la société Hymatom permettant de consolider la position d'ACTIA dans l'hypervision au sol de la vidéo surveillance et de développer des compétences sur les développements d'applicatifs au sol dans les secteurs de la mobilité tout en bénéficiant de la dynamique de l'activité historique sur la sécurité urbaine

L'activité R&D reste soutenue tant pour le développement et l'adaptation des solutions vendues que pour la préparation des innovations développées sur fonds propres.

5.3.3 INFORMATIONS GÉNÉRALES SUR LES FILIALES

Cette information est développée au § Note 3.2 « Sociétés consolidées » des notes annexes aux comptes consolidés.

5.3.4 POSITION CONCURRENTIELLE

D'une manière générale et pour l'ensemble du Groupe, la stratégie d'ACTIA est de rechercher et de développer des marchés de niche correspondant à des applications spécialisées. La conséquence est que le Groupe est présent dans des domaines très variés, a des positions fortes sur les niches choisies, mais jamais une position concurrentielle dominante sur un secteur complet. De même, il est impossible de présenter une part de marché pertinente d'ACTIA, car aucune source officielle ne peut répondre à nos caractéristiques.

En ce qui concerne le portefeuille des clients, la stratégie de niche a également pour conséquence qu'il n'est pas possible d'obtenir une segmentation homogène et de calculer des positions sur des segments de marché complets, qui permettraient la comparaison avec des concurrents, ceux-ci ne pouvant se positionner que sur une partie des produits développés par ACTIA et réciproquement, le Groupe ne présentant pas l'ensemble de l'offre de ses concurrents.

En général, les données « marché » sont difficiles à obtenir. Par exemple, pour notre activité OEM, ACTIA présente une très forte pénétration, au niveau mondial, dans le domaine du multiplexage pour les bus et les cars, mais la donnée « nombre de bus et cars » susceptibles d'utiliser cette technologie n'existe pas. Le nombre de bus et cars produits dans le monde pourrait être défini, mais la technologie du multiplexage ne s'adresse qu'aux bus et cars « haut de gamme ». De plus, certains pays, comme la Chine ou l'Inde, intègrent maintenant ces technologies et la part de marché que cela représente aujourd'hui et demain n'est pas connue, d'autant plus que ce sont des marchés à forte croissance. Il existe des statistiques pertinentes, mais partielles, qui ne permettent pas une quantification mondiale dans laquelle s'inscrit le Groupe.

Chaque fois que cela a été possible, nous avons présenté des informations par division au § 5.3.1 « Division Automotive » et 5.3.2 « Division Telecom ».

5.3.5 FACTEURS INFLUANT SENSIBLEMENT LE RÉSULTAT OPÉRATIONNEL

Les chiffres repris dans ce tableau sont des chiffres audités.

	2021			2020			2019
	1° semestre	2° semestre	TOTAL	1° semestre	2° semestre	TOTAL	TOTAL
Chiffre d'affaires (hors groupe)	225 455	237 384	462 839	201 988	236 605	438 593	520 411
<i>dont Automotive</i>	198 349	201 131	399 480	185 064	206 416	391 480	463 516
<i>dont Telecom</i>	27 110	36 242	63 352	16 935	30 152	47 087	56 789
Résultat Opérationnel Courant	<2 852>	<8 389>	<11 241>	<14 331>	7 084	<7 248>	15 406
<i>dont Automotive</i>	<4 000>	<10 987>	<14 986>	<12 482>	4 810	<7 671>	11 609
<i>dont Telecom</i>	264	2 676	2 940	<1 856>	2 674	818	3 574
% ROC / CA	<1,3%>	<3,5%>	<2,4%>	<7,1 %>	3,0 %	<1,7 %>	3,0 %
<i>dont Automotive</i>	<2,0%>	<5,5%>	<3,8%>	<6,7 %>	2,3 %	<2,0 %>	2,5 %
<i>dont Telecom</i>	1,0%	7,4%	4,6%	<11,0 %>	8,9 %	1,7 %	6,3 %
Résultat Opérationnel	<2 488>	<7 432>	<9 921>	<14 332>	7 474	<6 857>	16 276
<i>dont Automotive</i>	<3 562>	<10 001>	<13 563>	<12 385>	5 248	<7 138>	12 505
<i>dont Telecom</i>	225	2 649	2 874	<1 836>	2 621	785	3 558
% RO / CA	<1,1%>	<3,1%>	<2,1%>	<7,1 %>	3,2 %	<1,6 %>	3,1 %
<i>dont Automotive</i>	<1,8%>	<5,0%>	<3,4%>	<6,7 %>	2,5 %	<1,8 %>	2,7 %
<i>dont Telecom</i>	0,8%	7,3%	4,5%	<10,8 %>	8,7 %	1,7 %	6,3 %
Résultat Net	<1 442>	<4 632>	<6 074>	<16 277>	<3 164>	<19 441>	8 724
<i>dont Automotive</i>	<1 956>	<6 274>	<8 230>	<13 821>	<4 826>	<18 647>	5 965
<i>dont Telecom</i>	<25>	2 111	2 085	<2 078>	2 474	396	3 183

Les facteurs structurels majeurs influant sur le résultat sont les suivants :

- ⊙ Le niveau de demande des clients OEM, miroir de leur niveau de production ;
- ⊙ Le rythme des projets avec les développements R&D notamment dans le domaine Telecom ;
- ⊙ Le taux d'utilisation des capacités de production ;
- ⊙ La parité du dollar américain et de l'euro (tempérée par les instruments de couverture), avec une part très importante des achats de composants en USD et un faible niveau de facturation dans cette devise ;
- ⊙ À moyen terme, le renouvellement du portefeuille de produits au travers des appels d'offres des clients.

Le **facteur conjoncturel majeur** influant sur le résultat est la répercussion des **pénuries de composants électroniques** indispensables à l'activité de production d'ACTIA. Depuis la fin 2020, des tensions puis des pénuries sont apparues sur de nombreux composants actifs (microprocesseurs, mémoires), ainsi que ponctuellement sur d'autres composants. Les difficultés opérationnelles sont multiples :

- ⊙ Les délais de livraison s'allongent, jusqu'à atteindre couramment un an ou plus ;
- ⊙ Les contrats existants sont dénoncés, et même des commandes enregistrées sont décalées voire annulées ;
- ⊙ Des augmentations de prix atteignant 10-15 % ou plus sur les articles en forte demande ;
- ⊙ De nombreux clients constructeurs réduisent leurs besoins de produits fabriqués par ACTIA, suite à leurs propres difficultés d'approvisionnements en matières premières.

Les conséquences pour les producteurs comme ACTIA sont :

- ⊙ Un allongement des délais de livraison vers les clients ;
- ⊙ Des difficultés à honorer les délais prévus ;
- ⊙ Une désorganisation de la planification industrielle, forçant à des rythmes de production sous-optimaux ;
- ⊙ Des surcoûts logistiques pour mettre en place des circuits d'approvisionnement alternatifs ;
- ⊙ Des stocks importants des composants non affectés par la crise.

Répondant à un risque majeur nouveau, ACTIA a immédiatement mis en place une organisation résiliente afin d'assurer une vigilance en temps réel sur le sujet, de créer des solutions alternatives et de maintenir en permanence un lien étroit avec les clients. Pilotée par Jean-Louis PECH, Président Directeur Général, une cellule réunit acheteurs, approvisionneurs, commerciaux, Bureau d'Études, production et juridique, afin de prendre les meilleures décisions en coordination avec les clients et les fournisseurs pour permettre de limiter autant que faire se peut les impacts de cette pénurie.

Cette crise des composants se structurant en une évolution profonde du marché, avec un risque que l'adéquation de la demande à l'offre prenne encore plusieurs mois voire année, la crise sanitaire arrêtant régulièrement les centres de production en Asie, ACTIA a décidé de modifier l'organisation de cette cellule de crise afin de l'intégrer dans sa propre organisation et de poursuivre l'enjeu de trouver les composants manquants ou alternatifs dans les meilleurs délais en lien avec les clients, mais également être en capacité de mieux gérer sa production en fonction des composants disponibles et ainsi proposer à ses clients la constitution de stocks opportunistes, mettant fin à une approche flux tendus, jusqu'à présent imposée par les donneurs d'ordre.

L'impact opérationnel de la crise du Covid-19 ont été limitées en 2021. La demande des clients a été largement plus affectée par la crise des composants. Dans chacune de ses implantations, ACTIA a continué à mettre en œuvre les mesures de prévention prescrites et celles-ci sont entrées dans les mœurs.

Les fluctuations importantes de la parité EUR / USD en 2021 n'ont pas eu d'incidence significative sur nos achats. En effet, les outils de couverture ont permis de travailler à un taux de change très proche de celui de 2020, avec une parité d'achat moyenne de 1,1792 contre 1,1616 en 2020, protégeant ainsi nos marges des fluctuations importantes du marché. Même si ACTIA n'a pas pleinement profité d'un euro fort en début d'année, sa stratégie de couverture lui permet de travailler avec une parité relativement stable, essentielle dans ses contrats pluri-annuels pour maintenir sa marge.

Enfin, avec une valorisation en forte hausse en clôture d'exercice avec une parité EUR / USD de 1,133 au 31 décembre (contre 1,227 au 31/12/20), la division Automotive a enregistré une valorisation de 8,4 M€ pour ses instruments de couverture de change contre une provision de 8,8 M€ au 31 décembre précédent.

5.4 INFORMATIONS SUR LES TENDANCES

5.4.1 ÉVÈNEMENTS IMPORTANTS DEPUIS LA CLÔTURE

Au-delà de la pandémie de la Covid-19 et des pénuries sur le marché des composants qui perdurent en 2022 et vont continuer à impacter les activités d'ACTIA, les événements notables à mentionner depuis la clôture 2021 sont de cinq ordres :

☉ Guerre en Ukraine

Le Groupe n'a pas d'activité directement liée à l'Ukraine ou à la Russie (1,4 M€ de chiffre d'affaires en 2021 en y incluant la Biélorussie). Cependant, les activités commerciales avaient entraîné le démarrage de relation avec un constructeur de bus russe en vue de l'accompagner dans l'électrification. Les relations ont été interrompues au démarrage du conflit. Nos clients européens ne nous ont pas informés de changement dans leur carnet de commandes lié à cet événement.

ACTIA n'est pas tributaire d'approvisionnements russes et n'a pas identifié de fournisseurs stratégiques dans la zone, mais des conséquences à moyen terme sur le marché des composants électroniques sont à attendre et vont certainement retarder un retour à la normale attendu pour 2023.

Enfin, même si l'évolution du prix de l'énergie va entraîner une hausse des coûts, elle restera limitée car ACTIA n'est pas une industrie énergivore.

☉ Augmentation des prix

Du fait de l'augmentation des prix imposés par nos fournisseurs et de l'augmentation des ressources mises à disposition pour réduire au maximum les impacts de la pénurie des composants, ACTIA a négocié une hausse de ses prix sur ses principaux contrats, contrairement aux clauses de révision à la baisse systématiquement imposées par nos clients. Cette évolution permettra à ACTIA de retrouver un niveau de marge proche de celui initialement prévu au contrat.

☉ Impacts de la reprise de la Covid-19 en Chine

Ces dernières semaines, la reprise de la Covid-19 et la gestion de la crise sanitaire par les autorités chinoises entraînent des arrêts d'usines importants qui laissent présager de nouvelles difficultés dans la chaîne d'approvisionnements.

Ce risque se matérialise par des tensions significatives sur de nombreux composants électroniques actifs et certains passifs, conduisant à des délais d'approvisionnements qui s'allongent, à l'impossibilité d'accepter des augmentations de volumes voire à un rationnement significatif de composants.

☉ Cessions d'activités non stratégiques

Afin de concentrer ses ressources sur l'électronique embarquée au service de la mobilité et de la gestion de l'énergie et de renforcer sa structure financière, ACTIA Group est en train de concrétiser deux opérations de cession d'activités non stratégiques de la Division Automotive, qui devraient permettre de réduire l'endettement du Groupe d'environ 70 M€.

La première opération concerne la cession de l'activité **Contrôle Technique & Équipements de garage** : après consultation du CSE, le Conseil d'Administration de notre filiale ACTIA Automotive a autorisé la cession de son fonds de commerce concernant les équipements de garage et de contrôle technique au Groupe BASE, cession comprenant également le site immobilier de Chartres et 30% des titres de sa filiale ACTIA Cz, en République Tchèque, spécialiste des analyseurs de gaz. Cette opération permet aux deux groupes de fédérer leurs actions en France, mais également à l'international. Le projet industriel s'appuie sur la marque MULLER propriété du Groupe ACTIA ainsi transférée au Groupe BASE. Cette activité emploie 115 salariés et représente un chiffre d'affaires estimé de 21 M€ en 2021.

La deuxième opération concerne la cession de la **division Power** : dans sa séance du 28 mars, le Conseil d'Administration d'ACTIA Group a autorisé le projet de cession des titres de sa Division Power à Plastic Omnium. Permettant à ACTIA de concentrer ses investissements sur une électronique embarquée au service de la mobilité et de la gestion de l'énergie, cette cession donne ainsi les moyens à sa division ACTIA Power, dont la structuration s'est finalisée le 31 décembre 2021 et qui est spécialisée dans l'électrification des véhicules, de poursuivre son développement au sein de Plastic Omnium, en synergie avec les activités de leurs divisions New Energies et Clean Energy. Le processus devrait aboutir au cours du second trimestre et concerne 200 salariés ACTIA pour un chiffre d'affaires annuel 2021 estimé de 22,3 M€. L'opération est entrée en discussion exclusive et reste sujette aux négociations relatives à la documentation juridique et à l'approbation des autorités compétentes.

⊙ Levée de financement Obligations Relance

Sur le plan financier, ACTIA dispose d'une trésorerie de 56,6 M€ au 31 décembre 2021 lui permettant de faire face à ses échéances à court terme. Néanmoins, dans un contexte

particulièrement incertain et afin de sécuriser les besoins de financement du Groupe identifiés dans les 12 prochains mois, la direction a pris la décision de structurer une enveloppe d'Obligations Relance, autorisée à hauteur de 30 M€ par le Conseil d'Administration et faisant déjà l'objet d'un premier accord à hauteur de 18 M€ par un partenaire financier.

5.4.2 OBJECTIFS - ÉVOLUTIONS ET PERSPECTIVES D'AVENIR

ÉVOLUTION DU CHIFFRE D'AFFAIRES

L'année 2022 est marquée par un fort niveau d'incertitude. Au premier trimestre 2022, les très fortes tensions sur l'approvisionnement des composants électroniques perdurent, faisant courir un risque sur le chiffre d'affaires et sur les coûts.

Par ailleurs, ACTIA reste vigilante en cas d'un rebond de l'épidémie de Covid-19, dont les effets pourraient être directs sur son personnel, et indirects à travers la demande des clients utilisateurs.

Dans ce contexte de pandémie qui perdure et dans le respect des mesures prises par les différents gouvernements, ACTIA poursuit la mise en œuvre des dispositions les plus adaptées pour ses activités, avec des mesures de télétravail, activité partielle de longue durée et prises de congés afin de concilier autant que possible continuité des activités, productivité et respect des règles de confinement à répétition. Toutefois, l'impact de l'épidémie de la Covid-19 sur l'activité est désormais atténué par rapport à 2020 et à 2021, même si notre filiale chinoise est arrêtée au moment où nous rédigeons ce document. Ainsi, le carnet de commandes en fin d'exercice devrait permettre, en considérant un flux d'approvisionnement encore perturbé par les pénuries, de se rapprocher des 500 M€ de chiffre d'affaires, en tenant compte des cessions en cours de réalisation.

Au-delà des incertitudes qui pèsent actuellement sur l'économie mondiale, le Groupe, largement diversifié et internationalisé, se mobilise, comme il l'a toujours fait, pour assurer son développement à long terme, porté par des expertises pointues sur des marchés majeurs. Son portefeuille de clients et ses carnets de commandes sur les prochaines années attestent de solides perspectives de croissance lui permettant de viser de dépasser, à une échéance de 4 à 5 ans, les 800 M€ de chiffre d'affaires, en tenant compte des cessions en cours de réalisation.

En dépit d'un environnement particulièrement complexe généré par la crise sanitaire et ses conséquences sur le marché des composants, ACTIA peut s'appuyer sur différents marchés répondant à des enjeux environnementaux et sociétaux assurant sa pérennité. Les partenariats noués depuis de très nombreuses années, tant avec ses clients et ses fournisseurs, qu'avec ses partenaires bancaires permettent au Groupe d'assurer son avenir.

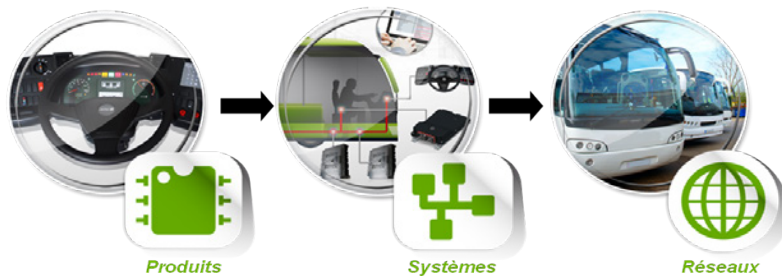
PERSPECTIVES D'AVENIR

ACTIA a toujours fait preuve d'adaptabilité et de résilience, afin de se repositionner constamment sur des marchés nouveaux et porteurs. Le socle de contrats pluriannuels permet d'escompter, à long terme, une progression significative du chiffre d'affaires, les fins de vie de certains produits, notamment dans la grande série automobile, étant compensées par la montée en puissance de nouvelles familles de produits.

Dans les prochaines années, l'enjeu pour le Groupe est le renouvellement de son chiffre d'affaires par la montée en puissance de plusieurs couples clients / marchés, pour maintenir une position où aucun client ne représentera plus de 10 % du chiffre d'affaires consolidé.

⊙ Division Automotive

ACTIA poursuit sa stratégie basée sur les savoir-faire développés depuis plus de 30 ans par le Groupe, avec une montée progressive dans la chaîne de valeur. Il s'agit d'une stratégie de niches, où ACTIA se concentre sur des applications spécialisées, comme, par exemple, le diagnostic, la gestion de l'énergie dans le véhicule, les communications à bord du véhicule et vers l'extérieur, l'électromobilité, etc.



Grâce à son double ancrage en informatique et en micro-électronique, ACTIA propose également des solutions complètes centrées sur la donnée, depuis sa récupération physique à bord d'un véhicule jusqu'à son traitement et sa visualisation sur des plateformes informatiques.

- « Constructeurs de véhicules » ou « OEM » :

La stratégie d'ACTIA auprès des constructeurs de véhicules est axée sur la fourniture de systèmes avancés, fondés sur les plateformes technologiques du Groupe et adaptés aux spécifications des clients. Ces systèmes intègrent matériel(s) et logiciel(s) selon une architecture ouverte et modulaire pour répondre, au mieux, à l'ensemble des contraintes des utilisateurs. Développant une approche partenariale avec ses clients, ACTIA continuera à mettre en avant la possibilité d'adapter ses produits et / ou systèmes à leurs besoins spécifiques.

En 2021, ACTIA a finalisé la structuration de ses activités liées à l'électromobilité en constituant dans une approche cohérente la " Division Power ", avec une vision internationale, la rendant compréhensible et visible vis-à-vis de nos parties prenantes en vue d'un adossement à un groupe industriel.

Au cours de l'année, ACTIA a également structuré une offre regroupant tous ses savoir-faire répondant aux évolutions du marché de la micro-mobilité, en particulier avec des solutions de connectivité, de sécurité et d'optimisation des batteries.

- Aftermarket :

Le domaine de l'Aftermarket offre peu de visibilité car les ventes ne bénéficient pas de contrats pluriannuels comme dans le domaine OEM. Sauf évolution réglementaire dans le contrôle technique, qui peut permettre d'assurer un niveau important d'activité, il s'agit essentiellement de renouveler chaque année le chiffre d'affaires, tout en pouvant s'appuyer sur les contrats de maintenance, en particulier dans le domaine du Contrôle Technique où les matériels doivent être contrôlés annuellement dans le cadre de la réglementation. Aussi, ACTIA a décidé d'adosser ses activités Contrôle Technique et Equipements de Garage à un autre acteur du marché, pour ne garder que son métier initial du Diagnostic de l'électronique des véhicules.

Le domaine de la gestion de flottes qui est une exception à cette configuration, avec une part importante d'abonnements où le taux de renouvellement observé est élevé, va poursuivre son développement, notamment en s'appuyant sur la télématique, permettant le lien du véhicule à son environnement. Grâce à cet effet de parc installé, ACTIA compte capitaliser un chiffre d'affaires croissant.

- Manufacturing-Design & Services ou « MDS » :

La conception, l'industrialisation et la production de systèmes pour le compte de tiers permet de s'assurer que l'outil industriel est à la pointe de la technologie avec des coûts adaptés au marché. L'activité devrait progresser tout en continuant à représenter autour de 10 % du chiffre d'affaires consolidé, avec l'arrivée de nouveaux clients, en particulier dans le domaine des constellations de satellites, qui se substitueront à la fin de vie de certains contrats. Le domaine de l'aéronautique devrait reprendre après deux années difficiles en lien avec la pandémie, cependant les conséquences de la guerre en Ukraine pourraient retarder cette reprise. Contrebalançant les marchés qui ont été affectés par la crise sanitaire, la domotique poursuit sa croissance, démontrant l'utilité d'ouvrir les usines à des clients très différents de ceux pour lesquels ACTIA conçoit et développe des produits, systèmes et services associés.

☉ Télécommunications

Dans un contexte difficile en 2021 marqué par la pénurie des composants, la division Telecom a réussi, malgré tout, à consolider ses perspectives pour 2022 sur les marchés nationaux et internationaux.

- SatCom :

Avec le maintien en condition opérationnelle (MCO) des systèmes sol et réseau pour la DGA, ce département connaîtra une bonne récurrence sur ses marchés traditionnels, pendant plusieurs années.

Grâce à son positionnement sur les marchés nationaux, avec notamment le programme SYRACUSE IV, et à la continuité des programmes internationaux, notamment dans le domaine naval en Égypte, la division SatCom devrait consolider son niveau d'activité pour les années à venir.



- Energie :

Grâce au mouvement de transition vers des réseaux d'énergie numériques qui doit se poursuivre dans les prochaines années, ACTIA consolide sa croissance d'activité, dans ce secteur, en 2022. A moyen terme, l'évolution technologique se poursuivra et ACTIA consolidera son activité grâce à ses efforts de R&D.

Dans le domaine de la téléphonie, avec le début du déploiement de la 5G en France, cette activité devrait se maintenir en 2022 au niveau de 2021.

- Rail :

La poursuite de l'action commerciale soutenue conjuguée aux succès commerciaux des années passées permettent un développement de l'activité de production et de R&D qui se traduit par une croissance appréciable sur ce secteur grâce aux relations de confiance établies avec des constructeurs et des opérateurs majeurs, dans le cadre d'appels d'offres publics d'investissement ou de renouvellement en Europe. L'acquisition de l'activité d'Hypervision CCTV et les efforts R&D renforcent le potentiel d'innovation et améliorent le positionnement concurrentiel de l'activité.

PRIORITÉS POUR 2022

Les axes majeurs du Groupe restent inchangés, car ils s'inscrivent dans le long terme.

ACTIA confirme son positionnement comme entreprise de haute technologie, dans des domaines très compétitifs. Par conséquent, le Groupe maintiendra son effort de R&D, afin de conforter sa pertinence technologique, ainsi que son effort commercial pour élargir sa palette de clients / marchés et accompagner la transformation des métiers par l'innovation et l'agilité pour répondre aux enjeux de la mobilité, des contraintes réglementaires, de la transition énergétique, de l'environnement... A noter l'importance renouvelée du développement logiciel et des services, comme éléments intégrés dans les équipements électroniques produits par ACTIA, mais aussi comme source de revenu à part entière.

En 2022, ACTIA mènera à bien les projets d'adossement :

- ✓ de sa nouvelle division Power, spécialisée dans l'électrification des véhicules, à un groupe industriel lui permettant de poursuivre son développement et à ACTIA de concentrer ses investissements sur une électronique embarquée au service de la mobilité et de la gestion de l'énergie ;
- ✓ de ses activités de Contrôle Technique et Equipements de Garage, au travers de sa marque MULLER ;

ces cessions d'activités non stratégiques permettant à ACTIA de reconsolider sa situation financière, avec un désendettement attendu à hauteur de 70 M€ environ.

Sur le plan opérationnel, le projet de mise en œuvre du nouvel ERP sur les principales structures de la division Automotive avance, en connexion avec l'outil PLM déployé en 2019, ainsi que les différents programmes de digitalisation, notamment dans les usines. ACTIA poursuit également son programme ACTIA Cross Norder Engineering pour la structuration de la R & D et le développement des activités d'ingénierie.

En 2022, les travaux pour le nouveau site d'ACTIA Tunisie ont repris en vue d'un démarrage des opérations sur le nouveau site à la fin de l'été, notamment pour accueillir la production de la micro-mobilité et de l'énergie.

Avec un carnet de commandes chargé au-delà des capacités d'approvisionnements, la priorité la plus importante pour ACTIA, en 2022, sera de maintenir la grande agilité de ses équipes dans un environnement toujours très complexe, lié à la poursuite des contraintes sanitaires, à la pénurie des composants électroniques et aux conséquences à moyen terme de la guerre en

Ukraine sur nos fournisseurs et nos clients. Aussi, le Groupe adapte son organisation en permanence et la cellule de crise qui gérait les manquants dans l'urgence se transforme en un service de pilotage de l'activité afin de poursuivre l'enjeu de trouver les composants manquants ou alternatifs, dans les meilleurs délais, en lien avec les clients, mais également être en capacité de mieux gérer sa production en fonction des composants disponibles et ainsi proposer à ses clients la constitution de stocks opportunistes, mettant fin à une approche flux tendus, jusqu'à présent imposé par les donneurs d'ordre.

5.5 STRATÉGIE

ACTIA fédère ses énergies internes dans une dynamique et un cadre commun à travers :

- ⊙ Notre positionnement ;
- ⊙ Notre mission, notre vision et nos valeurs ;
- ⊙ Notre analyse en termes de forces / faiblesses et d'opportunités / risques ;
- ⊙ Nos objectifs stratégiques quantitatifs et qualitatifs ;
- ⊙ Nos facteurs clés de succès ;
- ⊙ Nos stratégies déclinées sur les différents DAS (Domaines d'Activité Stratégique).



Le Groupe connaît dans la durée, un rythme de croissance soutenu compte tenu de sa taille par rapport à ses clients, à ses concurrents ou à ses fournisseurs. Les perspectives d'avenir évoquées ci-dessus donnent confiance dans ses possibilités de croissance.

L'environnement externe d'ACTIA prend en compte des enjeux découlant de plusieurs domaines qu'ils soient internationaux, nationaux, régionaux ou locaux :

- ⊙ La prise de conscience des enjeux mondiaux liés à l'environnement. ACTIA est idéalement placée pour apporter des solutions aux différents défis, en vue d'une mobilité durable.
- ⊙ L'environnement juridique et la recrudescence des réglementations tant aux plans nationaux qu'international : RGPD, LCB-FT, ...
- ⊙ L'environnement technologique : arrivée de la 5G, puissance disponible des SmartPhone, technologie des batteries, Cyber sécurité, ...
- ⊙ L'environnement concurrentiel : fusion / acquisition des concurrents (Wabco, Bosch, ...), concentration des acteurs (acquisition de Bombardier par Alstom, fusion du Groupe PSA avec Fiat-Chrysler, ...), nouveaux business modèles, transition numérique, émergences de start-ups, ...

- ⊙ L'environnement social et économique : évolution de la Chine, climat social au Mexique, Brésil, Inde...

Le positionnement stratégique d'ACTIA correspond à une mission bien précise :

Concevoir et fabriquer une électronique au service des systèmes
avec une exigence de qualité sans compromis
pour des clients internationaux.

Il correspond à une vision stratégique :

- Être leader ou acteur de référence international sur des Domaines d'Activités Stratégiques (DAS) identifiés et gagner en notoriété avec une marque forte ;
- Monter sur la chaîne de la valeur pour maintenir nos marges et renforcer la cohérence et la compétitivité de nos offres ;
- Être opportuniste et intelligent dans un monde qui bouge ;
- Rester indépendants dans nos choix stratégiques.



Basée sur nos valeurs :

- ⊙ Une société fière de ses ancrages (histoire, territoire...) et tournée vers l'avenir ;
- ⊙ Une société portée par des valeurs fortes : l'éthique, le respect, l'engagement, l'agilité, la proximité.

Forte de ses valeurs et avec ses capacités d'innovation, ACTIA s'affirme face à une concurrence mondiale très dure, faite de grands groupes internationaux.

5.5.1 FACTEURS CLÉS DE SUCCÈS

Nos facteurs clés de succès sont regroupés autour de quatre thèmes. Ils permettent de définir nos plans d'actions :

- ⊙ **L'Efficienc**e, composante essentielle de notre compétitivité ;
- ⊙ **La Qualité**, socle fondamental, indispensable à tout développement du Groupe ;
- ⊙ **L'Innovation**, composante essentielle de notre démarche stratégique ;
- ⊙ **La Sécurisation** de nos activités, dans un contexte concurrentiel difficile.

Projets de développement

Projets d'amélioration



⊙ Facteur clé de succès – **EFFICIENCE**

- Poursuivre les efforts engagés et accroître notre productivité et notre rentabilité ;
- Optimiser les coûts grâce à notre intégration verticale qui utilise nos outils industriels... ;
- Poursuivre notre politique d'investissement : capacité industrielle performante, compétitive et internationale, Recherche & Développement axés sur des briques technologiques choisies, le capital humain... ;
- Digitalisation de l'entreprise et amélioration de nos organisations pour accompagner la croissance, progresser en maturité, gagner en agilité, en simplicité ;
- Sanctuariser et mobiliser la ressource humaine pour obtenir plus d'efficacité et développer le comportement collaboratif ;
- Former et développer nos ressources internes ;

- Améliorer notre performance Achats :
 - valoriser nos positions sur les marchés,
 - mieux articuler achats et technologie,
 - mieux intégrer l'analyse de risque.
- ⊙ Facteur clé de succès – **QUALITE**
 - Améliorer la qualité totale ;
 - Satisfaire aux exigences requises par les domaines adressés ;
 - S'adapter aux évolutions des certifications toujours plus exigeantes ;
 - Améliorer nos tableaux de bord de façon à faciliter le pilotage ;
 - Améliorer la qualité client.

ACTIA est dans un processus d'amélioration continue avec une démarche « LEAN » qui privilégie des processus formalisés et appliqués.

La spécialisation du Groupe dans les équipements électroniques fait l'objet d'une démarche de qualité totale, reconnue par plusieurs certifications :

- ISO 9001 : Systèmes de management de la qualité ;
- ISO TS 16949 : Systèmes de management de la qualité – industrie automobile ;
- ISO 14001 : Systèmes de management de l'environnement ;
- EN 9100 et EN 9110 : Systèmes de management de la qualité – aéronautique, espace et défense ;
- ISO TS 22163 (IRIS) : Systèmes de management de la qualité – ferroviaire ;
- NADCAP : Procédés de fabrication cartes électroniques – aéronautique ;
- PART 145 – FAA - TCCA : agrément de maintenance et de réparation ;
- ISO 45001 : Qualité Totale selon annexe V directive R & TTE (Télécom) ;
- ISO 27001 : Système de Management de la Sécurité de l'Information ;
- ISO 17025 : compétence des laboratoires d'étalonnages et d'essais ;
- CMMI DEV V1.2 : amélioration des processus pour des meilleurs produits.



CERTIFICATS D'AGRÈMENT
 ORGANISME DE MAINTENANCE AÉRONAUTIQUE

PART 145 / FAA / TCCA

Ce management est ainsi basé sur le principe d'une organisation apprenante, avec l'ouverture aux nouvelles technologies, la gestion des ruptures et la formation tout au long de la carrière.

⊙ Facteur clés de succès – **INNOVATION**

- Créer et développer des conditions d'innovation et de collaboration ;
- Sélectionner les programmes clés, business intelligence dans les axes stratégiques ;
- Contribuer à faire de nos offres les meilleures ;

5.5.2 AXES STRATÉGIQUES

Le cœur du métier d'ACTIA est de concevoir et produire des **systèmes embarqués**. Un système embarqué est composé de 4 éléments :

- ⊙ Une partie électronique réalisée à partir d'un circuit imprimé sur lequel sont montés des composants électroniques (calculateurs, mémoires, résistances, inductances, condensateurs, ...);
- ⊙ Un logiciel stocké dans la mémoire de la carte électronique ;
- ⊙ Une alimentation en énergie électrique ;
- ⊙ Un ensemble mécanique, au minimum un boîtier et parfois des écrans, boutons ou autres instruments de commande.

Pour concevoir et produire son offre, ACTIA est donc organisé autour :

- ⊙ De Bureaux d'Études avec des ingénieurs et techniciens supérieurs pour concevoir les logiciels, les systèmes électroniques, électriques et mécaniques constituant des systèmes embarqués ;

- Dynamiser la politique de propriété industrielle notamment dans sa composante brevets ;
- Construire un portefeuille de technologies clés et nouer des partenariats stratégiques clés.
- ⊙ Facteur clés de succès – **SECURISATION**
 - Poursuivre nos efforts pour renforcer la sécurité et notre culture du « risk management » :
 - Légale,
 - Technique,
 - Organisationnelle et informationnelle.
 - Garantir la sûreté, la sécurité et la résilience des produits et des systèmes.

Malgré l'augmentation de la complexité et les menaces qui pourraient affecter l'utilisation des différents produits et systèmes, ACTIA se doit de garantir un très haut niveau de sûreté et de sécurité, grâce à des systèmes connectés sensibles, tout en participant à la construction de la confiance entre le consommateur, les constructeurs et les réseaux.

En ce qui concerne son propre fonctionnement, et à la lumière de la crise de la Covid-19 et de la crise d'approvisionnements des composants électroniques, ACTIA a réformé ses modes de fonctionnement pour tendre vers la **RESILIENCE**, c'est-à-dire la capacité à faire face aux crises. Cela s'est notamment traduit par un renforcement du "système nerveux" que constitue la chaîne d'informations et de décision opérationnelle.

- ⊙ D'usines qui permettent de produire les ensembles matériels, de télécharger les logiciels et de contrôler la qualité du système ainsi constitué.

Les systèmes embarqués permettent de traiter des données extérieures fournies par des capteurs, de les analyser, de les synthétiser et de donner des instructions à des acteurs (par exemple des moteurs électriques, des vannes,...).

ACTIA utilise donc comme matières premières des composants électroniques (calculateurs, mémoires, résistances, inductances, condensateurs,...), des ensembles mécaniques (base, capot, face avant, ...) constituant les boîtiers, des éléments capables d'assurer l'alimentation en électricité aux tensions et intensité voulues et des éléments pouvant servir d'interface (écrans, boutons...).

ACTIA utilise aussi des réalisations immatérielles et notamment des logiciels.

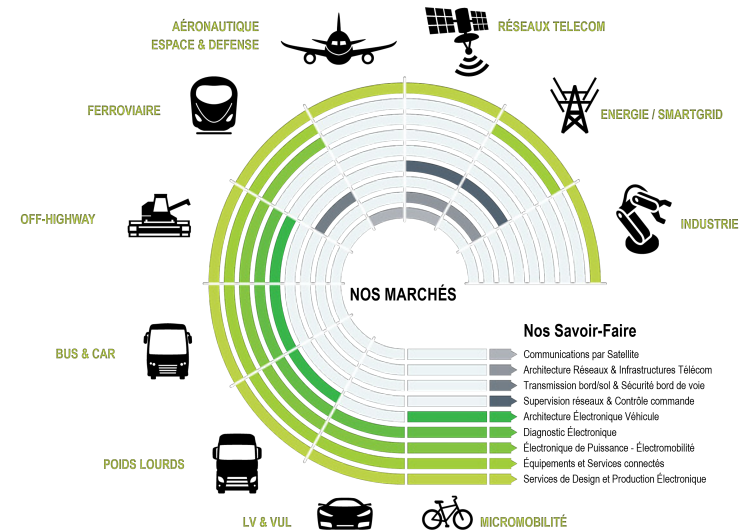
Les produits ainsi vendus sont montés généralement à bord de véhicules, que ce soient des automobiles, des engins industriels (camions, bus, cars, tracteurs, engins de chantier...), des

bateaux, des véhicules militaires, des trains, des avions, etc... Aujourd'hui, ces systèmes embarqués ont envahi tous nos véhicules, et à titre d'exemple, une automobile embarque

actuellement une puissance de calcul bien supérieure à la plupart des avions de ligne, conçus pour beaucoup au début des années 80.

Il s'agit donc d'embarquer de l'intelligence à bord des véhicules, avec quatre enjeux qui constituent les axes stratégiques du Groupe :

- ⊙ **La connectivité** : expert en systèmes embarqués conçus pour des environnements exigeants, ACTIA assure la connectivité de tous les types de véhicules et permet ainsi l'accès à de nombreux services connectés ;
- ⊙ **La sécurité** : en interne comme en externe, les exigences de sécurité se déclinent dans nos processus, dans nos standards qualité comme dans nos produits ;
- ⊙ **La mobilité** : le transport des personnes et des biens est au cœur des défis technologiques relevés par ACTIA au quotidien. Nous nous engageons en faveur d'une mobilité connectée, durable et sûre ;
- ⊙ **L'environnement** : ACTIA s'investit dans le développement d'une mobilité durable – systèmes anti-pollution, tractions électriques, éco-conduite – et favorise les comportements écoresponsables : covoiturage, utilisation de véhicules électriques... L'objectif est de réduire l'empreinte environnementale des produits et services (réduction de la consommation des ressources, des émissions de particules, des émissions sonores, déconstruction des aéronefs...), de développer de nouvelles approches de surveillance et de gestion de l'environnement, de prendre en compte les nouveaux usages ;
- ⊙ Nos marchés & savoir-faire :



Enfin, sur ces sujets stratégiques, ACTIA s'efforce d'apporter des solutions tout au long du cycle de vie du véhicule.



5.5.3 DOMAINES D'ACTIVITÉ STRATÉGIQUE

Face à la concurrence en place et à l'affirmation de nouveaux acteurs dans des pays à faibles coûts comme la Chine ou la Corée, les enjeux pour une ETI française sont d'augmenter les performances économiques de nos produits : coûts d'acquisition, coûts d'opération..., d'améliorer les performances techniques et de réduire les coûts et les temps de cycle : développement, mise sur le marché, redesign...

Fort de notre stratégie basée sur l'innovation technologique, la qualité et la compétitivité, ACTIA doit, pour assurer sa pérennité, poursuivre sa diversification et maintenir ainsi sa croissance et viser les marchés à plus forte rentabilité.

Nos priorités de croissance pour être leader ou acteur de référence sont gérées dans des Domaines d'Activités Stratégiques (DAS) :

DAS = Ligne de Produits X Segment de marché.

Les missions et responsabilités des **Départements d'Activités Stratégiques** (DAS) sont :

- ⊙ De décliner la stratégie et les challenges associés ;
- ⊙ De définir les feuilles de route produits, leur vie série et les plans d'actions commerciaux ainsi que les ventes « régionales ».

Les Départements d'Activité Stratégiques sont garants de l'adéquation offre / demande au niveau international, chaque département regroupe des « Product Groups » qui peuvent être labellisés en Product Line Center (PLC) au niveau du Groupe.

Ces **Product Line Centers** sont donc nommés au niveau du Groupe et ont pour missions et responsabilités :

- ⊙ De piloter le business plan du PLC au niveau du Groupe ;
- ⊙ D'exprimer les exigences, coordonner le développement de produits et de services ;
- ⊙ D'établir la feuille de route de ses gammes de produits ;
- ⊙ D'assurer la veille concurrentielle (Benchmark) ;
- ⊙ D'être responsable et animer le plan marketing global et l'activité commerciale (niveau International), avec toutes les sociétés du Groupe ;
- ⊙ De gérer les produits du berceau à la tombe (marketing, vente, développement, vie série, après-vente).

Les **DAS** sont orientés clients et s'appuient dans une organisation matricielle sur des fonctions orientées métiers :

- ⊙ Technologie et Innovation ;
- ⊙ Services ;
- ⊙ Opérations Industrielles ;
- ⊙ Achats ;
- ⊙ Supports, c'est-à-dire : Ressources Humaines, Finances, Systèmes d'Information, Affaires Juridiques, Stratégie, Communication, Affaires Internationales, Qualité.

En fonction de cette organisation, le plan stratégique est décliné dans l'ensemble des directions :

- ⊙ Produit / Marché (DAS) :
 - Plan de développement et d'action commerciale,
 - Coordination avec les plans de développement groupe (coordination groupe, PLC, front office, AKAM,...),
- ⊙ Technologie et moyens productifs :
 - Feuille de route technologique (technologies et compétences clefs),
 - Feuille de route industrielle (assurer la performance industrielle),
 - Outils communs, méthodes,... pour travailler ensemble avec efficience.
- ⊙ Services supports :
 - Gestion et développement des Ressources humaines,
 - Achats,
 - Qualité,
 - Contractualisation, protection juridique.

DAS VEHICLE ELECTRONIC ARCHITECTURE (VEA)

Ce département adresse le marché des constructeurs de véhicules (OEM) quels que soient les produits stratégiques que nous pouvons leur proposer. Cette organisation correspond à une orientation par ligne de produits :



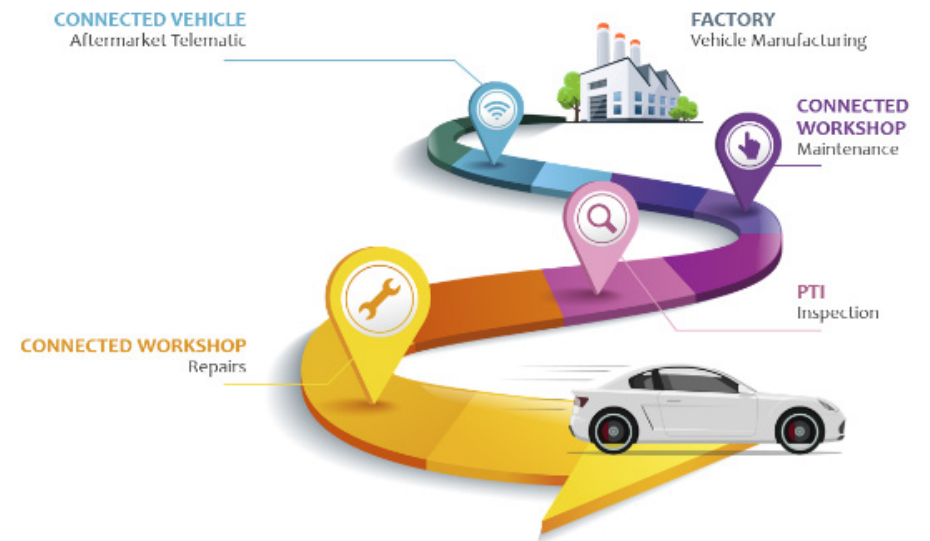
Le DAS VEA doit répondre aux principaux enjeux et leviers stratégiques. Ces défis renvoient, pour nombre d'entre eux, à faire sauter de nouveaux verrous technologiques ou à amplifier des actions d'innovation autour d'un certain nombre de thèmes prioritaires, à savoir :

- ⊙ Développer de nouvelles applications et services associés. D'ores et déjà de nouvelles applications ont été identifiées dans les domaines de la mobilité, plus particulièrement urbaine, de l'agriculture, de la fracture numérique... ;
- ⊙ Améliorer l'efficacité et l'attractivité des systèmes de transport ;
- ⊙ Augmenter les performances des véhicules industriels : Multiplexage – Smart Power – ARM – Linux ;
- ⊙ Concevoir de nouvelles architectures et configurations innovantes : Standardisation – Ouverture – Solution flexible – Ethernet ;
- ⊙ Optimiser et améliorer l'environnement de travail du chauffeur : Poste de conduite – Eco-conduite – Système d'Aide à l'Exploitation – Climatisation électrique embarquée ;
- ⊙ Exploiter les nouvelles technologies pour le développement de nouvelles applications : Connaissance des comportements – Multimodal (plusieurs modes de transport) – ITS (intelligent transport system) – SIG (système d'information géographique).

DAS VEHICLE LIFECYCLE MANAGEMENT (VLM)

Ce département capte le potentiel du marché VLM via la synergie de nos savoir-faire :

- ⊙ Diagnostic connecté ;
- ⊙ Atelier connecté ;
- ⊙ Véhicule connecté ;
- ⊙ Contrôle Technique.

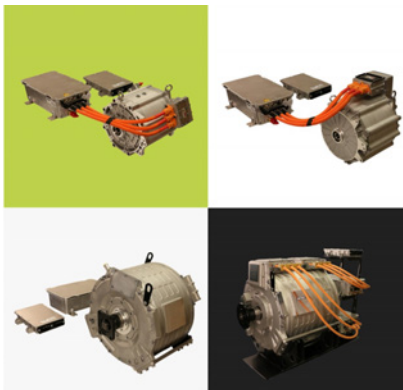


Le DAS VLM doit répondre aux principaux enjeux et leviers stratégiques de ce domaine. Ce DAS oriente les actions d'innovation autour des nouveaux services prioritaires comme :

- ⊙ Développer de nouvelles applications et services associés. D'ores et déjà de nouvelles applications ont été identifiées dans les domaines de véhicules connectés ;
- ⊙ Augmenter les performances du diagnostic embarqué des véhicules industriels : Ex VE, OBD, ... ;
- ⊙ Concevoir de nouvelles architectures et configurations innovantes : standardisation – ouverture – cloud ;
- ⊙ Optimiser et améliorer l'environnement les outils de diagnostic ;
- ⊙ Généraliser et automatiser la supervision, le diagnostic et la maintenance : sécurité - sûreté de fonctionnement - comportement autonome – gestion des véhicules électriques ;
- ⊙ Exploiter les nouvelles technologies pour le développement de nouvelles applications : Multimodal (plusieurs modes d'interface) - ITS (intelligent transport système) – SI (système d'information).

DAS ELECTROMOBILITÉ

Il permet de déployer une offensive commerciale pour vendre une gamme « sur étagère » d'électronique de puissance pour véhicules commerciaux et véhicules légers (niches / opportunités).



Le DAS Electromobilité doit répondre aux principaux enjeux et leviers stratégiques de ce domaine. Ce DAS pilote les actions d'innovation autour de l'électronique de puissance et de l'électrotechnique (nouveau moteur électrique) et quelques nouveaux services, à savoir :

- ⊙ Gérer efficacement et dynamiquement l'énergie des véhicules : stockage de l'énergie, électronique de puissance, chaîne de traction, accompagnement de solution hybride ;

- ⊙ Généraliser et automatiser la supervision du véhicule et sa maintenance : sécurité, sûreté de fonctionnement, gestion de l'énergie ;
- ⊙ Offrir aux constructeurs de véhicules des solutions complètes d'électrification, afin de faire passer leurs gammes rapidement et avec peu de risques à la traction électrique.

DAS MANUFACTURING – DESIGN & SERVICES (MDS)

Le département a pour objectif d'accroître la capacité et le niveau de qualité de la production.



Le DAS MDS s'appuie sur un outil de production répondant aux meilleurs critères de qualité tant dans le domaine de l'automobile (production en grandes et moyennes séries) que dans l'aéronautique ou le ferroviaire (production en petites séries complexes).

Organisé autour de trois centres de production (France, Tunisie, États-Unis), permettant de répondre à tous les besoins de production interne au plus haut niveau de qualité, l'outil de production répond également à la demande de clients pour qui la maîtrise de la qualité reste un élément stratégique.

Aujourd'hui, le DAS MDS peut s'appuyer aussi sur le nouveau site de production américain qui a atteint un niveau de maturité suffisant pour accompagner des clients extérieurs au Groupe.

Le DAS propose donc une série de prestations allant de la conception à la réalisation de cartes électroniques en passant par le test et l'intégration.

Une assistance complémentaire peut être proposée en matière de pérennisation des systèmes électroniques complexes. En effet, une équipe d'experts pilote un observatoire de l'obsolescence des composants.

5.5.4 MAÎTRISE DE LA PRODUCTION

ACTIA organise l'industrialisation de ses produits, autour d'usines électroniques et d'ateliers d'assemblage et d'intégration et plus particulièrement en France, en Tunisie, en Allemagne, en Chine, en Suède et aux États-Unis.

Pour garantir la capacité d'innovation de ses Bureaux d'Études, tout en visant les meilleurs niveaux de productivité, ses outils s'appuient sur un laboratoire de génie des procédés et expertise technologique process propre au Groupe.

Investissant régulièrement dans de nouveaux moyens de production, le Groupe a pu accompagner la forte croissance de son chiffre d'affaires de ces dernières années, avant la crise sanitaire. Attentif aux dernières évolutions technologiques, les matériels de production sont amenés à être régulièrement remplacés, assurant ainsi un haut niveau de performance et une augmentation du capacitaire. Les éléments technologiques et innovants de la démarche Usine 4.0 et la digitalisation font parties des axes de modernisation des années à venir.

Les années 2016-2019 ont été marquées par des investissements importants qui ont permis d'accroître les performances, la maîtrise technologique, la maturité, la compétitivité ainsi que les surfaces industrielles des sites de production et de déployer le Contrôle de Gestion Industriel. Des défis structurants demeurent, comme la modernisation en cours de l'ERP et la digitalisation des processus. Pendant les années de crise sanitaire, le capacitaire a été entretenu en vue de pouvoir répondre immédiatement à la forte accélération de la croissance à l'issue de la pénurie des composants.

Des échanges intenses se poursuivent dans le Groupe entre les unités opérationnelles, en vue de :

- ⊙ Déployer des standards et les « best practices » en particulier au sein de la division Automotive ;
- ⊙ Mettre en place une équipe industrialisation Groupe ;
- ⊙ Organiser les projets de digitalisation.



ACTIA Electronics pour le marché américain

5.5.5 RECHERCHE & DÉVELOPPEMENT DE TRÈS HAUTE TECHNOLOGIE

Depuis sa création, ACTIA a toujours fondé sa stratégie sur la Recherche et le Développement afin d'apporter des solutions innovantes et différenciantes à ses clients.

ACTIA mise sur l'intelligence avant tout et s'organise autour de plusieurs axes de travail tels que :

- ⊙ Acquérir et maintenir des compétences avec de nouveaux outils de développement, une systématisation des validations, une généralisation des outils de gestion et de conception, un management des connaissances, un réseau d'experts extérieurs, un Bureau d'Études étendu... ;
- ⊙ Privilégier une conception modulaire et évolutive, avec des « briques » technologiques, autour :
 - D'une architecture modulaire tant mécanique, qu'électronique, informatique ou énergétique,
 - Des modules validés et réutilisables,
 - D'une prise en compte de la variation des besoins par client, de l'évolution de la demande et de l'émergence technologique.
- ⊙ Penser globalement pour exprimer une vision innovante sur les systèmes et les services en :
 - Imaginant et validant les systèmes de demain pour les garages et centres de contrôle technique, les véhicules et les flottes de véhicules,
 - Tirant les spécifications pour les nouveaux produits et en les développant,
 - Mettant au point et vendant les services liés.
- ⊙ S'appuyer sur l'environnement local dans tous les pays où ACTIA est présent.

L'organisation du Groupe a permis de mettre en place des centres de compétence dans des domaines spécifiques sur lesquels ACTIA peut s'appuyer pour répondre aux attentes de ses clients, avec, par exemple, des centres d'excellence en Allemagne, en Suède, en Espagne et en Tunisie.

Le Groupe est en capacité de mettre en œuvre les politiques locales pour accompagner le développement de sa R & D, par exemple :

- ⊙ En France, avec l'utilisation du soutien à l'innovation : CIR, aides publiques, participation à l'IRT Saint-Exupéry à Toulouse, ainsi qu'aux pôles de compétitivité locaux, partenariat avec le CEA-Tech,... ;
- ⊙ En Tunisie, avec le rapprochement avec les écoles d'ingénieurs et les laboratoires de recherche ;
- ⊙ En Chine, avec l'établissement de partenariats avec l'écosystème constitué par les autorités publiques, les constructeurs de véhicules et les partenaires technologiques, l'utilisation du soutien à l'innovation ;
- ⊙ En étant agile et capable d'aller vite grâce à son intégration industrielle ;
- ⊙ En présentant un bon niveau de sécurité dans les solutions proposées ;
- ⊙ En ayant une capacité financière suffisante pour co-investir.

Le Groupe investit de manière importante dans la R&D avec près de 1 200 ingénieurs et techniciens au sein de l'ensemble de ses structures.

Au travers d'une procédure qui s'organise autour d'une prise de décisions en Executive Committee, instance qui regroupe les directeurs généraux des filiales les plus importantes et les directeurs des départements, pour être validée en Conseil d'Administration, sont choisis les grands programmes de R & D sur lesquels se fondera, par activité, la stratégie de demain.

La crise sanitaire a eu pour effet d'accélérer le lancement du programme « ACTIA Cross Border Engineering ». Ce dernier a pour objectif de construire un Bureau d'Études étendu, réduisant certes les dépenses immédiates en sous-traitance, mais surtout cartographiant les compétences de nos équipes, optimisant les travaux développés, partageant des outils communs, déterminant les besoins en formation ou les compétences à embaucher et préparant ainsi le Groupe à ses besoins de demain. Cette nouvelle organisation accompagnera la gestion des compétences et accentuera l'attractivité du Groupe.

5.5.6 ENVIRONNEMENT TECHNOLOGIQUE

Face à ces marchés en pleine croissance et aux enjeux, notamment technologiques, des secteurs concernés, la région Occitanie occupe une place spécifique, originale et incontournable, tant au niveau européen que mondial.

Dans ce contexte local unique, ACTIA s'intègre à la remarquable dynamique de structuration et d'organisation des acteurs engagée en Occitanie comme au niveau national.

Elle s'exprime particulièrement avec notre représentation dans différents programmes :

Type de Relation	Désignation
Relation par type de marché	Aéronautique – Espace – Systèmes embarqués : TOMPASSE , Comité Stratégique régional de la Filière Rail : MipyRail, FIF, CS2F CNPA : Conseil National des Professionnels de l'Automobile Automobile : Automotech (ARIA - PFA), SIA Équipements d'atelier et diagnostic : GIEG Production électronique : PLEIADE (WE Network) Numérique : La Mêlée, IOT Valley, Digitalplace
Relation avec les Pôles	Pôle de niveau mondial « Aerospace Valley » (aéronautique, espace et systèmes embarqués) Agri Sud-Ouest Innovation – Pôle de compétitivité agricole, agroalimentaire et agro-industriel, RobAgri pour le marché de robots innovants Énergie : Capénergie, Smart Occitania Pôle CARA, European Cluster for Mobility Solutions (Ex LUTB)
Relation et technologie	IRT Saint-Exupéry à Toulouse Institut 3IA ANITI - Artificial and Natural Intelligence Toulouse Institute Fondation INSA Projets avec CEA-Tech à Toulouse, CEA Leti et CEA Liten à Grenoble Groupe Obsolescence : AFNOR / UTE, PRECONOB

En 2021, ACTIA a encadré plusieurs thèses CIFRE avec des laboratoires présents en Occitanie.

Le Groupe est engagé dans plusieurs dossiers dans le cadre du programme d'investissements d'avenir (PIAVE) comme PSPC, ANR, Région-FEDER, Horizon 2020.



L'année 2021 a vu la poursuite et l'aboutissement de plusieurs programmes correspondants à nos savoir-faire :

☉ Plan de Relance :

Le projet collaboratif Power 2024, d'un montant total de 11 M€, porté par ACTIA a été retenu au titre du programme Coram, fer de lance de l'action en faveur de la modernisation de la filière automobile. Les partenaires d'ACTIA sont le CEA Tech et Groupe Surplus Recyclage. Les sujets abordés sont la recherche technologique dans le domaine du stockage de l'énergie et de l'électronique de puissance.

ACTIA participe de plus à deux autres consortiums innovants :

- le projet EFIBA, Emergence of the Autonomous Bus Industry, qui amènera des avancées dans le domaine de la mobilité autonome,
- le projet NeVeOS, dont l'objet est de développer une nouvelle architecture électronique de véhicules, basée sur des calculateurs à haute performance.

☉ Télématique et Télécommunications :

ACTIA fait partie du Conseil d'Administration de l'Institut de Recherche Technologique **IRT Saint-Exupéry**. Le Groupe se positionne en cohérence avec les enjeux, défis et programmes de recherche technologique relevant de l'Institut de Recherche Technologique Saint-Exupéry



Plusieurs plateformes sont aujourd'hui retenues et ACTIA est impliquée dans quelques projets.

☉ Intelligence artificielle

Dans le cadre d'un Institut Interdisciplinaire d'Intelligence Artificielle (3IA), ACTIA est acteur dans le projet d'Institut 3IA ANITI - Artificial and Natural Intelligence Toulouse Institute.

5.5.7 BREVETS ET PROTECTION INDUSTRIELLE

En ce qui concerne la protection industrielle de ses produits, ACTIA dispose d'un service juridique qui se charge d'effectuer toutes les démarches relatives aux brevets, marques et modèles. De plus, le Groupe fait ponctuellement appel à un cabinet externe spécialisé sur ce sujet.

À ce jour, plusieurs brevets ont été déposés, tant au niveau national qu'international par le Groupe.

Dans le domaine du logiciel, ACTIA réalise des dépôts de code-source des applications à l'Agence pour la Protection des Programmes (APP).

Ce projet concentre son activité de recherche sur l'intelligence artificielle hybride qui associe différentes méthodes et technologies. L'écosystème toulousain l'étudie et l'expérimente depuis plusieurs années, notamment pour les transports autonomes et pour la smart agriculture.

☉ Architecture électronique

EBSF-2 et l'organisation IT x PT : programme de recherche européen, dans les transports terrestres, qui s'intéresse au système bus dans son ensemble.



☉ EMS – Génie des procédés dans la fabrication électronique

- Usine du futur : projet d'excellence industrielle à Colomiers,
- Flexicube : intégration de robotique flexible dans l'usine,
- Projet FUI Vision 4.0 traitant la logique d'interconnexion entre les machines automatiques.

5.6 INVESTISSEMENTS

L'ensemble des investissements corporels et incorporels immobilisés par le Groupe s'élève à 28,9 M€ contre 25,8 M€ en 2020.

5.6.1 CORPORELS

Les informations relatives aux investissements corporels réalisés sur la période sont détaillées au § Note 5 « Immobilisations corporelles » des notes annexes aux comptes consolidés.

Dans le contexte spécifique de l'année 2021, le Groupe a limité ses investissements pour ses moyens de production en France et en Tunisie, au renouvellement de matériels vieillissants en risque majeur de panne définitive et aux différents matériels permettant d'améliorer la productivité et la flexibilité de nos moyens de production. Il s'est également agi, comme tous les ans, d'acquérir les matériels dédiés à certains programmes comme des bancs et des interfaces de test ou des outillages.

Concernant les moyens informatiques renouvelés habituellement à raison d'un quart par exercice en moyenne dans le Groupe, l'action a été maintenue avec, du fait de la mise en place régulière de journées de télétravail, le remplacement du parc par des PC portables plutôt que des PC fixes.

5.6.2 INCORPORELS

Les informations relatives aux investissements incorporels réalisés sur la période sont détaillées dans les notes annexes aux comptes consolidés au § Note 4 : « Immobilisations incorporelles ». Ils concernent essentiellement la Recherche & Développement.

En 2021 les dépenses en R&D se sont élevées à 80,2 M€, en progression par rapport à 2020 (+5,5 % à 76,0 M€), retrouvant une enveloppe proche de celle de 2019 (83,2 M€). Ce niveau de dépenses témoigne à la fois des arbitrages qui ont continué à être réalisés pour réduire les impacts de la crise sanitaire et de la pénurie des composants, mais aussi de la forte sollicitation dans le cadre des contrats gagnés ces derniers mois / années. Aussi, la priorité a été maintenue sur les besoins d'accompagnement des programmes clients en lien avec les derniers succès

Lancé en 2017, le programme d'investissement pour la digitalisation s'est poursuivi malgré le retard pris dans la mise en place d'un nouvel ERP pour la division Automotive.

Le programme d'investissements 2017-2019 mis en place en vue d'accompagner le Groupe dans le franchissement d'une activité supérieure à 700 M€ était quasiment terminé lors du démarrage de la crise sanitaire. Tous les investissements restants ont été finalisés en 2020, à l'exception de la construction d'une usine de 6 700 m² (terrain déjà acquis) à Tunis (Tunisie), en vue du remplacement de la location actuelle pour notre filiale ACTIA Tunisie, dont les travaux ont été suspendus. Le gros œuvre ayant été réalisé, le site avait été sécurisé au début de la pandémie. Début 2022, les travaux ont repris afin que le nouveau site soit opérationnel à la fin de l'été et puisse accueillir dans les meilleures conditions les nouvelles productions, en particulier concernant la micro-mobilité.

commerciaux et les premières mises en production. Ainsi, le taux de refacturation des coûts de R&D s'établit à 42,2 % contre 37,0 % en 2020, mais surtout contre 32,9 % en 2019 avant crise sanitaire. Ce taux témoigne des choix effectués en 2020 et 2021, mais ACTIA a également demandé à ses clients, sur les nouveaux programmes remportés, d'être mieux accompagné dans la prise en charge des frais de développement spécifique pendant la phase de développement produit plutôt que de voir ces coûts amortis sur le prix final produit.

Ainsi, le taux de dépenses de R&D ramené au chiffre d'affaires reste stable à 17,3 % comme en 2020.

Ce domaine reste stratégique puisqu'il permet de maintenir à un niveau élevé, la technicité du Groupe. Le contrôle de gestion du Groupe permet d'établir le tableau ci-dessous qui résume son évolution :

en k€	2021	2020	2019
Coût total de la R&D	80 158	75 964	83 193
Coût de la R&D vendue	33 810	28 128	27 399
R&D immobilisée dans l'exercice	12 715	13 892	19 225
Charges de l'exercice (A)	33 633	33 945	36 568
Amortissement de l'exercice de la R&D immobilisée (B)	15 948	14 072	15 287
Crédit Impôt Recherche en produit dans l'exercice et subventions (C)	8 012	6 453	5 575
Impact de la R&D dans le compte de résultat (A) + (B) – (C)	41 569	41 563	46 280
Effectif	1 182	1 080	1 091

Le coût total de la R&D est composé de la masse salariale chargée des ingénieurs et techniciens travaillant sur les projets de R&D, ainsi que les coûts éventuels de prestations sous-traitées.

Il est rappelé que le Groupe investit de manière importante dans la R&D. Les coûts liés à la R&D représentent entre 13 et 18,0 % de son chiffre d'affaires consolidé. Apportant des solutions spécifiques à ses clients, solutions basées sur des savoir-faire reconnus et l'innovation, une partie de ces développements spécifiques peut être prise en charge par les clients.

De plus, une part de ses travaux bénéficie du Crédit d'Impôt Recherche, de subventions et / ou d'avances remboursables. En 2021, les dépenses correspondant à la mise en œuvre de nouvelles solutions innovantes au service des clients, en particulier dans le cadre des programmes France Relance, les aides de l'état (CIR et subventions) ont augmenté de 23,4 %, témoignant d'une phase de développement de nouveaux produits innovants pour nos clients.

La part de R&D immobilisée est de 15,9 % en 2021, en baisse par rapport à 2020 (18,3 %), en lien avec les nombreux programmes qui préparent le remplacement de l'activité télématique véhicules légers amenée à s'arrêter début 2022, avec la fin du contrat constructeur et avec le choix d'axer les efforts sur les développements liés aux contrats gagnés. Aussi, cette année, le niveau d'immobilisation est nettement inférieur aux amortissements qui se sont établis à 15,9 M€ en 2021, en hausse de 13,3 %. Aussi, le poids de la R&D supportée par le Groupe dans son compte de résultat, en dehors de la part facturée aux clients et des aides de l'État, recule légèrement à 9,0 % contre 9,5 % du chiffre d'affaires en 2020, alors que la charge de l'exercice reste stable, témoignant de l'effort maintenu par le Groupe pour rester au meilleur niveau, tout en essayant de limiter les impacts de la crise sanitaire sur son compte de résultat sans grever sans rentabilité future.

Au niveau des divisions, cela se traduit de la manière suivante :

DIVISION AUTOMOTIVE

Les chiffres repris dans le tableau suivant sont issus du contrôle de gestion.

Le total des dépenses en R&D en 2021 a été de 68,0 M€ contre 62,5 M€ en 2020, ventilé en :

en k€	2021	2020	2019
Coût de la R&D vendue	26 188	20 794	22 597
R&D immobilisée dans l'exercice	11 913	12 956	16 529
Charges de l'exercice	29 911	28 773	30 398
Effectif	1 074	1 006	1 019

La part du coût de la R&D vendue est en forte hausse de 15,9 % et représente 38,5 % des dépenses. Maintenir une prise en charge partielle des dépenses de R&D est un atout majeur du Groupe dans la relation partenariale avec les clients et en 2021, les clients ont accepté de mieux financer en amont les développements de leurs produits spécifiques.

DIVISION TELECOM

Les chiffres repris dans le tableau suivant sont issus du contrôle de gestion.

Le total des dépenses en R&D 2021 a été de 12,1 M€ contre 13,4 M€ en 2020, ventilé en :

en k€	2021	2020	2019
Coût de la R&D vendue	7 622	7 334	4 802
R&D immobilisée dans l'exercice	802	935	2 696
Charges de l'exercice	3 722	5 172	6 170
Effectif	108	74	72

Le niveau de refacturation a encore progressé cette année, avec un taux passant à 62,8 % (54,6 % en 2020) dans cette division, disposant d'un meilleur accompagnement sur les marchés export et les programmes de télécommunications militaires et de l'énergie de ses clients. Le niveau des dépenses de R&D a légèrement diminué cette année car au-delà des programmes pluriannuels, la phase de livraison de matériels importante nécessite la mobilisation des équipes techniques pour la mise au point des matériels sur le terrain. La division Telecom a également enregistré une baisse de ces dépenses de sous-traitance R&D, notamment avec le rachat des activités logiciels de Hymaton (juillet 2021) avec qui elle travaillait depuis plusieurs mois, qui a également contribué à la progression des effectifs.

5.6.3 ENGAGEMENTS D'INVESTISSEMENTS

À la date d'établissement du présent document, le Groupe a engagé un certain nombre d'investissements dans le cadre de son exploitation normale. Dans le contexte de la crise sanitaire qui perdure, ACTIA redouble de vigilance dans ses choix d'investissements afin de ne pas grever son avenir tout en maîtrisant le niveau de ses dépenses.

En effet, les travaux de R&D engagés par le Groupe sont pluriannuels et visent à développer notre offre produits et services pour qu'elle reste au meilleur niveau en anticipant les besoins du marché. Aussi, on retrouve dans le programme d'investissements :

- ⊙ Les **boîtiers télématiques** de 6^{ième} génération avec l'ouverture de nouveaux marchés pour des petits objets connectés dédiés aux marchés des machines spéciales et des 2 roues ;
- ⊙ Les **services connectés pour la gestion de flotte** sur les marchés où ACTIA possède une forte connaissance métier (Bus & cars, véhicules légers...) ;
- ⊙ Les **calculateurs contrôle commande** pour la 1^{ère} monte pour continuer la pénétration du marché camion et répondre aux futures exigences et réglementations en termes de cybersécurité et sûreté de fonctionnement ;
- ⊙ Les **afficheurs tableaux de bords** pour finir de renouveler notre offre Bus & Cars et l'étendre au marché des machines de construction. ACTIA lance également en 2022 un nouveau programme pour répondre aux nouvelles tendances des architectures électroniques des véhicules intégrant de fortes capacités de calcul ainsi que la perception de l'environnement à travers la vision et l'intelligence artificielle ;
- ⊙ Les **outils de diagnostic multi-marques et constructeurs** pour assurer la couverture du parc automobile ainsi que les dernières fonctions électroniques offertes aux usagers. ACTIA

investit également dans ce domaine pour accompagner la dématérialisation tout en répondant aux derniers grands standards ;

- ⊙ Les **postes de contrôle commande numérique** pour les réseaux d'énergie et la connectivité sans fil au service de la télérelève...

Le Groupe a également engagé, depuis plus années les travaux pour le changement de l'ERP de la division Automotive, qui seront donc poursuivis en 2022. En 2022, la division Telecom va également lancer l'évolution de son ERP. Le parc informatique reconduira son renouvellement, comme chaque année, en poursuivant l'acquisition de matériels portables pour sécuriser l'organisation en mode télétravail.

Concernant les outils de production, le niveau d'engagement se limitera à la mise en place d'une nouvelle ligne CMS en Tunisie et au remplacement de matériels en fin de vie pour accroître le capacitaire et la productivité, et répondre aux besoins de production de nouveaux produits, avec les outillages spécifiques, tant en France, en Tunisie, qu'aux États-Unis. En effet, l'outil de production doit être au niveau attendu par les clients et prêt à accueillir la forte croissance des cadences au moment où le marché des composants retrouvera le niveau adéquat entre l'offre et la demande.

Enfin, avec le fort niveau du carnet de commandes et en particulier la mise en production de nouveaux produits pour la micro-mobilité et l'énergie demandant une intégration importante, la finalisation des travaux du bâtiment, pour notre filiale ACTIA Tunisie, a été relancé début 2022.

5.7 PROPRIÉTÉS IMMOBILIÈRES, USINES ET ÉQUIPEMENTS

5.7.1 IMMOBILISATIONS CORPORELLES IMPORTANTES EXISTANTES OU PLANIFIÉES

P : Propriétaire direct ou indirect (SCI appartenant intégralement au Groupe) ; L : Locataire ; I : Locataire d'une SCI appartenant partiellement au Groupe.

Nom	Site	Secteur d'activité	Type de détention
ACTIA Group	Toulouse	 Holding	I (1)
AUTOMOTIVE			
ACTIA Automotive	Toulouse	Etudes et commercialisation électroniques	I (1)
	Colomiers	Fabrications électroniques	P (2)
	Chartres	Fabrication et distribution de matériels mécaniques pour garages et centres de contrôle	P (2')
	Toulouse	Logistique	L
ACTIA PCs	Maisons Alfort	Etudes et fabrications électroniques	L
ACTIA 3E	Le Bourget du Lac	Etudes et fabrications électroniques	L
ACTIA Systems	Getafe Madrid (Espagne)	Études et fabrications de matériels Audio & Vidéo	I (3)
	Getafe Madrid (Espagne)	Etudes et d'électronique de puissance	L
	Linares (Espagne)	Etudes et fabrications électroniques	L
ACTIA de Mexico	Mexico (Mexique)	Fabrication et distribution solutions Audio & Vidéo	L
ACTIA do Brasil	Porto Alegre (Brésil)	Etudes et fabrications électroniques	L
ACTIA Inc.	Deaborn - Michigan (USA)	Etudes et fabrications électroniques	L
ACTIA CZ	Tabor (Rép.Tchèque)	Etudes et fabrications électroniques	P
ACTIA Italia	Torino (Italie)	Etudes et fabrications électroniques	P
	Rho (Italie)	Logistique	L
ACTIA I + Me	Braunschweig (Allemagne)	Etudes et fabrications électroniques	P/L
ACTIA Corp.	Elkhart - Indiana (USA)	Etudes et fabrications électroniques	P
ACTIA Electronics	Romulus - Michigan (USA)	Fabrications électroniques	P
ACTIA Polska	Piaseczno (Pologne)	Etudes électroniques et commercialisation	L
CIPI ACTIA	Tunis (Tunisie)	Fabrications électroniques	P
ACTIA Tunisie	Tunis (Tunisie)	Fabrications électroniques	L
ACTIA India	New Delhi (Inde)	Etudes et fabrications électroniques	L
ACTIA China	Shanghai (Chine)	Etudes et fabrications électroniques	L
	Wuhan (Chine)	Etudes électroniques	L
ACTIA Nordic	Sollentuna (Suède)	Etudes et fabrications électroniques	L
	Linköping (Suède)	Etudes électroniques	L
	Göteborg (Suède)	Etudes électroniques	L
ACTIA EMS Sweden	Linköping (Suède)	Etudes et fabrications électroniques	L
TELECOM			
ACTIA Telecom	Saint-Georges-de-Luzençon	Etudes et fabrications électroniques	P (4)
	Dinard	Etudes et fabrications électroniques	P / L
	Puy-Sainte-Réparate	Etudes et fabrications électroniques	P

Nom	Site	Secteur d'activité	Type de détention
AUTRES			
ACTIA Engineering Services	Tunis (Tunisie)	Etudes électroniques	P
	Sfax (Tunisie)	Etudes électroniques	L
ACTIA Africa	Tunis (Tunisie)	Promotion, commercialisation et support technique	L(5)
ACTIA Telematics Services	Namur (Belgique)	Etudes électroniques	L
ACTIA Power	Toulouse (France)	Fabrications de batteries	L
ACTIA Power France	Toulouse (France)	Fabrications de batteries	L
ACTIA UK	Newtown (Royaume-Uni)	Etudes et fabrications électroniques et de batteries	P
ACTIA Power US	Elkhart - Indiana (USA)	Fabrications de batteries	L
ACTIA Power Deutschland	Salzgitter (Allemagne)	Fabrications de batteries	L

⁽¹⁾ SCI des Coteaux de Pourville

⁽²⁾ SCI de l'Oratoire

⁽³⁾ SCI de l'Oratoire, l'immeuble situé à Chartres est présenté au 31 décembre 2021 sur la ligne "Actifs détenus en vue de la vente" du bilan consolidé conformément à la norme IFRS 5 - Actifs non courants détenus en vue de la vente et activités abandonnées (Note 19)

⁽⁴⁾ SCI Los Olivos

⁽⁵⁾ SCI Sodimob

⁽⁶⁾ ACTIA Engineering Services

Il est précisé que les actifs essentiels sont détenus par le Groupe. Ces actifs n'ont pas été valorisés lors du passage aux normes IFRS fin 2004 et restent donc enregistrés à leur valeur historique dans les comptes consolidés.

Afin d'améliorer l'information, il a été décidé de faire intervenir des cabinets d'expertises indépendants pour donner une mesure régulière de la valeur de ses biens. Ainsi, les actifs immobiliers du Groupe ont été évalués à la fin de l'exercice 2018 et la valorisation cumulée s'établissait à 61,3 M€ en valeur moyenne brute ; pondérée du taux de participation, cette valeur moyenne ressort à 43,8 M€. Cette valorisation ne prenait pas en compte les constructions en cours des nouveaux bâtiments ou extensions, dont la valeur brute avoisine les 14,1 M€.

Indépendamment des sociétés mises en équivalence et donc en comparaison avec une valeur d'expertise à 38,0 M€, la valeur nette comptable des actifs directement détenus par le Groupe s'établit à 25,4 M€,

Suivant l'option prise par le Groupe, afin de ne pas voir ses comptes impactés par les variations du marché de l'immobilier qui ne représente pas son cœur de métier, et conformément aux normes IFRS, ACTIA Group n'engagera aucune écriture visant à revaloriser ces actifs dans ses comptes consolidés. Sur le plan stratégique, le Groupe a toujours considéré que les biens immobiliers sont des outils mis à sa disposition dans le cadre de son activité industrielle.

Les actifs immobiliers considérés comme stratégiques concernent, avant tout, la production. Aussi, les sites de production français, établissements d'ACTIA Automotive S.A., situé à Colomiers et à Chartres sont détenus à 100 % par le Groupe au travers de la SCI de l'Oratoire. Le 2^{ème} site de production de cartes électroniques situé à Tunis (Tunisie) est inscrit dans les actifs

de notre filiale CIPI ACTIA, détenue à 65,8 % par le Groupe. Concernant le site d'intégration également situé à Tunis, ACTIA Tunisie est actuellement locataire. La construction d'un nouveau site propriétaire a été suspendu du fait des impacts de la crise sanitaire. Les travaux ont repris et le nouveau bâtiment est en cours de finalisation. Le déménagement est désormais prévu courant 2022. Enfin, le dernier site de production situé à Romulus (Michigan – USA) est la propriété de sa maison mère ACTIA Corp., détenue à 100 % par le Groupe.

Les équipements lourds du site français font généralement l'objet de financement en crédit-bail, tandis que les équipements tunisiens et américains sont financés par du crédit bancaire moyen terme ou autofinancés, les solutions bancaires locales n'offrant pas ce type de financement adapté aux moyens de production.

L'organisation de la production du Groupe s'articule désormais autour du tri-pôle France / Tunisie / États-Unis. Ainsi, avec les mêmes types de matériels, les mêmes outils de test et les mêmes procédures, le Groupe bénéficie d'une plus grande flexibilité dans l'usage de son outil de production. Les investissements sont coordonnés entre les différents sites afin d'assurer une progression du capacitaire tout en améliorant la qualité et en réduisant les cycles de production, aujourd'hui perturbés par les manquants.

En 2021, le **site de Colomiers** (France) a accueilli les activités suivantes :

- ⊙ La production électronique ;
- ⊙ Les métiers de support.

Après une année 2020 marquée par une crise sanitaire majeure, ACTIA a su réagir pour recouvrer en fin d'année 2020 une activité soutenue. Cette remontée d'activité n'a cependant pas été observée dans tous les domaines et en particulier en aéronautique, activité importante pour le site de Colomiers, mais compensée par les activités Poids Lourds et Automobile. L'année 2021 se présentait alors comme l'année du retour à la normale, le carnet de commandes étant déjà rempli au-delà des volumes réalisés en 2019. Cependant, au cours du 1^{er} trimestre 2021, les tensions enregistrées dans l'approvisionnement des composants électroniques se sont transformées en une crise sans précédent touchant en premier lieu les microprocesseurs, crise qui a mis à mal toute la chaîne logistique avec de forts impacts sur la rentabilité et l'efficacité de l'usine, du fait des arrêts et redémarrages des différentes lignes de production dus aux manquants, générant une inflation des temps masqués, mais également du fait des absences de personnel, cas contacts ou positifs de la Covid-19.

Dans ce contexte peu favorable, la réfection de l'infrastructure tel que prévue 5 ans auparavant s'est achevée avec la réimplantation totale des ateliers et la finalisation des différents travaux extérieurs. Dans le courant de l'année 2021, la nouvelle vague double pot a été qualifiée et introduite en production, dotant l'usine d'un outil différenciant permettant d'allier flexibilité et performance. Les différentes équipes supports ont continué à œuvrer pour préparer la montée en cadence des activités spatiales et l'arrivée des équipements associés, mais également l'introduction de nouveaux produits aéronautiques, ACTIA ayant contractualisé un nouveau contrat avec Airbus.

Dans le même temps, le programme d'Excellence Opérationnel initié début 2020 dans sa définition a pu être mis en œuvre, en démarrant par une formation complète du personnel, et en posant les bases de l'amélioration continue, en particulier le 5S, management visuel, et routines quotidiennes au niveau des ateliers. La formation totale du personnel s'est achevée au quatrième trimestre 2021.

Le programme de digitalisation de l'usine continue avec une première étape très dimensionnante dans la recherche de performance de l'usine : le MES (Manufacturing Execution System).

En 2021, nos **sites tunisiens** ont connu une hausse d'activité malgré la crise des composants. Ils ont dû s'adapter à servir les clients dès réception des manquants. Pour cela une ouverture 7j / 7 et 24h / 24 a été mise en place depuis le mois d'octobre pour limiter la crise chez nos clients. Cette opération a nécessité d'embaucher environ 80 personnes pour les deux sites. Ces activités et l'augmentation des commandes ont généré une hausse des heures production hommes cumulée de +56% pour un total de 576 925 heures. Les adaptations liées à la Covid-19 ont été maintenues et ont permis de passer les différentes vagues sans encombre.

Enfin, le **site américain** a encore été sensible au ralentissement de l'économie et ses conséquences, car l'activité commerciale visant à mettre en place de la production pour compte de tiers dans l'attente de la montée en puissance des premières productions ACTIA n'a pu se faire comme planifié, notamment avec la difficulté dans l'embauche de nouveaux collaborateurs, en particulier commerciaux.

L'ensemble de nos sites industriels a su faire preuve d'une maîtrise totale de leur plan d'urgence et ont démontré toute leur résilience et agilité à s'adapter.

Les **sites de la division Telecom** sont détenus directement par ACTIA Telecom ou au travers de la SCI Sodimob, détenue à 100 % par le Groupe.

Deux sites, dits non stratégiques, sont détenus pour partie par le Groupe, pour partie par les dirigeants et pour partie par des minoritaires. Il s'agit des bâtiments (bureaux et ateliers) utilisés par notre filiale espagnole, détenus au travers de la SCI Los Olivos dont la répartition du capital est la suivante :

Répartition du capital de la SCI los Olivos	%
SCI Les Coteaux de Pouvoirville	50,0 %
ACTIA Systems	40,0 %
Personnes physiques	10,0 %
TOTAL	100,0 %

En France, les bâtiments de bureaux accueillant les sièges d'ACTIA Group S.A., d'ACTIA Automotive S.A, d'ACTIA Telecom S.A. et des deux nouvelles entités ACTIA Power SAS et ACTIA Power France SAS sont détenus en pleine propriété par la SCI Les Coteaux de Pouvoirville, dont la répartition du capital est la suivante :

Répartition du capital de la SCI les Coteaux de Pouvoirville	%
ACTIA Group	30,0 %
LP2C	50,1 %
Personnes physiques	19,9 %
TOTAL	100,0 %

Le Groupe s'est assuré que le prix des loyers appliqués par ces deux dernières infrastructures corresponde au prix du marché, avec l'intervention d'un expert extérieur au Groupe, lors de la signature des baux commerciaux. Ces derniers sont révisés selon l'index d'évolution du prix des loyers publié par l'INSEE et son équivalent espagnol.

5.7.2 IMPACT ENVIRONNEMENTAL DE L'UTILISATION DE CES IMMOBILISATIONS

Cette information est développée au § 6.5.3 « Lutte contre le dérèglement climatique » du chapitre 6 « Développement durable » arrêté par le Conseil d'Administration.

5.8 PROCÉDURES DE CONTRÔLE INTERNE MISES EN PLACE PAR LA SOCIÉTÉ

Nous vous rappelons que notre Groupe a mis en place des procédures de contrôle interne en vue d'assurer la gestion financière et la maîtrise des risques, et d'élaborer les informations données aux actionnaires sur la situation financière et les comptes. La Direction Générale a décidé de s'appuyer sur le guide de mise en œuvre du Cadre de référence du contrôle interne édité par l'AMF pour les valeurs moyennes et petites. A ce jour, le Groupe n'a pas procédé à une évaluation de son contrôle interne.

Les procédures mises en œuvre comprennent un dispositif de prévention et de maîtrise des risques résultant de nos activités et des risques d'erreurs ou de fraudes, en particulier dans les domaines comptables et financiers, et ce afin d'assurer la protection du patrimoine et la pérennité de notre Groupe.

Le contrôle interne, mis en œuvre par la Direction Générale, le management et le personnel du Groupe, au niveau de la maison mère et de l'ensemble de ses filiales consolidées, a pour objectif de nous assurer que les informations financières sont exactes, exhaustives et fiables, élaborées dans le respect des règles générales applicables en la matière, et que les lois et réglementations en vigueur sont respectées. Ce processus est régulièrement amélioré par la Direction, en vue de sa progression permanente et de son adaptation à la structure du Groupe.

MAÎTRISE DES RISQUES LIÉS À L'ACTIVITÉ

ACTIA intervient en tant qu'équipementier électronique sur deux segments d'activité :

- ⊙ La division Automotive avec ACTIA Automotive S.A. et ses filiales ;
- ⊙ La division Telecom avec ACTIA Telecom S.A.

En s'appuyant sur les travaux et les recommandations émises dans le cadre de l'animation par la holding LP2C, le Conseil d'Administration de la Société fixe les orientations, la stratégie et les marchés sur lesquels il souhaite se développer.

Le suivi de l'activité est organisé par département. On rappellera qu'il s'agit :

- ⊙ Pour la division Automotive :
 - OEM (Original Equipment Manufacturers) ou 1^{ère} monte : systèmes télématiques, architecture électronique et multiplexée, instrumentation, systèmes audio & vidéo, électronique de puissance, motorisation électrique, batteries, diagnostic, et services associés,
 - Aftermarket ou 2^{ème} monte : diagnostics multimarques, équipements d'atelier, solutions de contrôle technique, solutions de gestion de flotte, systèmes télématiques, et services associés,

- MDS (Manufacturing - Design & Services) : production électronique et services associés, pérennisation.
- ⊙ Pour la division Telecom :
 - SatCom : équipements et systèmes de stations terriennes et maintien en condition opérationnelle (MCO),
 - Énergie : équipements de contrôle / commande des réseaux de transport et de distribution de l'énergie, systèmes de transmission spécifiques, maintien en condition opérationnelle (MCO), équipements et systèmes dédiés aux opérateurs de téléphonie,
 - Rail : équipements destinés aux applications ferroviaires.

Pour l'ensemble de ces domaines, le Groupe a obtenu et renouvelle régulièrement toutes les certifications nécessaires à l'exercice de ses métiers et en particulier la certification ISO 9001. Les certifications du Groupe sont développées au § 5.8.3 « Certification des systèmes qualité des sociétés du Groupe au 31 décembre 2021 ». Le Groupe maîtrise ainsi les risques liés aux principaux processus de conception, d'achat-approvisionnement, de production et de contrôle et de support après-vente des produits. Cette qualité fait l'objet d'un audit externe annuel par plusieurs autorités et organismes de certification indépendants et de multiples audits des clients, sur chacun de nos sites. De très nombreux audits clients, ainsi que des audits internes croisés (ACTIA Automotive, ACTIA Telecom) contribuent également à l'amélioration du dispositif de maîtrise de la qualité.

Plusieurs autres certifications tant spécifiques aux différents domaines / marchés (automobile, aéronautique, ferroviaire, ...) que liées à des enjeux particuliers comme l'environnement (ISO 14001) ou la sécurité informatique (ISO 27001), obtenues et / ou en cours d'obtention, témoignent de la volonté du Groupe de maintenir son niveau qualité en progression et adapté aux demandes de ses clients.

- ⊙ Les acteurs

Les Conseils d'Administration, notamment celui de la holding ACTIA Group, les Comités de Direction et leurs équipes associées pour les filiales jouent un rôle essentiel dans le contrôle interne. Par ailleurs, le Groupe fait appel, en tant que de besoin, à des experts spécialisés, comme dans le domaine des assurances, du Crédit Impôt Recherche, des taxes sociales ou fiscales, par exemple.

⊙ Leur rôle

Les Conseils d'Administration et les Comités de Direction des filiales, lors de leurs réunions régulières, suivent les risques déjà identifiés et réalisent une veille permanente des marchés, des évolutions technologiques, de la concurrence, afin d'identifier les éventuels nouveaux risques pouvant survenir.

Ils sont chargés de l'élaboration et du contrôle périodique des indicateurs dans les différents domaines, sous l'autorité du Président Directeur Général d'ACTIA Group, de la Directrice Générale Déléguée en charge des Finances et de la Communication et de la Directrice de la Consolidation et de la Performance Financière, de mettre en œuvre les actions préventives et / ou correctives adéquates et ont un rôle d'alerte prépondérant.

Ils interviennent également pour coordonner le processus d'élaboration des prévisions budgétaires réalisées par les divisions et pour assurer le suivi des réalisations.

⊙ Les principaux domaines d'intervention identifiés sont liés aux :

- Risques financiers, technologiques, industriels et commerciaux,
- Risques liés aux principaux processus de conception, de développement, d'industrialisation, d'achats, d'approvisionnements, de production et de contrôle des produits,
- Risques environnementaux,
- Risques sur stocks (rotation, pénurie, délais d'approvisionnement...),
- Risques de taux et de change,
- Frais généraux et autres dépenses,
- Orientation et suivi de la R&D,
- Risques juridiques et contentieux,
- Risques de fraude et de cyber fraude.

Une analyse des incidences potentielles et du degré de maîtrise estimé des principaux risques identifiés est effectuée selon l'information détaillée au chapitre 7 « Facteurs de risques ».

En fonction de leur nature, la communication interne sur les risques est principalement réalisée lors des réunions des Comités de Direction, des Budget Meetings, des Executive Committees, ... et à chaque fois qu'un évènement sensible apparaît (tentative de fraude au Président par exemple). La messagerie et les différents moyens numériques de communication interne au Groupe, Yammer, Intranet, sont également des relais lorsqu'il s'agit de diffuser au plus grand nombre.

Enfin, ils définissent les acteurs et les outils, et mettent en place les cellules dédiées à gérer une crise, selon ses caractéristiques.

CONTRÔLE INTERNE

En matière comptable et financière, un contrôle de gestion et audit interne est organisé par les deux divisions au niveau de chaque Département d'Activités Stratégiques et / ou Direction Opérationnelle / Business Unit.

Ce contrôle interne est réalisé par une équipe dédiée de contrôle de gestion ou par le responsable financier de la filiale, selon la taille de cette dernière.

Des procédures comptables existent et sont adaptées en fonction de l'activité, des risques identifiés, des systèmes d'information et de la taille des différentes filiales concernées.

En matière de contrôle financier du Groupe, une équipe dédiée assure celui-ci au niveau international. Ce contrôle s'effectue au travers des procédures de reporting révisées régulièrement. Il est appuyé par des visites dans les filiales, ainsi que, plus ponctuellement, par une réunion des équipes comptables et financières des filiales, notamment lorsqu'un sujet spécifique doit être abordé. Les principaux travaux réalisés consistent à :

- ⊙ Superviser, organiser et coordonner la fourniture et le contrôle des informations financières par les services administratifs, comptables et financiers du Groupe ; s'assurer de la cohérence des méthodes comptables appliquées ;
- ⊙ Collecter toutes les informations nécessaires auprès des responsables opérationnels et des Commissaires aux Comptes ;
- ⊙ Structurer les données représentatives de la marche du Groupe relatives aux prises de décision (bilans, comptes de résultats, tableaux de bord) ;
- ⊙ Conseiller les Directions Générales sur les prévisions à court et moyen termes et en situation de crise, apporter un soutien opérationnel en particulier en matière de trésorerie prévisionnelle et de recherche de financements ;
- ⊙ Coordonner le suivi des procédures de contrôle interne et la mise en application des recommandations formulées par les Commissaires aux Comptes ;
- ⊙ Formuler des propositions sur les outils de gestion du Groupe, leurs évolutions et leurs mises en œuvre ;
- ⊙ Réaliser des études financières et économiques nécessaires (choix des investissements, M&A, etc...).

La procédure de reporting du Groupe comprend :

- ⊙ Le reporting mensuel avec des outils informatiques développés en interne et régulièrement adaptés aux évolutions et des progiciels ;
- ⊙ La situation trimestrielle des comptes sociaux des différentes entités ;
- ⊙ La consolidation trimestrielle des comptes du Groupe.

Par ailleurs, le Comité Financier, animé par la Directrice Générale Déléguée en charge des Finances et de la Communication et de la Directrice de la Consolidation et de la Performance Financière du Groupe, a en charge le suivi des principales filiales afin d'être garant de la cohérence des différents systèmes comptables et financiers et de la fiabilité des synthèses financières et économiques élaborées. Avec des réunions bi-mensuelles, le Comité Financier traite notamment les domaines suivants :

- ⊙ Suivi des budgets et des reporting de comptabilité analytique ;
- ⊙ Évolution des procédures de reporting ;
- ⊙ Délais de production des comptes ;
- ⊙ Suivi des règles et méthodes comptables du Groupe, notamment concernant les frais de développement immobilisés et stockés, la reconnaissance du revenu ;
- ⊙ Suivi des règles locales pour l'établissement des comptes sociaux ;
- ⊙ Suivi des normes IFRS pour l'établissement des comptes consolidés ;
- ⊙ Suivi du Besoin en Fonds de Roulement et plus particulièrement l'évolution des stocks et des délais paiements clients ;
- ⊙ Suivi des investissements et des financements associés, et des relations bancaires qui en découlent.

Les principes comptables utilisés dans l'ensemble des sociétés du Groupe correspondent aux principes en vigueur localement (par exemple règlement 2014-03 en France), pour la réalisation des comptes sociaux. Les principes comptables et les retraitements IFRS sont centralisés au niveau de la maison mère, lors de la consolidation.

En vue du respect des réglementations qui s'imposent à toutes les sociétés cotées, un échéancier des obligations périodiques est formalisé tant en ce qui concerne les publications que pour les autres procédures réglementaires (juridiques, fiscales, ...). La veille réglementaire est assurée par le bureau de consolidation et par la Direction Financière du Groupe.

Avant leur diffusion, les informations provenant du bureau de consolidation sont soumises au contrôle de gestion et validées par la Directrice Générale Déléguée en charge des Finances et de la Communication. Puis, l'ensemble des informations à publier est validé par la Direction Générale et le Conseil d'Administration.

L'évolution des systèmes d'information a pour objectif de satisfaire aux exigences de fiabilité, disponibilité, efficacité, sécurité et pertinence de l'information comptable et financière.

La rationalisation des serveurs et des logiciels ERP utilisés (MOVEX, SAP Business One et AX-Dynamix-Microsoft) dans les principales structures du Groupe, tant en France qu'à l'étranger, se poursuit, les solutions ERP servant de support dans l'exploitation opérationnelle. Les investissements en matière de systèmes d'information, ont été focalisés sur la robustesse des systèmes, l'emploi des évolutions récentes en matière de réseaux et le déploiement de progiciels de gestion de projets et d'applications scientifiques. Le remplacement de l'ERP MOVEX par le progiciel M3, du même éditeur Infor, se poursuit. Le déploiement opérationnel du progiciel M3 a été reporté au 2^{ème} semestre 2022.

De façon systématique, l'accès aux systèmes d'information techniques ((ERP), ressources humaines, financiers, messageries...) n'est possible qu'à partir du moment où l'utilisateur est identifié par un mot de passe avec une procédure de changement contraignante en place.

Les outils utilisés sont des progiciels d'informations du commerce. La façon dont ils traitent l'information est validée au moment de leur mise en service opérationnel sur site et au fur et à mesure de leur utilisation.

Nos serveurs sont, soit en infogérance chez des tiers, soit directement gérés par les équipes IT du Groupe. Dans le cas de l'infogérance, nous avons des contrats d'engagement de nos prestataires qui nous garantissent la sauvegarde quotidienne et permanente des données et l'intégrité physique des informations qui sont sur les serveurs de données.

La certification en termes de sécurité informatique a fait l'objet des premiers audits en 2015. La certification ISO 27001 a ainsi été attribuée à notre filiale ACTIA Engineering Services (Bureau d'Études en Tunisie) en 2015, puis à ACTIA Automotive et ACTIA Telematics Services en 2018 ; enfin, ACTIA Systems (Espagne) a obtenu sa certification en mars 2022 et ACTIA Telecom est en cours de certification.

Conformément aux orientations fixées, le Groupe s'appuie sur de nouvelles compétences spécialisées, de haut niveau, dans le domaine de la Sécurité des Systèmes d'Information, qui déterminent en permanence les mesures à prendre en termes de :

- ⊙ Prévention, formation, information des managers et de l'ensemble des personnels concernés ;
- ⊙ Processus, procédures et dispositions applicables aux différents types de données et moyens informatiques (architecture réseaux, terminaux personnels, ...), dans l'objectif de réduire les risques et en cas de survenance, les conséquences desdits incidents.

À noter également que le risque cybersécurité induit par nos propres produits sur les systèmes de nos clients est désormais couvert par l'assurance Responsabilité Civile Groupe.

AXES DE PROGRÈS - SUIVI DES ACTIONS MENÉES

Les audits de surveillance des certifications se sont parfaitement déroulés fin 2021 et ont conduit à leur maintien avec quelques pistes de progrès mais surtout une appréciation favorable de la maturité du système.

5.8.1 RISQUES FINANCIERS LIÉS AUX EFFETS DU CHANGEMENT CLIMATIQUE

Le Groupe n'a pas identifié de risque majeur lié aux éventuels changements climatiques pouvant affecter son activité. Nous vous rappelons que les informations liées aux changements climatiques sont développées au § 6.5.3 « Lutte contre le dérèglement climatique » du Chapitre 6 « Développement Durable ». Par ailleurs, les risques du Groupe sont développés au chapitre 7 « Facteurs de risques ».

Le détail de toutes les certifications en place dans le Groupe est donné au § 5.8.3 « Certification des systèmes qualité des sociétés du Groupe au 31 décembre 2021 ».

Concernant les systèmes d'information, les principales actions suivantes ont été conduites :

- ⊙ Services bureautiques : poursuite du renouvellement du parc (25 %) et harmonisation, en tenant compte de la nouvelle demande en PC portable pour répondre aux besoins du télétravail ;
- ⊙ Services communication : développement de services collaboratifs ;
- ⊙ Services gestion : poursuite digitalisation des services finances, achats et production – modernisation reporting ;
- ⊙ Services développements : exploitation, maintenance et optimisation des outils de développements et de validation logiciels ;
- ⊙ Services d'infrastructures : renouvellement infrastructures serveurs ;
- ⊙ Services de sécurité : déploiement d'un système de contrôle d'accès et de dispositifs de vidéosurveillance sur nos sites français.

5.8.2 CERTIFICATION DES SYSTÈMES QUALITÉ DES SOCIÉTÉS DU GROUPE AU 31 DÉCEMBRE 2021

Le Groupe répond à de nombreuses contraintes réglementaires et est régulièrement renouvelé dans ses certifications reprise dans le tableau suivant :

Société	ISO 9001	ISO TS 16949	ISO 14001	EN 9100	ISO 27001	ISO 45001
	Systèmes de management de la qualité	Systèmes de management de la qualité – industrie automobile	Systèmes de management de l'environnement	Systèmes de management de la qualité – aéronautique/ espace et défense	Systèmes de management de la sécurité de l'information	Systèmes de management de la santé et de la sécurité au travail
ACTIA Automotive SA	Certifié	Certification des sites Toulousains	Certifié	Certification des sites Toulousains		Certifié
ACTIA 3E	Certifié					
ACTIA PCs	Certifié					
ACTIA CZ	En cours de certification					
ACTIA Italia	Certifié					
ACTIA I+Me	Certifié		Certifié			
ACTIA Systems	Certifié		En cours de certification		En cours de certification	
ACTIA Nordic	Certifié	Certifié	Certifié			
ACTIA UK	Certifié					
ACTIA Telematics Services	Certifié					Certifié
ACTIA Chine	Certifié	Certifié	Certifié			
ACTIA do Brasil	Certifié					
ACTIA de Mexico	En cours de certification					
ACTIA Electronics	Certifié	Certifié	Certifié			
ACTIA Corp.	Certifié					
CIPI ACTIA	Certifié	Certifié	Certifié			En cours de certification
ACTIA Engineering Services	Certifié				Certifié	En cours de certification
ACTIA Tunisie	Certifié	Certifié	Certifié			
ACTIA Telecom	Certifié		Certifié		En cours de certification	Certifié
ACTIA Power Deutschland	Certifié		Certifié			

Les autres certifications :

- ACTIA Telecom : IRIS (systèmes de management de la qualité - ferroviaire) ; Qualité Totale selon annexe V directive R&TTE (Télécom) pour les sites de Millau et de Dinard - PART 21 G + PART 145, exigences aéronautiques sur le site de Provence ;
- ACTIA CZ : approbation du SMQ ;
- ACTIA Automotive :
 - sur Chartres : certification d'approbation de système qualité par le LNE (métrologie légale, réparation d'analyseurs de gaz et d'opacimètres et agrément délivré par la DRIRE pour le contrôle des appareils de mesure de pollution) ;
 - sur Toulouse : EN 9110 (réparation aéronautique) ; PART 145 (périmètre aéronautique) ; IRIS (systèmes de management de la qualité - ferroviaire) ; NADCAP (procédés de fabrication cartes électroniques - aéronautique) ;
- ACTIA Telematics Services : ISO 27001 ;
- ACTIA Engineering Services : ISO 17025, et CMMI DEV V1.2.

5.9 INFORMATIONS CONCERNANT L'ÉMETTEUR

Les comptes sociaux d'ACTIA Group S.A. font apparaître un chiffre d'affaires de 3,3 M€, en hausse de 39,0 % par rapport à 2020. En effet, avec la création de sa nouvelle Division ACTIA Power, ACTIA Group a mis des ressources internes complémentaires pour répondre aux besoins exceptionnels demandés pour la structuration et la gestion des carve-out internes, cette nouvelle division étant constituée de différents actifs détenus au sein de plusieurs entités de la Division Automotive. Pour sa part, la facturation faite par LP2C à ACTIA Group s'établit à 71,4 k€ sur l'exercice. Le résultat net ressort ainsi à 759 k€ contre un bénéfice de 1 640 k€ pour l'exercice précédent. Cette baisse est essentiellement la conséquence de deux facteurs :

- ⊙ Baisse du résultat financier liée à la diminution des dividendes de 75% après une première baisse enregistrée en 2020, en lien direct avec la baisse des résultats des filiales ;
- ⊙ Ecriture exceptionnelle liée à la liquidation prononcée pour la SAS COOVIA.

ACTIA Group S.A. n'a aucune activité propre, excepté le sujet de holding financière. Toutes les fonctions exercées au bénéfice de ses filiales ou de la holding patrimoniale animatrice sont refacturées aux structures concernées sur la base du coût réel avec une marge de 15 %, correspondant aux frais de gestion. Cette facturation ne couvre pas l'ensemble des frais de Commissariat aux Comptes, de communication, de conseil juridico-fiscal et autres frais liés à la position de société cotée, frais qu'il n'est pas possible de répartir sur l'ensemble des filiales, dans le cadre des contraintes juridiques et fiscales réglementaires. Seules les prestations définies par les conventions d'assistance, prestations développées au § 4.3 « Description sommaire du Groupe » font l'objet de facturation.

Le déficit opérationnel de la Société provient donc des coûts liés à sa présence sur le marché boursier et à son rôle de holding, avec les interventions extérieures en matière juridique, fiscale, communication, Commissariat aux Comptes pour les comptes sociaux et consolidés, etc... qui représentent à eux seuls un coût de 301,2 € sur l'exercice, contre 306,3 € en 2020.

Au titre de l'exercice 2021 les principaux indicateurs des comptes sociaux sont :

Résultats sociaux (en k€)	2021	2020	2019
Chiffre d'affaires net	3 269	2 352	2 301
Produits d'Exploitation	4 366	3 375	3 280
Charges d'Exploitation	4 307	4 676	3 972
Résultat d'Exploitation	59	<1 301>	<692>
Résultat Financier	927	2 951	3 456
Résultat Exceptionnel	<198>	7	0
RÉSULTAT NET	759	1 640	2 737

Nous demanderons aux actionnaires d'approuver ces comptes sociaux.

5.9.1 EVÈNEMENTS SIGNIFICATIFS

Sur l'exercice écoulé, les efforts d'ACTIA Group ont principalement porté sur la structuration de la Division Power et sur l'accompagnement de la gestion des crises sanitaire et des composants.

En date du 13 avril 2021, la liquidation de la Société COOVIA a été prononcée par le Tribunal de Commerce de TOULOUSE.

Aucun autre événement significatif n'a affecté la structure holding au cours de l'exercice.

5.9.2 AFFECTATION DU RÉSULTAT

En conformité avec la loi et nos statuts, lors de l'Assemblée Générale sera proposée l'affectation du résultat de l'exercice clos le 31 décembre 2021 de la manière suivante :

Origine

Compte « Report à Nouveau » au 31 décembre 2021	12 715 098,27 €
Résultat de l'exercice : bénéfice de	758 956, 48 €

Affectation

Au compte « Report à Nouveau » qui s'établira à	13 474 054,75 €	
À titre de dividendes	-	
TOTAUX	13 474 054, 75 €	13 474 054, 75 €

5.9.3 DISTRIBUTIONS ANTÉRIEURES DE DIVIDENDES

Conformément aux dispositions de l'article 243 bis du Code Général des Impôts, il est précisé que la Société a procédé aux distributions de dividendes suivantes au cours des trois derniers exercices.

Au titre de l'exercice	Revenus éligibles à la réfaction		Revenus non éligibles à la réfaction
	Dividende par action*	Autres revenus distribués	
2018	2 009 994,10 € Soit 0,10 € par action		
2019	3 014 991,15 € Soit 0,15 € par action		
2020	0 €		

* Incluant le montant du dividende correspondant aux actions autodétenues, non versé et affecté au compte report à nouveau.

5.9.4 SITUATION DE L'ENDETTEMENT

Au titre de l'exercice 2021, la société ACTIA Group a bénéficié d'un nouveau financement moyen terme, pour un montant de 3,1 M€.

Il est précisé qu'ACTIA Group ne bénéficie pas de la possibilité de financer son poste clients puisqu'intégralement dédié au Groupe. Le détail de l'endettement d'ACTIA Group S.A. est donné dans les notes annexes aux comptes sociaux, au § note 3.10 "Dettes".

5.9.5 CHARGES NON DÉDUCTIBLES FISCALEMENT (CGI 39-4)

Il sera demandé au cours de l'Assemblée Générale d'approuver le montant global des dépenses et charges visées par l'article 39-4 du Code Général des Impôts, soit la somme de 2 736 €, correspondant aux amortissements excédentaires sur les véhicules de fonction.

Aucun impôt n'est dû au titre de l'exercice 2021.

5.9.6 EGALITÉ PROFESSIONNELLE

ACTIA Group S.A. est la Société Holding du Groupe. Pour remplir ses fonctions de holding, elle dispose de 8 salariés à la date du 31 décembre 2021.

À ce jour, comme indiqué au § 6.4.1 « Nos collaborateurs », aucun sentiment de discrimination n'est enregistré tant dans le Groupe que dans la holding où aucune inégalité professionnelle femmes / hommes n'a été constatée.

5.9.7 DÉCOMPOSITION DES DETTES FOURNISSEURS

À la clôture de l'exercice, la répartition du solde des dettes à l'égard des fournisseurs d'ACTIA Group S.A. (hors provision pour factures fournisseurs non parvenues) par date d'échéance est la suivante :

Factures reçues non réglées au 31/12/2021 dont le terme est échu

CHIFFRES EXPRIMÉS EN €	0 jour (indicatif)	1 à 30 jours	31 à 60 jours	61 à 90 jours	91 jours et plus	Total (1 jour et plus)
(A) TRANCHES DE RETARD DE PAIEMENT						
Nombre de factures concernées	55					12
Montant total des factures concernées H.T.	798 504	26 366	1 632	41 287	211 398	280 683
% du montant total des achats H.T. de l'exercice	17,43 %	0,58 %	0,04 %	0,90 %	4,62 %	6,13 %
(B) FACTURES EXCLUES DU (A) RELATIVES À DES DETTES ET CRÉANCES LITIGIEUSES OU NON COMPTABILISÉES						
Nombre des factures exclues						0
Montant total des factures exclues						0
(C) DÉLAIS DE PAIEMENT DE RÉFÉRENCE UTILISÉS (CONTRACTUEL OU DÉLAI LÉGAL)						
Délais de paiement utilisés pour le calcul des retards de paiement	X Délais contractuels : Selon les Conditions Générales de Ventes de nos fournisseurs Délais légaux					

5.9.8 DÉCOMPOSITION DES CRÉANCES CLIENTS

À la clôture de l'exercice, la répartition des créances clients par date d'échéance est la suivante :

Factures émises non réglées au 31/12/2021 dont le terme est échu

CHIFFRES EXPRIMÉS EN €	0 jour (indicatif)	1 à 30 jours	31 à 60 jours	61 à 90 jours	91 jours et plus	Total (1 jour et plus)
(A) TRANCHES DE RETARD DE PAIEMENT						
Nombre de factures concernées	143					48
Montant total des factures concernées H.T.	3 192 664	621	0	240 312	1 817 896	2 058 829
% du montant total des achats H.T. de l'exercice	90,88 %	0,02 %	0,00 %	6,84 %	51,75 %	58,60 %
(B) FACTURES EXCLUES DU (A) RELATIVES À DES DETTES ET CRÉANCES LITIGIEUSES OU NON COMPTABILISÉES						
Nombre des factures exclues						0
Montant total des factures exclues						0
(C) DÉLAIS DE PAIEMENT DE RÉFÉRENCE UTILISÉS (CONTRACTUEL OU DÉLAI LÉGAL)						
Délais de paiement utilisés pour le calcul des retards de paiement	Délais contractuels					
	X Délais légaux : 30 jours fin de mois					

5.9.9 TABLEAU DES RÉSULTATS FINANCIERS DES 5 DERNIÈRES ANNÉES

En Euros	2021	2020	2019	2018	2017
SITUATION FINANCIÈRE EN FIN D'EXERCICE					
Capital Social	15 074 956	15 074 956	15 074 956	15 074 956	15 074 956
Nombre d'actions émises	20 099 941	20 099 941	20 099 941	20 099 941	20 099 941
Nombre d'obligations convertibles en actions				0	0
RÉSULTAT GLOBAL DES OPÉRATIONS EFFECTIVES					
Chiffre d'affaires hors taxes	3 268 899	2 352 361	2 301 500	1 712 968	2 777 018
Résultat avant impôts, amortissements et provisions	1 824 644	1 666 838	2 772 682	3 093 994	5 818 496
Impôt sur les sociétés	29 165	17 333	27 391	40 722	<156 586>
Résultat après impôt, amortissements et provisions	758 956	1 639 673	2 737 515	2 219 272	5 766 829
Montant des bénéfices distribués	0,0	3 014 991	2 009 994	2 411 993	3 014 991
RÉSULTAT DES OPÉRATIONS RÉDUIT À UNE SEULE ACTION					
Résultat après impôt mais avant amortissements et provisions	0,09	0,08	0,14	0,15	0,30
Résultat après impôt, amortissements et provisions	0,04	0,08	0,14	0,11	0,29
Dividende versé à chaque action	0	0,15	0,10	0,12	0,15
PERSONNEL					
Nombre de salariés (effectif moyen)	8	11	9	8	7
Montant de la masse salariale	975 144	1 277 597	891 360	953 523	667 535
Montant des sommes versées au titre des avantages sociaux de l'exercice (Sécurité Sociale, œuvres, etc...)	421 112	540 030	393 098	375 186	283 796

5.9.10 RAPPORT SPÉCIAL DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR LES CONVENTIONS RÉGLEMENTÉES

À l'Assemblée Générale de la société ACTIA Group S.A.,

En notre qualité de commissaires aux comptes de votre société, nous vous présentons notre rapport sur les conventions réglementées.

Il nous appartient de vous communiquer, sur la base des informations qui nous ont été données, les caractéristiques, les modalités essentielles ainsi que les motifs justifiant de l'intérêt pour la société des conventions dont nous avons été avisés ou que nous aurions découvertes à l'occasion de notre mission, sans avoir à nous prononcer sur leur utilité et leur bien-fondé ni à rechercher l'existence d'autres conventions. Il vous appartient, selon les termes de l'article R. 225-31 du code de commerce, d'apprécier l'intérêt qui s'attachait à la conclusion de ces conventions en vue de leur approbation.

Par ailleurs, il nous appartient, le cas échéant, de vous communiquer les informations prévues à l'article R. 225-31 du code de commerce relatives à l'exécution, au cours de l'exercice écoulé, des conventions déjà approuvées par l'assemblée générale.

Nous avons mis en œuvre les diligences que nous avons estimé nécessaires au regard de la doctrine professionnelle de la Compagnie nationale des commissaires aux comptes relative à cette mission. Ces diligences ont consisté à vérifier la concordance des informations qui nous ont été données avec les documents de base dont elles sont issues.

Conventions soumises à l'approbation de l'Assemblée générale

Conventions autorisées et conclues au cours de l'exercice écoulé

En application de l'article L. 225-40 du code de commerce, nous avons été avisés des conventions suivantes conclues au cours de l'exercice écoulé qui ont fait l'objet de l'autorisation préalable de votre conseil d'administration.

Avec les sociétés Actia Power, Actia Power France, Actia Power US et Actia Japan

Nature et objet : Convention d'assistance et de prestations de services

Personnes concernées :

- ⊙ Actia Power : Mesdames Catherine Mallet, Marine Candelon et Messieurs Jean-Louis Pech et Jean-François Calmels

- ⊙ Actia Power France : Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Power US : Messieurs Jean-Louis Pech et Jean-François Calmels
- ⊙ Actia Japan : Monsieur Jean-Louis Pech

Modalités :

Les prestations de services permanentes qu'Actia Group rend au Groupe sont les suivantes :

- ⊙ Assistance administrative, juridique, comptable et financière ainsi que la mise à disposition d'avances en compte-courant,
- ⊙ Assistance dans le domaine de la communication,
- ⊙ Assistance dans le domaine des Ressources Humaines,
- ⊙ Assistance dans le domaine des systèmes d'information,
- ⊙ Assistance dans le domaine des achats,
- ⊙ Assistance dans le domaine de l'immobilier,
- ⊙ Assistance dans le domaine de la gestion et des procédures internes Groupe,
- ⊙ Assistance dans le domaine du « business development »,
- ⊙ Assistance dans le domaine de la technologie.

Les modalités de fixation de la rémunération hors taxes des prestations de services rendues par Actia Group sont les suivantes : en contrepartie des prestations de services rendues, Actia Group reçoit de la part de chacune des filiales et sous-filiales concernées une redevance fixée sur la base d'un budget prévisionnel établi en début d'exercice. La rémunération est déterminée en fonction des coûts directs et indirects réellement engagés par la Société Actia Group majorés de 15%.

Les entités concernées ont adhéré en 2021 à la convention d'assistance et de prestations de services Groupe initialement conclue le 1er janvier 2018 pour une durée de 5 ans renouvelable par tacite reconduction par période de douze mois successifs.

Motifs justifiant de son intérêt pour la société : dans le cadre de la réorganisation globale, cette convention d'assistance et de prestations d'Actia Group est mise en place en faveur de chacune des filiales et sous-filiales, pour couvrir les prestations permanentes qu'Actia Group rend au Groupe. L'intérêt d'Actia Group recoupe celui de chacune des filiales composant le Groupe, qui peuvent, en conséquence, accroître leur efficacité et leur rentabilité par ces opérations. En effet, cette prise en

charge se traduit, au niveau du Groupe Actia, par une réduction de ses coûts globaux de gestion, par la réalisation d'économies d'échelle sur les coûts fixes et donc par une plus grande efficacité et rentabilité, tandis que les filiales, tout en bénéficiant de ces coûts réduits, peuvent concentrer leur énergie sur leur activité principale et ainsi accroître leurs performances économiques.

Montants facturés au cours de l'exercice écoulé : au 31 décembre 2021, les montants facturés hors taxes par Actia Group s'élèvent à :

Sociétés	Convention d'assistance et de services	Intérêts de compte courant	Solde débiteur du compte courant
ACTIA Japan	292 €		
ACTIA Power France	44 578 €		
ACTIA Power US	26 910 €		
ACTIA Power	610 545 €	10 951 €	3 316 826 €
TOTAL	682 325 €	10 951 €	3 316 826 €

Conventions déjà approuvées par l'Assemblée générale

Conventions approuvées au cours d'exercices antérieurs dont l'exécution s'est poursuivie au cours de l'exercice écoulé

En application de l'article R. 225-30 du Code de commerce, nous avons été informés que l'exécution des conventions suivantes, déjà approuvées par l'Assemblée générale au cours d'exercices antérieurs, s'est poursuivie au cours de l'exercice écoulé.

Avec la société LP2C

Nature et objet : Convention d'animation

Personnes concernées : Mesdames Marine CANDELON et Catherine MALLET et Monsieur Jean-Louis PECH

Motifs justifiant de son intérêt pour la société / Modalités : LP2C participe activement à la conduite de la politique du Groupe Actia, elle en définit les priorités stratégiques et les axes de développement. Elle assure la coordination et la mise en œuvre de ces différentes actions entre les sociétés du Groupe Actia.

- ⊙ Convention d'animation de LP2C en faveur de chacune des filiales et sous-filiales de LP2C, pour le rôle qu'elle exerce seule et exclusivement au niveau de la définition de la politique générale du Groupe Actia et qu'elle anime dans l'intérêt de l'ensemble des sociétés du Groupe Actia.
- ⊙ A ce titre, LP2C facture un montant global annuel de € 370.000 pour l'ensemble des sociétés du Groupe, réparti sur la base de la valeur ajoutée de l'année précédente.
- ⊙ La durée de la convention d'animation est de 5 ans à compter du 1^{er} janvier 2018, renouvelable par tacite reconduction par période de douze mois consécutifs.

Montant facturé au cours de l'exercice écoulé : au 31 décembre 2021, le montant total facturé par LP2C à Actia Group s'élève à €. 1.000 H.T.

Nature et objet : Convention d'assistance et de prestations de services

Personnes concernées : Mesdames Marine CANDELON et Catherine MALLET et Monsieur Jean-Louis PECH

Motifs justifiant de son intérêt pour la société / Modalités : l'intérêt commun de LP2C et d'Actia Group recoupe celui de chacune des filiales, qui peuvent, en conséquence, accroître leur efficacité et leur rentabilité par ces opérations. En effet, cette prise en charge se traduit, au niveau de LP2C et d'Actia Group, par une réduction des coûts globaux de gestion, par la réalisation d'économies d'échelle sur les coûts fixes et donc par une plus grande efficacité et rentabilité, tandis que les filiales et sous-filiales, tout en bénéficiant de ces coûts réduits, peuvent concentrer leur énergie sur leur activité principale et ainsi accroître leurs performances économiques.

- ⊙ Une convention d'assistance et de prestations de services de LP2C, en faveur de chacune des filiales et sous filiales LP2C, dans le cadre des prestations de services permanentes que LP2C rend au Groupe notamment :
 - Assistance administrative, juridique, comptable et financière,
 - Assistance dans le domaine de la qualité,
 - Assistance dans le domaine de la communication,
 - Assistance dans le domaine des Ressources Humaines,
 - Assistance dans le domaine de l'immobilier,

- Assistance dans le domaine de la gestion et des procédures internes Groupe,
- Assistance dans le domaine du « business development ».

Les modalités de fixation de la rémunération hors taxes des prestations de services rendues sont les suivantes : LP2C perçoit une redevance fixée sur la base d'un budget prévisionnel établi en début d'exercice. La rémunération est déterminée en fonction des coûts directs et indirects réellement engagés par la société LP2C majorés de 15%.

La durée de la convention d'assistance est de 5 ans à compter du 1^{er} janvier 2018, renouvelable par tacite reconduction par période de douze mois consécutifs.

Montant facturé au cours de l'exercice écoulé : au 31 décembre 2021, le montant total facturé par LP2C à Actia Group s'élève à € 70.417 H.T.

Nature et objet : Convention d'assistance et de prestations de services spécifiques

Personnes concernées : Mesdames Marine CANDELON et Catherine MALLET et Monsieur Jean-Louis PECH

Motifs justifiant de son intérêt pour la société / Modalités : cette convention est dans l'intérêt commun de LP2C et d'Actia Group et permet à LP2C d'accroître son efficacité et sa rentabilité par ces opérations. En effet, cette prise en charge se traduit, au niveau de LP2C et d'Actia Group, par une réduction de leurs coûts globaux de gestion, par la réalisation d'économies d'échelle sur les coûts fixes et donc par une plus grande efficacité et rentabilité.

Les prestations de services spécifiques qu'Actia Group rend à LP2C sont relatives à l'assistance en matière comptable et secrétariat de direction.

Les modalités de fixation de la rémunération hors taxes des prestations de services rendues par Actia Group sont les suivantes : en contrepartie des prestations de services rendues, Actia Group reçoit de la part de LP2C une redevance fixée sur la base d'un budget prévisionnel établi en début d'exercice. La rémunération est déterminée en fonction des coûts directs et indirects réellement engagés par la Société Actia Group majorés de 15%.

La durée de la convention d'assistance est de 5 ans à compter du 1^{er} janvier 2018, renouvelable par tacite reconduction par période de douze mois successifs.

Montant facturé au cours de l'exercice écoulé : au 31 décembre 2021, le montant total facturé par Actia Group à LP2C s'élève à € 21.220 H.T.

Avec les filiales listées ci-dessous

Nature et objet : Convention d'assistance et de prestations de services

Personnes concernées :

- ⊙ Actia Automotive : Mesdames Marine Candelon et Laura Pech et Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia 3E : Mesdames Catherine Mallet et Marine Candelon et Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Telecom : Mesdames Catherine Mallet et Marine Candelon et Messieurs Jean-François CALMELS et Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia PCs : Mesdames Catherine Mallet et Marine Candelon et Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ SCI les Coteaux de Pouvourville : Mesdames Catherine Mallet et Marine Candelon
- ⊙ SCI de l'Oratoire : Mesdames Catherine Mallet et Marine Candelon
- ⊙ SCI Sodimob : Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia I+ME : Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Systems : Mesdames Catherine Mallet et Marine Candelon et Messieurs Jean-Louis Pech et Jean-François Calmels
- ⊙ SCI los Olivos : Mesdames Catherine Mallet et Marine Candelon et Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia UK : Madame Catherine Mallet et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Italia : Mesdames Catherine Mallet et Marine CANDELON et Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Polska : Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Nordic : Madame Catherine Mallet et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech
- ⊙ KARFA : Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia do Brasil : Madame Catherine Mallet et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia de Mexico : Madame Catherine Mallet et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Electronics : Madame Catherine Mallet et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Corp : Madame Catherine Mallet et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia China : Mesdames Catherine Mallet et Marine CANDELON et Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia India : Madame Catherine Mallet et Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Cipi Actia : Mesdames Marine Candelon Catherine Mallet et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech

- ⊙ Actia Engineering Services : Madame Catherine Mallet et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Tunisie : Madame Marine Candelon et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Telematics Services : Monsieur Jean-Louis Pech
- ⊙ Actia Africa : Madame Catherine Mallet et Messieurs Jean-François Calmels et Jean-Louis Pech

Motifs justifiant de son intérêt pour la société / Modalités : dans le cadre de la réorganisation globale, cette convention d'assistance et de prestations d'Actia Group est mise en place en faveur de chacune des filiales et sous-filiales, pour couvrir les prestations permanentes qu'Actia Group rend au Groupe. L'intérêt d'Actia Group recoupe celui de chacune des filiales composant le Groupe, qui peuvent, en conséquence, accroître leur efficacité et leur rentabilité par ces opérations. En effet, cette prise en charge se traduit, au niveau du Groupe Actia, par une réduction de ses coûts globaux de gestion, par la réalisation d'économies d'échelle sur les coûts fixes et donc par une plus grande efficacité et rentabilité, tandis que les filiales, tout en bénéficiant de ces coûts réduits, peuvent concentrer leur énergie sur leur activité principale et ainsi accroître leurs performances économiques.

Les prestations de services permanentes qu'Actia Group rend au Groupe sont les suivantes :

- ⊙ Assistance administrative, juridique, comptable et financière ainsi que la mise à disposition d'avances en compte-courant,
- ⊙ Assistance dans le domaine de la communication,
- ⊙ Assistance dans le domaine des Ressources Humaines,
- ⊙ Assistance dans le domaine des systèmes d'information,
- ⊙ Assistance dans le domaine des achats,
- ⊙ Assistance dans le domaine de l'immobilier,
- ⊙ Assistance dans le domaine de la gestion et des procédures internes Groupe,
- ⊙ Assistance dans le domaine du « business development »,
- ⊙ Assistance dans le domaine de la technologie.

Les modalités de fixation de la rémunération hors taxes des prestations de services rendues par Actia Group sont les suivantes : en contrepartie des prestations de services rendues, Actia Group reçoit de la part de chacune des filiales et sous-filiales concernées une redevance fixée sur la base d'un budget prévisionnel établi en début d'exercice. La rémunération est déterminée en fonction des coûts directs et indirects réellement engagés par la Société Actia Group majorés de 15%.

La durée de la convention d'assistance est de 5 ans à compter du 1er janvier 2018, renouvelable par tacite reconduction par période de douze mois successifs.

Montants facturés au cours de l'exercice écoulé : au 31 décembre 2021, les montants facturés hors taxes par Actia Group s'élèvent à :

Sociétés	Convention d'assistance et de services	Intérêts de compte courant	Solde débiteur du compte courant
ACTIA Automotive S.A.	805 794 €	218 367 €	8 460 437 €
SCI de l'Oratoire	-24 055 €		
SCI les Coteaux de Pouvoirville	-13 858 €		
ACTIA 3E S.A.	5 755 €		
ACTIA PCs S.A.	1 182 €		
ACTIA Telecom S.A.	187 753 €	23 653 €	3 225 375 €
ACTIA Telematics Services	788 €		
ACTIA Nordic	90 989 €		
ACTIA Polska	4 097 €		
ACTIA I+ME	729 615 €		
ACTIA Italia	16 234 €		
ACTIA Systems	26 171 €		
ACTIA UK	9 028 €		
ACTIA Tunisie	13 452 €		
ACTIA China	16 263 €		
CIPI ACTIA	50 605 €		
ACTIA Electronics	124 955 €		
ACTIA do Brasil	50 400 €		
ACTIA de Mexico	11 453 €		
ACTIA Corp	74 286 €		
ACTIA Engineering Services	251 843 €	1 614 €	318 351 €
ACTIA Africa	3 533 €	760 €	150 000 €
TOTAL	2 436 283 €	244 395 €	12 154 162 €

Avec la société ACTIA Automotive

Nature et objet : Garanties dans le cadre d'un marché Airbus

Personnes concernées : Mesdames Marine Candelon et Laura Pech et Monsieur Jean-Louis Pech

Motifs justifiant de son intérêt pour la société / Modalités : Airbus a sollicité la garantie d'Actia Group à première demande pleine et entière de tous les droits et obligations d'Actia Automotive en 2017. La garantie est étendue tant sur les plans financiers que juridique, légal et de responsabilité civile.

Dans le cadre de ce marché, la responsabilité d'Actia Automotive peut être recherchée à hauteur du montant du contrat, qui avoisine, en 2021, €. 9.365.000. Actia Automotive bénéficie d'une assurance spécifique pour les produits aéronautiques à hauteur de €. 200.000.000 par sinistre, la responsabilité d'Actia Group ne pouvant être recherchée au-delà de ce montant. Sur le plan de la responsabilité civile, Actia Group sera fondée à mettre en œuvre cette assurance, en cas de défaillance de sa filiale Actia Automotive.

Dans la mesure où Actia Automotive mettra en jeu la garantie de son assurance en cas de sinistre, la garantie octroyée à notre filiale sort du cadre ordinaire des garanties facturées par la société, la charge de l'assurance liée à ce contrat étant intégralement supportée par Actia Automotive.

Montant facturé au cours de l'exercice écoulé : cette garantie n'a pas donné lieu à une facturation de la part de votre société au cours de l'exercice.

Nature et objet : Garanties dans le cadre d'un marché Airbus

Personnes concernées : Mesdames Marine Candelon et Laura Pech et Monsieur Jean-Louis Pech

Motifs justifiant de son intérêt pour la société / Modalités : Actia Automotive a signé un contrat avec Airbus pour la conception, le développement, la fabrication, la fourniture et la maintenance d'équipements avioniques. Dans le cadre de ce contrat, Airbus a sollicité la

garantie d'Actia Group à première demande pleine et entière de tous les droits et obligations de Actia Automotive. La garantie est étendue tant sur les plans financiers que juridique, légal et de responsabilité civile.

Dans le cadre de ce marché, la responsabilité d'Actia Automotive pourra être recherchée à hauteur de €. 200.000.000. Actia Automotive a donc souscrit une assurance spécifique pour les produits aéronautiques à hauteur de €. 200.000.000 par sinistre, la responsabilité d'Actia Group ne pouvant être recherchée au-delà de ce montant. Sur le plan de la responsabilité civile, Actia Group sera fondée à mettre en œuvre cette assurance, en cas de défaillance de sa filiale Actia Automotive.

Dans la mesure où Actia Automotive mettra en jeu la garantie de son assurance en cas de sinistre, la garantie octroyée à votre filiale depuis 2007 sort du cadre ordinaire des garanties facturées par la société, la charge de l'assurance liée à ce contrat étant intégralement supportée par Actia Automotive.

Montant facturé au cours de l'exercice écoulé : cette caution n'a pas donné lieu à une facturation de la part de votre société au cours de l'exercice.

Avec la société ACTIA Telecom

Nature et objet : Autorisation de nantissements de titres

Personnes concernées : Mesdames Catherine Mallet et Marine Candelon, Messieurs Jean-François CALMELS et Jean-Louis Pech

Motifs justifiant de son intérêt pour la société / Modalités : dans le cadre de l'octroi d'un prêt à votre filiale de € 3.500.000 sur 7 ans en 2016 par une banque française, votre Conseil a autorisé à titre de garantie, le nantissement d'actions Actia Telecom détenues par votre société à hauteur de 120 % du financement, basé sur la valeur de rachat aux minoritaires, soit € 12,20 par action, soit un total de 344.262 actions. Cette autorisation court jusqu'au 21 juillet 2023.

Montant facturé au cours de l'exercice écoulé : cette autorisation n'a pas donné lieu à une facturation au cours de l'exercice 2021.

Avec la société ACTIA Automotive

Nature et objet : Convention d'assistance et de prestations de services par Actia Automotive en qualité de prestataire en faveur de sociétés du Groupe Actia concernant les prestations de services permanentes qu'Actia Automotive rend aux sociétés du Groupe Actia

Personnes concernées : Mesdames Marine Candelon et Laura Pech, monsieur Jean-Louis Pech.

Modalités : les prestations de services permanentes que Actia Automotive rend aux sociétés du Groupe Actia, comprennent notamment :

- ⊙ Assistance administrative, juridique, comptable et financière ;
- ⊙ Assistance dans le domaine de la qualité ;
- ⊙ Assistance dans le domaine de la communication ;
- ⊙ Assistance dans le domaine des Ressources Humaines ;
- ⊙ Assistance dans le domaine des Systèmes d'Informations ;
- ⊙ Assistance dans le domaine des Achats ;
- ⊙ Assistance dans le domaine de l'immobilier ;
- ⊙ Assistance dans le domaine de la gestion et des procédures internes Groupe ;
- ⊙ Assistance dans le domaine du "Business Development" ;
- ⊙ Assistance dans le domaine de la technologie.

Labège, le 28 avril 2022

KPMG S.A.

Mathieu Leruste
Associé

Les modalités de fixation de la rémunération hors taxes des prestations de services rendues sont les suivantes : Actia Automotive perçoit une rémunération sur la base d'un budget prévisionnel établi en début d'exercice et révisable en fin d'exercice. La rémunération est déterminée en fonction des coûts directs et indirects réellement engagés par Actia Automotive majorés de 15%.

La refacturation éventuelle des prestations externes s'établit avec une marge de 3% pour tenir compte des frais généraux d'Actia Automotive en qualité de Prestataire.

La durée de la convention d'assistance est de 5 ans à compter du 1er janvier 2018, renouvelable par tacite reconduction par période de douze mois consécutifs.

Motifs justifiant de son intérêt pour la société : L'intérêt d'Actia Automotive recoupe celui des sociétés composant le Groupe Actia, qui pourront, en conséquence, accroître leur efficacité et leur rentabilité par ces opérations. En effet, cette prise en charge se traduirait, au niveau du Groupe Actia, par une réduction de ses coûts globaux de gestion, par la réalisation d'économies d'échelle sur les coûts fixes et donc par une plus grande efficacité et rentabilité, tandis que les Filiales, tout en bénéficiant de ces coûts réduits, pourront concentrer leur énergie sur leur activité principale et ainsi accroître leurs performances économiques.

Montant facturé sur l'exercice écoulé : au 31 décembre 2021, le montant facturé par Actia Automotive à Actia Group s'élève à € 54.885 H.T.

Paris, le 28 avril 2022

BM&A

Eric Seyvos
Associé

5.10 PRINCIPAUX ACTIONNAIRES

5.10.1 RÉPARTITION DU CAPITAL SOCIAL ET DES DROITS DE VOTE

Nous vous signalons l'identité des personnes détenant directement ou indirectement, aux dates mentionnées, plus de 1 % - 5 % - 10 % - 15 % - 20 % - 25 % - 30 % - 33,33 % - 50 % - 66,66 % - 90 % ou 95 % du Capital Social ou des droits de vote aux Assemblées Générales.

CAPITAL SOCIAL ET DROITS DE VOTE AU 31 DÉCEMBRE 2021

	Nombre d'actions		Droits de vote bruts		Droits de vote nets	
		% du capital				
LP2C	10 077 510	50,14%	20 093 676	62,12%	20 093 676	62,15%
Personnes physiques familles PECH et CALMELS	6 052	0,03%	11 904	0,04%	11 904	0,04%
SOUS-TOTAL FAMILLES PECH ET CALMELS	10 083 562	50,17%	20 105 580	62,15%	20 105 580	62,18%
SIDMIA International	1 171 848	5,83%	2 343 696	7,25%	2 343 696	7,25%
Personnes physiques famille THRUM	213	0,00%	426	0,00%	426	0,00%
SOUS-TOTAL FAMILLE THRUM	1 172 061	5,83%	2 344 122	7,25%	2 344 122	7,25%
TOTAL PACTE CONCERT	11 255 623	56,00%	22 449 702	69,40%	22 449 702	69,43%
SGPFEC	1 037 141	5,16%	2 074 282	6,41%	2 074 282	6,42%
Public	7 792 003	38,77%	7 809 429	24,14%	7 809 429	24,15%
Autodétention	15 174	0,08%	15 174	0,05%	0	0,00%
TOTAL	20 099 941	100,00%	32 348 587	100,00%	32 333 413	100,00%

CAPITAL SOCIAL ET DROITS DE VOTE AU 31 DÉCEMBRE 2020

	Nombre d'actions % du capital		Droits de vote bruts		Droits de vote nets	
LP2C	10 016 166	49,83%	20 032 332	61,81%	20 032 332	61,84%
Personnes physiques familles PECH et CALMELS	67 396	0,34%	134 592	0,42%	134 592	0,42%
SOUS-TOTAL FAMILLES PECH ET CALMELS	10 083 562	50,17%	20 166 924	62,23%	20 166 924	62,26%
SIDMIA International	1 171 848	5,83%	2 343 696	7,23%	2 343 696	7,24%
Personnes physiques famille THRUM	213	0,00%	426	0,00%	426	0,00%
SOUS-TOTAL FAMILLE THRUM	1 172 061	5,83%	2 344 122	7,23%	2 344 122	7,24%
TOTAL PACTE CONCERT	11 255 623	56,00%	22 511 046	69,46%	22 511 046	69,49%
SGPFEC	1 037 141	5,16%	2 074 282	6,40%	2 074 282	6,40%
Public	7 791 223	38,76%	7 807 148	24,09%	7 807 148	24,10%
Autodétention	15 954	0,08%	15 954	0,05%	0	0,00%
TOTAL	20 099 941	100,00%	32 408 430	100,00%	32 392 476	100,00%

CAPITAL SOCIAL ET DROITS DE VOTE AU 31 DÉCEMBRE 2019

	Nombre d'actions		Droits de vote bruts		Droits de vote nets	
		% du capital				
LP2C	10 016 166	49,83 %	19 857 065	61,63 %	19 857 065	61,66 %
Personnes physiques familles PECH et CALMELS	67 196	0,33 %	134 392	0,42 %	134 392	0,42 %
SOUS-TOTAL FAMILLES PECH ET CALMELS	10 083 362	50,17 %	19 991 457	62,05 %	19 991 457	62,08 %
SIDMIA International	1 171 848	5,83 %	2 330 434	7,23 %	2 330 434	7,24 %
Personnes physiques famille THRUM	213	0,00 %	426	0,00 %	426	0,00 %
SOUS-TOTAL FAMILLE THRUM	1 172 061	5,83 %	2 330 860	7,23 %	2 330 860	7,24 %
TOTAL PACTE CONCERT	11 255 423	56,00 %	22 322 317	69,28 %	22 322 317	69,31 %
SGPFEC	1 037 141	5,16 %	2 074 282	6,44 %	2 074 282	6,44 %
Public	7 792 619	38,77 %	7 808 158	24,23 %	7 808 158	24,25 %
Autodétention	14 758	0,07 %	14 758	0,05 %	0	0,00 %
TOTAL	20 099 941	100,00 %	32 219 515	100,00 %	32 204 757	100,00 %

DROITS DE VOTE BRUTS OU DROITS DE VOTE THÉORIQUES

Il s'agit du nombre total de droits de vote, en ce compris ceux attachés aux actions qui en sont privés, à savoir les actions en autodétention.

Droits de vote nets ou droits de vote exerçables en Assemblée Générale : les actions détenues en autodétention ne sont pas comptabilisées.

La Société LP2C est détenue à part égale par les familles PECH et CALMELS.

La Société SIDMIA International est détenue par la famille THRUM.

Le pacte de concert entre les familles PECH, CALMELS et THRUM porte sur la totalité des actions détenues par les sociétés. Les actions non incluses à l'origine du pacte ne représentent pas un pourcentage suffisamment significatif pour être détaillé. Il est précisé que le pacte ne comporte pas de date d'échéance. Les principales clauses de ce pacte sont détaillées au § 5.10.3 « Pacte d'actionnaires ».

À la connaissance de la Société, il n'existe aucun actionnaire non cité dans les tableaux ci-dessus qui détiendrait 5 % ou plus des actions ou des droits de vote d'ACTIA Group S.A..

Les droits de vote sont détaillés à l'article 11 des Statuts de la Société « Droits et obligations attachés aux actions ordinaires - Vote », disponibles sur le site Internet de la Société www.actia.com.

FRANCHISSEMENTS DE SEUIL

Au cours des trois dernières années, ACTIA Group a été informée des franchissements de seuil suivants :

- ⊙ En date du **11 février 2021**, la Société Anonyme LP2C a informé ACTIA Group qu'elle avait franchi à la hausse le seuil de 50 % du capital de la Société (avis AMF 221C0346), sans modification du pourcentage de détention du pacte de concert ;
- ⊙ En date du **4 décembre 2021**, Charles-André NORMAND a informé ACTIA Group qu'il avait franchi à la hausse le seuil de 1 % du capital de la Société ;
- ⊙ Enfin, le **6 avril 2022**, la Société à Responsabilité Limitée GESTINEG H a informé ACTIA Group qu'elle avait franchi à la hausse le seuil de 5 % du capital de la Société (avis AMF 222C0782).

AUTRES VALEURS MOBILIÈRES DONNANT ACCÈS AU CAPITAL SOCIAL

Il n'existe pas d'autres titres ou valeurs mobilières donnant accès au Capital Social.

AJUSTEMENT DES BASES DE CONVERSION DES VALEURS MOBILIÈRES DONNANT ACCÈS AU CAPITAL, DES OPTIONS DE SOUSCRIPTION ET D'ACHAT ET DES ACTIONS GRATUITES

Au cours de l'exercice 2021, aucun ajustement des bases de conversion n'a été opéré.

MARCHÉ DES TITRES ACTIA GROUP

ACTIA Group S.A. est coté sur Euronext à Paris (compartiment C), code ISIN FR0000076655.

Au cours de l'exercice 2021, le total des actions échangées a été de 5 659 705 contre 6 104 872 en 2020 et 5 277 576 en 2019, soit une moyenne quotidienne de 21 937 actions sur 258 jours de bourse contre 23 754 en 2020 et 20 696 en 2019.

En 2021, le cours en valeur de clôture a évolué avec :

- ⊙ Le plus haut de : 3,92 € atteint le 1^{er} novembre 2021 ;
- ⊙ Le plus bas de : 2,67 € atteint le 25 janvier 2021 ;
- ⊙ Et une clôture le 31/12/2021 : 3,65 €.

Le nombre d'échanges d'action ACTIA Group est en retrait de 7,2 % par rapport à 2020 ; malgré un rebond enregistré sur les derniers mois de l'année, le titre a clôturé en hausse de 34,2 % par rapport au 31 décembre 2020, contre une hausse de 22,9 % pour l'indice CAC Small.

Les échanges au titre du contrat de liquidité s'élèvent à 155 059 titres achetés et 155 839 titres vendus sur l'ensemble de l'année 2021. Ces flux quotidiens ont permis d'optimiser au mieux les variations day-to-day et intraday du titre en réduisant les variations extrêmes.

Il est à noter qu'ACTIA Group fait partie des 70 sociétés constituant le **GAÏA Index**, indice boursier de référence pour les valeurs moyennes en matière de développement durable. Parmi les 700 sociétés cotées à la bourse de Paris, 230 PME et ETI françaises sont ainsi évaluées et classées selon leur degré d'implication en matière de transparence extra-financière et de performance RSE (gouvernance, capital humain, environnement et relations avec les parties prenantes externes), le GAÏA Index ne retenant que les 70 premières. Entré dans le classement en 2015, ACTIA Group a obtenu la note de 81/100, confirmant son implication et sa volonté constante de progression. La Direction Générale du Groupe, sensible à ce sujet, réfléchit aux axes d'amélioration qu'elle peut suivre et mettre en œuvre pour améliorer encore sa performance.

À la date du 8 avril 2022, ACTIA Group était présent dans les indices suivants

INDICE	Poids d'ACTIA Group dans l'indice		
CAC ALL SHARES	0,00 %	CAC MID&SMALL NR	0,02 %
CAC ALL SHARES NR	0,00 %	CAC SMALL	0,15 %
CAC ALL-TRADABLE	0,00 %	CAC SMALL GR	0,15 %
CAC ALL-TRADE GR	0,00 %	CAC SMALL NR	0,15 %
CAC ALL-TRADE NR	0,00 %	EN TECH CROISS GR	0,27 %
CAC INDUSTRIALS	0,02 %	EN TECH CROISS NR	0,27 %
		EN TECH CROISSANCE	0,27 %

Le tableau suivant donne une synthèse de la performance du titre ACTIA Group sur 3 exercices :

	Performance		Volatilité	
	ACTIA Group	CAC MID & SMALL	ACTIA Group	CAC MID & SMALL
2019	27,51 %	19,03 %	38,38 %	13,39 %
2020	<36,89 %>	<1,29 %>	36,20 %	13,48 %
2021	34,19 %	16,49 %	43,34 %	21,43 %

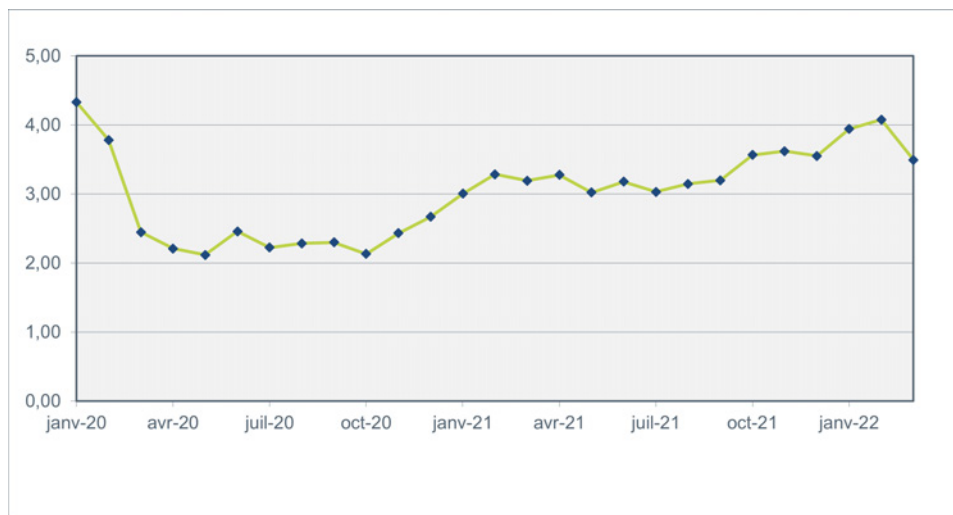
ÉVOLUTION DU COURS DE CLÔTURE ET DES VOLUMES ÉCHANGÉS DU 1^{ER} JANVIER 2019 AU 26 MARS 2021 – COURS DE CLÔTURE EN EUROS

2022	Cours le plus haut	Cours le plus bas	Cours moyen	Volume de titres échangés
janv-22	4,54	3,53	3,94	489 127
févr-22	4,34	3,47	4,07	205 221
mars-22	4,15	2,88	3,49	193 098

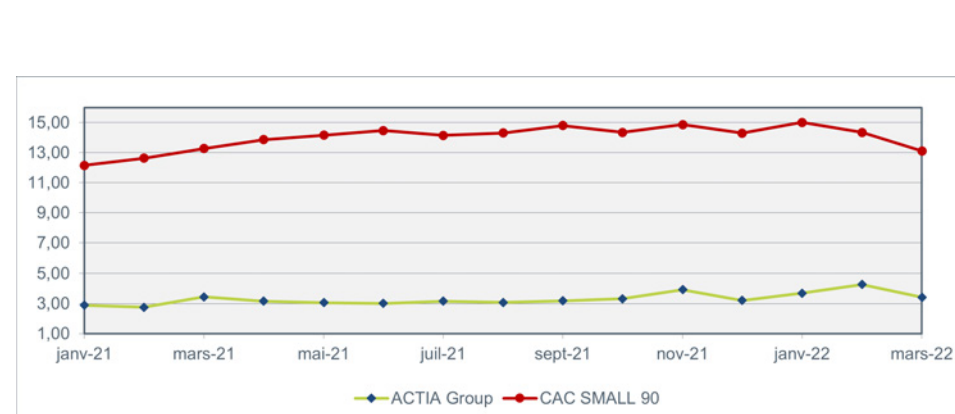
2021	Cours le plus haut	Cours le plus bas	Cours moyen	Volume de titres échangés
janv-21	3,36	2,67	3,00	840 790
févr-21	3,73	2,75	3,28	1 051 841
mars-21	3,50	2,81	3,19	879 097
avr-21	3,44	3,12	3,27	448 042
mai-21	3,19	2,83	3,02	287 366
juin-21	3,56	2,99	3,18	334 275
juil-21	3,19	2,86	3,03	187 872
août-21	3,24	3,03	3,15	148 945
sept-21	3,39	2,99	3,20	292 541
oct-21	3,83	3,24	3,56	345 969
nov-21	3,92	3,20	3,62	398 430
déc-21	3,70	3,15	3,55	409 922

2020	Cours le plus haut	Cours le plus bas	Cours moyen	Volume de titres échangés
janv-20	4,58	4,04	4,33	296 325
févr-20	4,17	3,14	3,78	597 113
mars-20	3,33	1,96	2,45	796 030
avr-20	2,31	2,01	2,21	391 178
mai-20	2,22	2,02	2,12	394 021
juin-20	2,79	2,22	2,46	743 329
juil-20	2,29	2,18	2,22	162 436
août-20	2,33	2,22	2,28	219 223
sept-20	2,47	2,02	2,30	522 181
oct-20	2,28	1,82	2,13	305 176
nov-20	2,77	1,89	2,43	946 645
déc-20	2,82	2,53	2,67	686 304

Graphique d'évolution du cours
(cours moyen mensuel de clôture en euros)



Graphique d'évolution depuis le 1^{er} janvier 2020
(cours de clôture le 1^{er} jour du mois)



5.10.2 CONTRÔLE ET DÉTENTION

Les informations concernant la détention et le droit de vote détaillées au § 5.10.1 « Répartition du Capital Social et des droits de vote », montrent que le Groupe est majoritairement détenu et contrôlé, directement et indirectement, par les familles PECH et CALMELS, familles des fondateurs du Groupe Louis PECH et Pierre CALMELS, au travers de la société LP2C.

La composition du Conseil d'Administration est détaillée au § 8.1.1 « Composition du Conseil et de la Direction Générale ». Les familles PECH et CALMELS occupent les postes de Président Directeur Général, Jean-Louis PECH (fils de Louis PECH), de Directrices Générales Déléguées, Catherine MALLET (fille de Louis PECH) et Marine CANDELON (fille de Pierre CALMELS), de

Directeur Général Délégué Jean-François CALMELS (fils de Pierre CALMELS) et d'Administratrice, Laura PECH (petite fille de Louis PECH). Parmi les cinq autres membres du Conseil, deux sont totalement indépendants et assurent une bonne gouvernance pour le Groupe. Deux Administratrices représentant des salariés, Martine CHUPIN et Marie-Louise RIBAUT, ont été élues le 23 mars 2021 conformément aux dispositions légales et statutaires.

Les familles fondatrices ont ainsi préservé la pérennité du Groupe tout en garantissant une gouvernance indépendante au sein du Conseil.

5.10.3 PACTE D'ACTIONNAIRES

Un pacte d'actionnaires entre les familles de Louis PECH et de Pierre CALMELS, d'une part, et Günther THRUM, d'autre part, a été signé le 11 décembre 2000.

Les parties déclarent agir de concert à l'égard de la Société ACTIA Group S.A. en vue de prévoir principalement :

- ⊙ Un engagement de concertation précédant tout Conseil et toute Assemblée Générale d'actionnaires ;
- ⊙ Un engagement de maintien de la répartition des sièges au Conseil ;
- ⊙ Un engagement de maintien de participation afin que les adhérents détiennent un pourcentage minimal de droit de vote de la Société ;
- ⊙ Un engagement de concertation avant toute cession réalisée par l'un des quelconques signataires de tout ou partie des valeurs mobilières qu'il détient (y compris les titres non maintenus au nominatif) ;
- ⊙ Un droit de préemption réciproque entre les deux groupes d'actionnaires ;

- ⊙ En cas d'offre publique, à laquelle l'une d'elles souhaiterait apporter ses titres, l'ensemble des parties s'engage à se concerter afin de prendre en commun les décisions tendant à permettre la réalisation du projet élaboré par la partie demanderesse sans remettre en cause les fondements de ce pacte quant au maintien du contrôle d'ACTIA Group et à la poursuite de sa stratégie industrielle ;
- ⊙ Dans le cas où, pour quelque cause que ce soit, les actions ACTIA Group ne seraient plus inscrites sur un marché réglementé, et si les actionnaires du Groupe « PECH et CALMELS » envisagent de céder tout ou partie de leurs actions ACTIA Group et que la cession envisagée soit susceptible de leur faire perdre le contrôle (40 % des droits de vote) d'ACTIA Group, ils devront offrir aux actionnaires du Groupe « THRUM » la possibilité de céder tous leurs titres ACTIA Group aux mêmes conditions de prix et de règlement que celles obtenues de l'acquéreur.

Au 31 décembre 2021, ce pacte concernait un total de 11 255 623 actions (détention de 56,0 %) et de 22 449 702 droits de vote (contrôle de 69,40 %).

5.10.4 ENGAGEMENTS DE CONSERVATION DE TITRES

À l'exception du pacte d'actionnaires cité ci-dessus, il n'y a, à notre connaissance, pas d'engagement de conservation de titres sur les actions de la Société ACTIA Group S.A..

5.10.5 NANTISSEMENTS D' ACTIONS OU D'ACTIFS

Nom de l'actionnaire inscrit au nominatif pur	Bénéficiaire	Date de départ du nantissement	Date d'échéance du nantissement	Conditions de levée	Nombre d'actions nanties de l'émetteur	% de capital nanti de l'émetteur
LP2C	LCL	22-sept-16	22-mars-22	Remboursement prêt	230 770	1,1 %
TOTAL GENERAL DES TITRES NANTIS					230 770	1,1 %

À la connaissance de la Société, 230 770 actions sont donc nanties au profit d'établissements financiers à la date du 31 décembre 2021, ce qui représente un pourcentage de 1,1 % du Capital Social de la Société.

5.10.6 ACTIONS PROPRES DÉTENUES PAR LA SOCIÉTÉ

Les informations concernant ce paragraphe sont décrites au § Note 3.7 « Actions propres » des notes annexes aux comptes sociaux.

5.10.7 TRANSACTIONS EFFECTUÉES SUR LES TITRES DE LA SOCIÉTÉ

À la connaissance de la Société, les mandataires sociaux ont effectué les transactions suivantes sur les titres de la Société au cours de l'exercice 2021 :

- ⊙ Le 11 février 2021 : acquisition par la Société Anonyme LP2C de 61 344 titres au prix de 3,10 € ;
- ⊙ Le 11 février 2021 : cession par Catherine MALLET de 11 502 titres au prix de 3,10 € ;
- ⊙ Le 11 février 2021 : cession par Jean-Louis PECH de 11 502 titres au prix de 3,10 €.

Ces cessions / acquisitions ont été réalisées dans le cadre d'une succession familiale et n'ont entraîné aucune modification dans la détention des familles fondatrices du Groupe.

5.10.8 PROGRAMME DE RACHAT D' ACTIONS EN COURS

Conformément aux dispositions combinées de l'article L22-10-62 du Code de Commerce et de l'article 241-2 du Règlement général de l'Autorité des marchés financiers, nous vous informons sur le programme de rachat d'actions en cours au sein de la Société.

Lors de l'Assemblée Générale Ordinaire du 20 mai 2021, les actionnaires de la Société ont autorisé le Conseil d'Administration à acheter ou à vendre des actions de la Société, pendant une période de 18 mois, dans le cadre de la mise en œuvre d'un programme de rachat d'actions. Le prix maximal d'achat avait été fixé à 8 euros par action sans que le nombre d'actions à acquérir ne puisse dépasser 2 % du nombre d'actions composant le Capital Social.

Le contrat de liquidité, géré par la société Portzamparc, a connu les évolutions suivantes sur l'exercice :

- ⊙ Nombre d'actions achetées au cours de l'exercice : 155 059 ;

- ⊙ Nombre d'actions vendues au cours de l'exercice : 155 839 ;
- ⊙ Cours moyen des achats : 3,25 € ;
- ⊙ Cours moyen des ventes : 3,27 € ;
- ⊙ Montant des frais de négociation : 12 057,80 € ;
- ⊙ Nombre d'actions inscrites au nom de la Société à la clôture de l'exercice : 11 846 titres ;
- ⊙ Valeur de ces titres évaluée au cours moyen d'achat : 38 535,87 € ;
- ⊙ Valeur nominale pour chacune des finalités : la totalité du programme de rachat d'actions a été utilisée afin d'assurer l'animation du marché ou la liquidité de l'action, par l'intermédiaire d'un Prestataire de Service d'Investissement (P.S.I.) au travers d'un contrat de liquidité conforme à la charte de déontologie de l'AMAFI admise par l'AMF ;

- ⊙ Nombre des actions utilisées : aucune ;
- ⊙ Éventuelles réallocations dont elles ont fait l'objet : néant ;
- ⊙ Fraction du capital qu'elles représentent : 0,06 %.

5.10.9 AUTORISATION DE METTRE EN PLACE UN PROGRAMME DE RACHAT D' ACTIONS

Nous vous proposons, aux termes de la dixième résolution, de conférer au Président Directeur Général pour une période de dix-huit mois, les pouvoirs nécessaires pour procéder à l'achat, en une ou plusieurs fois aux époques qu'il déterminera, d'actions de la Société dans la limite de 2 % du nombre d'actions composant le Capital Social, le cas échéant ajusté afin de tenir compte des éventuelles opérations d'augmentation ou de réduction de capital pouvant intervenir pendant la durée du programme.

Cette autorisation mettrait fin à l'autorisation donnée au Conseil d'Administration par l'Assemblée Générale du 20 mai 2021 dans sa dixième résolution à caractère ordinaire.

Les acquisitions pourraient être effectuées en vue :

- ⊙ D'assurer l'animation du marché secondaire ou la liquidité de l'action, par l'intermédiaire d'un Prestataire de Service d'Investissement (P.S.I.) au travers d'un contrat de liquidité conforme à la pratique admise par la réglementation, étant précisé que dans ce cadre, le nombre d'actions pris en compte pour le calcul de la limite susvisée correspond au nombre d'actions achetées, déduction faite du nombre d'actions revendues ;
- ⊙ De conserver les actions achetées et les remettre ultérieurement à l'échange ou en paiement dans le cadre d'opérations éventuelles de croissance externe ;

- ⊙ D'assurer la couverture de plans d'options d'achat d'actions et / ou de plans d'actions attribuées gratuitement (ou plan assimilé) au bénéfice des salariés et / ou des mandataires sociaux du Groupe ainsi que toutes allocations d'actions au titre de Plan d'Épargne d'Entreprise ou de Groupe (ou plan assimilé) au titre de la participation aux résultats de l'entreprise et / ou toutes autres formes d'allocation d'actions à des salariés et / ou des mandataires sociaux du Groupe ;
- ⊙ D'assurer la couverture de valeurs mobilières donnant droit à l'attribution d'actions de la Société dans le cadre de la réglementation en vigueur.

Ces achats d'actions pourraient être opérés par tous moyens, y compris par voie d'acquisition de blocs de titres, et aux époques que le Directeur Général appréciera. Toutefois, ces opérations ne pourraient pas être effectuées en période d'offre publique initiée par un tiers visant les titres de la Société et ce, jusqu'à la fin de la période d'offre.

La Société n'entend pas utiliser des mécanismes optionnels ou instruments dérivés.

Nous vous proposons de fixer le prix maximum d'achat à 8 euros par action et en conséquence le montant maximal de l'opération à 3 215 984 euros.

Le Conseil d'Administration disposerait donc des pouvoirs pour faire le nécessaire en pareille matière.

5.10.10 PLAN D'EPARGNE GROUPE ET PLAN D'EPARGNE GROUPE INTERNATIONAL

Il n'existe pas d'accord de Plan d'Épargne Groupe ou de Plan d'Épargne Groupe International au sein du Groupe.

5.10.11 QUOTITÉ DE CAPITAL DÉTENU À LA CLÔTURE DE L'EXERCICE

À la clôture de l'exercice, il n'y a pas de participation des salariés telle que définie à l'article L225-102 du Code de Commerce dans le Capital Social d'ACTIA Group S.A..

5.11 CONCLUSION

Le Conseil d'Administration invite tout actionnaire à approuver, par son vote, le texte des résolutions qu'il propose.

Le Conseil d'Administration

DÉVELOPPEMENT DURABLE

6.1	LE MODÈLE D'AFFAIRES D'ACTIA	112
6.1.1	Notre identité	112
6.1.2	Nos valeurs	112
6.1.3	Notre modèle d'affaires	113
6.2	LE PERIMETRE DE CONSOLIDATION	114
6.3	LES PRINCIPAUX RISQUES ET ENJEUX	115
6.4	NOTRE DEMARCHE EN MATIERE DE RESPONSABILITE SOCIALE	116
6.4.1	Nos collaborateurs	116
6.5	NOTRE DEMARCHE EN MATIERE DE RESPONSABILITE ENVIRONNEMENTALE	133
6.5.1	La gestion des ressources en eau	133
6.5.2	La gestion des déchets	134
6.5.3	Lutte contre le dérèglement climatique	135



6.6	NOTRE DEMARCHE EN MATIERE DE RESPONSABILITE SOCIETALE	142
6.6.1	Le gaspillage alimentaire	142
6.6.2	Sous-traitance	143
6.6.3	Relations avec l'environnement local	143
6.6.4	Relations avec les parties prenantes et les œuvres sociales	144
6.6.5	Loyauté des pratiques et évasion fiscale	146
6.7	DEMARCHE EN TERMES D'ACTIVITES RESPONSABLES	146
6.7.1	Activités éligibles à la taxonomie verte	146
6.7.2	Activités responsables non éligibles	149
6.8	SYNTHÈSE DES INDICATEURS CLÉS	150
6.9	RAPPORT DE L'UN DES COMMISSAIRES AUX COMPTES, DÉSIGNÉ ORGANISME TIERS INDÉPENDANT, SUR LA DÉCLARATION CONSOLIDÉE DE PERFORMANCE EXTRA-FINANCIÈRE FIGURANT DANS LE RAPPORT DE GESTION	152

Inscrit dans une démarche de développement durable et de contribution positive au monde, ACTIA a été à nouveau reconnu et primé en 2021 par le GAÏA Index, indice boursier de référence pour les valeurs moyennes en matière de développement durable. Avec une note de 81 / 100 cette année, ACTIA Group confirme son implication dans la démarche RSE.

En 2021, ACTIA Automotive et ACTIA Telecom ont également été récompensés par ECOVADIS en conservant leur médaille d'argent avec respectivement des notes de 62 et 63 / 100.



6.1 LE MODÈLE D'AFFAIRES D'ACTIA

6.1.1 NOTRE IDENTITÉ

Entreprise de Taille Intermédiaire familiale, les co-fondateurs et leurs familles détiennent directement ou indirectement plus de 50 % du capital du Groupe et 62 % des droits de vote, ce qui confère une pérennité à la structure et une cohérence au projet d'entreprise tant dans sa culture que dans sa stratégie.

6.1.2 NOS VALEURS

Le positionnement stratégique d'ACTIA correspond à une mission bien précise : Concevoir et fabriquer une électronique au service des systèmes avec une exigence de qualité sans compromis pour des clients internationaux.

Il correspond à une vision stratégique :

- ⊙ Être leader ou acteur de référence international sur des Domaines d'Activités Stratégiques (DAS) identifiés et gagner en notoriété avec une marque forte ;
- ⊙ Monter sur la chaîne de la valeur pour maintenir nos marges et renforcer la cohérence et la compétitivité de nos offres ;

- ⊙ Être opportuniste et intelligent dans un monde qui bouge ;
- ⊙ Rester indépendant dans nos choix stratégiques.

Basée sur nos valeurs :

- ⊙ Une société fière de ses ancrages (histoire, territoire...) et tournée vers l'avenir ;
- ⊙ Une société portée par des valeurs fortes : l'éthique, le respect, l'engagement, l'agilité, la proximité.

Forte de ses valeurs et avec ses capacités d'innovation, ACTIA s'affirme face à une concurrence mondiale très dure, faite de grands groupes internationaux.

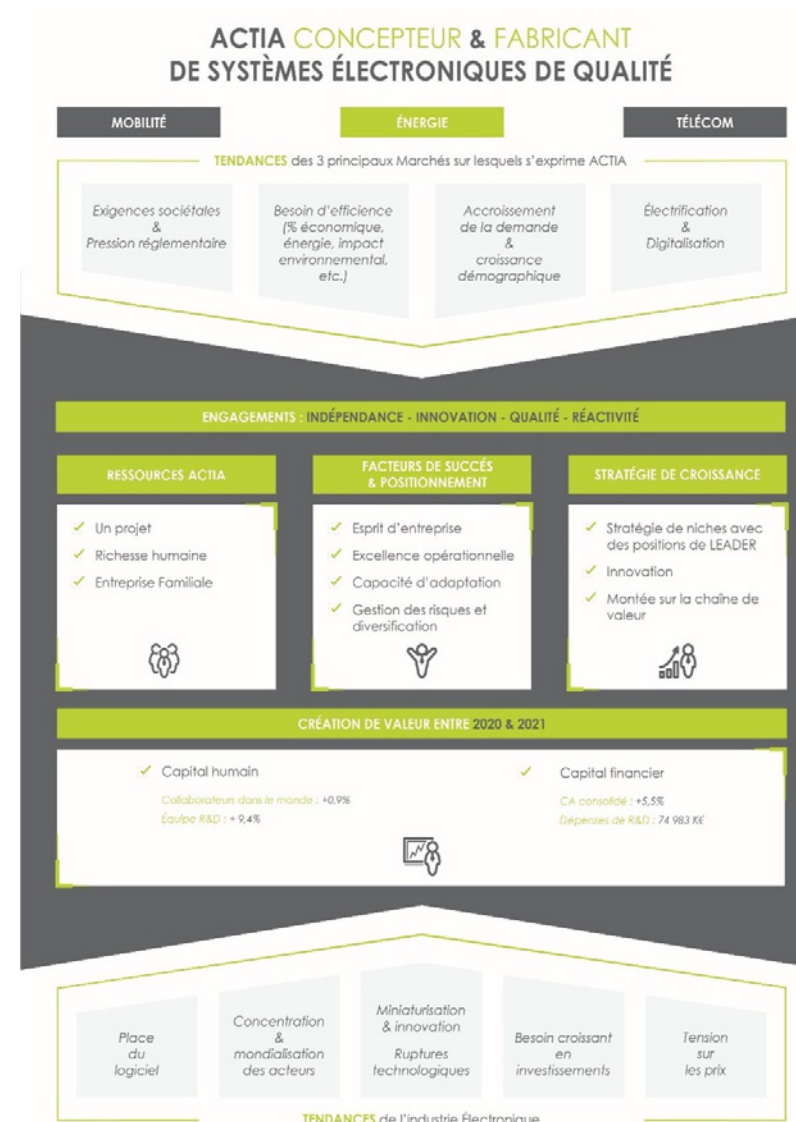
6.1.3 NOTRE MODÈLE D'AFFAIRES

Le modèle d'affaires d'ACTIA repose sur l'ambition d'une contribution positive au monde tant en externe dans les domaines de la mobilité, de l'énergie, des télécommunications, qu'en interne à partir du développement de la richesse humaine qui la constitue, et ce autour des deux principaux pôles de compétences qui la composent : la conception et la fabrication.

Pour conserver et développer son capital humain et industriel, la stratégie d'ACTIA s'appuie sur deux piliers qui fondent son moteur de croissance :

- ⊙ Un positionnement et des facteurs de succès clairement identifiés :
 - L'esprit d'entreprendre et de responsabilité qui anime le Groupe et fonde sa culture ;
 - La recherche de l'excellence opérationnelle tant sur les outils industriels de fabrication que sur les processus de conception, qui se traduit, en particulier, par l'obtention de très nombreuses certifications tant en France qu'à l'international ;
 - La capacité d'adaptation et de mouvement face aux évolutions rapides des marchés et des technologies ;
 - Une pratique maîtrisée de la gestion des risques qui conduit, en particulier, à exprimer une même technologie sur différents marchés très diversifiés et présentant des temps de cycle différenciés.
- ⊙ Une stratégie de croissance s'appuyant sur :
 - Des niches sur lesquelles ACTIA est reconnu comme un des leaders du marché ou a les moyens de le devenir ;
 - Une montée sur la chaîne de la valeur qui conduit progressivement au déploiement d'une offre de systèmes plus globaux et à des solutions complètes ;
 - Une forte capacité d'innovation et de Recherche & Développement.

Des produits aux systèmes et des systèmes aux réseaux, la stratégie d'ACTIA est de progresser sur une chaîne de valeur qui permet de proposer à ses clients une offre de solutions toujours plus complète et aboutie à partir de niches de marchés bien identifiés sur lesquelles ACTIA cherche à atteindre une position de leader.



Certaines parties prenantes du Groupe sont présentées dans le rapport de gestion et figurent au § 5.3 « Aperçu des activités » du Document d'Enregistrement Universel.

6.2 LE PÉRIMÈTRE DE CONSOLIDATION

La communication sociale, sociétale et environnementale est réalisée sur le périmètre de la consolidation financière, telle que détaillée au § Note 3.2 « Sociétés Consolidées » des notes annexes aux comptes consolidés.

⊙ Le périmètre est systématiquement mis à jour, en fonction de l'évolution du Groupe.

Sur le périmètre 2021, la filiale ACTIA Power US n'a pas été prise en compte car elle n'a compté qu'un salarié sur 6 mois de l'année, ainsi qu'ACTIA Japan qui ne compte qu'un salarié.

Les données concernent donc l'ensemble des filiales du Groupe, à l'exception de celles n'exerçant aucune activité nécessitant des moyens et n'ayant pas (ou très peu) de salarié telles que mentionnées ci-après :

Nom	Pays	Métiers	Commentaires
SCI Los Olivos	Espagne	Immobilier	Absence d'effectif
KARFA	Mexique	Gestion de participations	Absence d'effectif
ACTIA India	Inde	Études et fabrications électroniques	En cours de fermeture
SCI Sodimob	France	Immobilier	Absence d'effectif
SCI de l'Oratoire	France	Immobilier	Absence d'effectif
ACTIA Japan	Japon	Études et fabrications électroniques	Effectif non significatif
COOVIA (<i>radiation en avril 2021</i>)	France	Conseil en mobilité	Absence d'effectif
SCI Les Coteaux de Pourville	France	Immobilier	Absence d'effectif
ACTIA Power US	Etats-Unis	Études et fabrications électroniques	Effectif non significatif

Il est précisé que ces structures peuvent bénéficier de moyens partagés avec d'autres sociétés du Groupe et les données concernées sont intégrées dans l'analyse au niveau de ces dernières.

Dans un souci de lisibilité, les informations dans l'ensemble du rapport sont regroupées par secteur :

⊙ Automotive France ;

⊙ Automotive Europe (hors France) ;

⊙ Automotive Tunisie ;

⊙ Automotive reste du monde ;

⊙ Total Automotive ;

⊙ Télécommunications (France) ;

⊙ Total France ;

⊙ Total Groupe.

Les tableaux sont établis selon la méthodologie suivante :

	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Télécommunications	ACTIA Group S.A.
Total Automotive	X	X	X	X		
Total France	X				X	X
Total Groupe	X	X	X	X	X	X

Il est précisé qu'au niveau de tous les tableaux et graphes :

- ⊙ L'information « Europe » ne comprend pas la France, l'information étant spécifiquement détaillée ;
- ⊙ Les chiffres repris dans les graphes et tableaux ci-après sont des données issues du contrôle de gestion.

6.3 LES PRINCIPAUX RISQUES ET ENJEUX

ACTIA procède annuellement à la revue de ses principaux risques extra financiers à partir de l'analyse de leur matérialité existante, de leur pertinence et de la gravité de leurs enjeux liés à l'analyse des risques financiers.

Ainsi, la cartographie des risques est mise à jour conjointement par la Direction Générale du Groupe, le Comité de la Conformité Légale du Groupe, en charge notamment du suivi de la RSE et le Comité de pilotage des risques afin de faire état des risques majeurs au niveau du Groupe. Aucun risque sociétal majeur n'a été remonté pour cet exercice.

Le partage de cette cartographie à l'ensemble des filiales du Groupe est prévu pour 2022.

À ce jour, cette cartographie fait ressortir les différents **risques et enjeux** suivants pour le Groupe, avec les points de vigilance associés, soit :

- ⊙ L'**attraction** et la **fidélisation des talents** : Dans les pays à forte employabilité comme la Chine et les États-Unis, certains collaborateurs, une fois formés, ne montrent pas toujours une grande fidélité à l'entreprise et partent rejoindre le plus offrant. Cette tendance peut également se retrouver, en Europe, sur des catégories de métiers, comme les ingénieurs logiciels, où la demande sur ces compétences a fortement progressé du fait de la digitalisation. De même en Tunisie, notre Bureau d'Études tunisien a pu voir ses ingénieurs

être chassés et recrutés par de grands groupes internationaux. Outre les frais d'intégration et de formation pris en charge par le Groupe, cette situation peut conduire à des problèmes dans la transmission des savoir-faire clés, et affecter, de façon plus ou moins durable, l'activité du Groupe et donc son résultat ;

- ⊙ La **sécurité de nos salariés** au-travers notamment du suivi de l'accidentologie dans le Groupe, et plus particulièrement lors du développement d'une nouvelle activité industrielle comme les batteries ou les convertisseurs de puissance ;
- ⊙ La **lutte contre l'absentéisme**, avec le suivi d'indicateurs et des politiques associées ;
- ⊙ La **gestion des compétences**, au travers d'outils de suivi de la formation et de la gestion des carrières des collaborateurs. Avec des pays où le plein emploi est installé, comme aux États-Unis ou en Chine, ou lorsque des compétences sont particulièrement recherchées comme les ingénieurs logiciels, le recrutement de collaborateurs peut s'avérer compliqué, d'autant plus que le Groupe est souvent en recherche de compétences très demandées ;
- ⊙ La **vigilance en matière de lutte contre la pollution**, principalement au travers de la gestion des déchets et de la consommation de l'eau ;
- ⊙ Le **dérèglement climatique**, avec le suivi et les actions de prévention en termes de consommation d'énergie.

6.4 NOTRE DÉMARCHE EN MATIÈRE DE RESPONSABILITÉ SOCIALE

6.4.1 NOS COLLABORATEURS

6.4.1.1 Respect des droits de l'Homme

ACTIA met tout en œuvre au sein de l'ensemble des entités du Groupe pour promouvoir et respecter les dispositions issues des conventions fondamentales de l'**Organisation Internationale du Travail**, en matière de respect de la liberté d'association et du droit de négociation collective, d'élimination des discriminations en matière d'emploi et de profession, d'élimination du travail forcé ou obligatoire et d'abolition effective du travail des enfants.

Dans ce cadre-là, CIPI ACTIA, filiale tunisienne, est partenaire adhérent au Pacte Mondial des Nations Unies, depuis 2006. Le but de ce pacte mondial est d'inciter les entreprises du monde entier à adopter une attitude socialement responsable en s'engageant à intégrer et à promouvoir plusieurs principes relatifs aux droits de l'homme, aux normes internationales du travail et à la lutte contre la corruption. La signature du Pacte mondial est une démarche volontaire de la part de l'entreprise. En effet, les entreprises adhérentes s'engagent à progresser chaque année dans chacun des 4 thèmes du Pacte mondial et doivent remettre un rapport annuel appelé Communication sur le Progrès (COP) expliquant les progrès qu'elles ont réalisés.

Enfin, les entités faisant appel à des entreprises de sous-traitance déclarent que ces dernières veillent au respect de ces conventions fondamentales de l'Organisation Internationale du Travail.

6.4.1.2 Les effectifs

ACTIA évoluant dans un environnement mondialisé, en constante mutation, la pérennité de sa croissance repose sur sa capacité à attirer et à fidéliser les meilleurs talents et ce, notamment, pour répondre aux nouveaux enjeux technologiques des métiers exercés au sein du Groupe.

Par ailleurs, un accent est désormais porté sur la structuration des parcours d'intégration et de formation des nouveaux embauchés. Des outils d'accompagnement du personnel sont mis en place au sein de plusieurs filiales du Groupe avec, notamment, le parcours du nouvel entrant et les actions sur la qualité de vie au travail, sur la lutte contre toutes les formes de discrimination et sur le respect de l'égalité femmes / hommes.

En constante progression jusqu'en 2019 accompagnant la croissance du Groupe, après une baisse liée à la pandémie en 2020, l'évolution des effectifs repart à la hausse sur 2021 pour répondre à la demande d'activité importante sur cette année et les années à venir ; aussi, la situation est la suivante sur les trois derniers exercices :

- ⊙ 2019 : 3 854 personnes soit + 4,2 % ;
- ⊙ 2020 : 3 652 personnes soit <5,2 %> ;
- ⊙ 2021 : 3 685 personnes soit +0.9%.

La répartition des effectifs à la date de clôture de l'exercice s'établit de la manière suivante pour les trois dernières années :

Répartition des effectifs en fin de période	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
2019	922	638	1 377	605	3 542	301	1 234	3 854
2020	907	627	1 344	459	3 337	301	1 222	3 652
2021	865	633	1 430	419	3 347	330	1 203	3 685
% évolution	<4,6 %>	+1,0 %>	+6,4 %	<8,7 %>	+0,3 %	+9,6 %	<1,6 %>	+0,9 %

Ces effectifs incluent les Contrats à Durée Indéterminée (CDI : contrat sans durée, qui peut seulement être interrompu par un licenciement, une démission, une retraite, une rupture conventionnelle ou un autre départ volontaire du salarié), les Contrats à Durée Déterminée (CDD : contrat conclu sur une durée initialement déterminée), les contrats de qualification et les contrats en alternance qui sont assimilés à des Contrats à Durée Déterminée.

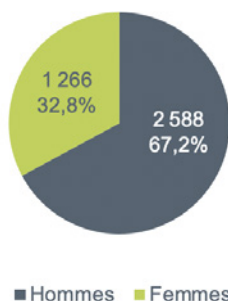
On note une diminution sur Automotive France due à l'adaptation de la structure à la conjoncture 2021 notamment liée aux impacts de la pandémie et de la crise des composants.

La Tunisie confirme sa croissance avec encore +6,4 % d'effectifs supplémentaires en 2021, en particulier sur le bureau d'études.

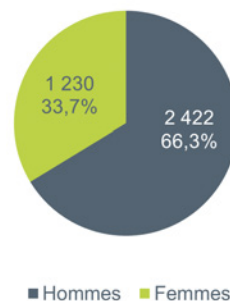
6.4.1.2.1 RÉPARTITION FEMMES / HOMMES

En 2021, la répartition femmes / hommes se traduit par une moyenne de 31,8 % de femmes, en baisse par rapport à l'année précédente. La faiblesse de la représentation des femmes dans l'ensemble de l'effectif d'ACTIA résulte directement de la difficulté de trouver des candidates pour pourvoir aux métiers techniques du Groupe. Sur le site de production tunisien par exemple, la diminution du nombre de femmes au sein de la filiale provient de départs en retraite du personnel plus largement féminin remplacés par des emplois techniques où on se heurte à la difficulté de trouver des candidates pour les remplacer.

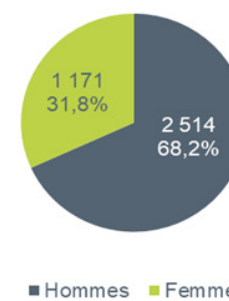
Répartition Hommes / Femmes 2019



Répartition Hommes / Femmes 2020

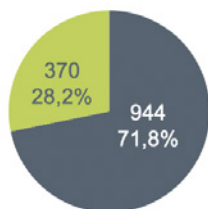


Répartition Femmes/Hommes 2021



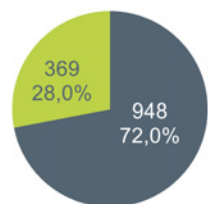
Par ailleurs, les graphes suivants présentent la répartition cadres / non-cadres pour les catégories femmes / hommes.

Répartition Hommes / Femmes chez les cadres en 2019



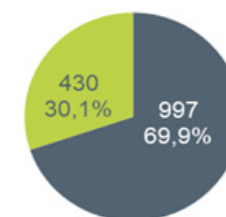
■ Cadres Hommes ■ Cadres Femmes

Répartition Hommes / Femmes chez les cadres en 2020



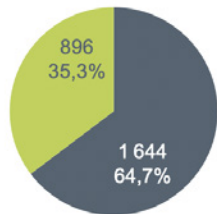
■ Cadres Hommes ■ Cadres Femmes

Répartition Femmes / Hommes chez les cadres en 2021



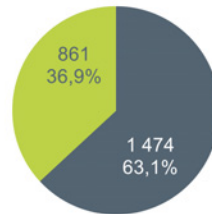
■ Cadres Hommes ■ Cadres Femmes

Répartition Hommes / Femmes chez les non-cadres en 2019



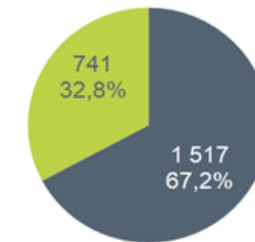
■ Non-cadres Hommes ■ Non-cadres Femmes

Répartition Hommes / Femmes chez les non-cadres en 2020



■ Non-cadres Hommes ■ Non-cadres Femmes

Répartition Femmes / Hommes chez les non-cadres en 2021



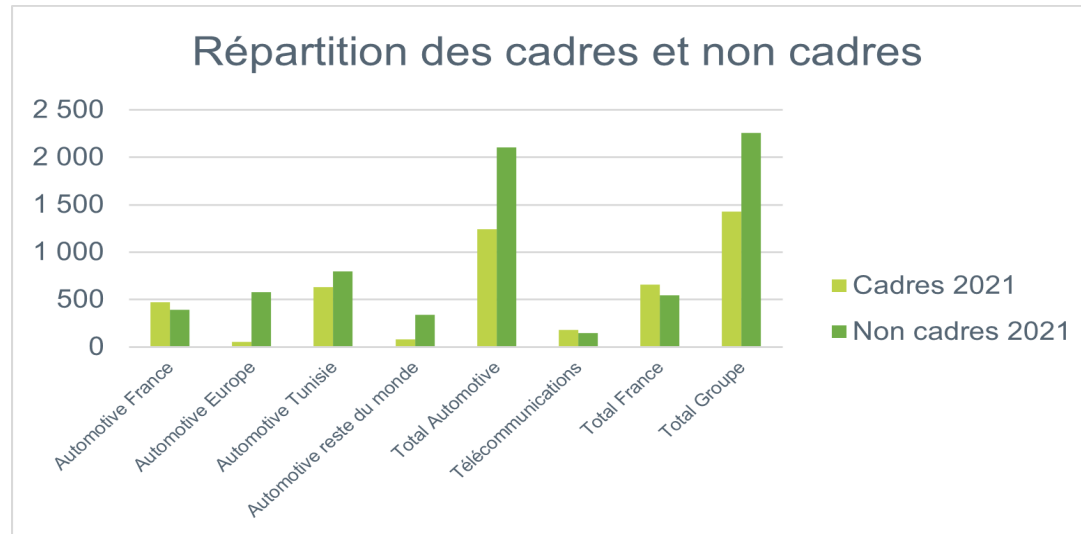
■ Non-cadres Hommes ■ Non-cadres Femmes

Cette année encore la proportion de femmes cadres reste plus faible que celle des non-cadres, mais selon la tendance observée avant Covid, la représentativité des femmes cadres progresse à nouveau avec 30,1 % de l'effectif cadre global, contre 28,0 % fin 2020.

Le manque de candidature féminine pour de tels postes perdurant, le recrutement de cadre féminin reste compliqué pour le Groupe.

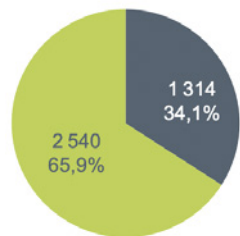
Au sein des instances de gouvernance du Groupe, la part des femmes aux Conseils d'Administration est de 36,6 % toutes filiales confondues et de 51,5 % en ce qui concerne la France ; alors que la part des femmes aux Comités de Direction est de 23,8 % pour le Groupe et 32,4 % en France. En termes de représentativité, les femmes sont ainsi mieux représentées dans les instances de Direction françaises et les Comités de Direction Groupe que dans la catégorie Cadres.

6.4.1.2.2 LA REPARTITION CADRES / NON-CADRES



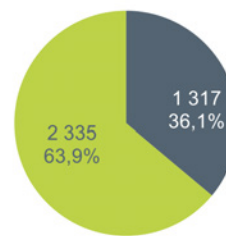
L'évolution sur 3 ans est la suivante :

Répartition cadres / non cadres 2019



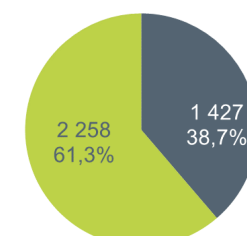
■ Cadres ■ Non cadres

Répartition cadres / non cadres 2020



■ Cadres ■ Non cadres

Répartition cadres / non cadres 2021

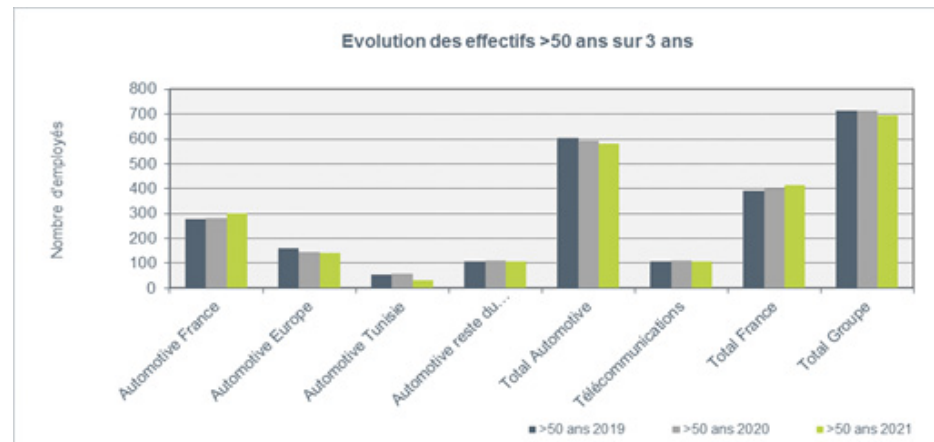
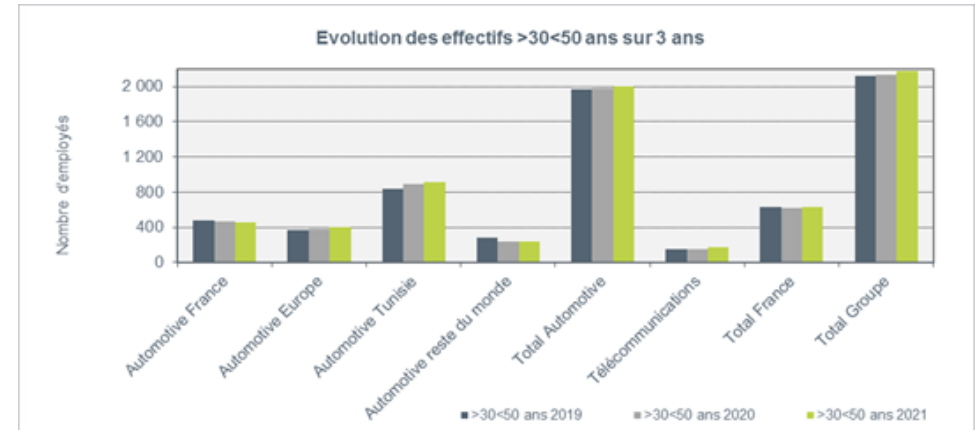
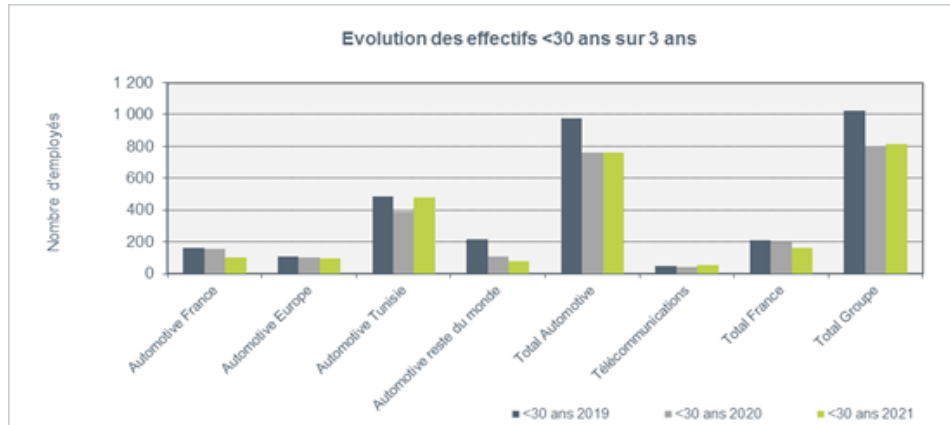


■ Cadres ■ Non cadres

En fin d'exercice, les cadres représentent 38,7 % des effectifs du Groupe. La reprise d'activité et donc de la R&D ainsi que la montée de métiers plus techniques liés à l'automatisation des chaînes de production, expliquent ces chiffres.

6.4.1.2.3 LA RÉPARTITION PAR ÂGE

L'évolution de cette donnée est la suivante :

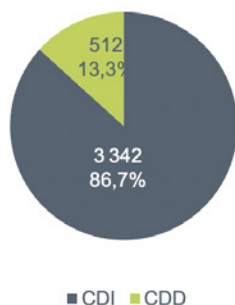


6.4.1.2.4 LA RÉPARTITION CDI (CONTRAT À DURÉE INDÉTERMINÉE) / CDD (CONTRAT À DURÉE DÉTERMINÉE)

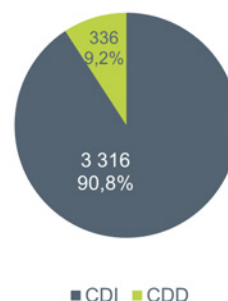
Avec 67,6 % des embauches effectuées en CDI, le Groupe continue de favoriser majoritairement les recrutements durables afin d'asseoir les compétences nécessaires à l'activité d'ACTIA, la part des CDD étant en recul pour la 5^{ème} année consécutive.

La répartition des CDI/CDD est la suivante :

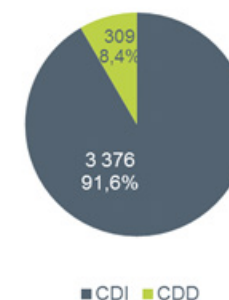
Répartition CDI / CDD 2019



Répartition CDI / CDD 2020



Répartition CDI / CDD 2021



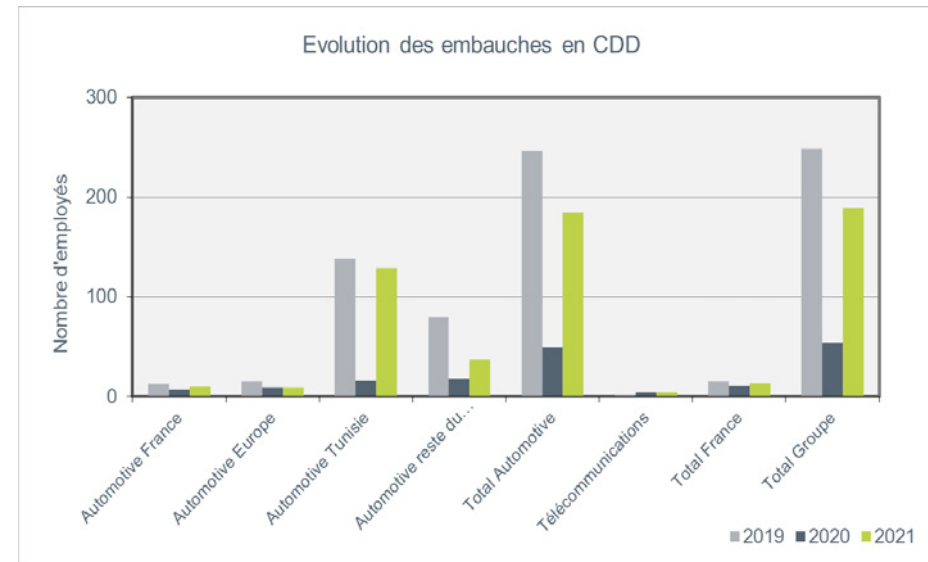
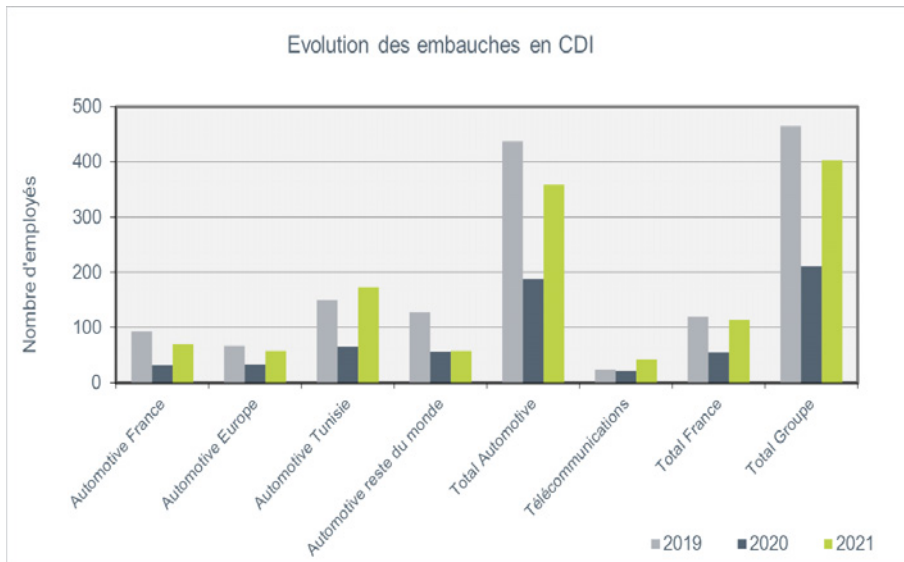
En conséquence directe, les emplois à durée déterminée ne représentent désormais plus que 8,4 % des effectifs, contre 9,2 % en 2020 et 13,3 % en 2019.

Par ailleurs, le Groupe observe également l'évolution de son effectif moyen. Cet indicateur permet d'établir des ratios d'analyse de la rentabilité des structures.

Effectif moyen	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
2019	902	644	1 353	598	3 496	292	1 203	3 797
2020	912	633	1 363	504	3 412	298	1 222	3 722
2021	889	642	1 358	448	3 338	311	1 210	3 659
% d'évolution	<2,5 %>	+1,5 %	<0,4 %>	<11,1 %>	<2,2 %>	+4,2 %	<0,9 %>	<1,7 %>

6.4.1.2.5 LES EMBAUCHES

On observe sur 2021 une nette relance des embauches justifiées par la relance de l'activité après l'arrêt en 2020 lié à la pandémie. Cependant, face à la pénurie des composants, ACTIA a essayé de contrôler l'évolution de ses effectifs entre un besoin croissant de ressources lié à un carnet de commandes en forte progression et une gestion de la crise nécessitant des moyens humains, et une rentabilité sous tension.



Le recours à des CDD représente 33,4 % des embauches, en augmentation par rapport à l'exercice précédent 20,4 %. Le recours aux CDD se retrouve principalement dans les embauches réalisées en Tunisie et en Chine, respectivement 65,3 % et 15,1 %.

Par ailleurs, 87 CDD signés avant 2021 ont été transformés en CDI courant de l'exercice et 102 CDD antérieurs à l'exercice ont fait l'objet d'un renouvellement en 2021.

Des difficultés de recrutement sont toujours constatées par le Groupe. Les motifs demeurent récurrents et multiples : fort volume de recrutement, pénurie de candidats ayant des compétences spécifiques particulièrement recherchées, localisation des sites en région...

Le recours au travail par intérim, représentant 4,2 % des emplois dans le Groupe, avec 153 intérimaires, contre 132 l'an dernier. Ce type de contrat a clairement joué son rôle pendant la

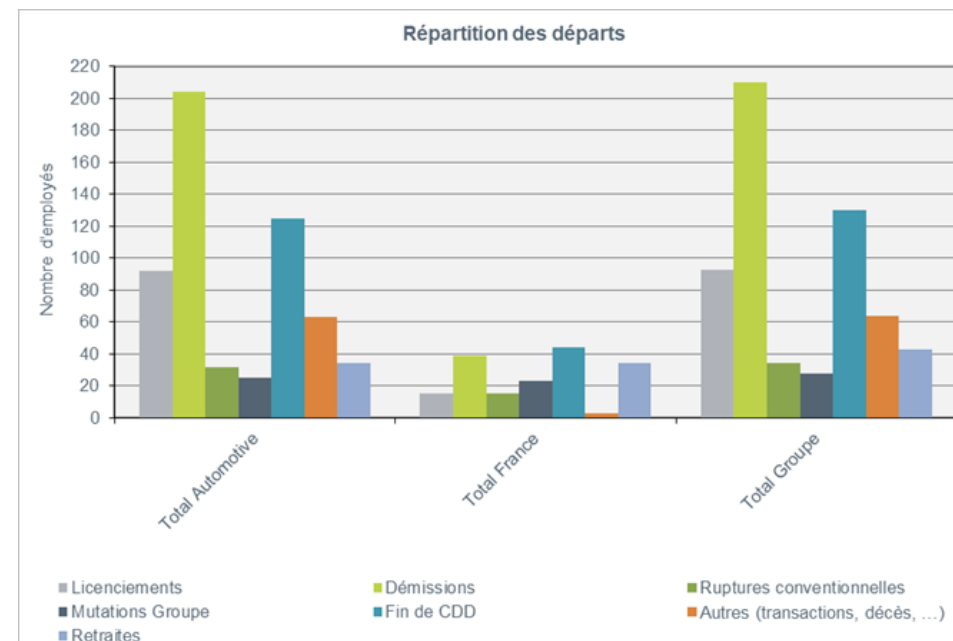
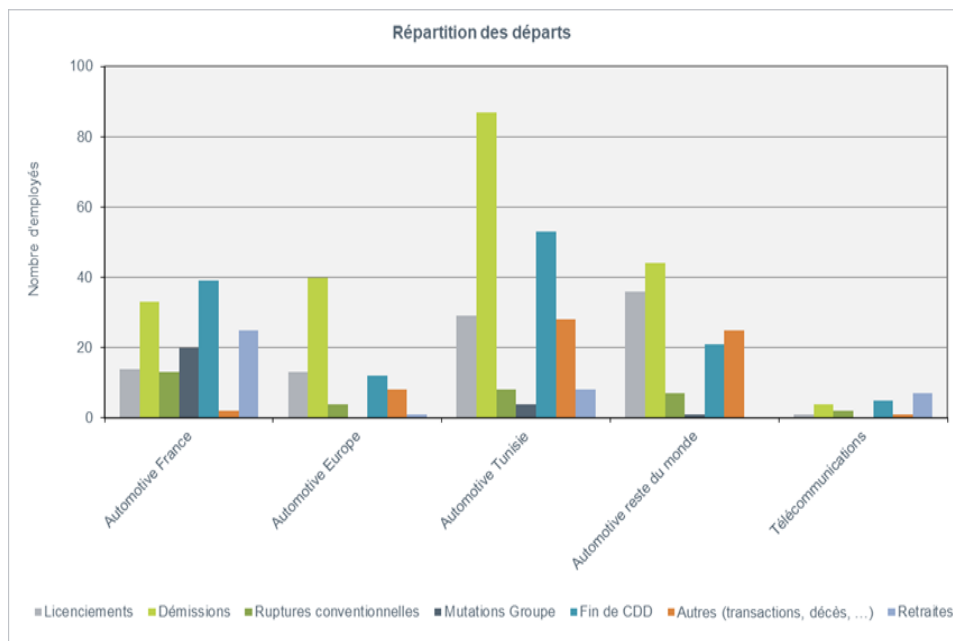
crise sanitaire, encore marquée en 2021 par des absences régulières à poste pour maladie ou cas contact. Les principaux pays ayant recours à ce type de contrat restent la France, la Suède et la Tunisie. Il est à nouveau observé que les propositions de transformation de contrat intérim en CDI ne sont pas nécessairement acceptées par les personnes concernées, en particulier en France.

ACTIA a recours aux contrats aidés (contrats qualitatifs, en alternance, ...) dans les pays où la réglementation locale le permet. Ainsi, le Groupe a employé 75 personnes en contrat aidé au cours de l'exercice 2021, chiffre en nette diminution de 34,8 % par rapport à l'exercice précédent, notamment en France. La France représente 88,0 % des contrats aidés du Groupe, suivie par la Tunisie qui contribue à hauteur de 8,0 %. En 2021, ces contrats ont généré 10 embauches, contre 17 en 2020, principalement en France, au sein du Bureau d'Études.

Enfin, le Groupe a fait appel à 144 stagiaires dans le cadre de formation diplômante. La durée des stages a varié de 30 à 229 jours avec une moyenne, sur le Groupe, de 92 jours. Par ailleurs, il convient de noter que 35 stagiaires ont été embauchés à l'issue de leur stage contre 13 en 2020. La France et la Tunisie restent les plus gros contributeurs pour ce type d'aide à la

formation diplômante. Le lien étroit avec les écoles, et notamment les écoles d'ingénieurs, continue d'alimenter nos futures embauches tout en permettant une période préalable de formation en immersion.

6.4.1.2.6 LES DÉPARTS



Sur l'exercice, les départs ont concerné 602 personnes, en augmentation par rapport à 2020.

Plus précisément, les licenciements ont concerné 93 personnes, essentiellement à l'international (83,9 %) ; ce chiffre reste assez élevé.

Sur l'exercice, 71,0 % des licenciements sont d'origine économique, soit 66 personnes. Ils sont liés à la conjoncture actuelle sur les composants.

Les démissions ont augmenté de 21,4 % sur l'exercice pour concerner 210 ruptures de contrat, probablement en lien avec les impacts de la pandémie sur le marché de l'emploi. La zone géographique la plus impactée par ce mode de départ reste la Tunisie (41,4 %) en lien avec la forte mobilité qui persiste dans ce pays, malgré la crise sanitaire.

Les ruptures conventionnelles ont représenté 34 départs sur l'exercice, réparties entre 24 employés non-cadres et 10 cadres, dont 44,1% en France.

Par ailleurs, 43 personnes ont bénéficié d'un départ à la retraite dont 27 non-cadres, la France représentant toujours le plus fort taux de départ en retraite dans le Groupe (79,1 % contre 58,6 % en 2020).

Enfin, les autres motifs de départ regroupant la rupture de contrat en période d'essai, les transactions et les mutations intra-groupes ont concerné 92 personnes, chiffre en augmentation.

A ces chiffres, il convient d'ajouter 130 départs de personnel en CDD, regroupant des motifs tels que fin de contrat, fin de contrat d'apprentissage ou de professionnalisation et rupture anticipée.

6.4.1.2.7 LE TURNOVER

Pour le calcul du turnover, ACTIA retient la définition suivante :

$$\frac{[(\text{nombre de départs CDI au cours de l'année N} + \text{nombre d'arrivées CDI au cours de l'année N}) / 2]}{\text{Effectif au 31 décembre de l'année N-1}}$$

Effectif au 31 décembre de l'année N-1

Taux de turnover	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
2019	9,0 %	11,5 %	14,8 %	26,2 %	14,6 %	7,5 %	8,7 %	14,1 %
2020	4,8 %	7,2 %	5,2 %	18,2 %	7,7 %	8,0 %	5,6 %	7,7 %
2021	9,9 %	10,3 %	13,7 %	17,3 %	12,5 %	9,5 %	10,0 %	12,3 %
Écart / 2020	5,1 %	3,1 %	8,5 %	<0,9 %>	4,8 %	1,5 %	4,4 %	4,6 %

Avec la reprise de l'activité au niveau mondial, le turnover a retrouvé son niveau d'avant crise sanitaire avec l'Amérique du Nord toujours particulièrement sensibles à ce phénomène.

Le chiffre reste élevé aux États-Unis, en lien avec le fort turnover local et au Mexique du fait de la crise sanitaire qui n'a fait qu'aggraver une situation économique déjà difficile. Malgré une démarche très importante du Bureau d'Etudes en Tunisie, le turnover est quasiment revenu au taux de 2019 avec 26,1 %. La pandémie a fait émerger un nouveau phénomène où les sociétés étrangères embauchent au salaire de leur pays des personnes qui peuvent rester en télétravail chez eux en Tunisie, créant une forte distorsion avec les salaires locaux. Beaucoup de départs du Bureau d'Etudes Tunisien sont dus à ces nouvelles pratiques.

ACTIA fait son possible pour diminuer ce turnover et conserver ses talents notamment avec le renforcement de la gestion des carrières au sein du Groupe et une attention particulière à la qualité de vie au travail. ACTIA cherche également à s'implanter en dehors des capitales afin de s'attacher un personnel moins volatile.

6.4.1.3 La gestion de nos talents

6.4.1.3.1 LA FORMATION

Un plan de formation annuel est en place au sein de la majorité des entités du Groupe.

Ces plans sont élaborés en s'appuyant sur :

- ⊙ Les entretiens annuels ;
- ⊙ Une gestion prévisionnelle des compétences ;
- ⊙ Les négociations avec les représentants du personnel ou le responsable du site.

Si les heures de formation par salariés avaient baissé en 2020 en raison de la Covid-19, elles augmentent en 2021 sans atteindre le taux de 2019 en raison des conditions sanitaires toujours compliquées sur cette année. En France, l'accompagnement à la formation pendant les heures d'Activité Partielle de Longue Durée a particulièrement été utile pour rattraper le retard pris en 2020.

Ces indicateurs confirment la volonté d'ACTIA d'être proactif sur le niveau de performance de ses collaborateurs, afin de maintenir des compétences élevées dans le Groupe.

Le nombre d'heures de formation par rapport à l'effectif moyen 2021 en Équivalent Temps Plein représente 13 heures par salarié, contre 8 heures l'année précédente.

Tant au niveau de sa principale filiale française, ACTIA Automotive, qu'au niveau du Groupe, la politique de formation est déclinée selon les axes stratégiques définis par la Direction, au travers :

- ⊙ De la montée en compétences pour suivre la road-map technologique : ensemble des cœurs de métier en électronique, logiciel ;
- ⊙ Du développement des projets et des compétences : gestion de projet, conduite du changement ;
- ⊙ De l'accompagnement de l'industrialisation et de la production : méthode Lean, nouveaux équipements, outils de tests, méthodes MSA ;
- ⊙ De la continuité dans l'accompagnement de nos certifications clients et des normes qualité, ainsi que dans la prévention des risques et la sécurité.

6.4.1.3.2 GESTION DES COMPÉTENCES

ACTIA a progressivement mis en place une gestion des compétences à l'échelle mondiale avec des possibilités de mobilité au sein du Groupe, tout en essayant de maintenir une politique de rémunérations responsable. ACTIA a construit un outil de formation « ACTIA Academy » associé à la gestion des carrières. Initialement mis en œuvre en Tunisie au sein du Bureau d'Études, cet outil a vocation à être déployé progressivement partout dans le Groupe afin de fidéliser les équipes. La crise sanitaire a malheureusement entraîné un retard dans le déploiement, les équipes des Ressources Humaines devant se mobiliser sur les conséquences de la pandémie.

Parallèlement, un travail de fond est mené sur la marque employeur pour témoigner des valeurs portées par l'entreprise familiale qu'est ACTIA, depuis sa création.

6.4.1.3.3 TRAVAIL SUR LA DIVERSITÉ ET L'INCLUSION

Diversité :

Implanté dans 16 pays différents, la diversité est une réalité, présente quotidiennement au sein des équipes par le travail collaboratif développé par le Groupe et donc lors des réunions et des actions communes, et dans des domaines variés tels que la recherche, le commerce, le management ou encore les fonctions transverses. Les 3 685 employés du Groupe sont ainsi répartis :

- ⊙ 96,1 % sont de la nationalité de la filiale ;

⊙ Pour les salariés qui ne sont pas de la nationalité de la filiale :

- 1,6 % sont des ressortissants de l'Union Européenne,
- 2,3 % viennent d'autres pays.

Cette répartition ne varie que très peu en fonction du pays considéré et reste stable d'une année sur l'autre.

L'égalité des chances est assurée au sein de chaque structure et une mobilité interne au sein du Groupe, à l'international, se met en place progressivement, notamment au niveau du Bureau d'Études d'ACTIA Engineering Services. Le Groupe a renforcé l'accompagnement à la mobilité interne, notamment au travers de la communication ; les demandes de mobilité sont désormais suivies au moment des entretiens professionnels et le Groupe souhaite une progression de ce taux, grâce à un accompagnement individualisé. En 2021, le Groupe a enregistré 78 mobilités internes, dont 46 chez les cadres, en nette progression par rapport à 2020 (35 mobilités). Cependant, le Groupe se heurte aux difficultés des différentes réglementations sociales locales dès qu'il cherche à promouvoir les mobilités internationales.

Handicap :

En 2021, 64 travailleurs handicapés étaient employés au sein du Groupe ACTIA. Certaines réglementations locales imposant ces emplois, 93 postes devraient être légalement pourvus au sein du Groupe par des travailleurs handicapés. Afin de pallier le déficit subsistant, les sites français continuent d'avoir recours à de la sous-traitance auprès des Centres d'Aide par le Travail (CAT). Cette sous-traitance représente un équivalent de 14 personnes en 2021 et ne couvre malheureusement que partiellement le manque. Le Groupe a donc dû s'acquitter d'une pénalité globale de 88,4 k€ pour manquement à ses obligations sur ce volet. Les objectifs ne sont, à ce jour, que partiellement atteints mais les indicateurs font état d'une amélioration constante en la matière démontrant des efforts pour rattraper progressivement le retard existant. Le refus de certaines personnes de bénéficier du statut de travailleur handicapé persiste en France, raison pour laquelle ACTIA continue la sensibilisation des collaborateurs à l'acceptation du handicap.

Pour continuer à sensibiliser ses collaborateurs, ACTIA a organisé à l'automne 2021 une semaine « DUODAY » pendant laquelle des volontaires du Groupe ont accueilli des personnes en situation de handicap afin de leur présenter leur travail.

Déterminé à travailler sur l'inclusion pour en faire une force au sein du Groupe, ACTIA a lancé un audit réalisé par l'AGEFIPH, en 2021. Suite à ce diagnostic, un plan d'actions a été formalisé début 2022. Il sera mis en œuvre dès cette année.

6.4.1.4 L'égalité femmes / hommes

ACTIA mène depuis de nombreuses années une politique volontariste en faveur du renforcement de l'égalité entre les femmes et les hommes notamment en termes de rémunération. Dans ce cadre, une étude annuelle est menée afin de corriger d'éventuels écarts.

Les résultats obtenus à l'index « Égalité femmes-hommes » français, sont les suivants :

Cet index est basé sur 5 critères établis par le gouvernement français :

- ⊙ Indicateur écart de rémunérations ;
- ⊙ Indicateur écart de taux d'augmentations individuelles ;
- ⊙ Indicateur écart de taux de promotions ;
- ⊙ Indicateur retour de congé maternité ;
- ⊙ Indicateur hautes rémunérations.

Sur 2021, l'indicateur de retour de congé maternité n'a pas pu être évalué chez ACTIA Automotive France. L'Index 2022 d'égalité femmes-hommes de la société ACTIA Automotive en France (se rapportant aux données de l'année 2021) est alors de **58 points sur 85** (68 %). La baisse de l'indicateur « écart de taux d'augmentations individuelles » s'explique par un contexte de crise sanitaire et de composants électroniques conduisant l'entreprise à geler sa politique salariale, à l'exception des augmentations individuelles consécutives à des réorganisations d'activités. Elles concernent principalement les activités dans les domaines du contrôle technique et des équipements de garage avec des équipes itinérantes composées d'hommes.

L'index 2022 d'égalité femmes-hommes de la société ACTIA Telecom (se rapportant aux données de l'année 2021) est de **86 points sur 100**.

La volonté est de les faire progresser dans le temps, même si, en France en particulier, il est difficile de trouver des candidatures féminines sur un nombre important de postes ouverts, même en étant accompagné par des cabinets de recrutement. A cette fin, des plans d'actions sont mis en place.

6.4.1.5 Santé & sécurité

Véritable priorité pour le Groupe, la sécurité des personnes est assurée au-travers des actions suivantes :

- ⊙ L'identification, l'analyse et la gestion des risques détaillés ;

ACTIA se mobilise sur quatre domaines d'actions prioritaires en matière de promotion de la mixité et de l'égalité professionnelle :

- ⊙ Le recrutement, pour assurer l'égalité de traitement des candidatures ;
- ⊙ La rémunération, pour garantir les principes d'égalité tout au long de la carrière ;
- ⊙ La formation professionnelle, afin d'accompagner de façon égalitaire le développement des compétences ;
- ⊙ La promotion professionnelle, pour faire bénéficier aux femmes et aux hommes des mêmes possibilités de parcours professionnels, d'évolution de carrières et d'accès aux postes à responsabilités et assurer leur employabilité.

Ainsi, des actions visibles pour l'égalité femmes / hommes sont entreprises notamment au travers du sujet de la conciliation « vie professionnelle / vie personnelle ». Le Groupe offre aux collaborateurs de nombreuses possibilités telles que :

- ⊙ Le flexi-travail (une ou plusieurs journées par mois) ;
- ⊙ Le télétravail (sur une durée plus longue, pour répondre à une situation particulière) ;
- ⊙ Le passage à temps partiel qui fait l'objet d'une étude approfondie et d'une analyse individuelle ;
- ⊙ La flexibilité s'agissant des horaires d'entrée / sortie.

Sur l'exercice, compte tenu du contexte particulier, le télétravail a été renforcé quasiment sur l'ensemble des filiales.

Des groupes de travail ont également été mis en place afin de favoriser une approche collaborative sur le thème du bien-être et de la conciliation vie privée / vie professionnelle. Par ailleurs, le droit à la déconnexion et l'appréciation de l'amplitude journée sont évoqués lors des Entretiens Annuels.

L'articulation « vie professionnelle / vie personnelle » passe également par le service de conciergerie à disposition, depuis plusieurs exercices, des salariés d'ACTIA Automotive, principale filiale du Groupe.

- ⊙ La mise en œuvre de systèmes de prévention, de surveillance, de protection et de première urgence ;
- ⊙ La formation des secouristes ;
- ⊙ La sensibilisation du personnel.

Dans le contexte actuel de crise sanitaire mondiale due à la Covid-19, le Groupe a mis en place plusieurs mesures afin de garantir la santé et la sécurité de l'ensemble de ses collaborateurs, à savoir :

- ⊙ La forte réduction de tous les déplacements dès le démarrage de la crise en Chine en février 2020 ;
- ⊙ L'arrêt des sites lorsque les mesures de protection sanitaires n'étaient pas assurées et dans le respect des consignes de confinement édictées par les gouvernements, avec l'utilisation du chômage partiel partout où cet accompagnement est possible ;
- ⊙ L'organisation ciblée du télétravail pour assurer le pilotage du Groupe, les fonctions clés, la continuité des projets les plus sensibles et les interfaces avec les clients et les fournisseurs ;
- ⊙ La mise en place de Plans de Prévention spécifiques.

Des outils de communication ont également été développés lors de la gestion de cette crise afin de maintenir les liens avec l'ensemble des collaborateurs et de ne laisser personne isolé, notamment avec des conversations dédiées sous Yammer.

6.4.1.5.1 ACCIDENTS DU TRAVAIL

En 2021, 30 accidents du travail avec arrêt ont été recensés, exclusion faite des accidents de trajet domicile / travail afin d'être en parfaite adéquation avec les indicateurs utilisés en France et de fiabiliser ainsi la remontée des informations. Ces accidents ont représenté 281 jours ouvrés d'arrêt de travail. Par ailleurs, 261 jours ouvrés d'arrêt de travail ont été comptabilisés en 2021 en raison d'accidents du travail survenus dans les périodes antérieures, dont les conséquences se sont poursuivies sur l'exercice.

La Société a mis en place un suivi des indices suivants, selon les normes en vigueur :

- ⊙ Le **taux de fréquence** qui correspond au nombre d'accidents du travail, à l'exclusion des accidents de trajet, survenus dans l'année, ayant entraîné un arrêt de travail x 1 000 000 / nombre total d'heures travaillées dans l'année ;
- ⊙ Le **taux de gravité** qui comprend le nombre total de jours d'absence liés à l'ensemble des accidents survenus sur l'exercice ou les exercices précédents, à l'exclusion des accidents de trajet, x 1 000 / nombre total d'heures travaillées dans l'année ;
- ⊙ L'**indice de fréquence** qui tient compte du nombre d'accidents du travail, à l'exclusion des accidents de trajets, survenus dans l'année, ayant entraîné un arrêt de travail x 1 000 / effectif moyen du Groupe.

L'évolution de ces indices sur la période étudiée ressort ainsi :

Taux de fréquence des accidents du travail avec arrêt	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Automotive	Télécommunications	France	Groupe
2019	10,4	0,8	1,9	0,9	3,2	5,7	8,9	3,4
2020	6,4	3,7	2,0	2,3	3,5	0,0	4,8	3,2
2021	8,8	4,8	3,6	1,1	4,6	6,1	7,9	4,7

Taux de gravité des accidents du travail avec arrêt	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Automotive	Télécommunications	France	Groupe
2019	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,0
2020	0,3	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,2	0,1
2021	0,3	0,1	0,0	0,0	0,1	0,1	0,2	0,1

Indice de fréquence	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Automotive	Télécommunications	France	Groupe
2019	14,4	1,6	3,7	1,7	5,7	10,3	13,3	6,1
2020	9,9	6,3	3,7	4,0	5,9	0,0	7,4	5,4
2021	13,5	7,8	6,6	2,2	8,1	9,6	12,4	8,2

Le Groupe n'a pas enregistré de cas de maladie professionnelle.

Soucieuse de la santé de ses collaborateurs, notre filiale ACTIA Engineering Services, en Tunisie, a même mis en place un calendrier ambitieux d'actions liées à la santé, portant sur

- ⊙ La lutte contre le cancer, au travers de la journée mondiale contre le cancer, avec l'intervention de la médecine du travail et la récolte de fonds au profit de "l'association tunisienne contre le cancer" et l'organisation d'une journée à thème "Octobre rose", avec une sensibilisation en visioconférence ;
- ⊙ La réalisation d'une enquête de santé élaborée pour savoir comment les collaborateurs avaient vécu la période de confinement, les résultats ayant permis d'identifier la liste des personnes "fragiles", pour un meilleur suivi et des téléconsultations réalisées en cas de besoin ;
- ⊙ L'organisation de différentes activités en dehors de l'entreprise telles que des clubs de chant, de foot, de courses à pied ;
- ⊙ L'organisation de différents moments de Team building, tels que des déjeuners et des petits-déjeuners, lorsque les conditions sanitaires le permettent.

6.4.1.5.2 ABSENTÉISME

Les arrêts maladie représentent 25 433 jours sur 2021 dont 8 105 en France.

Les jours maladies restent très importants en Tunisie où 2021 a encore été très marquée par la Covid-19. La répartition par division et par employé, est indiquée dans le tableau suivant :

Nombre de jours d'arrêt maladie par employé	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Moyenne Automotive	Télécommunications	Moyenne France	Moyenne Groupe
2019	7,1	7,8	7,7	1,2	6,5	4,4	6,4	6,3
2020	7,6	8,6	6,4	0,9	6,3	3,6	6,6	6,1
2021	7,2	7,7	8,9	0,8	7,1	5,5	6,7	7,0
Ecart / 2020	<0,5>	<0,9>	+ 2,4	<0,1>	+0,8	+1,8	+0,1	+0,9
% d'évolution	<6,0 %>	<10,4 %>	+37,7 %	<8,6 %>	+12,2 %	+50,4 %	+1,6 %	+13,9 %

Une politique de retour à l'emploi est organisée dans le Groupe, même si elle n'est pas toujours formalisée. La politique se traduit par une collaboration étroite avec la Médecine du Travail au titre des sujets d'aménagement des postes de travail, de l'étude des postes, des visites de pré-reprise, de l'organisation de réunions pendant la maladie en vue de préparer le retour, de la formalisation d'un entretien pour identifier les raisons et les caractéristiques de la maladie et, enfin, de la façon de prévenir la récurrence de ces absences.

Une ligne d'écoute et de formation pour la gestion des Risques Psycho Sociaux est en place au sein de la filiale ACTIA Automotive.

L'amélioration de la Qualité de Vie au Travail est un enjeu important pour ACTIA. Le service de conciergerie à disposition des salariés est un des outils qui facilite la liaison entre domaine privé et professionnel et ne cesse d'étoffer son offre de services, mais il existe de nombreuses actions menées dans différentes structures, visant à faciliter une restauration de qualité, à organiser des activités sportives sur site ou en dehors ou en mettant à disposition des salles de repos pour ses salariés.

6.4.1.5.3 PROMOTION DE LA PRATIQUE D'ACTIVITÉ PHYSIQUE ET SPORTIVE

Dans la filiale toulousaine, de nombreuses associations sportives proposent leurs activités aux salariés tout au long de l'année. On y retrouve notamment la pratique du pilate sur site en bénéficiant des infrastructures (salle, vestiaires) à disposition, ainsi qu'en extérieur avec golf, VTT, ski, football, pétanque et bien d'autres. Des regroupements sont organisés également pour participer à certaines courses publiques comme la course solidaire organisée par l'association ODYSSEA, contre le cancer du sein.

La filiale bureau d'études en Tunisie dispose également d'un club de foot et de running. Elle participe à diverses compétitions et possède deux conventions avec des salles de sport.

6.4.1.5.4 RESSOURCES HUMAINES

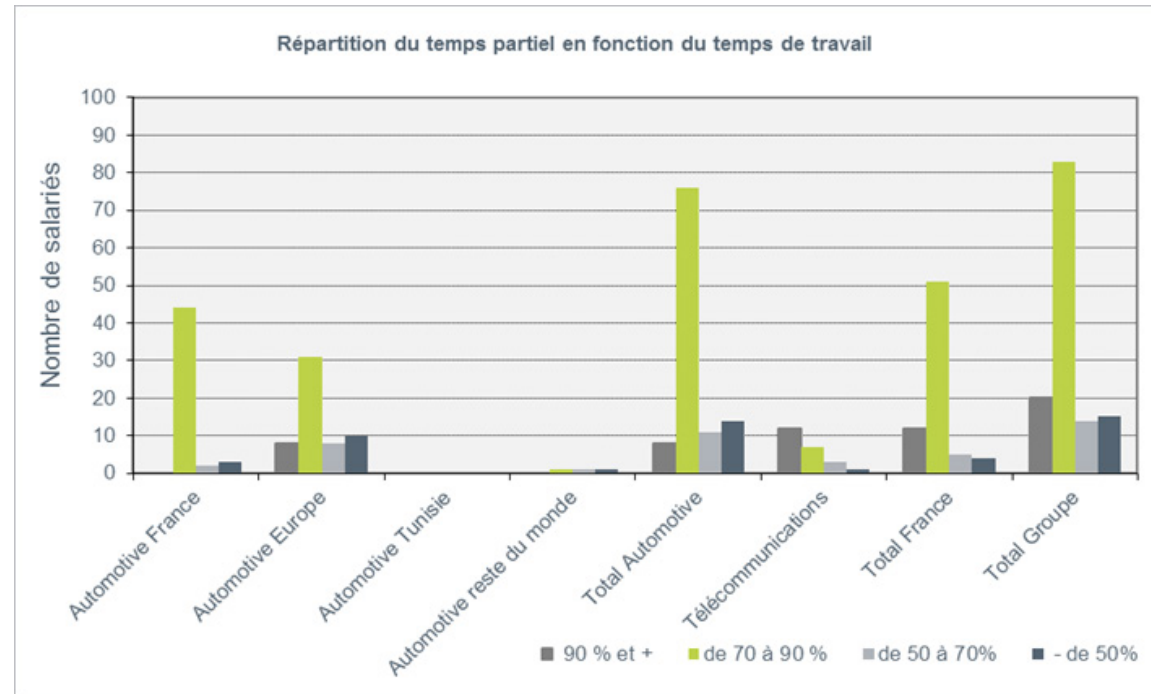
Organisation du temps de travail

Dans la majeure partie des pays où le Groupe est implanté, le travail est organisé sur 5 jours. Seule, la filiale Mexicaine travaille 6 jours par semaine, conformément aux règles locales.

Il est précisé qu'en France, les cadres et assimilés cadres sont employés selon un forfait annuel de 218 jours de travail par an, ce qui correspond au maximum de la durée légale autorisée ; les autres employés bénéficient de l'horaire hebdomadaire légal de 35 h en temps plein annualisé.

S'agissant des usines de production de cartes électroniques, le site de production de Colomiers (France) est généralement organisé en 2 x 8 et peut, selon les impératifs ponctuels de production, fonctionner en 3 x 8. Concernant le site tunisien de CIPI ACTIA, un nombre important de lignes de production sont organisées en travail posté (2 x 8 et / ou 3 x 8), en fonction des volumes à produire, de la performance ou du taux de charge des moyens de production. Ces sites de production peuvent fonctionner sur une semaine de 6 jours.

Sur l'ensemble du Groupe, 132 personnes sont employées à temps partiel contre 126 personnes en 2020, avec 66,0 % de personnel féminin. La répartition du temps partiel est détaillée dans le graphe ci-après :



En forte hausse par rapport à 2020 en raison de la reprise d'activité, le volume global des heures supplémentaires s'élève à 93 152 heures, effectuées à 89,0 % par les non-cadres, contre 40 408 heures en 2020, les cadres au forfait n'étant naturellement pas pris en compte dans le calcul. Les sites de production tunisiens ont totalisé 61,0 % des heures supplémentaires effectuées afin de limiter les impacts chez nos clients, témoignant de la difficulté d'organisation de la production avec la gestion des manquants.

Relations sociales

La totalité des sites français du Groupe est rattachée à la convention collective de la Métallurgie. La convention utilisée par les deux sites tunisiens de production de cartes est celle de l'Électricité et de l'Électronique. Il est précisé qu'on ne retrouve pas cette notion de convention collective dans l'ensemble des pays où le Groupe est implanté.

61,2 % des effectifs du Groupe travaillent dans des entités où les organisations syndicales sont présentes.

Les représentants du personnel, quant à eux, sont au nombre de 115.

L'ensemble des collaborateurs d'ACTIA reçoivent périodiquement des informations de la direction via divers supports en fonction des filiales. L'emploi de tableaux d'affichage est systématiquement utilisé, ainsi que les courriers électroniques, les réunions, les journaux internes. Les employés sont, sur tous les sites, informés des résultats et des objectifs de l'entreprise. Depuis le premier confinement, la principale filiale française a mis en place une communication régulière pour ses salariés sur un réseau spécifique "Yammer", afin de pouvoir communiquer auprès de l'ensemble de ses salariés, soit dans un cadre dédié, soit de manière étendue, même quand ils étaient éloignés de leur lieu de travail (confinement, télétravail, maladie ou autre).

En dehors des obligations légales locales, les prestations suivantes sont proposées :

- ⊙ Santé : complémentaire, prévoyance pour 92,0 % des employés ⁽¹⁾ ;
- ⊙ Tickets restaurants pour 59,3 % des employés ;
- ⊙ Maternité (prime naissance) pour 20,1 % des employés ;
- ⊙ Retraite complémentaire pour 12,9 % des employés.

⁽¹⁾ Donnée hors France où les prestations de complémentaire santé sont obligatoires.

73,6 % des collaborateurs bénéficient en plus, selon les entités, de primes telles que : 13^{ème} mois, prime exceptionnelle, frais d'obsèques, prime de mariage, assurance dans le cadre de déplacements, primes supra légales en termes de qualité, assiduité, conduite, rendement et autres primes.

En matière de rémunérations annuelles, ces dernières ont connu les évolutions suivantes sur les trois derniers exercices :

Salaire moyen chargé	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
2019	60 643	56 741	10 542	26 617	34 721	66 487	62 676	37 420
2020	57 270	54 395	11 295	26 934	33 884	60 938	59 110	36 436
2021	61 311	56 342	12 474	32 057	36 553	65 910	64 934	39 326
% d'évolution	7,1 %	3,6 %	10,4 %	19,0 %	7,9 %	8,2 %	9,9 %	7,9 %

Le salaire moyen chargé correspond aux éléments de salaires et traitements, augmentés des charges sociales, tels qu'ils ressortent de la comptabilité de chaque filiale, divisés par l'effectif moyen. L'augmentation en 2021 résulte de la relance de l'activité avec une reprise des embauches et une hausse des salaires en Tunisie et aux Etats-Unis pour essayer de diminuer le turnover.

Par ailleurs, le poids des charges sociales par rapport au salaire brut ressort ainsi :

Charges sociales / Salaire	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
2019	49,4 %	29,6 %	14,7 %	27,4 %	35,3 %	51,9 %	50,0 %	37,5 %
2020	42,0 %	28,1 %	15,0 %	23,0 %	31,3 %	42,7 %	42,2 %	32,9 %
2021	42,5 %	28,3 %	15,0 %	31,6 %	32,5 %	45,8 %	43,3 %	34,3 %

En matière de poids des charges sociales / salaires, on note que les charges sociales en France restent toujours particulièrement importantes par rapport aux autres pays. La baisse des charges sociales visible depuis 2020 est partiellement liée à la prise en charge par certains États, en fonction des pays, de tout ou partie des périodes de chômage partiel.

6.4.1.5.5 PARTICIPATION ET INTERESSEMENT

Le tableau suivant récapitule les montants passés en charges par le Groupe dans le cadre des accords de participation et / ou d'intéressement signés par les différentes filiales :

Participation en k€	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
2019	0	319	0	177	496	0	0	496
2020	0	133	0	177	310	0	0	310
2021	0	124	0	0	124	0	0	124

Intéressement en k€	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
2019	0	416	0	216	632	854	854	1 487
2020	56	420	0	189	665	0	56	665
2021	0	48	0	444	492	0	0	492

Tant pour les accords de participation que pour les accords d'intéressement, les modalités d'application varient d'une structure à l'autre et d'un pays à l'autre, selon la réglementation locale.

6.5 NOTRE DÉMARCHE EN MATIÈRE DE RESPONSABILITÉ ENVIRONNEMENTALE

Le Groupe n'a pas de contrainte environnementale réglementaire spécifique liée à son activité.

Les systèmes de management environnemental mis en place sur les sites certifiés, la veille réglementaire et les processus de suivi qui en découlent, assurent le maintien de leur conformité réglementaire.

Les sites d'ACTIA Automotive et ACTIA Telecom (France), ACTIA I+ME et ACTIA Power Deutschland (Allemagne), ACTIA Nordic (Suède), CIPI ACTIA et ACTIA Tunisie (Tunisie), ACTIA Electronics et ACTIA China (Chine) sont certifiés ISO 14001. En conséquence, 69,8 % des effectifs du Groupe sont concernés par une politique environnementale définie et validée. Les établissements certifiés ISO 14001 respectent toutes les réglementations applicables à leurs activités et à leur site, y compris les réglementations nationales et locales (exemple les Plans Locaux d'Urbanisme (PLU) en France). ACTIA Systems (Espagne) a lancé cette certification qui devrait aboutir en 2023.

Au travers de sa politique proactive, le Groupe a pris cet aspect en compte depuis de nombreuses années et met tout en œuvre pour progresser en la matière, en privilégiant le traitement de la fin de vie de ses déchets potentiellement polluants.

6.5.1 LA GESTION DES RESSOURCES EN EAU

En dehors des sites de production, la consommation d'eau est de type sanitaire. En usine, l'eau est utilisée à plusieurs niveaux :

- ⊙ Humidification de l'air dans les ateliers de fabrication de cartes, pour réduire les risques de décharge électrostatique (ESD), associée à un contrôle permanent de la température ;
- ⊙ Machines de lavage mises à disposition des services de maintenance pour le nettoyage des équipements.

Pour une utilisation responsable des ressources en eau, le Groupe a déjà mis en œuvre plusieurs mesures :

- ⊙ Arrêt du pompage dans les puits sur les sites où cette pratique était habituelle (Colomiers (France) et Tunis (Tunisie) principalement) ;
- ⊙ Travail sur les équipements en circuit fermé ;
- ⊙ Recyclage de l'eau pour les machines de lavage, pour éviter tout risque de pollution.

La consommation totale d'eau par le Groupe est de 27 636 m³, en baisse de 9,9 % par rapport à 2020. La consommation journalière moyenne par salarié est en légère baisse 21 L / salarié / jour, contre 23 L en 2020.

Deux filiales enregistrent une augmentation de leur consommation d'eau, pour des motifs différents :

- ⊙ Après une année 2020 en très forte baisse liée à la crise sanitaire et à un très grand usage du télétravail, la consommation 2021 d'ACTIA do Brasil est en hausse sans toutefois avoir retrouvé le niveau de 2019.
- ⊙ Des fuites sont apparues en 2021 chez ACTIA I+Me (Allemagne) et ont été réparées, ce qui devrait ramener la consommation à un niveau habituel en 2022.

Dans le même temps, la Tunisie enregistre une baisse significative (<30,5 %> pour la consommation par salarié), expliquée par le déménagement de la filiale ACTIA Engineering Services dans un bâtiment récent, économe, ainsi que par la mise en place dans l'usine de production CIPI ACTIA d'économiseurs d'eau sur les robinets.

D'une manière globale, la consommation d'eau est régulièrement observée par le Groupe qui analyse toutes les variations et intervient pour une meilleure sensibilisation.

Il convient de noter que certaines filiales n'ont toujours pas accès à leur consommation d'eau, cette donnée étant incluse dans les charges locatives : pour ces entités, le Groupe continue de prendre en compte une consommation d'eau estimée sur la base des moyennes nationales ou sectorielles, en fonction de l'information accessible. Ce fonctionnement concerne deux filiales françaises, soit 44 personnes, ce qui représente 1,2 % des effectifs du Groupe.

L'eau consommée sur l'ensemble des sites est issue du réseau de distribution d'eau potable.

Ramenée au nombre d'employés, la consommation de l'ensemble des sites en 2021 avoisine les 7,6 m³ / an / employé, en baisse de 8,3 % sur l'exercice, bien que l'activité sur site ait globalement repris en 2021 :

Consommation d'eau par employé (en m3/an/employé)	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive reste du monde	Total Automotive	Télécom- munications	Total France	Total Groupe
2019	9,9	5,7	10,2	6,3	8,6	4,9	8,6	8,3
2020	8,4	5,4	10,9	6,7	8,6	4,8	7,4	8,2
2021	9,1	7,2	7,6	6,4	7,7	5,9	8,2	7,6
% d'évolution	+8,2 %	+33,6 %	<30,5 %>	<4,4 %>	<9,8 %>	+24,3 %	+10,3 %	<8,3 %>

6.5.2 LA GESTION DES DÉCHETS

Les déchets issus de l'ensemble des activités sont essentiellement des emballages (cartons, palettes, housses plastiques, ...), des déchets de bureau et des rebuts de fabrication dont 6,6 % sont classés « Déchets Industriels Dangereux ». Ces derniers ne sont pas éliminés ou traités sur place, ils sont stockés provisoirement dans des zones dédiées et équipées pour recevoir chaque type de déchets (bennes, compacteurs, bacs de rétention...) avant d'être régulièrement évacués vers les filières homologuées de recyclage, de valorisation ou de traitement.

Le recyclage déjà mis en place sur les sites concerne surtout les emballages : cartons, papiers, plastiques ainsi que les métaux ; les piles font également l'objet d'un tri spécifique dans plusieurs structures. Pour les sites ayant mis en place un tri des déchets, une politique de valorisation de la matière est encouragée plutôt qu'une valorisation énergétique quand cela s'avère réalisable.

Pour la réduction et le recyclage des déchets, les actions suivantes ont déjà été mises en place :

- ⊙ Mise en place et location de containers de stockage de déchets et d'équipements destinés au traitement des déchets, compactage de certains déchets ;
- ⊙ Méthodes de production prenant en compte l'environnement, par la reprise et le réemploi des matières premières dans le process, la recherche de la réduction des emballages plastiques, des déchets, la réduction de l'impact environnemental du produit, la prise en compte des contraintes environnementales dans la documentation de fabrication ;

- ⊙ Réduction et valorisation des déchets de production, recyclage et traitement des déchets électriques et électroniques ;
- ⊙ Recyclage et valorisation du carton, du papier et des emballages souillés ;
- ⊙ Mise en place de l'objectif « zéro papier » :
 - Par l'unité de production de Toulouse, où plusieurs étapes ont déjà été déployées, avec une centralisation des bases de données, une action sur l'ouverture des gammes et des fiches suiveuses et le déploiement progressif d'écrans dans l'atelier ;
 - En Espagne où tout l'atelier travaille désormais sans papier ; pour ce faire, des écrans ont été installés pour permettre de suivre les étapes de la fabrication, des actions sur le portail et les matrices de compétence et l'équipement des PC de l'usine ont été mises en place pour permettre ce passage à « zéro papier » ;
 - Incitation des salariés à respecter les consignes pour le papier (utilisation rationnelle, tri du papier, collecte, incitation à ne pas imprimer les mails, ...)
- ⊙ Maintien du taux de valorisation de matières premières.

Par ailleurs, une politique active de tri des déchets est d'ores et déjà en place sur la majorité des sites et couvre 84,6 % des équipes au niveau mondial. Les sites français se maintiennent au taux de 100 % en 2021.

De plus en plus de sites formalisent sous forme de bilan, la quantité de déchets produite et / ou recyclée. Sur l'exercice 2021, les filiales qui établissent un bilan qualitatif ou quantitatif, total ou partiel, de leur quantité de déchets représentent 80,0 % des effectifs du Groupe. Les bilans ainsi réalisés permettent d'aboutir à la synthèse suivante, qui reflète une information toujours parcellaire sur le recyclage :

Quantité de déchets produite par type de recyclage (T)	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
Valorisation matière	175,2	25,9	109,3	37,2	347,7	13,1	188,3	360,7
Valorisation énergétique	113,1	12,3	7,6	0,0	133,1	12,1	125,2	145,2
Mise en décharge contrôlée	4,9	0,0	157,2	13,8	175,9	0,0	4,9	175,9
Traitement spécifique*	4,6	0,0	0,0	0,0	4,7	0,0	4,6	4,7
Traitement non connu	0,0	14,7	0,0	1,8	16,5	0,0	0,0	16,5
TOTAL	297,9	53,0	274,2	52,7	677,8	25,2	323,0	703,0
% DID** / déchets	5,2%	10,0%	7,3%	8,4%	6,7%	5,7%	5,2%	6,6%
% déchets valorisés / déchets	96,8%	72,1%	42,7%	70,5%	70,9%	100,0%	97,0%	72,0%

* Les traitements spécifiques sont soit par procédé chimique, soit par incinération.

**DID : Déchets Industriels Dangereux

Le type de traitement de certains déchets n'est pas connu de la filiale, principalement en Allemagne et aux États-Unis ; cette donnée représente 16,5 T sur l'exercice, en nette diminution par rapport à 2020 (32,8 T).

L'exercice 2021 a généré une quantité de déchets supérieure à celle de l'exercice précédent (augmentation de 108 T), ainsi qu'une augmentation de 9,7 T des Déchets Industriels Dangereux. Cette augmentation trouve son explication en grande partie sur l'usine de CIPI ACTIA (Tunisie) qui enregistre une augmentation de 119 T en 2021 due à la fermeture des déchetteries en 2020. Les déchets ont été conservés sur site jusqu'à la réouverture et le plein fonctionnement de ces déchetteries.

Certaines filiales continuent de ne pas être en mesure de remonter les données afférentes aux quantités de déchets dans la mesure où le traitement de ces derniers est réalisé par des

services extérieurs type municipalité et ce, dans le respect des dispositions locales. Des estimations sont ainsi produites et analysées au niveau Groupe afin de vérifier leurs cohérences.

Dans la mesure où le Groupe reste attentif à la mise en place de moyens permettant le tri et le recyclage des déchets, tous les moyens sont donnés aux filiales pour accompagner une politique locale en la matière dès que cela est possible.

Enfin, et pour permettre la comparaison des déchets d'un exercice sur l'autre et garder une cohérence des chiffres par rapport à l'activité, le Groupe continue de suivre uniquement les déchets directement liés à son activité. Ainsi, en cas de chantier immobilier engendrant des déchets ponctuels, ces derniers ne sont pas reportés.

6.5.3 LUTTE CONTRE LE DÉRÈGLEMENT CLIMATIQUE

6.5.3.1 L'énergie

L'ensemble du Groupe reste sensibilisé pour limiter sa consommation énergétique, ce qui se traduit par diverses actions menées localement sur des cibles identifiées :

⊙ **Bâtiments** : par la mise en place de détecteurs de présence, de contrôleurs de climatisation, de minuteries, de programmateurs, de ferme-portes pour isoler les espaces à chauffer, par le remplacement des menuiseries aboutissant à une meilleure isolation des

locaux, par un arrêt automatique la nuit et le remplacement de chaudières à gaz par des pompes à chaleur ;

⊙ **Équipements** : par le changement pour des équipements basse consommation, l'achat de lampes LED et appareils moins énergivores, de nouveaux serveurs basse consommation, le remplacement d'équipements informatiques vieillissants et le remplacement des climatisations ;

- ⊙ **Comportements des individus** : par des campagnes de sensibilisation pour l'extinction des équipements le soir et l'utilisation raisonnée du chauffage et de la climatisation, la coupure centralisée de l'électricité, la mise en place de détecteurs de présence et de minuteries, par la mise en place d'indicateurs pour sensibiliser le personnel et les impliquer ;
- ⊙ **Organisation** : avec le contrôle de la climatisation en été et l'organisation du temps de travail (par le biais des congés) afin d'éviter les pics de consommation estivale, la sensibilisation généralisée du personnel, la réalisation d'un audit énergétique par un organisme tiers afin d'examiner les actions d'amélioration ;
- ⊙ **Écoconception** : conception et développement de nos produits en limitant les impacts des processus de fabrication mis en œuvre et en essayant de réduire le nombre de composants et la matière utilisés, favoriser la double source et l'origine locale lorsqu'elle existe, favoriser les composants et les fournisseurs écoresponsables, organiser la traçabilité et préparer, avec le client, la fin de vie des produits en favorisant la recyclabilité ;
- ⊙ **Stratégie en faveur d'une mobilité durable** : développement de produits et logiciels susceptibles d'engendrer une réduction des consommations de carburant et de l'énergie en général, grâce au suivi des consommations des véhicules et de la performance des conducteurs, tel que détaillé dans le rapport de gestion et figurant au § 5.3.1 « Division Automotive » du Document d'Enregistrement Universel, mais aussi par la conception de systèmes d'éco-mobilité déployés dans les transports en général et les transports publics en particulier.

Le tableau récapitulatif des consommations énergétiques est le suivant :

Consommation d'énergie par employé (en kWh / an / employé)	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive reste du monde	Moyenne Automotive	Télécom- munications	Moyenne France	Moyenne Groupe
Global 2019	6 233,6	5 349,1	5 438,5	4 608,8	5 485,2	6 315,5	6 206,8	5 536,0
Global 2020	5 015,2	4 693,7	4 223,3	4 783,4	4 604,9	5 784,7	5 155,5	4 685,1
Global 2021	5 694,0	5 273,3	4 925,5	6 148,7	5 361,4	5 516,3	5 599,9	5 359,4
% d'évolution	+13,5%	+12,3%	+16,6%	+28,5%	+16,4%	<4,6%>	+8,6%	+14,4%

On observe une augmentation de la consommation énergétique sur 2021 expliquée par la reprise d'activité sur cet exercice. La consommation n'est toutefois pas revenue au niveau de celle de 2019.

Ces actions s'ajoutent à celles déjà entreprises sur les exercices antérieurs et traduisent une volonté réelle de prendre l'environnement en compte.

Les deux types d'énergie utilisés sur l'ensemble des sites sont :

- ⊙ **L'électricité** : 16 059 MWh, en hausse de 11,7 % par rapport à 2020, directement liée à la reprise d'activité suite à la pandémie ;
- ⊙ **Le gaz naturel** : avec 1 846 MWh représente là aussi une hausse de 16,9 % par rapport à 2020 ; des températures basses ont demandé aux Etats-Unis plus de chauffage qu'habituellement. En France, le bâtiment de Chartres a connu sa première véritable année de fonctionnement.

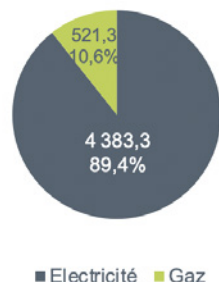
La consommation de fioul utilisée auparavant dans certaines filiales ne cesse de diminuer. On observe à nouveau une diminution de 84,8% sur l'année 2021.

La consommation totale d'énergie s'élève à 19 608,9 MWh en 2021 contre 17 435,8 MWh en 2020 et 20 439,1 MWh en 2019, soit une augmentation de 14,4 % sans toutefois atteindre la consommation de 2019. Cette augmentation est due à la reprise d'activité.

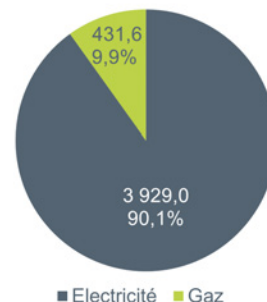
Comme pour l'eau, le Groupe suit ses consommations d'énergie et cherche à expliquer de façon rationnelle toutes les variations. Ainsi certaines filiales ont poursuivi leurs efforts en interne avec une sensibilisation du personnel aux économies d'énergie et un comportement plus raisonnable de ces derniers : extinction des équipements le soir, contrôle du chauffage et de la climatisation, remplacement de certains équipements et audit énergétique réalisé en fin d'exercice...

Le graphe suivant illustre l'évolution de l'énergie consommée ramenée au nombre d'employés

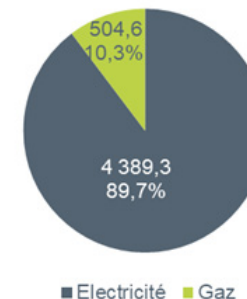
Consommation d'énergie / employé (kWh) en 2019



Consommation d'énergie / employé (kWh) en 2020



Consommation d'énergie / employé (kWh) en 2021



Consommation d'énergie	Production	Hors Production	Total Groupe
2019	10 690 182	10 332 023	21 022 205
2020	9 299 273	8 136 512	17 435 785
2021	10 295 257	9 313 657	19 608 914
% d'évolution	+10,7%	+14,5%	+12,5%

Ce tableur montre bien la reprise des consommations des filiales hors production (+14,1 %), conséquence directe de la reprise de l'activité sur site. De la même manière sur les sites de production, la consommation repart à la hausse après la baisse d'activité en 2020. Pour autant, les niveaux de consommations ne sont pas revenus au niveau de 2019.

La consommation directe d'énergies renouvelables reste stable sur la période et repose sur la Tunisie qui utilise de l'eau chaude d'origine solaire (4 panneaux de 2 m², produisant 2 200 watts) et la Suède dont la totalité de l'électricité consommée provient d'éoliennes pour 31,8 MWh et de la marée motrice pour 127,0 MWh. Ainsi, 177 MWh, sans compter l'eau chaude solaire pour laquelle nous n'avons pas d'équivalent de consommation, proviennent d'énergies renouvelables, ce qui représente toujours 1,0 % de la consommation totale d'énergie du Groupe.

Si la filiale française située en région parisienne ainsi que les 3 sites ACTIA Automotive France n'utilisent pas directement d'énergies renouvelables, elles ont opté, pour un fournisseur d'électricité 100 % verte courant 2021. Le fournisseur s'engage dans ce contrat à injecter dans le réseau autant d'électricité d'origine renouvelable que d'électricité consommée par les clients.

Par ailleurs, le chauffage des locaux de notre filiale suédoise est effectué à partir d'eau chaude fournie par une station d'incinération de déchets et correspond à une consommation estimée de 167,5 MWh contre 185,9 MWh en 2020. Nos filiales allemandes utilisent aussi pour leur chauffage, une énergie intégralement issue de la valorisation énergétique. Cette consommation représente un total de 1 490,9 MWh contre 1 141 MWh en 2020. Le total des énergies vertes, renouvelables et issues de valorisation énergétique représentent désormais 9,5 % de la consommation totale du Groupe contre 9,9 % en 2020.

La filiale belge ACTIA Telematics Services continue d'utiliser la géothermie, mais n'a toujours pas d'élément pour mesurer la consommation correspondante.

Il est rappelé que l'électricité produite en France est à plus de 90 % décarbonée.

6.5.3.2 Rejets dans l'air et gaz à effet de serre

Dans la continuité de l'établissement des Plans de Déplacement Entreprise, les sites toulousains mettent toujours à disposition des véhicules électriques destinés aux déplacements professionnels de courtes distances (véhicules légers et utilitaires). Les actions en vue de favoriser le covoiturage ont été suspendues du fait des contraintes sanitaires.

En Espagne, la filiale utilise, depuis 2019, deux véhicules électriques pour les déplacements professionnels des collaborateurs.

En Tunisie, le site de production continue de proposer une solution de transport collectif au personnel, sous-traitée à un prestataire externe et le Bureau d'Études met à disposition de ses salariés une navette de 50 places pour le trajet domicile / travail. L'usine de production a également équipé son site industriel d'une navette électrique pour le transport des différents produits / emballages / colis / composants et autres sur son site.

En Suède, le transport ferroviaire est la priorité pour les déplacements inter-sites.

Enfin, en Belgique, le covoiturage et les déplacements à vélo sont encouragés chaque fois que possible, même si le télétravail a été utilisé de façon très importante sur l'exercice.

Les activités réalisées sur les sites ne sont à l'origine d'aucun rejet significatif dans l'atmosphère. Pour autant, certains sites réalisent spontanément des bilans quantitatifs et qualitatifs de leurs rejets dans l'air, dont deux des trois sites de production : les résultats demeurent satisfaisants.

En 2021, ACTIA Automotive, filiale basée à Toulouse, a entrepris, une démarche de réalisation d'un bilan des émissions des gaz à effets de serre.

De plus, dans une première approche globale, nous nous sommes attachés à identifier les émissions de gaz à effet de serre liées aux consommations d'énergie des différentes entités du Groupe avec l'électricité pour son utilisation à des fins industrielles (four, machine de brasage, enceintes climatiques...) et le gaz utilisé exclusivement pour le chauffage des locaux. Les facteurs d'émissions pris en compte résultent des données ADEME sur www.basecarbone.fr. Les émissions exprimées en Tonnes équivalent CO₂ (TCO₂eq) résultent d'une politique de surveillance rigoureuse des consommations d'énergie notamment au travers du Système de Management de l'Environnement certifié ISO 14001 mis en place dans 69,8 % des entités du Groupe.

Emissions de gaz à effet de serre en TCO ₂ eq	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
2019	335	565	3 111	956	4 967	220	556	5 188
2020	314	616	2 659	782	4 372	150	464	4 522
2021	365	536	3 095	832	4 827	138	504	4 966

Par ailleurs, le Groupe prend en compte les émissions de ses véhicules opérés. Pour parvenir à ce calcul, nous sommes partis de la flotte de véhicules, du kilométrage réalisé sur l'exercice considéré et / ou de la consommation de carburant chaque fois que cette donnée était disponible. Les facteurs d'émission sont tirés de la base carbone ADEME ; seuls les facteurs d'émission France étant disponibles, ils ont donc été utilisés par défaut pour l'ensemble du Groupe.

En 2021, le Groupe arrive aux résultats suivants :

En Tonnes CO2eq	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
Emissions provenant des véhicules opérés	613	208	12	42	875	50	663	925
Emissions provenant de l'activité	365	536	3 095	832	4 827	138	504	4 966
% véhicules opérés / activité	167,9%	38,8%	0,4%	5,1%	18,1%	36,0%	131,6%	18,6%

En 2020, le Groupe arrive aux résultats suivants, recoupant 82 % du périmètre concerné, certaines filiales n'ayant pas pu remonter les informations nécessaires à ce calcul :

En Tonnes CO2eq	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
Emissions provenant des véhicules opérés	650	538	15	67	1 271	83	733	1 354
Emissions provenant de l'activité	314	616	2 659	782	4 372	150	464	4 522
% véhicules opérés / activité	206,9%	87,4%	0,6%	8,6%	29,1%	55,3%	157,9%	29,9%

En 2019, on relevait les valeurs suivantes :

En Tonnes CO2eq	Automotive France	Automotive Europe	Automotive Tunisie	Automotive Reste du monde	Total Automotive	Télécommunications	Total France	Total Groupe
Emissions provenant des véhicules opérés	755	431	13	138	1 336	132	887	1 468
Emissions provenant de l'activité	335	565	3 111	956	4 967	220	556	5 188
% véhicules opérés / activité	225,1%	76,2%	0,4%	14,4%	26,9%	67,0%	162,4%	28,6%

6.5.3.3 Changements climatiques et biodiversité

À la lumière de l'ensemble des informations présentées ci-avant, l'activité du Groupe impacte peu l'environnement et tout est mis en œuvre pour prendre en considération les changements climatiques auxquels nous assistons, tant dans les mesures prises pour limiter les consommations d'eau et d'énergie que dans la sensibilisation des salariés, informés par :

- ⊙ Des brochures ;
- ⊙ Un affichage régulier des objectifs, des plans d'amélioration et des résultats des audits ;
- ⊙ Des audits de certification ;
- ⊙ L'intranet et des courriels ;

- ⊙ La mise en avant des journées / semaines environnementales au niveau national et international ;
- ⊙ Une information à l'embauche et / ou en cours d'année ; des réunions annuelles, trimestrielles, bimensuelles en fonction du site ; des instructions de travail sur les économies d'énergie.

Par exemple, les salariés de la filiale française ACTIA Telecom reçoivent une sensibilisation à l'environnement lors de l'embauche et une information annuelle sur les objectifs annuels.

La prise en compte de l'environnement et de la biodiversité se traduit également lors de la conception et du développement des produits ACTIA, au travers des thématiques suivantes :

- ⊙ Approche différente dans le choix des matériaux et de certains composants ;
- ⊙ Prise en compte de la notion d'écoconception pour les nouveaux produits ;
- ⊙ Critères de certification ou de démarche environnementale intégrés dans le système d'évaluation des fournisseurs, élaboration d'un manuel qui définit les exigences pour leur classification, vérification de leur certification ISO 14001, audits fournisseurs et / ou leur évaluation annuelle, développement d'actions environnementales avec les principaux fournisseurs ;
- ⊙ Localement, un manuel des fournisseurs, comme par exemple au Brésil, a été élaboré pour définir un certain nombre d'exigences : chaque fournisseur classé comme ayant une activité avec un impact environnemental doit présenter sa licence d'exploitation délivrée par l'entité de l'environnement compétente. L'objectif est de développer des actions environnementales avec les principaux fournisseurs.

À l'heure actuelle, le Groupe n'a pas identifié de risque majeur lié aux éventuels changements climatiques pouvant affecter son activité. Nous vous rappelons que l'ensemble des risques du Groupe est développé au chapitre 7 « Facteurs de risques » du Document d'Enregistrement Universel.

6.5.3.4 Organisation interne de la gestion de l'environnement

La Direction d'ACTIA coordonne l'ensemble des actions environnementales.

La mise en œuvre des démarches de management environnemental est assurée par un Responsable Environnement au sein de la Direction des Systèmes – Qualité / Environnement

d'ACTIA Automotive S.A., pour les deux sites toulousains. Il partage son expérience au sein du Groupe en intervenant ponctuellement en accompagnement d'autre structure du Groupe.

Le Responsable Environnement a suivi des formations relatives au management environnemental.

Conformément à la mise en place de la norme ISO 14001, la session générale de sensibilisation pour la formation et l'information des salariés en matière d'environnement est régulièrement effectuée, pour les sites concernés. Un plan de formation et un planning de sensibilisation ont été établis dans le cadre du SME (Système de Management Environnemental). ACTIA Automotive organise également une sensibilisation de tout nouvel employé, lors de la journée d'intégration. Le personnel est informé des démarches qui sont menées et des moyens sont à sa disposition pour qu'il fasse remonter toute information pertinente.

L'organisation interne de la gestion des risques en cas d'accident a été menée sur les sites d'ACTIA Automotive. Cette dernière a engagé une démarche de mise en place d'un système de management environnemental, via la méthode AMDEC, système qui exige l'identification et l'évaluation des situations d'urgence, comme les accidents de pollution, afin de mieux y remédier avec obligation de rédiger une procédure de « réponse aux situations d'urgence », ainsi que d'identifier ces dernières.

Les structures qui disposent d'un service dédié à l'environnement comme ACTIA Automotive et ACTIA Telecom (France), CIPI ACTIA et ACTIA Tunisie (Tunisie), ACTIA Nordic (Suède), ACTIA I+Me (Allemagne) et ACTIA China (Chine), totalisent un effectif global dédié supérieur à 15 personnes. Cela représente aujourd'hui 84,0 % des salariés du Groupe accompagnés sur le sujet environnemental, chiffre en progression de 0,7% sur l'exercice.

Par ailleurs, ces sites prennent également en compte les impacts environnementaux au niveau de la conception des nouveaux produits et des procédures fournisseurs et organisent une veille réglementaire.

6.5.3.5 Consommation et rejets

Consommation de matières premières et d'emballages

Les activités du Groupe ne consomment pas directement de matières premières extraites du milieu naturel puisqu'elles n'interviennent que sur des produits manufacturés (composants électroniques, câbles électriques...), essentiellement composés de métaux et de matières plastiques. La majorité des sites fonctionne depuis plusieurs années avec des systèmes de tri des déchets notamment les emballages (cartons, bois, matériaux de calage, plastiques, palettes), avec une volonté de réemploi des caisses en bois, plastiques et cartons et de favoriser la valorisation matière de ceux-ci. La standardisation et la diminution du nombre de références d'emballages restent également de rigueur.

Concernant les emballages, le Groupe utilise différents types de produits : cartons, matériaux de calage en bois, films plastiques, papier, mousse extrudée. Il reste très difficile de remonter une donnée chiffrée de consommation de ces matériaux, aucun outil de suivi spécifique n'étant mis en place. Certaines données sont aujourd'hui transmises en unités, d'autres en tonnes ou m³.

Dans le cadre de son implication toujours plus forte du suivi environnemental de son activité, ACTIA a fait remonter les données relatives à sa consommation de produits chimiques. Il ressort de cette étude que le Groupe emploie environ 39,7 m³ de produits chimiques divers, contre 25,1 m³ en 2020 30,0 m³ en 2019. L'augmentation de 32,3 % apparaît suite à la reprise d'activité en 2021 ainsi qu'à l'ajout des éléments utilisés par la production tunisienne dans le brasage pour nettoyer, ioniser les pines à souder, qui n'étaient pas comptabilisés auparavant. Les composants chimiques évoqués ici sont principalement du vernis, des solvants, des diluants, des crèmes à braser et de l'alcool isopropylique. Il est rappelé que ces données ne concernent que les produits significatifs utilisés sur les principaux sites de production du Groupe, afin d'assurer une pertinence et d'en suivre efficacement l'évolution.

Conditions d'utilisation des sols

L'activité de l'ensemble des sites n'utilise pas les sols en tant que tels, si ce n'est pour l'implantation des bâtiments.

L'ensemble des sites représente une emprise globale sur les sols de 30,5 ha. Sur la totalité de la superficie des sites, 38,7 % de la surface est occupée par des espaces verts entretenus (55,2 % sur le périmètre français). Les espaces boisés représentent 0,7 % de ces espaces verts.

Rejets dans l'eau, dans les sols

Les activités réalisées sur les sites ne sont pas à l'origine de rejets significatifs dans l'eau ou dans les sols :

- ⊙ Les eaux usées présentent un caractère « domestique » et sont rejetées dans les réseaux d'assainissement pour y être traitées ; plusieurs alternatives existent : réseau des eaux usées, fosse septique, drainage, voire ferme d'épandage en Chine ;
- ⊙ Les produits potentiellement polluants (vernis, solvants, ...) ne sont pas stockés à même le sol, mais dans des contenants de rétention ad hoc, avant traitement, suivant la norme en vigueur (cf. § 6.5.2 "La gestion des déchets").

Nuisances sonores ou olfactives

Là encore, nos activités sont peu bruyantes et non odorantes.

Aucune nuisance n'a été enregistrée par les différents sites, ni signalée par le voisinage durant l'année 2021, ni par le passé.

6.5.3.6 Montant des provisions et garanties

Au regard des activités du Groupe qui ne présentent pas de risque significatif en matière d'environnement, aucune provision et / ou garantie n'a été contractée sur l'année 2021, ni sur les exercices antérieurs.

6.5.3.7 Montant des indemnités versées sur l'exercice et actions réparatrices

En 2021, aucune indemnité n'a dû être versée suite à un problème ou accident environnemental et aucune action réparatrice en matière d'environnement n'a dû être entreprise.

6.6 NOTRE DÉMARCHE EN MATIÈRE DE RESPONSABILITÉ SOCIÉTALE

6.6.1 LE GASPILLAGE ALIMENTAIRE

Globalement, le Groupe n'est pas concerné par cet enjeu. Pour autant, certaines filiales ont décidé de questionner les sous-traitants et d'inclure, dans la mesure du possible, ce sujet dans les négociations avec les prestataires en charge de la restauration des différents sites. Notamment, lors du renouvellement de son contrat pour la restauration, ACTIA Automotive (France) a sélectionné un prestataire mobilisé sur ce sujet ; il propose, entre autres, de nombreuses initiatives pour la réduction des déchets, leur valorisation, un circuit court pour l'approvisionnement alimentaire et suit régulièrement ses indicateurs environnementaux, sociaux et sociétaux. Une disposition dont l'impact a été immédiatement mesurable a consisté à laisser se servir chaque salarié, réduisant quasiment à zéro les déchets dans les plateaux. Malheureusement, cette pratique n'a pu être maintenue du fait des contraintes sanitaires, avec un retour à la portion individuelle préparée. Un retour à cette pratique est prévu sur 2022.

Ce choix défendu par les représentants du personnel avait également pour but de proposer une alimentation plus saine, ce qui a eu pour conséquence directe d'augmenter la fréquentation du restaurant, d'où :

- ⊙ Un impact sur le bien-être au travail : les salariés se disent plus alerte l'après-midi ; une restauration sur place génère moins de stress, car moins d'attente ;
- ⊙ Un impact écologique en limitant les déplacements en voiture : les salariés sortent moins du site pour se restaurer ;
- ⊙ Un impact sur l'ambiance entre salariés : la convivialité et l'opportunité de rencontres et d'échanges au-delà des contacts habituels.

Par ailleurs, les atouts défendus par notre prestataire restauration sont multiples :

- ⊙ Achats locaux ou régionaux, sans centrale d'achats : le gérant est totalement autonome dans son choix de fournisseurs ;
- ⊙ La formation des salariés est au cœur de leurs préoccupations ;
- ⊙ Tout nouvel embauché rencontre systématiquement le Président-Directeur-Général, au cours d'une journée de découverte de l'entreprise ;
- ⊙ Tout salarié devient actionnaire de l'entreprise, après une ancienneté de 10 ans ;
- ⊙ Les produits alimentaires arrivant sur le site sont des produits frais. Certes, ils peuvent générer plus de déchets (épluchures, cagettes), mais il s'agit là de déchets facilement recyclables (compostage, valorisation), dont la filière est parfaitement maîtrisée ;
- ⊙ Le gérant du site est un cuisinier ; il est donc partie prenante aux axes d'amélioration et au taux de satisfaction par rapport à l'ensemble des prestations proposées ;
- ⊙ Plusieurs actions de solidarité sont régulièrement organisées, avec notamment la vente de brioches au profit d'une association pour le handicap ou l'opération « Dessert Solidaire » en fin d'année au profit de l'ONG « Action contre la Faim ».

Les autres enjeux en relation avec le gaspillage alimentaire, à savoir : la lutte contre la précarité alimentaire, le respect du bien-être animal, une alimentation responsable, équitable et durable, ne sont pas pertinents pour le Groupe.

Fin 2021, une étude a été lancée pour organiser le tri des déchets organiques dès 2022 sur le principal site de restauration.

La filiale tunisienne ACTIA Engineering Services a également opté pour une prestataire de restauration responsable.

6.6.2 SOUS-TRAITANCE

La plupart des sites considérés font appel à de la sous-traitance pour différents travaux, avec deux types principaux :

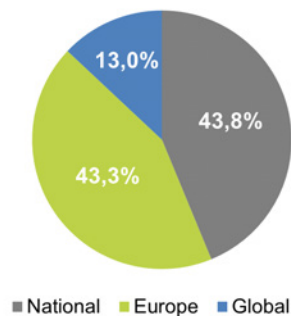
- ⊙ En matière de production, certaines filiales peuvent être amenées à sous-traiter des sous-ensembles, comme par exemple dans le domaine de l'audio-vidéo embarqué. Ces productions interviennent directement chez les sous-traitants qualifiés par le Groupe ;
- ⊙ En matière de R&D, selon les spécificités des demandes, les sous-traitants peuvent intervenir directement dans les locaux d'ACTIA, chez nos clients ou selon leur propre organisation (bureau, télétravail).

Les sous-traitants actuels varient selon les entités du Groupe et certaines de nos filiales ont mis en place des procédures d'évaluation (audits), au titre du respect des standards de qualité demandés, des conditions sociales de travail et des normes environnementales souhaitées en fonction de leur niveau de certification.

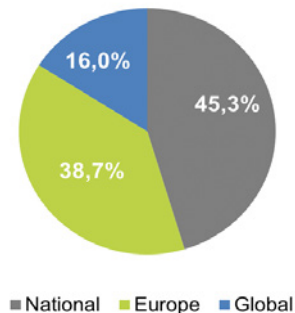
6.6.3 RELATIONS AVEC L'ENVIRONNEMENT LOCAL

L'impact économique territorial est calculé à partir de la répartition des achats liés à la production et se traduit comme suit :

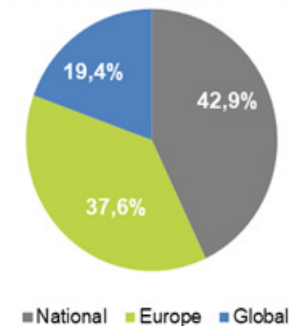
Impact économique territorial, répartition des achats - 2019



Impact économique territorial, répartition des achats - 2020



Impact économique territorial, répartition des achats - 2021



On observe une évolution des achats à l'international sur l'année 2021, expliquée par des achats de composants chez des brokers internationaux pour pallier le manque de composants chez les fournisseurs habituels. C'est une tendance qui pourrait perdurer sur 2022.

De manière générale, dans les métiers de l'électronique, la fabrication mondiale des produits de base (composants, circuits imprimés, ...) étant largement concentrée en Asie et en Amérique du Nord, il est impossible de favoriser le territoire de proximité, n'y trouvant pas les ressources recherchées.

6.6.4 RELATIONS AVEC LES PARTIES PRENANTES ET LES ŒUVRES SOCIALES

Certaines entités du Groupe adhèrent à des **organismes professionnels** : Union des Industries et Métiers de la Métallurgie (UIMM), Medef (syndicat patronal), METI (Mouvement des Entreprises de Taille Intermédiaire), organismes scientifiques comme Aerospace Valley, Tompasse ou encore à des organismes sociaux comme Action Logement, organisme de collecte de la taxe pour la construction de logements et l'accompagnement des salariés par l'accès à un logement, en ce qui concerne la France, mais aussi à l'international avec l'adhésion de CIPI ACTIA au Pacte Mondial des Nations Unies relatif aux droits de l'homme et de l'environnement, Syndicat Patronal de la Métallurgie de Madrid (Espagne), SMMT (syndicat local) en Angleterre ou l'Association des Bus et Cars en Chine.

Par ailleurs, le Groupe entretient de bonnes relations avec les **établissements d'enseignement supérieur** via lesquels il conduit des activités de recherche et des partenariats dans le cadre de stages de fin d'études.

En France, ACTIA Group a signé une convention de partenariat avec six Grandes Écoles : l'École des Mines ALBI-CARMAUX, la Toulouse Business School, l'ENSEEIH (École Nationale Supérieure d'Électrotechnique, d'Électronique, d'Informatique, d'Hydraulique et des Télécommunications), l'ENSIL (École Nationale Supérieure d'Ingénieurs de Limoges), l'INSA (Institut National des Sciences Appliquées de Toulouse) et l'ISAE (Institut Supérieur de l'Aéronautique et de l'Espace).

ACTIA Group soutient également la Fondation INSA, dont l'objectif est de pérenniser son action en faveur de l'égalité des chances auprès d'élèves-ingénieurs qui se trouvent dans une précarité déstructurante en leur offrant la possibilité d'obtenir une bourse. Jean-Louis PECH, Président Directeur Général du Groupe est Président de la Fondation Universitaire de l'INSA, depuis sa création en 2016. ACTIA participe au budget de cette Fondation à hauteur de 85 k€. Ce budget permet notamment de financer une partie des bourses de la fondation INSA pour étudiants : « Donner une chance », Bourse du secondaire, « Coup de pouce entrepreneuriat », « Ingénieur & ». Ce budget a également aidé l'association Toulouse Ingénierie Multidisciplinaire (TIM) à réaliser sa mission et ainsi relever des défis technologiques innovants en concevant, fabricant et optimisant des véhicules à très faible consommation.

Sur le plan international, des partenariats ont été conclus avec l'école Politecnico et l'Universita de Turin (Italie), London University and Learnex (Mexique), l'Université de Shanghai (Chine) ou encore en Tunisie avec plusieurs écoles d'ingénieurs.

ACTIA soutient également l'Orchestre National du Capitole de Toulouse au travers de la fondation Aïda.

Certaines filiales apportent leur soutien à différentes associations locales, comme sur Toulouse où ACTIA s'est engagé en devenant membre fondateur de l'association « Le Cœur des Entreprises ». Les entreprises se mobilisent au service des plus fragiles. Le but est de « Mutualiser les ressources humaines, financières et immobilières présentes en entreprise pour les mettre à disposition des acteurs engagés sur le territoire dans la prise en charge des sans abri et des personnes en grande difficulté » ainsi que dans l'inclusion des personnes handicapées.

Les interventions du Groupe peuvent se faire au travers :

- ⊙ De dons de matériels, comme du matériel informatique, à une école, qui a fait part de la possibilité ainsi offerte de maintenir un parc informatique en état de fonctionnement satisfaisant, utilisable par les élèves dans leur apprentissage et à une association de parents d'élèves pour des élèves maternelles et élémentaires ;
- ⊙ D'implication des équipes dans l'accompagnement de jeunes venant de quartiers défavorisés dans la recherche de leur premier emploi (Nos Quartiers ont du Talent) ;
- ⊙ De participations financières aux associations choisies.

ACTIA Engineering Services (Tunisie), pour sa part, est partenaire du programme Elife, lancé par la Fondation Tunisie pour le développement, autour des actions suivantes :

- ⊙ Ouverture de centres technologiques dédiés aux jeunes tunisiens dans les régions les plus marginalisées et défavorisées ;
- ⊙ Sélection des jeunes diplômés de l'ISET sur le critère principal de la motivation ;
- ⊙ Mise à niveau afin d'augmenter leur chance d'insertion professionnelle et ce, grâce à un programme de formation de 180 heures (langue, communication et préparation aux métiers du numérique).

Cette filiale continue également de soutenir l'école primaire de SIDI AMMAR, dans la région de FERNANA (Gouvernorat de JENDOUBA), en apportant son parrainage pour la remise en état des locaux et pour l'amélioration du cadre d'étude des élèves.



Programme d'incubation ACTinCube :



Mis en place dans la filiale ACTIA Engineering Services, le programme d'incubation permet d'assister 6 start-ups sélectionnées pour qu'elles atteignent le niveau TRL9 (*Technology Readiness Level*) qui correspond à la phase d'industrialisation et qui nécessite la mise en œuvre de certains processus critiques. Le programme vise à appuyer le renforcement, la structuration et la valorisation de l'écosystème de l'entrepreneuriat et de l'innovation en Tunisie. Il s'agit également de renforcer les partenariats entre l'écosystème de l'entrepreneuriat innovant tunisien tout en ayant l'accès aux opportunités internationales à travers ACTIA.

Par ailleurs, depuis 2018, ACTIA est ambassadeur de La Saison Bleue en Tunisie ; ce projet a pour objectif de mettre en valeur le potentiel maritime de la Tunisie et celui de l'économie bleue, tout en sensibilisant sur la vulnérabilité du littoral et de la mer. Sont ainsi organisés, deux journées d'échanges entre experts et de rencontres avec le grand public autour de thèmes tels que l'environnement maritime, la technologie et la mer, la mer et ses métiers et les loisirs et culture maritimes.

ACTIA I+ME, notre filiale allemande, a fait un don à l'association "Kinder and Jugendhospiz Löwenherz", association au bénéfice des enfants et jeunes atteints d'un cancer en phase terminale, leurs parents et famille, pour les accompagner et leur permettre de trouver une nouvelle force.

Enfin, ACTIA Systems, notre filiale espagnole, a soutenu en 2021 l'association « Porqueviven » qui développe les soins palliatifs pédiatriques.

La startup « HAWKAR » fait partie de l'incubateur depuis 3 ans ; le projet ambitieux porté par cette startup est de construire un véhicule électrique, compact, économique, tant à l'acquisition qu'à l'usage, et écologique qui doit permettre aux personnes à mobilité réduite une meilleure facilité de déplacement et une plus grande autonomie, palliant ainsi les défaillances des infrastructures et des transports en commun. Ce petit véhicule doit :

- ⊙ Faciliter le garage du véhicule et l'entrée / sortie du fauteuil roulant dans et hors de celui-ci, de façon sécurisée ;
- ⊙ Se recharger directement en se connectant au secteur standard ;
- ⊙ Préserver l'environnement, être silencieux, plus économique qu'un modèle à combustion avec un faible coût d'entretien et adapté à différents types d'handicap physique.

Depuis l'origine, ACTIA Engineering Services fournit à HAWKAR conseils, support technique et financement dans le but de sortir un premier prototype. En 2020, et malgré le contexte particulier de cet exercice, un premier exemplaire a été développé. Fort de cette expérience, HAWKAR et ACTIA Engineering Services a pour objectif d'améliorer ce premier modèle et d'obtenir son homologation courant 2022.

6.6.5 LOYAUTÉ DES PRATIQUES ET ÉVASION FISCALE

En 2018, le Groupe s'est doté d'un Code de Conduite Anticorruption ainsi que d'un dispositif d'alerte interne. Courant 2019, une formation digitale a été réalisée afin de permettre aux collaborateurs exposés aux risques de corruption, d'être sensibilisés et informés sur le sujet. Cette formation a vocation à être accessible à tous les salariés du Groupe. Par ailleurs, le Contrôle Interne a été renforcé au sein du Groupe avec la création et le suivi de procédures dans des domaines sensibles tels que les conflits d'intérêts.

Une politique Cadeaux a été déployée en 2021, au sein de tout le Groupe.

Des mises à jour du code de conduite, de la charte éthique et du dispositif d'alerte ont été faites en 2021 suite aux évolutions règlementaires. Ils sont disponibles sur le site internet du Groupe : <https://www.actia.com/fr/groupe/engagements>.

Concernant les mesures prises en faveur de la santé et de la sécurité des consommateurs, les produits développés par le Groupe accompagnent les préoccupations de sécurité et d'amélioration du respect de l'environnement, particulièrement dans le domaine de la mobilité des personnes et des marchandises.

ACTIA Group intervient la plupart du temps sur un des éléments d'un produit plus complexe qui pourra ensuite être utilisé par le consommateur final. De ce fait, le Groupe répond aux exigences définies en ce sens par le fabricant du produit final, tout en pouvant être force de proposition.

En termes d'évasion fiscale, il convient de noter que le Groupe ne dispose pas d'implantation dans un pays figurant sur la liste noire des paradis fiscaux. Entre 1997 et 2005, le Groupe s'est implanté en Tunisie afin de développer des sites de production et d'intégration de cartes électronique et de R&D à coût réduit. L'enjeu était et reste de permettre au Groupe de rester compétitif dans les appels d'offres internationaux. Conformément à la législation en vigueur à l'époque par rapport aux capitaux étrangers, ces structures ont un statut de société offshore. Le développement de l'activité du Groupe a permis de créer de nombreux emplois en local et lors de la crise tunisienne en 2011, le Groupe s'est engagé à soutenir l'activité, alors que de nombreux clients demandaient à retirer la production de Tunisie. En effet, la Direction du Groupe considère que notre rôle est essentiel, par l'emploi, la formation et l'investissement local pour soutenir l'activité économique.

La politique des prix de transfert d'ACTIA est basée sur le profit split, qui s'appuie sur la valeur ajoutée de chaque société ; ils sont établis en fonction de l'environnement opérationnel des transactions, de la localisation des incorporels et des circonstances économiques.

6.7 DEMARCHE EN TERMES D'ACTIVITÉS RESPONSABLES

6.7.1 ACTIVITÉS ÉLIGIBLES À LA TAXONOMIE VERTE

Le Règlement sur la Taxinomie de l'Union européenne (UE) (Règlement UE 2020/852 publié le 18 juin 2020) a défini, sur une base scientifique, une liste des activités économiques et des critères techniques permettant de qualifier le caractère écologiquement durable de certaines de celles-ci. Ces critères techniques de sélection sont définis dans deux actes délégués de la Commission européenne (CE), publiés le 21 avril 2021 et le 6 juillet 2021. La liste des activités a été établie en se concentrant sur neuf macro-secteurs générant plus de 93 % des émissions directes de Gaz à Effet de Serre dans l'UE en 2017 (OCDE).

Les deux premiers actes délégués traitent des activités économiques qui peuvent contribuer de manière significative aux objectifs d'atténuation du changement climatique et d'adaptation au changement climatique. Quatre autres sont prévus en 2022 et devraient entrer en vigueur 12 mois plus tard. Le Règlement sur la Taxinomie a créé un système de classification qui doit servir de langage commun aux investisseurs pour identifier les projets et les conditions qui permettent aux activités économiques retenues d'avoir un impact positif substantiel sur le climat et l'environnement.

Les activités listées par le Règlement sur la Taxinomie sont dites « éligibles ». Ces activités contribuent aux émissions directes de GES et ont le potentiel d'être améliorées du point de vue de leur empreinte carbone. À ce titre, le pourcentage d'activités éligibles d'une organisation ne constitue pas en soi une mesure de son impact sur le changement climatique.

Les entreprises doivent reporter la part du chiffre d'affaires, des CAPEX et OPEX liés à ces activités. Voici les définitions retenues pour les CAPEX et OPEX déclarés ci-après :

CAPEX : acquisitions des immobilisations corporelles et incorporelles liées aux activités éligibles, faites au cours de la période considérée, avant dépréciation, amortissement et toute réévaluation

OPEX : dépenses directes non capitalisées pour la recherche et développement

En 2021, ACTIA a identifié 3 activités éligibles dans 2 catégories pour l'objectif d'atténuation du changement climatique parmi celles listées dans l'acte délégué. Elles sont présentées ci-après :

Industrie Manufacturière - Fabrication de batteries :

Fabrication de batteries rechargeables, de blocs-batteries et d'accumulateurs pour le transport, le stockage d'énergie stationnaire et hors réseau et d'autres applications industrielles. Fabrication des composants respectifs (matières actives de batterie, cellules de batterie, boîtiers et composants électroniques). Recyclage des batteries en fin de vie.

⊙ Activité Micromobilité :

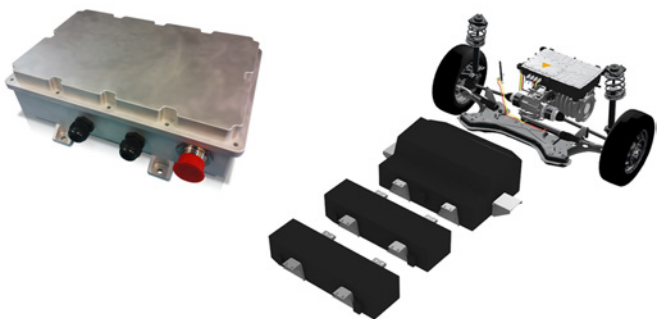


Le 1^{er} août 2021, ACTIA a donné son premier tour de roue pour le système de traction électrique pour deux roues avec le lancement d'une nouvelle activité dédiée à la micromobilité et notamment au Vélo à Assistance Électrique (VAE). Cette activité œuvre donc sur ce marché en forte croissance. Les ventes de VAE en Europe augmentent de près de 50 % par an. Animée par des conditions concurrentielles internationales qui lui sont propres, l'activité est principalement guidée par l'évolution des usages de mobilité urbaine et des besoins digitaux des utilisateurs comme des gestionnaires de flottes.

ACTIA, en tant qu'équipementier, a toutes les clés en main pour adresser ce marché de façon très concurrentielle en s'appuyant notamment sur :

- ⊙ Son expérience de concepteur système, notamment en électrification et connectivité des véhicules ;
- ⊙ Ses infrastructures industrielles locales aux standards de qualité Automotive ;
- ⊙ Son savoir-faire en personnalisation selon les besoins client ;
- ⊙ Son agilité et sa capacité d'innovation.

⊙ Activité division Power



Le développement des activités d'ACTIA sur le marché des véhicules électriques et la maîtrise technologique du groupe en électronique de puissance n'est pas « un effet de mode ». Ils s'ancrent dans la conscience du groupe et dans sa responsabilité face aux enjeux liés à l'environnement.

Équipementier automotive, industriel de premier plan, fabricant de lignes de contrôle technique, l'environnement est au cœur des activités et des process d'ACTIA.

L'électronique de puissance embarquée dans les véhicules est donc un savoir-faire qui correspond non seulement à une maîtrise technologique mais surtout aux valeurs d'ACTIA

Ainsi, ACTIA a développé une expertise sur l'ensemble de l'offre embarquée d'un véhicule électrique : système de traction, batterie, système de gestion des batteries, conversion de puissance.

Le chiffre d'affaires 2021 de l'activité « **Batterie** » représente 3,1 % du chiffre d'affaires d'ACTIA.

- Les « CAPEX » se montent à 16,2 % des CAPEX du Groupe.
- Les « OPEX » représentent 12,7 % des OPEX du Groupe.

⊙ Energie - transmission et / ou distribution d'électricité

Activité SmartGrid

Des solutions innovantes pour les réseaux
du **Transport et de la Distribution d'énergie** :



Téléconduite



Protections
& Contrôle commande



Comptage
Communicant



Intégration &
Installation

Exemple de projet récent : SMART Occitania :

Dispositif innovant des Réseaux Electriques Intelligents pour coordonner la production et la consommation d'énergie.

- ⊙ En partenariat avec Enedis et la Région Occitanie
- ⊙ Smart Grid en milieu rural (ADEME)
- ⊙ ACTIA est en charge des régulations de Production et de Consommation - Gestion du stockage

Le chiffre d'affaires 2021 de l'activité « Energie » représente 3,8 % du chiffre d'affaires du Groupe.

- Les « CAPEX » liés à cette activité représentent 1,7 % des investissements du Groupe.
- Les « OPEX » représentent 4,7 % des dépenses opérationnelles du Groupe.

6.7.2 ACTIVITÉS RESPONSABLES NON ÉLIGIBLES

Certaines activités d'ACTIA sont, vis-à-vis des conditions d'éligibilité actuelles, non éligibles à la taxonomie. Nous avons pour autant voulu présenter ci-après certaines activités réalisées par le Groupe et ayant un impact environnemental ou social positif :

⊙ I-Can :



ACTIA est un acteur international majeur de la télématique embarquée. Le Groupe fournit les grands constructeurs mondiaux de véhicules industriels, commerciaux et des constructeurs de marques premium de véhicules légers. Au total, plus de 5 millions d'unités de télématique ont été fabriquées par ACTIA pour équiper ces véhicules. L'i-Can, en particulier, permet d'accompagner les conducteurs sur l'éco-conduite.

Pour une mobilité durable et écoresponsable.

⊙ ACTIA partenaire de Sunna Design.



ACTIA accompagne **SUNNA DESIGN** dans le déploiement international de sa gamme de lampadaires publics solaires pour l'éclairage des villes et des voies de circulation.

Les boîtiers connectés solaires gèrent la charge et la décharge de la batterie du lampadaire ainsi que sa connectivité. ACTIA fabrique les cartes électroniques et les intègre dans les boîtiers.

⊙ KUMULUS



Kumulus fait partie des starts-up hébergées chez ACTInCube. Leur objectif est de développer un récupérateur d'humidité ambiante pour le transformer en eau potable. Le système fonctionne avec l'énergie solaire.

Ce système permet d'éviter toute utilisation d'emballage plastique et la logistique d'acheminement et de stockage de l'eau.

6.8 SYNTHÈSE DES INDICATEURS CLÉS

ENJEUX SOCIAUX :

☉ Fidélisation des collaborateurs

Risque associé	Indicateur clé	Résultat 2020	Résultat 2021	§ / p.
Turnover important	turnover	7,7%	12,3%	§ 6.4.1.2.7 p.124
	nombre d'heures de formation par effectif moyen par an	8	13	§ 6.4.1.3.1 p.124

☉ Attractivité

Risque associé	Indicateur clé	Résultat 2020	Résultat 2021	§ / p.
Difficulté à recruter	effectif inscrit en fin de période	3652	3685	§ 6.4.1.2 p.116
	part des femmes dans l'effectif	33,7%	31,8%	§ 6.4.1.2.1 p.117
	part des femmes dans les conseils d'administration	32,6%	36,6%	§ 6.4.1.2.1 p.118
	part des femmes dans les comités de direction	29,7%	23,8%	§ 6.4.1.2.1 p.118
	part des CDIs	90,8%	91,6%	§ 6.4.1.2.4 p.121
	répartition des effectifs par âge	803 < 30ans 2135 entre 30 et 50 ans 714 > 50 ans	815 < 30 ans 2176 entre 30 et 50 ans 694 > 50 ans	§ 6.4.1.2.3 p.120

☉ Santé et Sécurité des collaborateurs

Risque associé	Indicateur clé	Résultat 2020	Résultat 2021	§ / p.
Accidents	indice de fréquence des accidents avec arrêt de travail	5,4	8,2	§ 6.4.1.5.1 p.128
	taux de gravité des accidents avec arrêt de travail	0,1	0,1	§ 6.4.1.5.1 p.128
Maladie	taux de fréquence des accidents avec arrêt de travail	3,2	4,7	§ 6.4.1.5.1 p.127
	nombre de jours d'arrêt maladie par employé	6,1	7,0	§ 6.4.1.5.2 p.128

ENJEUX ENVIRONNEMENTAUX :

Risque associé	Indicateur clé	Résultat 2020	Résultat 2021	§ /p.
Pollution	quantité de déchets produite par type de valorisation	595 T	total : 703 T	§ 6.5.2 p.134
	consommation d'eau par employé	8,2 m3/an	7,6 m3/an	§ 6.5.1 p.133
	part des déchets valorisée	82,7 %	72,0 %	§ 6.5.2 p.134
Dérèglement climatique	consommation d'énergie	17 435,8 MWh	19 608,9 MWh	§ 6.5.3.1 p.136
	consommation d'énergie par employé par an	4 685,1 kWh	5 359,4 kWh	§ 6.5.3.1 p.136
	émissions de gaz à effet de serre liées à la consommation énergétique	4 522 TCO ² eq	4 966 TCO ² eq	§ 6.5.3.2 p.138

6.9 RAPPORT DE L'UN DES COMMISSAIRES AUX COMPTES, DÉSIGNÉ ORGANISME TIERS INDÉPENDANT, SUR LA DÉCLARATION CONSOLIDÉE DE PERFORMANCE EXTRA-FINANCIÈRE FIGURANT DANS LE RAPPORT DE GESTION

A l'Assemblée Générale,

En notre qualité de commissaire aux comptes de votre société (ci-après « entité ») désigné organisme tiers indépendant ou OTI ("tierce partie"), accrédité par le COFRAC sous le numéro 3-1049¹, nous avons mené des travaux visant à formuler un avis motivé exprimant une conclusion d'assurance modérée sur les informations historiques (constatées ou extrapolées) de la déclaration consolidée de performance extra-financière, préparées selon les procédures de l'entité (ci-après le « Référentiel »), pour l'exercice clos le 31 décembre 2021 (ci-après respectivement les « Informations » et la « Déclaration »), établie de manière volontaire par votre Groupe dans le respect des dispositions des articles L. 225-102-1, R. 225-105 et R. 225-105-1 du code de commerce.

Conclusion

Sur la base des procédures que nous avons mises en œuvre, telles que décrites dans la partie « Nature et étendue des travaux », et des éléments que nous avons collectés, nous n'avons pas relevé d'anomalie significative de nature à remettre en cause le fait que la Déclaration est conforme aux dispositions réglementaires applicables et que les Informations, prises dans leur ensemble, sont présentées, de manière sincère, conformément au Référentiel.

Préparation de la déclaration de performance extra-financière

L'absence de cadre de référence généralement accepté et communément utilisé ou de pratiques établies sur lesquels s'appuyer pour évaluer et mesurer les Informations permet d'utiliser des techniques de mesure différentes, mais acceptables, pouvant affecter la comparabilité entre les entités et dans le temps.

Par conséquent, les Informations doivent être lues et comprises en se référant au Référentiel dont les éléments significatifs sont présentés dans la Déclaration et disponibles sur demande au siège de l'entité.

Limites inhérentes à la préparation des Informations

Les Informations peuvent être sujettes à une incertitude inhérente à l'état des connaissances scientifiques ou économiques et à la qualité des données externes utilisées. Certaines informations sont sensibles aux choix méthodologiques, hypothèses et/ou estimations retenues pour leur établissement et présentées dans la Déclaration.

Responsabilité de l'entité

Il appartient au Conseil d'administration :

- ⊙ de sélectionner ou d'établir des critères appropriés pour la préparation des Informations ;
- ⊙ d'établir une Déclaration conforme aux dispositions légales et réglementaires, incluant une présentation du modèle d'affaires, une description des principaux risques extra-financiers, une présentation des politiques appliquées au regard de ces risques ainsi que les résultats de ces politiques, incluant des indicateurs clés de performance et par ailleurs les informations prévues par l'article 8 du règlement (UE) 2020/852 (taxonomie verte) ;
- ⊙ ainsi que de mettre en place le contrôle interne qu'il estime nécessaire à l'établissement des Informations ne comportant pas d'anomalies significatives, que celles-ci proviennent de fraudes ou résultent d'erreurs.

La Déclaration a été établie en appliquant le Référentiel de l'entité tel que mentionné ci-avant.

Responsabilité du commissaire aux comptes désigné OTI

Il nous appartient, sur la base de nos travaux, de formuler un avis motivé exprimant une conclusion d'assurance modérée sur :

- ⊙ la conformité de la Déclaration aux dispositions prévues à l'article R. 225-105 du code de commerce ;

¹ Accréditation Cofrac Inspection, n°3-1049, portée disponible sur le site w

- ⊙ la sincérité des informations historiques (constatées ou extrapolées) fournies en application du 3° du I et du II de l'article R. 225-105 du code de commerce, à savoir les résultats des politiques, incluant des indicateurs clés de performance, et les actions, relatifs aux principaux risques.

Comme il nous appartient de formuler une conclusion indépendante sur les Informations telles que préparées par la direction, nous ne sommes pas autorisés à être impliqués dans la préparation desdites Informations, car cela pourrait compromettre notre indépendance.

Il ne nous appartient pas de nous prononcer sur :

- ⊙ le respect par l'entité des autres dispositions légales et réglementaires applicables (notamment en matière d'informations prévues par l'article 8 du règlement (UE) 2020/852 (taxonomie verte) et de lutte contre la corruption et l'évasion fiscale) ;
- ⊙ la sincérité des informations prévues par l'article 8 du règlement (UE) 2020/852 (taxonomie verte) ;
- ⊙ la conformité des produits et services aux réglementations applicables.

Dispositions réglementaires et doctrine professionnelle applicable

Nos travaux décrits ci-après ont été effectués conformément aux dispositions des articles A. 225 1 et suivants du code de commerce, à la doctrine professionnelle de la Compagnie nationale des commissaires aux comptes relative à cette intervention tenant lieu de programme de vérification et à la norme internationale ISAE 3000¹.

Indépendance et contrôle qualité

Notre indépendance est définie par les dispositions prévues à l'article L. 822-11-3 du code de commerce et le code de déontologie de la profession. Par ailleurs, nous avons mis en place un système de contrôle qualité qui comprend des politiques et des procédures documentées visant à assurer le respect des textes légaux et réglementaires applicables, des règles déontologiques et de la doctrine professionnelle de la Compagnie nationale des commissaires aux comptes relative à cette intervention.

Moyens et ressources

Nos travaux ont mobilisé les compétences de cinq personnes et se sont déroulés entre novembre 2021 et avril 2022 sur une durée totale d'intervention d'environ deux semaines.

Nous avons fait appel, pour nous assister dans la réalisation de nos travaux, à nos spécialistes en matière de développement durable et de responsabilité sociétale. Nous avons mené une dizaine d'entretiens avec les personnes responsables de la préparation de la Déclaration.

Nature et étendue des travaux

Nous avons planifié et effectué nos travaux en prenant en compte le risque d'anomalies significatives sur les Informations.

Nous estimons que les procédures que nous avons menées en exerçant notre jugement professionnel nous permettent de formuler une conclusion d'assurance modérée :

- ⊙ Nous avons pris connaissance de l'activité de l'ensemble des entités incluses dans le périmètre de consolidation et de l'exposé des principaux risques ;
- ⊙ Nous avons apprécié le caractère approprié du Référentiel au regard de sa pertinence, son exhaustivité, sa fiabilité, sa neutralité et son caractère compréhensible, en prenant en considération, le cas échéant, les bonnes pratiques du secteur ;
- ⊙ Nous avons vérifié que la Déclaration couvre chaque catégorie d'information prévue au III de l'article L. 225-102-1 en matière sociale et environnementale ainsi que de respect des droits de l'homme et de lutte contre la corruption et l'évasion fiscale ;
- ⊙ Nous avons vérifié que la Déclaration présente les informations prévues au II de l'article R. 225-105 lorsqu'elles sont pertinentes au regard des principaux risques et comprend, le cas échéant, une explication des raisons justifiant l'absence des informations requises par le 2^{ème} alinéa du III de l'article L. 225-102-1 ;
- ⊙ Nous avons vérifié que la Déclaration présente le modèle d'affaires et une description des principaux risques liés à l'activité de l'ensemble des entités incluses dans le périmètre de consolidation, y compris, lorsque cela s'avère pertinent et proportionné, les risques créés par ses relations d'affaires, ses produits ou ses services, ainsi que les politiques, les actions et les résultats, incluant des indicateurs clés de performance afférents aux principaux risques ;
- ⊙ Nous avons consulté les sources documentaires et mené des entretiens pour :
 - apprécier le processus de sélection et de validation des principaux risques ainsi que la cohérence des résultats, incluant les indicateurs clés de performance retenus, au regard des principaux risques et politiques présentés, et

¹ ISAE 3000 (révisée) - Assurance engagements other than audits or reviews of historical financial information

- corroborer les informations qualitatives (actions et résultats) que nous avons considérées les plus importantes présentées en Annexe. Pour certains risques¹, nos travaux ont été réalisés au niveau de l'entité consolidante, pour les autres risques, des travaux ont été menés au niveau de l'entité consolidante et dans une sélection d'entités².
- ⊙ Nous avons vérifié que la Déclaration couvre le périmètre consolidé, à savoir l'ensemble des entités incluses dans le périmètre de consolidation conformément à l'article L. 233-16, avec les limites précisées dans la Déclaration ;
- ⊙ Nous avons pris connaissance des procédures de contrôle interne et de gestion des risques mises en place par l'entité et avons apprécié le processus de collecte visant à l'exhaustivité et à la sincérité des Informations ;
- ⊙ Pour les indicateurs clés de performance et les autres résultats quantitatifs que nous avons considérés les plus importants présentés en Annexe, nous avons mis en œuvre :
 - des procédures analytiques consistant à vérifier la correcte consolidation des données collectées ainsi que la cohérence de leurs évolutions ;
 - des tests de détail sur la base de sondages ou d'autres moyens de sélection, consistant à vérifier la correcte application des définitions et procédures et à rapprocher les données des pièces justificatives. Ces travaux ont été menés auprès d'une sélection d'entités contributrices⁴ et couvrent entre 24% et 64% des données consolidées sélectionnées pour ces tests ;
- ⊙ Nous avons apprécié la cohérence d'ensemble de la Déclaration par rapport à notre connaissance de l'ensemble des entités incluses dans le périmètre de consolidation.

Les procédures mises en œuvre dans le cadre d'une mission d'assurance modérée sont moins étendues que celles requises pour une mission d'assurance raisonnable effectuée selon la doctrine professionnelle de la Compagnie nationale des commissaires aux comptes ; une assurance de niveau supérieur aurait nécessité des travaux de vérification plus étendus.

Paris-La Défense, le 28 avril 2022

KPMG S.A.

Fanny Houlliot, *Associée Sustainability Services*

Mathieu Leruste, *Associé*

¹ Lutte contre la corruption, Lutte contre l'évasion fiscale, Respect des Droits de l'Homme

² ACTIA Telecom (France), ACTIA Engineering Services (Tunisie), CIPI ACTIA (Tunisie).

Annexe

Informations qualitatives (actions et résultats) considérées les plus importantes

 Parcours du nouvel arrivant et autres outils d'accompagnement du personnel

 Mesures afin de garantir la santé et la sécurité des collaborateurs dans le contexte actuel de crise sanitaire mondiale due à la Covid-19

 Outil de formation « ACTIA Academy » associé à la gestion des carrières

 Dispositifs en faveur du développement et du bien-être des collaborateurs

 Actions en faveur de la réduction de l'empreinte carbone du Groupe

 Actions de maîtrise de l'empreinte eau

 Mesures relatives à la gestion des déchets et résultats

 Engagements et mesures en faveur de la lutte contre l'évasion fiscale et contre la corruption

 Mesures engagées en faveur des droits de l'Homme

Indicateurs clés de performance et autres résultats quantitatifs considérés les plus importants

 Effectif inscrit fin de période

 Turnover

 Part des femmes aux Conseils d'Administration

 Part des femmes aux Comités de Direction

 Taux de fréquence des accidents du travail avec arrêt

 Taux de gravité des accidents du travail

 Nombre de jours d'arrêts maladie par salarié

 Heures de formation par effectif moyen

 Consommation d'énergie par employé

 Consommation d'eau par employé

 Emissions de gaz à effet de serre liées aux consommations d'énergie

 Quantité de déchets produits

 Part des déchets valorisés

FACTEURS DE RISQUES

7.1	SYNTHÈSE DES FACTEURS DE RISQUES	157
7.2	DÉTAIL DES RISQUES SIGNIFICATIFS	159
7.2.1	Risques liés à l'activité	159
7.2.2	Risques financiers	164
7.2.3	Risques juridiques, politiques et réglementaires	166
7.2.4	Risques industriels et environnementaux	168

7.1 SYNTHÈSE DES FACTEURS DE RISQUES

ACTIA procède à une revue des risques qui pourraient avoir un effet défavorable significatif sur son activité, sa situation financière, ses résultats, sa capacité à réaliser ses objectifs et ce, conformément à la réglementation en vigueur depuis le 21 juillet 2019.

Ainsi sont présentés les facteurs de risques pertinents et significatifs, identifiés à la date de publication du présent document. Le Groupe considère qu'il n'y a pas d'autres risques significatifs en dehors de ceux présentés dans ce paragraphe.

La cartographie des risques, établie par la Direction Générale en lien avec le Comité de pilotage des risques du Groupe, a permis d'établir la matrice suivante qui hiérarchise chaque risque en fonction de son occurrence et de son impact. Cette cartographie intègre les mesures mises en œuvre au sein du Groupe pour limiter leur survenance et leur impact.

Au moment de la révision de ce rapport, les effets de la crise d'approvisionnements en composants électroniques se poursuivent (voir §7.2.1.1 "Achats"). ACTIA continue à observer des pertes de productivité, des retards significatifs de livraison vers ses clients, ainsi que des décalages ou des baisses des volumes demandés, dus aux difficultés de production des clients eux-mêmes.

Par ailleurs, divers facteurs internationaux, dont la guerre en Ukraine, font se matérialiser le risque de tensions sur les matières premières que nous avons déjà identifié dans le passé, et pour lequel nous avons renforcé la cotation.

I M P A C T	<u>Risques juridiques, politiques et réglementaires :</u>		<u>Risques liés à l'activité :</u>	
	<ul style="list-style-type: none"> Compliance 		<ul style="list-style-type: none"> Achats : <ul style="list-style-type: none"> Tensions de marché et délais d'approvisionnement 	
		<u>Risques liés à l'activité :</u> <ul style="list-style-type: none"> Compétitivité : <ul style="list-style-type: none"> Pandémie Cyberattaque Regroupement d'acteurs : <ul style="list-style-type: none"> Fusions <u>Risques industriel / environnemental :</u> <ul style="list-style-type: none"> Environnement & Sécurité : <ul style="list-style-type: none"> Activité batteries 	<u>Risques liés à l'activité :</u> <ul style="list-style-type: none"> Compétitivité : <ul style="list-style-type: none"> Localisation du Groupe et taille des concurrents Hausse des prix de matière première, délais d'approvisionnements et hausse des coûts de transports <u>Risques financiers :</u> <ul style="list-style-type: none"> Risque de change 	
		<u>Risques juridiques, politiques et réglementaires :</u> <ul style="list-style-type: none"> Propriété intellectuelle 	<u>Risques liés à l'activité :</u> <ul style="list-style-type: none"> Achats : <ul style="list-style-type: none"> Fin de fabrication d'un composant <u>Risques juridiques, politiques et réglementaires :</u> <ul style="list-style-type: none"> Stabilité politique : <ul style="list-style-type: none"> Bouleversements, guerre économique, embargo contre la Russie <u>Risques liées à l'activité :</u> <ul style="list-style-type: none"> Gestion des talents : <ul style="list-style-type: none"> Difficultés de recrutement et turnover 	
				R
			PROBABILITÉ	

Risque faible

Risque moyen

Risque élevé

Risque majeur

Nous détaillons dans la suite les risques de niveau majeur, élevé et moyen.

7.2 DÉTAIL DES RISQUES SIGNIFICATIFS

7.2.1 RISQUES LIÉS À L'ACTIVITÉ

7.2.1.1 Achats

LES TENSIONS DE MARCHÉ

- ⊙ Niveau du risque : **Risque majeur**
- ⊙ Description du risque

La recrudescence de la demande (téléphonie, objets connectés, ...) amène des tensions sur le marché des composants qui se traduisent prioritairement par une augmentation des délais d'approvisionnement et / ou par une livraison sous allocation. La mise sur le marché de produits de grande consommation, comme une tablette de nouvelle génération, peut impacter lourdement toutes les familles de composants. Avec un capacitaire sous dimensionné, soumis de plus en plus souvent à des aléas climatiques (sécheresses, vagues de froid, inondations,...), l'outil industriel mondial n'est pas en capacité de répondre à la demande, malgré les milliards d'investissements annoncés.

Ce risque se matérialise par des tensions significatives sur de nombreux composants électroniques actifs et certains passifs, conduisant à des délais d'approvisionnement, impossibilité d'accepter des augmentations de volumes et même rationnement de composants.

- ⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Ce type de tensions (délais d'approvisionnement, tensions sur les prix, ...) est lourd à manager.

Les mesures d'anticipation et de protection sont complexes : diversification des sources d'approvisionnements, augmentation et anticipation des besoins exprimés, modification des produits, ...

Dans tous les cas, elles induisent des coûts supplémentaires et une augmentation des stocks, notamment avec :

- Des frais de logistique, de contrôle qualité et de transports qui peuvent être conséquents pour éviter des retards dans la production et dans la livraison aux clients ;
- Une augmentation des temps masqués avec la production de lots plus petits afin de servir au mieux le client, entraînant une perte d'efficacité industrielle induisant des coûts de production plus élevés ;

- Des équipes amenées à gérer la crise en supplément de leurs activités habituelles ;
- Une surenchère exceptionnelle des coûts de composants qui peuvent ponctuellement augmenter très sensiblement ;
- Une augmentation ponctuelle des stocks liée à une référence manquante, bloquant la production et donc l'utilisation des autres références.

Les répercussions concernent une augmentation des charges d'exploitation (hausse des matières premières, surcoût des livraisons, ...), la perte de certaines ventes faute de pouvoir assurer les productions et, dans les cas les plus graves, des ruptures d'approvisionnements pouvant aller jusqu'à l'arrêt de la production et des pénalités clients, et donc affecter le résultat net du Groupe.

- ⊙ Gestion du risque par le Groupe

L'organisation des achats autour des différents fabricants, distributeurs, voire l'appel à des brokers permet au Groupe de limiter les manquants.

Le Groupe a activé une organisation spécifique pour faire face à la nouvelle pénurie des composants, dès le mois de mars 2021, afin d'avoir une gestion active et quotidienne et de limiter l'impact des tensions. En constituant une équipe dédiée d'une dizaine de personnes regroupant des compétences en achat, approvisionnement, production, R&D, juridique et commerce, cette cellule en lien direct avec les fournisseurs et les clients se consacre totalement à la gestion de la crise et aux références les plus sensibles, trouvant des solutions alternatives, les proposant aux parties prenantes afin que les décisions prises d'un commun accord limitent l'impact des coûts exceptionnels pour ACTIA.

Cette crise des composants se structurant en une évolution profonde du marché, avec un risque que l'adéquation de la demande à l'offre prenne encore plusieurs mois voire années, la crise sanitaire arrêtant régulièrement les centres de production en Asie, ACTIA a décidé de modifier l'organisation de cette cellule de crise afin de l'intégrer dans sa propre organisation, afin de poursuivre l'enjeu de trouver les composants manquants ou alternatifs dans les meilleurs délais en lien avec les clients, mais également être en capacité de mieux gérer sa production en fonction des composants disponibles et ainsi proposer à ses clients la constitution de stocks opportunistes, mettant fin à une approche flux tendus, jusqu'à présent imposé par les clients.

Enfin, ACTIA propose également du redesign de carte à ses clients afin de mieux répondre aux évolutions du marché des composants où le déploiement de nouveaux capacitaires s'adressera plus naturellement aux dernières générations de composants ne répondant pas aux besoins de cartes conçues il y a déjà quelques années.

LA FIN DE FABRICATION D'UN COMPOSANT

- ⊙ Niveau du risque : **Risque élevé**
- ⊙ Description du risque

Lorsqu'un fabricant décide l'arrêt de la fabrication d'un composant, il prévient ses clients et leur demande de passer la « dernière commande » couvrant l'ensemble de leurs besoins (Last Buy Order).

En effet, la durée moyenne de vie d'un composant est de 7 ans. Celle-ci a aujourd'hui tendance à diminuer du fait de l'obsolescence programmée, des ruptures technologiques, ... Il est donc essentiel d'anticiper ce phénomène.

7.2.1.2 Compétitivité

Ce risque prend en compte :

- ✓ L'exposition du Groupe à des marchés de technologie hautement compétitifs et qui nous mettent en face de concurrents internationaux ;
- ✓ La taille du Groupe, ETI (Entreprise de Taille Intermédiaire) face à des Grands Comptes ;
- ✓ Les réponses aux appels d'offres qui en découlent et qui ne sont pas nécessairement alignées par rapport aux gros compétiteurs du marché.

LA LOCALISATION DU GROUPE ET LA TAILLE DES CONCURRENTS

- ⊙ Niveau du risque : **Risque majeur**
- ⊙ Description du risque

D'une part, le Groupe a fait le choix de conserver des ressources importantes en France, tant pour ses équipes de Bureaux d'Études que pour ses capacités de production de cartes électroniques (usine de Colomiers) ou de matériels (sites de Chartres, de Millau, de Dinard ou du Puy-Sainte-Réparate).

Or, il est démontré que les coûts salariaux français sont parmi les plus élevés, en Europe et dans le monde et que la fiscalité française est globalement parmi les plus lourdes au monde, impactant, de fait, la compétitivité des entreprises françaises.

- ⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Ce cas de figure pénalise l'évolution des stocks avec une nécessité d'anticiper la quantité de composants nécessaire à la production ou au SAV, mais ne présente qu'un risque modéré dans le temps, puisqu'il s'agit avant tout de répondre aux besoins au plus juste afin de ne pas être en manque ou de générer du stock obsolète.

- ⊙ Gestion du risque par le Groupe

Avec une équipe interne dédiée « Pérennisation » qui gère le suivi réglementaire lié aux composants sensibles (ITAR, EAR), toutes les évolutions réglementaires, en France comme au niveau européen ou mondial, et les annonces de fin de production, le Groupe a les moyens de manager ce sujet, qui peut prendre ponctuellement de l'ampleur.

Cette équipe veille à anticiper les conséquences de la fin de vie d'un composant, son appui pouvant aller jusqu'au redesign de produits intégrant de nouveaux composants disponibles.

D'autre part, il est souvent difficile de situer simplement ACTIA selon une démarche académique basée sur une approche produits / marchés dominants ou technologies différenciatrices, tant le spectre de ses domaines d'intervention est large. A contrario, une définition qui ne retiendrait qu'un positionnement du type ETI (Entreprise de Taille Intermédiaire) du domaine des Systèmes Embarqués sur le marché de la mobilité serait insuffisante, car réductrice et largement simpliste.

Le Groupe a développé ses familles de produits et sa gamme de services en cherchant systématiquement à valoriser son patrimoine technologique dans des cibles de marchés proches. De ce fait, il est fréquent que le Groupe soit régulièrement confronté à des concurrents beaucoup plus puissants dont le volume d'achats permet l'accès à des coûts beaucoup plus bas.

Le risque d'une sous compétitivité économique globale est donc permanent et existe quasiment depuis la création d'ACTIA en 1986.

Par exemple, grâce à son avance technologique significative, ACTIA s'est vu confier, il y a quelques années, par deux constructeurs automobiles de véhicules légers, la fourniture exclusive de boîtiers télématiques, contredisant son positionnement historique qui restait éloigné du segment des équipements embarqués pour les véhicules légers. En conséquence, le Groupe a vu son chiffre d'affaires s'accroître de façon sensible avec la volumétrie engendrée par ces contrats, induisant une augmentation importante de ses capacités de production (investissements dans plusieurs lignes de production grande série de cartes électroniques) et un meilleur levier sur les achats. Aussi, il n'a pas été surprenant de voir, lors des appels d'offres pour la nouvelle génération de ces produits, ACTIA devancée par des acteurs majeurs, avec des puissances d'achats telles que le Groupe n'a pas été retenu sur le volet financier des appels d'offres, malgré une offre technologique compétitive.

⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Les conséquences de telles situations peuvent être une baisse relativement rapide du chiffre d'affaires et une position de surcapacité, de moindre amortissement des coûts fixes, et donc une dégradation sensible de la rentabilité, même si généralement les marges constatées sur les contrats à gros volumes sont écrasées. De plus, les coûts induits par la localisation en France d'un tiers des équipes du Groupe dégradent aussi la compétitivité des offres.

⊙ Gestion du risque par le Groupe

Pour contrebalancer le choix stratégique de sa localisation en France, ACTIA a développé son organisation à l'international, afin de disposer de capacités de production et de bureaux d'études dans des zones plus compétitives que la France.

Par ailleurs, le Groupe a toujours fait face au risque relatif à sa taille en préférant une variété de marchés de niches, peut-être plus modestes mais moins exposés.

Face à de telles situations, ACTIA a toujours su faire preuve d'une grande réactivité pour la prise en compte des besoins souvent spécifiques de ses clients. Le volume significatif de ressources financières consacrées annuellement à l'innovation (environ 15 % du chiffre d'affaires consolidé) permet de maintenir un positionnement technologique de haut niveau et reconnu par ses clients. Le choix stratégique, renouvelé, de disposer en propre des outils de production permet une très grande réactivité et souplesse face aux évolutions des besoins clients.

Enfin, la part d'activités à l'international (près de 70 % du chiffre d'affaires) et des implantations dans les différentes grandes plaques économiques mondiales contribuent à renforcer la position et le développement durable du Groupe face à des compétiteurs bien plus puissants.

HAUSSE DES PRIX DE MATIÈRES PREMIÈRES, DÉLAI D'APPROVISIONNEMENT ET HAUSSE DES COÛTS DE TRANSPORTS

⊙ Niveau du risque : **Risque majeur**

⊙ Description du risque

Pour les besoins de ses productions, ACTIA réalise des achats diversifiés. De nombreux fournisseurs, notamment la grande majorité des composants de production, sont des entreprises multinationales dont le pouvoir de négociation est supérieur à celui d'ACTIA. Par ailleurs, le prix de nombreuses fournitures contient de façon sous-jacente des éléments hors du contrôle d'ACTIA, comme le prix de l'énergie et des matières premières, etc.

Au-delà des aspects quantitatifs liés aux approvisionnements (et qui sont discutés dans la section 7.2.1.1 "Achats" ci-dessus), émerge un risque qualitatif de perte de compétitivité relative d'ACTIA, si le Groupe en vient à être comparativement plus affecté que ses concurrents internationaux.

⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Les conséquences sont une perte de chiffre d'affaires à moyen terme, du fait de la perte de compétitivité dans les appels d'offres.

⊙ Gestion du risque par le Groupe

Sur le plan opérationnel, le risque est géré au cas par cas, chaque fois que c'est possible, par une combinaison des outils suivants :

- Négociation de contrats couvrant les fournitures requises,
- Réservation de capacités, par exemple de transport,
- Regroupement des fournisseurs, afin de bénéficier d'un certain poids de négociation.

Sur le plan stratégique, les politiques suivantes contribuent à réduire ce risque :

- Choix de niches pertinentes, tel qu'expliqué dans la section précédente ;
- Dialogue stratégique avec les fabricants de composants clés, afin d'anticiper les tendances pouvant conduire à la rareté ou la complexité de telle ou telle alternative.

LES SITUATIONS PARTICULIÈRES DU TYPE ÉPIDÉMIE

⊙ Niveau du risque : **Risque élevé**

⊙ Description du risque

De telles situations, imprévisibles, type Coronavirus, peuvent conduire, en fonction de leur ampleur (territoire) et de leur durée, à perturber la chaîne d'approvisionnements, voire l'arrêt de l'activité du Groupe de façon plus ou moins importante, au regard du nombre de filiales concernées mais également de la durée qui peut s'imposer de façon différenciée en fonction de la protection des collaborateurs et des mesures gouvernementales propres à chaque pays.

⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

L'impact premier est un ralentissement d'activité conduisant à une perte de chiffre d'affaires, dû à la combinaison de plusieurs facteurs :

- Ralentissement économique global ou ciblé touchant les clients d'ACTIA et la demande de produits,
- Ruptures de la chaîne d'approvisionnements entraînant un arrêt de la production de certains de nos produits, voire une hausse des coûts d'achats,
- Indisponibilité des équipes opérationnelles pour cause de maladie ou suite à des restrictions décidées par les autorités, réduisant ainsi la capacité de production et organisationnelle (fonctions support).

Des impacts complémentaires sont à considérer :

- Augmentation des coûts suite à l'utilisation de sources d'approvisionnement de secours, coût des mesures sanitaires, logistique d'urgence, etc.
- Perte d'efficacité globale du fait des mesures sanitaires, de l'indisponibilité des collaborateurs, ou de modes de fonctionnement dégradé (e.g. équipes physiquement dispersées).

En 2020, ce risque s'est matérialisé avec la crise de la Covid-19. Le Groupe a dû réagir très rapidement dans tous ses pays d'implantation. L'impact économique sur l'année 2020 a été très sensible : il explique le recul de chiffre d'affaires notable observé, principalement au premier semestre. En 2021, l'entreprise a su s'adapter à la nouvelle donne, notamment en restant agile sur les méthodes de travail, le télétravail devenant une pratique courante dans l'entreprise. L'effet qui demeure est un effet indirect, qui accentue des difficultés d'approvisionnements et conduit à des modifications des appels de matériels quand les clients sont affectés soit par les manques de matières, soit par les difficultés organisationnelles liées aux absences.

⊙ Gestion du risque par le Groupe

Comme vu au § 7.2.1.1. "Achats", la concentration des approvisionnements en zone Asie entraîne une dépendance des pays européens qui est particulièrement impactante en cas de pandémie et d'arrêt de production des fabricants. Sur ce volet, ACTIA n'a comme moyens que ceux décrits dans ce paragraphe pour faire face.

Fort de l'expérience de cette année passée, ACTIA privilégie la mise en sécurité des équipes. Dorénavant, le choix des matériels, en particulier informatiques, est fait afin de permettre aux personnes, dont le métier le permet, de travailler à distance.

Le Groupe maintient, quand c'est pertinent, un certain nombre de mesures, qui sont adaptées en fonction de l'environnement :

- Limitation, voire arrêt des déplacements notamment en fonction des consignes officielles,
- Organisation ciblée du télétravail pour assurer le pilotage du Groupe, les fonctions clés et la continuité des projets et les interfaces avec les clients et les fournisseurs,
- Adaptation de l'organisation de la production, voire fermeture de nos sites,
- Suivi quotidien des prévisions rectificatives de nos clients, pour stopper ou différer les approvisionnements,
- Utilisation des accompagnements pouvant localement être mis en place (aides, financements, différés de paiement, ...).

Si une nouvelle épidémie devait apparaître, ACTIA actionnerait à nouveau une cellule de crise, adapterait son organisation en fonction des contraintes locales afin de préserver ses collaborateurs et permettre à l'activité de se maintenir autant que possible, tout en réduisant au maximum ses coûts.

7.2.1.3 Cyberattaque

⊙ Niveau du risque : **Risque élevé**

⊙ Description du risque

Les risques regroupés dans ce paragraphe concernent les attaques quotidiennes, les piratages du système d'information et le ralentissement, voire l'arrêt de l'activité avec des répercussions sur les livrables. A ces risques s'ajoutent les défaillances possibles des systèmes informatiques, voire des télécommunications, à l'heure où ces outils, utilisés quotidiennement, sont d'une importance vitale dans la gestion et l'organisation du Groupe.

⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Ce type de risque est incontestablement celui qui a pris le plus d'acuité au cours de ces dernières années. Les conséquences financières liées à un arrêt des systèmes pourraient s'avérer très importantes.

Le risque pourrait porter sur l'activité du Groupe, ses résultats financiers et opérationnels et l'atteinte à son image.

⊙ Gestion du risque par le Groupe

Depuis de nombreuses années, ACTIA a renforcé ses moyens humains affectés à la prévention de ce risque et a pris de nombreuses dispositions dans l'organisation de l'architecture de ses infrastructures et systèmes informatiques.

Cette organisation tient compte des activités des différentes sociétés du Groupe, de leur maturité et de leur niveau d'intégration. Il n'y a pas, par exemple, de réseau unifié qui présenterait un risque de propagation rapide d'une cyberattaque. Les dispositifs de protection déployés sont régulièrement remis au niveau de l'état de l'art. Des essais de vulnérabilité sont régulièrement réalisés.

Un effort particulier est mis sur la sensibilisation des collaborateurs. Une communication régulière est assurée auprès de tous les personnels, dès le recrutement et, plus spécifiquement, en retour d'expérience quand des incidents surviennent.

En cas d'incident éventuel, différents mécanismes de réplication, de sauvegarde et de reprise d'activités sont en place et ont pu montrer leur efficacité. ACTIA Automotive, ACTIA Telematics Services et ACTIA Engineering Services bénéficient d'ores et déjà de la certification ISO 27001, ce qui représente 37 % des effectifs du Groupe et plus de 57 % des ingénieurs travaillant dans les bureaux d'études. Deux filiales sont en cours de certification : ACTIA Systems (Espagne) et ACTIA Telecom (France), ce qui témoigne de la prise en compte de ce risque par le Groupe.

De plus, et de par la nature de certains produits ou services proposés susceptibles d'être des vecteurs de propagation de virus, le Groupe a décidé de souscrire une assurance de responsabilité professionnelle face au cyber risque généré par ses produits ou services.

7.2.1.4 Gestion des talents

ACTIA fait face à des difficultés de recrutement principalement en France et en Tunisie, notamment avec une recherche de profils très demandés sur le marché de l'emploi, mais également dans toutes les filiales internationales implantées dans des pays en croissance et donc de plein emploi, pouvant entraîner un turnover important. De plus, un des effets de la pandémie de la Covid-19 est un changement de comportement face à l'emploi et une nouvelle volatilité se met en place.

LES DIFFICULTÉS DE RECRUTEMENT ET LE TURNOVER

⊙ Niveau du risque : **Risque élevé**

⊙ Description du risque

Un point de vigilance pour le Groupe concerne la gestion des compétences. En effet, il s'agit de la structurer, au niveau mondial, sans pour autant avoir les moyens organisationnels et financiers d'un grand groupe.

⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Le recrutement de collaborateurs peut s'avérer compliqué dans les pays où le plein emploi est installé et le turnover important, comme aux États-Unis ou en Chine, ou face à une pénurie de compétences comme en Europe sur le sujet de la digitalisation, alors que le Groupe est souvent en recherche desdites compétences.

En Tunisie, nos ingénieurs sont parfois convoités par de grands groupes qui peuvent aller jusqu'à leur proposer de rester travailler en Tunisie, avec un salaire américain, le télétravail créant des distorsions sensibles dans les niveaux de salaire par rapport aux entreprises implantées localement.

Outre les frais d'intégration et de formation pris en charge par le Groupe, cette situation peut conduire à des problèmes dans la transmission des savoir-faire clés, et affecter, de façon plus ou moins durable, l'activité du Groupe et donc son résultat.

⊙ Gestion du risque par le Groupe

ACTIA met progressivement en place une gestion des compétences à l'échelle mondiale avec des possibilités de mobilité au sein du Groupe, tout en essayant de maintenir une politique de rémunérations raisonnable. ACTIA fait face au turnover grâce à un outil de formation « ACTIA Academy » concilié à la gestion des carrières qui fidélise un temps les jeunes embauchés. Initialement mis en œuvre en Tunisie au sein du Bureau d'Études, cet outil a vocation à être déployé progressivement partout dans le Groupe afin de fidéliser les équipes en interne.

La crise sanitaire a temporairement ralenti le processus de déploiement. Pour autant, la mise en œuvre du programme "ACTIA Cross Border Engineering", qui structure la construction d'une approche de Bureau d'Études étendu à l'intérieur du Groupe, accompagnera la gestion des compétences et accentuera notre attractivité.

Parallèlement, un travail de fond est mené sur la marque employeur pour enrichir notre approche des valeurs portées par l'entreprise familiale qu'est ACTIA et mieux les partager.

7.2.1.5 Regroupement des acteurs

- ⊙ Niveau du risque : **Risque élevé**
- ⊙ Description du risque

Les concentrations opérées à l'échelle internationale et la fusion envisageable de nos clients grands comptes, mais aussi de nos fournisseurs, pourraient fragiliser les relations commerciales en place.

- ⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

ACTIA, fournisseur de constructeurs de véhicules, peut être exposée aux conséquences de regroupements et / ou de fusions de certains d'entre eux, en particulier dans le domaine du diagnostic pour véhicules légers, ces fusions pouvant conduire à une perte de marché à terme.

7.2.2 RISQUES FINANCIERS

7.2.2.1 Risque de change

- ⊙ Niveau du risque : **Risque majeur**
- ⊙ Description du risque

L'implantation et la facturation du Groupe à l'international l'expose à des risques de change, liés aux fluctuations des devises étrangères, tant pour les transactions effectuées que pour la conversion de ses actifs et de ses résultats.

- ⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Avec plus de 250 M€ d'achats, dont près de 120 M€ en dollars américains (hors achats de nos structures américaines qui bénéficient d'une couverture naturelle), une évolution de la parité EUR / USD impacte très rapidement la rentabilité du Groupe.

- ⊙ Gestion du risque par le Groupe

Pour les transactions réalisées en devises étrangères (ex : achats ou ventes en dollar américain (USD) ou en yen (JPY) par des entités de la zone Euro), les sociétés concernées gèrent de façon autonome leur risque de change et souscrivent si nécessaire des outils de couverture de change, lorsque les volumes en jeu le permettent.

Aujourd'hui, seul un client du Groupe représente plus de 10% du chiffre d'affaires consolidé. Côté fournisseurs, le sujet est plus complexe à déterminer du fait du passage par des distributeurs pour avoir accès aux grands fabricants de composants. En l'état actuel, ce type de risque n'aurait pas un impact très significatif, mais tout dépendra des rapprochements autorisés par l'Autorité de la Concurrence et les risques d'une forte concentration des acteurs majeurs dans le domaine de l'Electronique, notamment pour l'Europe.

- ⊙ Gestion du risque par le Groupe

Les produits ou services concernés sont liés à des gammes ou à des modèles de véhicules commercialisés pour lesquels il faudra continuer à assurer une production immédiate mais surtout un service après-vente pendant de très nombreuses années. En conséquence, la stratégie déployée autour de la technologie et des services dans le domaine du diagnostic et de l'après-vente, ne peuvent être rapidement substituées. ACTIA a par ailleurs démontré toute sa pertinence sur ce type de marché.

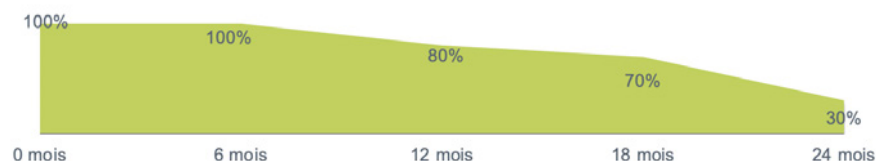
ACTIA souscrit régulièrement des contrats de couverture de change dont les caractéristiques sont détaillées en Note 11.2 « Instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat » des notes annexes aux comptes consolidés. Ces outils de couverture ont pour objectif de sécuriser le coût d'acquisition des dollars USD par rapport à un prix vendu à nos clients. En effet, ces prix sont définis au moment des appels d'offres et les clients n'autorisent pas d'évolution de ceux-ci en fonction des fluctuations EUR / USD ou du marché des composants. Il ne s'agit donc pas de spéculer par rapport aux marchés boursiers, mais d'assurer un niveau raisonnable de parité pour les semaines / mois à venir.

Une forte évolution de la parité EUR / USD a des conséquences très différentes en fonction de la vision court ou moyen terme que l'on adopte pour le Groupe :

- À court terme, cela représente un risque majeur pour nos achats de composants qui sont pour environ la moitié effectués en dollars et qui sont essentiellement fabriqués en zone sous influence dollar américain. Les outils de couverture permettent de limiter l'impact de l'évolution de la parité, sécurisant les achats lors de forte baisse, mais ne permettant pas de bénéficier immédiatement des hausses, devant attendre la mise en œuvre de nouveaux outils suite à l'extinction des outils existants. Aussi, il est constaté que malgré de très fortes amplitudes, le Groupe a pu travailler à change quasi constant sur ces dernières années. Des actions sont cependant menées pour trouver les ajustements nécessaires sur les prix tant auprès des fournisseurs, qu'auprès des clients. Même si les tensions actuelles du marché des composants entraînent des hausses de prix forcées, il est peu probable qu'en dehors de secteurs très spécifiques, comme l'Aéronautique, des clauses de révision de prix liée aux fluctuations des devises puissent être incluses dans les nouveaux contrats.
- À moyen terme, l'évolution de la parité peut impacter la compétitivité du Groupe dans les appels d'offres internationaux mais cela ne se traduira, dans l'activité, qu'avec 18 mois à 3 ans de retard, du fait du cycle de développement (R&D) et d'industrialisation.

Le Groupe a ainsi pu procéder à ses achats de dollars américains à une parité moyenne sur la période de 1,179 contre 1,162 en 2020, générant un manque à gagner de 358 k€ par rapport au marché comptant dont la parité moyenne est de 1,184, contre 1,141 en 2020. Pendant l'année 2021, ACTIA n'a pas nécessairement bénéficié de l'optimal du marché comptant, mais les instruments de couverture lui ont permis de se maintenir dans un tunnel redevenu favorable en fin d'année et particulièrement protecteur début 2022.

À titre indicatif, les outils de couverture s'inscrivent dans une politique pouvant se traduire en termes de niveau de couverture du besoin d'achat de dollars (USD) par le graphe suivant :



Le Groupe a procédé à l'analyse du **risque de change** sur les créances clients et les dettes fournisseurs après couverture. La majeure partie des transactions sont donc réalisées en euro. L'analyse de la sensibilité à une variation de +/- 1 % de taux de change est systématiquement réalisée sur le dollar américain, 2^{ème} devise la plus utilisée dans le Groupe, les neuf autres devises utilisées ne présentant pas de risque significatif, même si certaines devises connaissent de très fortes fluctuations, comme le réal brésilien.

En ce qui concerne les actifs et les passifs hors zone euro, ils ne représentent qu'une faible part du Groupe (14,1 %) et ne sont généralement liés qu'à l'activité. Les biens mobiliers ou immobiliers s'amortissent ou sont déjà totalement amortis. Seuls les derniers investissements aux États-Unis, avec la nouvelle usine de production de cartes électroniques, sont accompagnés par une dette en devise, la construction des deux bâtiments en Tunisie étant financés en local, en euros. Une analyse a été faite concernant ces investissements long terme par rapport au risque devises, mais l'opportunité immobilière qu'ils représentaient par rapport au coût de location de biens pour de la production de cartes électroniques avec sa spécificité pondère considérablement le risque de change. Concernant les équipements lourds nécessaires à la production, les biens sont amortis rapidement et l'homogénéité des équipements sur nos différents sites permettrait la récupération et l'utilisation des biens sur n'importe quel autre site. De plus, la mise en œuvre d'un site industriel sur sol américain a également pour objectif de développer les ventes du Groupe en devises et ainsi de bénéficier d'une couverture naturelle sur une partie de ses activités.

Enfin, n'ayant pas opté pour une valorisation des actifs immobiliers, la valeur nette comptable est très en deçà de la valeur de marché et couvrirait un différentiel de change si nous étions amenés à vendre un bien.

Le risque de change lié aux filiales hors zone euro se limite essentiellement à la contribution aux résultats du Groupe. En effet, le Groupe facture, dans les pays où les risques sur les monnaies sont les plus sensibles, en euros pour tous les flux intragroupes et limite la durée du Crédit Client sur les pays à monnaie « fondante ».

7.2.3 RISQUES JURIDIQUES, POLITIQUES ET RÉGLEMENTAIRES

7.2.3.1 Stabilité politique

- ⊙ Niveau du risque : **Risque élevé**
- ⊙ Description du risque

Certaines implantations du Groupe, comme au Mexique, en Tunisie ou au Brésil, sont dans des pays où les bouleversements politiques et économiques ne peuvent être écartés. Au-delà de ces implantations, les tensions internationales, comme la rivalité structurelle entre les États-Unis et la Chine, peuvent également impacter les activités et donc les résultats d'ACTIA. Par ailleurs, l'invasion de l'Ukraine par la Russie a généré des situations d'embargo, le Groupe ayant pris la décision dès le premier jour de stopper toutes ces livraisons avec la Russie. Par ailleurs, cette guerre entrainera de fortes tensions, voire des situations de pénurie, sur certains composants et matières premières.

- ⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Des troubles politiques persistants pourraient engendrer une baisse des ventes, des difficultés pour nos salariés à venir travailler, voire la destruction de certains actifs, impactant directement le niveau de marge du Groupe, donc le résultat final. D'autres décisions politiques peuvent entraîner une hausse des coûts, comme les droits de douane, et donc une érosion des marges du Groupe.

- ⊙ Gestion du risque par le Groupe

La meilleure atténuation de ce risque réside dans la politique de diversification du Groupe, tant au niveau des implantations géographiques que des marchés cibles.

7.2.3.2 Propriété Intellectuelle

- ⊙ Niveau du risque : **Risque moyen**
- ⊙ Description du risque

Depuis quelques années, de nombreuses applications s'appuient sur des technologies de communication issues de l'industrie des télécommunications, de type 2G, 3G, 4G. ACTIA est un des acteurs sur cette chaîne de valeur par la fourniture de calculateurs télématiques intégrant lesdites technologies.

Aujourd'hui le marché de la télématique fait face, au niveau de nos clients constructeurs, à un risque juridique et financier lié à la nécessité d'obtenir des licences relatives à l'usage de SEP (Standard Essential Patent) – brevets inclus dans les normes des standards internationaux (ETSI, 3GPP, ...) – via des sociétés de gestion de portefeuilles de brevets, mandatées par les détenteurs desdits brevets.

- ⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Ces demandes de licences créent un risque économique important pour nos clients devant répondre aux sollicitations des sociétés de gestion de portefeuilles de brevets. ACTIA encourt le risque d'éventuels recours judiciaires de ses clients.

- ⊙ Gestion du risque par le Groupe

ACTIA travaille activement avec le support de ses fournisseurs à répondre au mieux des conditions exigées par ses clients constructeurs et à négocier avec eux de la manière la plus favorable afin de parvenir à un équilibre tant juridique qu'économique.

7.2.3.3 Compliance

- ⊙ Niveau du risque : **Risque moyen**
- ⊙ Description du risque

Le renforcement des obligations réglementaires et contractuelles sur les différents aspects de la conformité ("Compliance") expose ACTIA à des risques en cas de manquement. L'événement redouté est qu'en dépit des mécanismes de contrôle en place, des pratiques incorrectes aient lieu et exposent ainsi la responsabilité du Groupe. ACTIA a mené et actualise une cartographie des risques Anticorruption et met en place différents dispositifs relatifs aux autres obligations de conformité. Les principaux éléments de risque identifiés sont :

- le recours non contrôlé à des agents commerciaux ou autres qui se livreraient à des pratiques incorrectes,
- le processus de sélection et d'homologation des fournisseurs,
- la fraude,
- le non-respect des obligations liées aux contrôles d'exportation,
- la non-prise en compte d'obligations nouvelles par ignorance ou manque de temps.

- ⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Les conséquences d'un non-respect d'obligations de conformité peuvent être très lourdes, puisqu'en vertu des lois françaises et internationales, la responsabilité pénale de l'entreprise et de ses responsables peut être engagée, en sus des sanctions administratives et des conséquences civiles possibles.

Dans les pires scénarios, par exemple en cas de non-respect des règles anticorruption ou d'une violation majeure des obligations de confidentialité des données personnelles, le montant des sanctions peut atteindre des dizaines de millions d'euros.

En outre, des manquements de ce type peuvent recevoir une large publicité et affecter la réputation d'ACTIA, conduisant indirectement à des pertes de chiffre d'affaires.

- ⊙ Gestion du risque par le Groupe

ACTIA a mis en place une organisation interne afin de :

- se maintenir à jour sur l'actualité réglementaire applicable,
- évaluer et hiérarchiser les risques découlant de ses obligations,
- mettre en place les politiques, les procédures et les plans d'actions pour minimiser le risque,
- former ses responsables et son personnel pour assurer une bonne application.

7.2.4 RISQUES INDUSTRIELS ET ENVIRONNEMENTAUX

7.2.4.1 Environnement et Sécurité

⊙ Niveau du risque : **Risque élevé**

⊙ Description du risque

L'activité industrielle « batteries » induit des risques spécifiques. Ces risques doivent être considérés sur l'ensemble du cycle de vie du produit, dès sa conception pour assurer un processus de production le plus sécurisé possible, puis un fonctionnement stable dans sa phase d'exploitation et enfin un retrait de service et un démantèlement sécurisés.

Les risques potentiels sont :

- Le risque électrique en fabrication et maintenance ; il constitue le risque principal, car, à ce moment-là, il est fait usage de haute tension ;
- Le risque humain, de blessures, lors des manipulations (une batterie pèse entre 1 et 5 tonnes) ;
- Le risque d'incendie, de surchauffe ou d'explosion ;
- La problématique du recyclage des cellules en fin de vie.

⊙ Conséquences envisagées sur le Groupe

Si les batteries en technologie LTO (Lithium Titane Oxyde) ont des caractéristiques de sûreté excellentes, pour les applications NMC (Nickel Manganèse Cobalt), le niveau de risque est plus élevé et devra être sécurisé en cas de futurs designs.

ACTIA se conforme aux règles de sécurité édictées par les autorités locales. Ainsi, sur notre site de production allemand, où les batteries de plus grande capacité sont assemblées, nous avons équipé le site d'un système d'extinction automatique de grande capacité. Toutefois, ce n'est pas encore le cas pour notre site de production situé aux États-Unis qui s'organise pour produire également sur sol américain.

La défaillance d'une batterie électrique à l'utilisation peut engendrer un départ d'incendie, voire des dommages aux personnes. Le Groupe pourrait donc faire face à des risques humains lors des maintenances, mais aussi à des dégradations de matériels, de bâtiments, voire d'accident lors d'utilisation de nos batteries chez nos clients.

Enfin, le démantèlement des batteries et des cellules en fin de vie est réalisable. Le recyclage des cellules Li-Ion est à ce jour au stade prototype, car il n'existe pas encore de filière industrielle dédiée.

⊙ Gestion du risque par le Groupe

ACTIA mène des tests et analyses préventifs portant sur :

- la qualification des cellules de stockage d'énergie utilisées,
- l'homologation des produits selon les normes applicables.

Le risque électrique produit est validé par design et correspond à des standards, comme le règlement UNECE R100, auxquels répondent tous nos produits et est traité par la mise en place de moyens de protection (films isolants, chaussures et sol isolants, ...).

Par ailleurs, ACTIA met en place les mesures de traitement et de réaction, telles que :

- des dispositifs d'extinction manuels et automatiques,
- la réalisation de plans d'intervention,
- la formation à la sécurité.

RAPPORT SUR LE GOUVERNEMENT D'ENTREPRISE

8.1	GOVERNANCE D'ENTREPRISE	171
8.1.1	Composition du conseil et de la direction générale	171
8.1.2	Informations concernant les membres des organes d'administration, de direction et de surveillance de la société	174
8.1.3	Organisation et fonctionnement du conseil D'ADMINISTRATION	203
8.1.4	Pouvoirs de la Direction Générale	206
8.1.5	Déclaration d'absence de condamnation et de conflits d'intérêts au niveau des organes sociaux	207
8.1.6	Conformité au code de gouvernance Middledent	208
8.2	ELÉMENTS SUSCEPTIBLES D'AVOIR UNE INCIDENCE EN CAS D'OFFRE PUBLIQUE	209
8.3	RÉMUNÉRATIONS DES MANDATAIRES	210
8.3.1	Politique de rémunération des mandataires sociaux (say on pay ex ante)	210
8.3.2	Rémunérations, avantages des mandataires sociaux et autres informations visées au I de l'article L22-10-9 du Code de Commerce (say on pay ex post global)	211
8.3.3	éléments de rémunération soumis au vote (say on pay ex post individuel)	219



8.4 DÉLÉGATIONS ACCORDÉES DANS LE DOMAINE DES AUGMENTATIONS DE CAPITAL

220

- 8.4.1 Augmentation de Capital Social 220
- 8.4.2 Plan d'options de souscription ou d'achat d'actions 220
- 8.4.3 Plan d'Attribution Gratuite d'Actions 220

8.5 PARTICIPATION DES ACTIONNAIRES AUX ASSEMBLÉES GÉNÉRALES

221

8.6 OPÉRATIONS AVEC LES PARTIES LIÉES

222

- 8.6.1 Information spécifique relative aux conventions 222
- 8.6.2 Nature et montant des conventions réglementées réalisées par l'émetteur 222
- 8.6.3 Procédure d'évaluation des conventions courantes conclues à des conditions normales 222
- 8.6.4 Opérations avec les parties liées 222

Le présent rapport sur le gouvernement d'entreprise a été préparé par la Direction Juridique en lien avec la Direction Générale, arrêté par le Conseil d'Administration de la Société ACTIA Group du 28 mars 2022 et transmis aux Commissaires aux Comptes.

8.1 GOUVERNANCE D'ENTREPRISE

Notre Société se réfère au Code de gouvernement d'entreprise des sociétés cotées de Middlednext dans sa nouvelle édition de septembre 2021, disponible sur le site internet de Middlednext www.middlednext.com, ci-après le « Code de référence ».

8.1.1 COMPOSITION DU CONSEIL ET DE LA DIRECTION GÉNÉRALE

☉ Conseil d'Administration

La durée des mandats au sein du Conseil d'Administration est de 6 ans. Par exception et afin de permettre la mise en œuvre ou le maintien de l'échelonnement des mandats, l'Assemblée Générale pourra nommer un ou plusieurs membres du Conseil d'Administration pour une durée de cinq années. Les Administrateurs ont été nommés par l'Assemblée Générale tenue le 30 octobre 2020. Deux Administratrices représentant des salariés ont été élues le 23 mars 2021, pour une durée de 4 ans, dans le respect des dispositions des articles L225-27-1 et suivants du Code de Commerce.

Concernant le principe de représentation équilibrée des femmes et des hommes au sein du Conseil d'Administration, il est précisé que le Conseil est composé de 6 femmes et de 4 hommes sur un total de dix membres, les deux Administratrices représentant les salariés n'étant pas à inclure dans ce calcul. La proportion des membres de chaque sexe est bien au moins égale à 40 %, conformément à la réglementation applicable. Pour tous les éléments concernant la politique de diversité et d'équité engagée au sein du Groupe et des résultats obtenus lors de l'exercice, il est fait renvoi au chapitre 6 "Développement Durable" du présent document.

Composition du Conseil d'Administration

Nom, Prénom, Fonction	Age	Sexe	Nationalité	Début de 1 ^{er} mandat	Fin de mandat en cours*
Dirigeants Mandataires sociaux et Administrateurs					
Jean-Louis PECH, Président Directeur Général, père de Laura PECH	61	Masculin	Française	30.10.2020	2026
Jean-François CALMELS, Directeur Général Délégué	53	Masculin	Française	30.10.2020	2026
Marine CANDELON, Directrice Générale Déléguée	60	Féminin	Française	30.10.2020	2026
Catherine MALLET, Directrice Générale Déléguée	52	Féminin	Française	30.10.2020	2026
Administratrices indépendantes					
Catherine CASAMATTA	49	Féminin	Française	30.10.2020	2025
Carole GARCIA	50	Féminin	Française	30.10.2020	2025
Administrateurs					
Stanislas BAILLY	40	Masculin	Française	30.10.2020	2025
Laura PECH, fille Jean-Louis PECH	34	Féminin	Française	30.10.2020	2026
Frédéric THRUM	49	Masculin	Française	30.10.2020	2025
Véronique VEDRINE	62	Féminin	Française	30.10.2020	2025
Administratrices représentant les salariés					
Martine CHUPIN	51	Féminin	Française	23.03.2021	22.03.2025
Marie-Louise RIBAUT	54	Féminin	Française	23.03.2021	22.03.2025
Président d'Honneur (non Administrateur)					
Pierre CALMELS	85	Masculin	Française	30.10.2020	Durée indéterminée

* A l'issue de l'Assemblée Générale tenue dans l'année et appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé

Il est précisé que le seul changement intervenu durant l'exercice dans la composition du Conseil est la nomination de deux Administratrices représentant les salariés en date du 23 mars 2021.

PRESIDENT D'HONNEUR

Le Conseil d'Administration a nommé le 30 octobre 2020, à titre honorifique, Pierre CALMELS, Président d'Honneur, conformément à la faculté offerte par le Règlement Intérieur de la Société.

Le Président d'Honneur est invité à toutes les réunions du Conseil où il dispose d'une voix consultative.

A l'instar des Censeurs, les obligations de loyauté et de prévention des conflits d'intérêts, celles afférentes à la détention d'informations privilégiées et à la prévention des délits et manquements d'initiés ainsi que les obligations de diligence, de se documenter et d'éthique définies à l'article 4 du Règlement Intérieur lui sont également applicables.

Le Président d'Honneur pourra, à la demande du Président Directeur Général, être amené à partager son expérience et à témoigner auprès des équipes de la Société. Il pourra également être appelé à représenter l'image du Groupe, notamment auprès de ses partenaires historiques et à participer aux grands événements d'ACTIA.

CENSEUR

Au 31 décembre 2021, la Société compte un Censeur, Christian DESMOULINS, nommé par le Conseil d'Administration le 30 octobre 2020 pour une durée de 4 ans, le mandat expirant à l'issue de la réunion de l'Assemblée Générale tenue en 2024 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé.

LES MANDATAIRES INDEPENDANTS

Critères retenus : pour être considéré comme mandataire indépendant, le membre du Conseil d'Administration doit respecter les critères suivants :

1. Ne pas avoir été, au cours des cinq dernières années, et ne pas être salarié, ni mandataire social dirigeant de la Société ou d'une société du Groupe (C1) ;

- 2. Ne pas avoir été, au cours des deux dernières années, et ne pas être en relation d'affaires significative avec la Société ou le Groupe (client, fournisseur, concurrent, prestataire, créancier, banquier, etc.) (C2) ;
- 3. Ne pas être actionnaire de référence de la Société ou détenir un pourcentage de droit de vote significatif (C3) ;
- 4. Ne pas avoir de relation de proximité ou de lien familial proche avec un mandataire social ou un actionnaire de référence (C4) ;
- 5. Ne pas avoir été, au cours des six dernières années, Commissaire aux Comptes de l'entreprise (C5).

Pour l'application de ces critères, la notion de groupe retenue est la suivante : toute société contrôlée ou contrôlant ACTIA Group au sens de l'article L233-3 du Code de Commerce.

Nous vous présentons ci-après, le tableau de synthèse précisant la conformité, ou non, de chacun des membres du Conseil d'Administration au regard de chaque critère du Code de référence.

Nom, prénom, fonction	C1	C2	C3	C4	C5	Conclusion
Jean-Louis PECH, Administrateur - Président Directeur Général	NON	OUI	NON	NON	OUI	NON
Marine CANDELON-BONNEMAISON, Administratrice - Directrice Générale Déléguée	NON	OUI	NON	NON	OUI	NON
Jean-François CALMELS, Administrateur - Directeur Général Délégué	NON	OUI	NON	NON	OUI	NON
Catherine MALLET, Administratrice - Directrice Générale Déléguée	NON	OUI	NON	NON	OUI	NON
Stanislas BAILLY, Administrateur	OUI	OUI	NON	NON	OUI	NON
Catherine CASAMATTA, Administratrice	OUI	OUI	OUI	OUI	OUI	OUI
Carole GARCIA, Administratrice	OUI	OUI	OUI	OUI	OUI	OUI
Laura PECH, Administratrice	OUI	OUI	OUI	NON	OUI	NON
Frédéric THRUM, Administrateur	OUI	OUI	NON	NON	OUI	NON
Véronique VÉDRINE, Administratrice	OUI	NON	OUI	OUI	OUI	NON

Les mandataires sociaux indépendants sont donc : Catherine CASAMATTA et Carole GARCIA

Il est précisé que Catherine CASAMATTA et Carole GARCIA présentent des compétences particulières en matière financière, comptable et de contrôle légal des comptes.

8.1.2 INFORMATIONS CONCERNANT LES MEMBRES DES ORGANES D'ADMINISTRATION, DE DIRECTION ET DE SURVEILLANCE DE LA SOCIÉTÉ



- ⊙ **Stanislas BAILLY** est Administrateur de la Société ; il a été nommé lors de l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020 ; son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale de 2025 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé ; il exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les Sociétés ci-après désignées :

⊙ Mandats

Mandats en cours			
Mandats	Société	Pays	
Directeur Général	SNECI	France	
Président	SGPFEC	France	
	S.B. Investissements	France	
Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe			
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat
	Néant		

Fonctions

Directeur Général de SNECI

Président de SGPFEC

Membre du Comité Directeur de la FIEV

Adresse

SGPFEC - 64 Rue Anatole France - 92300 Levallois-Perret

Expertise et expérience**ETUDES :**

Ecole Polytechnique

Master of Science MIT Boston

MBA à l'INSEAD

CARRIERE :

Trader Dérivés Actions chez JP Morgan à Hong Kong	2007 – 2009
Responsable Projets & Opérations chez SNECI	2010 – 2011
Directeur SNECI Asia à Shanghai	2011 – 2013
Directeur des Opérations de SNECI	2013 – 2017
Directeur Général de SNECI	depuis 2017



- ⊙ **Pierre CALMELS**, fondateur du Groupe, père de Marine CANDELON-BONNEMAISON et de Jean-François CALMELS, est le Président d'Honneur du Conseil d'Administration ; nommé lors de la réunion du Conseil du 30 octobre 2020. Il était Vice-Président du Conseil de Surveillance de la Société jusqu'au 27 mai 2020, puis Président du Conseil de Surveillance de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 et Président d'Honneur à compter de cette date ; il exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les Sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats en cours			
Mandats	Société	Pays	
Président du Conseil de Surveillance	LP2C	France	
Censeur	ACTIA Automotive	France	
	ACTIA Telecom	France	
Administrateur	KARFA	Mexique	
	Actia Inc	Inde	
	ACTIA India	Inde	
Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe			
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat
	Néant		

Adresse

ACTIA Group – 5, rue Jorge Semprun – BP 74215 – 31432 TOULOUSE Cedex 04

Expertise et expérience**ETUDES :**

Ecole Polytechnique – Paris – AFN	1957 – 1959
Service Militaire – Marignane Avord	1959 – 1960
ISAE (ex ENSAE) – Paris	1960 – 1962
ICG – Toulouse	1983 – 1985

CARRIERE :

CEAT (Centre d'Essais Aéronautiques de Toulouse)	1962 – 1969
Ingénieur Armement	
Responsable Laboratoire Conditionnement (3 ans)	
Chef du Groupe Matériaux et Structure (4 ans)	
MICROTURBO SA – Toulouse	1969 – 1990
Directeur Technique (7 ans)	
Directeur Programmes (9 ans)	
Directeur Général (5 ans)	
ACTIA Automotive SA – Toulouse	depuis 12/1990
LP2C (Holding du Groupe)	depuis 07/1994



- ⊙ **Jean-François CALMELS**, fils de Pierre CALMELS et frère de Marine CANDELON-BONNEMAISON, est Directeur Général Délégué nommé par le Conseil d'Administration le 30 octobre 2020. Nommé Administrateur de la Société par l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020, son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle de 2026 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé. Il était membre du Directoire de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; il exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats	Mandats en cours		
	Société	Pays	
Administrateur	ACTIA Corp	USA	
	ACTIA Tunisie	Tunisie	
	ACTIA Electronics	USA	
	ACTIA Nordic	Suède	
	ACTIA de Mexico	Mexique	
	ACTIA Systems	Espagne	
	ACTIA Engineering Services	Tunisie	
	ACTIA Power US	USA	
	ACTIA UK	UK	
	ACTIA Africa	Africa	
Représentant permanent d'ACTIA Group	CIPI ACTIA	Tunisie	
	ACTIA Telecom	France	
Membre du Comité de Direction	ACTIA Power	France	
Membre du Conseil Consultatif	ACTIA Do Brasil	Brésil	
Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe			
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat
	Néant		

Adresse

ACTIA Group – 5, rue Jorge Semprun – BP 74215 – 31432 TOULOUSE Cedex 04

Expertise et expérience**ETUDES :**

Université Paul Sabatier	1988 - 1990
Ecole Militaire de l'Air	1994
Ecole de Guerre de l'USAF	2010

CARRIERE :

Armée de l'Air : Spécialité : Navigateur Officier Systèmes d'Armes	1990 – 2018
Missions en Zone de guerre Navigateur Officier Systèmes d'Armes	1999 – 2005
Responsable de l'instruction des Forces en Guerre Electronique	2005 – 2007
OTAN : Assistant militaire Amiral Français en charge Recherche et Technologie, Capacités Futures	2007 – 2010
Commandant en second du Centre de Détection et de Contrôle de Lyon	2011 – 2013
Commandant du Centre de Détection et de Contrôle de Lyon	2013 – 2016
Colonel de l'armée de l'air	2016
Chef des Opérations Aériennes Centre National des Opérations Aériennes	2016 – 2017
Commandant en second Centre National des Opérations Aériennes	2017 – 2018
ACTIA Telecom - Account Manager	2018

DECORATIONS :

Chevalier de la Légion d'Honneur
Officier de l'Ordre National du Mérite



- ⊙ **Marine CANDELON-BONNEMAISON**, fille de Pierre CALMELS et sœur de Jean-François CALMELS, est Directrice Générale Déléguée nommée par le Conseil d'Administration de la Société le 30 octobre 2020. Nommée Administratrice de la Société lors de l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020, son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle de 2026 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé. Elle était membre du Directoire de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; elle exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats	Mandats en cours	
	Société	Pays
Présidente du Conseil d'Administration et Administratrice	ACTIA Automotive	France
Vice-Présidente	ACTIA Italia	Italie
Membre du Directoire	LP2C	France
Représentante permanente d'ACTIA Automotive	ACTIA 3E	France
	ACTIA PCs	France
Représentante permanente de LP2C	ACTIA Tunisie	Tunisie
	CIPI ACTIA	Tunisie
Administratrice	ACTIA Telecom	France
	ACTIA Italia	Italie
	SCI Los Olivos	Espagne
	ACTIA Systems	Espagne
Co-gérante	ACTIA China	Chine
	SCI Les Coteaux de Pouvourville	France
Membre du Comité de Direction	SCI de l'Oratoire	France
	ACTIA Power	France

Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe

Néant

Adresse

ACTIA Group – 5, rue Jorge Semprun – BP 74215 – 31432 TOULOUSE Cedex 04

Expertise et expérience**ETUDES :**

First Certificate of Cambridge	1979
Proficiency of Cambridge	1980
BTS Secrétariat de Direction	1982

CARRIERE :

TECHNAL France Toulouse : Secrétaire qualifiée export	1982 – 1985
Maurice MESSEGUE Auch - Secrétaire de Direction	1986
LABORATOIRES DES HERBES SAUVAGES Fleurance - Secrétaire de Direction	1986 – 1990
SARL ACTE Nérac - Assistante de Direction	1990 – 1993
SA M3S Castelginest - Président Directeur Général	1993 – 2002
SA LP2C Toulouse - Membre du Directoire	depuis 1999



- ⊙ **Catherine CASAMATTA** est Administratrice Indépendante de la Société, elle a été nommée lors de l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020 ; son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle de 2025 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé ; elle était membre du Conseil de Surveillance de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; elle exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les Sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats en cours			
Mandats	Société	Pays	
Vice-Présidente en charge des Finances	Université Toulouse Capitole	France	
Membre	Conseil Scientifique de l'Autorité des Marchés Financiers	France	
Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe			
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat
Administratrice	IAE Toulouse	France	2017
	Commission Recherche Université Toulouse Capitole	France	2020
Membre	Conseil Académique Université Toulouse Capitole	France	2020
	Conseil National des Universités	France	2020

Adresse

TSM - 2 Rue du Doyen Gabriel Marty, 31000 Toulouse

Expertise et expérience**ETUDES :**

Diplôme de l'ESSEC (Cergy)	1994
DEA de sciences de gestion	1995
Doctorat en sciences de gestion	1999
Habilitation à diriger des recherches en sciences de gestion	2002
Premier concours d'agrégation en sciences de gestion	2003

CARRIERE :

Professeur de finance, TSM et TSE, UT1 Capitole	depuis 2003
Responsable du département finance, IAE, UT1 Capitole	2002-2004
Directrice de l'Ecole Doctorale de sciences de gestion, UT1 Capitole	2006-2010
Directrice de l'IAE Toulouse, UT1 Capitole	2010-2015
Directrice du Master Corporate Finance, TSM, UT1 Capitole	depuis 2016



© **Martine CHUPIN** est Administratrice représentant les salariés de la Société ; élue par les salariés le 23 mars 2021 ; son mandat arrivera à expiration le 22 mars 2025 :

Adresse

ACTIA Group - 5, rue Jorge Semprun - BP 74215 - 31432 TOULOUSE Cedex 04

Expertise et expérience

ETUDES :

Ingénieur INSA en Automatique, Electronique, Informatique	1994
DEA microélectronique	1994

CARRIERE :

ACTIA Automotive : chef de projet sur les outils de diagnostic, responsable projet produit Multidiag	1994
ACTIA Automotive : responsable des développements hardware/firmware pour le diagnostic	2000
ACTIA Automotive : responsable qualité, vie série et SAV au sein de la business unit diagnostic	2006
ACTIA Automotive : responsable qualité, méthodes et outils, safety et qualification	2013
ACTIA Automotive : responsable pôle exploitation au sein de la Direction des Systèmes d'Information	depuis 2021



⊙ **Christian DESMOULINS** est Censeur auprès du Conseil d'Administration de la Société ; il a été nommé lors du Conseil d'Administration du 30 octobre 2020 ; son mandat arrivera à expiration lors de l'Assemblée Générale de 2024 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé ; il était Censeur du Conseil de Surveillance de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; il exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats en cours			
Mandats	Société	Pays	
Conseiller	Conseil du Commerce Extérieur de la France	France	
Président Honoraire	Cercle d'Oc	France	
Gérant	SCI Un Grain d'Orge	France	
Président d'Honneur	Comité Régional des Conseillers du Commerce Extérieur de la France en Midi-Pyrénées	France	

Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe				
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat	
Membre du Conseil	Ecole Doctorale Systèmes	France	2016	
	Institut National Universitaire CHAMPOLLION	France	2016	
Administrateur	Institut National Polytechnique de Toulouse	France	2016	
	IRT Antoine de Saint Exupéry	France	2016	
	Université Paul Sabatier	France	2020	
Gérant / Co-Gérant	SCI Bridge - Bayard	France	2020	

Fonctions

Académicien des Technologies

Académicien des Jeux Floraux

Dispensateur - Académie des Jeux Floraux

Adresse

ACTIA Group - 5, rue Jorge Semprun - BP 74215 - 31432 TOULOUSE Cedex 04

Expertise et expérience**ETUDES :**

École Polytechnique

Ingénieur des Ponts et Chaussées

CARRIERE :

Chef d'Arrondissement à la Direction Départementale de l'Équipement de la Nièvre	1976 – 1981
Chef de Division à la DRIRE de PACA et Chargé de Mission auprès du Préfet de Région	1981 – 1986
Directeur Régional de l'Industrie, de la Recherche et de l'Environnement et Délégué Régional de l'ANVAR d'Auvergne	1986 – 1991
Directeur Régional de l'Industrie, de la Recherche et de l'Environnement de Midi-Pyrénées et Directeur de l'École des Mines d'Albi	1991 – 1998
Chef du service des Industries Manufacturières au Ministère de l'Économie, des Finances et de l'Industrie	1998 – 1999
Directeur de la Recherche Technologique du CEA et Président de CEA Valorisation	1999 – 2003
Président du Directoire d'ACTIA Group et Directeur Général d'ACTIA Automotive	2003 – 2014

DECORATIONS :

Chevalier de l'Ordre National de la Légion d'Honneur

Chevalier de l'Ordre National du Mérite

Chevalier de l'Ordre National des Palmes Académiques



⊙ **Carole GARCIA** est Administratrice Indépendante de la Société ; elle a été nommée lors de l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020 ; son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle de 2025 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé ; elle était membre du Conseil de Surveillance de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; elle exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les Sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats en cours			
Mandats	Société	Pays	
Présidente	SAS Graine de pastel	France	
Présidente et Administratrice	Financière Graine de pastel	France	
Consul Honoraire	Principauté de Monaco	Monaco	
Conseillère	Conseil du Commerce Extérieur de la France	France	
Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe			
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat
Membre	Cercle d'oc	France	2021
Elue	Chambre de Commerce et d'Industrie de Toulouse	France	2021

Adresse

GRAINE DE PASTEL – 4 place Saint Etienne 31000 Toulouse

Expertise et expérience**ETUDES :**

École Supérieure de Commerce de Bordeaux	1992
Master Stratégie Marketing, Université Paris Dauphine	1993
Cycle des Hautes Etudes pour le Développement Economique (CHEDE), Ministère de l'Economie	2015

CARRIERE :

Fonctions marketing, Groupe pharmaceutique PIERRE FABRE	1994 – 2001
Présidence et co-fondatrice de GRAINE DE PASTEL	Depuis 2002

DECORATION :

Chevalier de l'Ordre National du Mérite



⊙ **Catherine MALLET**, fille de Louis PECH et sœur de Jean-Louis PECH, est Directrice Générale Déléguée nommée par le Conseil d'Administration de la Société le 30 octobre 2020. Nommée Administratrice de la Société lors de l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020, son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle de 2026 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé ; elle était membre du Directoire de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; elle exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les Sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats	Mandats en cours	
	Société	Pays
Présidente et membre du Directoire	LP2C	France
	Banque Populaire Occitane	France
Présidente du Conseil d'Administration et Administratrice	ACTIA PCs	France
	ACTIA Telecom	France
Membre du Conseil de Surveillance	BPCE	France
	ACTIA China	Chine
Administratrice	ACTIA Italia	Italie
	ACTIA de Mexico	Mexique
	ACTIA Corp	Etats-Unis
	ACTIA Inc	Etats-Unis
	ACTIA India	Inde
	CIPI ACTIA	Tunisie
	ACTIA UK	UK

Mandats en cours			
Mandats	Société	Pays	
Administratrice	ACTIA Electronics	Etats-Unis	
	Fédération Nationale des Banques Populaires	France	
	ACTIA Africa	Tunisie	
	ACTIA Nordic	Suède	
	Middlenext	France	
	SCI Los Olivos	Espagne	
Membre du Comité de Direction	ACTIA Power	France	
Représentante permanente de LP2C	ACTIA 3E	France	
	ACTIA Systems	Espagne	
	ACTIA Engineering Services	Tunisie	
Membre du Conseil Consultatif	ACTIA do Brasil	Brésil	
Co-Gérante	SCI de l'Oratoire	France	
	SCI de Pouvourville	France	
Représentante permanente d'Action Logement (MEDEF)	Promologis S.A. H.L.M.	France	
	SAC Occitanie Habitat	France	
Présidente du Comité d'Audit	Promologis S.A. H.L.M.	France	
Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe			
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat
Représentante permanente d'Action Logement (MEDEF)	Ma Nouvelle Ville	France	2019
Représentante permanente du MEDEF 31	CILEO	France	2016

Adresse

ACTIA Group – 5, rue Jorge Semprun – BP 74215 – 31432 TOULOUSE Cedex 04

Expertise et expérience**ETUDES :**

Diplômée de l'École Supérieure de Commerce de Toulouse 1989 - 1992

CARRIERE :

Crédit Mutuel Île de France Boulogne-Billancourt – Chargée de clientèle 1992 – 1993

ACTIA Automotive S.A Toulouse – Attachée de Direction 1993 – 1996

ACTIA Group S.A Toulouse – Attachée de Direction 1996 – 2003

ACTIA Group S.A Toulouse – Directrice Financière depuis 2003

LP2C S.A. Toulouse – Membre du Directoire depuis 1999

DECORATION :

Chevalier de l'Ordre National du Mérite



- ⊙ **Jean-Louis PECH**, fils de Louis PECH, frère de Catherine MALLET et père de Laura PECH, est Président Directeur Général nommé par le Conseil d'Administration le 30 octobre 2020. Nommé Administrateur de la Société par l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020, son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle de 2026 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé ; il était Président du Directoire de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; il exerce également les mandats et les fonctions dans les sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats	Mandats en cours	
	Société	Pays
Membre du Directoire	LP2C	France
	CNPA	France
Directeur Général	ACTIA Automotive S.A.	France
	JLS Invest	France
Président du Conseil d'Administration et Administrateur	ACTIA 3E	France
	KARFA	Mexique
	ACTIA Nordic	Suède
	ACTIA Corp	Etats-Unis
	ACTIA India	Inde
	ACTIA Inc	Etats-Unis
	ACTIA Systems	Espagne
	SCI Los Olivos	Espagne
	ACTIA Italia	Italie
	ACTIA Polska	Pologne

Mandats	Mandats en cours	
	Société	Pays
Président du Conseil d'Administration et Administrateur	ACTIA Africa	Tunisie
	ACTIA UK	UK
	ACTIA Japan	Japon
Président et Président du Comité de Direction	ACTIA Power	France
Administrateur	ACTIA de Mexico	Mexique
	IRT Antoine de Saint Exupéry	France
	ACTIA Power US	Etats-unis
	ACTIA Electronics	Etats-Unis
	ACTIA China	Chine
Membre du Conseil Consultatif	ACTIA do Brasil	Brésil
Représentant permanent de LP2C	ACTIA PCs	France
	ACTIA Telecom	France
Représentant ACTIA Power	ACTIA Power France	France
	ACTIA Automotive	France
Représentant permanent d'ACTIA Group	SCI Sodimob	France
	ACTIA Telematics Services	Belgique
	ACTIA Africa	Tunisie
Représentant permanent d'ACTIA Automotive	CIPI ACTIA	Tunisie
	ACTIA Tunisie	Tunisie
	ACTIA Engineering Services	Tunisie
	ACTIA Systems	Espagne

Mandats en cours		
Mandats	Société	Pays
Gérant / Co-gérant	SCI Jean Mermoz	France
	SCI Jules Védrines	France
	SCI Louis Blériot	France
	SCI La Confluence	France
	SCI Sodimob	France
	ACTIA Telematics Services	Belgique
Conseiller	Banque de France de Toulouse	France
Membre	Cercle d'Oc	France
Vice-Président	CNPA Occitanie	France
Président	Fondation Universitaire INSA Toulouse	France
Trésorier	Cluster TOTEM	France

Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe			
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat
Gérant / Co-Gérant	Sopyram	France	2016
	ALPHA Recyclage Composites	France	2017
	Soregom	France	2019
	ALPHA Carbone	France	2020
	IDE Ingénierie	France	2020
Président	Leader Toulouse	France	2020
	CNPA Occitanie	France	2019
	CNPA Midi-Pyrénées	France	2017
	CLUSTER Automotech	France	2020
Vice-Président	GIE France Recyclage Pneumatique	France	2020
Directeur Général	ALPHA Recyclage Franche Comté	France	2020
Président de la Commission Prospective	CNPA	France	2018
Trésorier National Adjoint	CNPA	France	2017
Président de la Commission Pneus Usagés	CNPA	France	2017

Adresse

ACTIA Group – 5, rue Jorge Semprun – BP 74215 – 31432 TOULOUSE Cedex 04

Expertise et expérience**ETUDES :**

Ingénieur INSA option « Génie des Procédés Industriels et de l'Environnement »	1985
D.E.A. « Ingénierie de l'antipollution »	

CARRIERE :

SOTRACIM – Directeur Général	1987 – 1988
I.D.E. Ingénierie S.A. – Créateur et Gérant	depuis 1987
SA LP2C Toulouse - Membre du Directoire	depuis 1992
ALPHA Recyclage Franche Comte – Créateur et Gérant	depuis 1998
JLS INVEST – Créateur et Gérant	depuis 2007
GIE France Recyclage Pneumatiques – Président	2009 – 2014
GIE France Recyclage Pneumatiques – Vice-Président	depuis 2014
Président du Directoire d'ACTIA Group	depuis 2014
Directeur Général d'ACTIA Automotive	depuis 2014



- ⊙ **Laura PECH**, fille de Jean-Louis PECH et petite-fille de Louis PECH, est Administratrice de la Société ; elle a été nommée lors de l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020 ; son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle de 2026 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé ; elle était membre du Conseil de Surveillance de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; elle exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats en cours			
Mandats	Société	Pays	
Directrice Générale	ALPHA Recyclage Franche-Comté	France	
Administratrice	ACTIA Automotive	France	
Gérant / Co-Gérant	ALPHA Carbone	France	
	IDE Environnement	France	
Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe			
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat
Gérant / Co-Gérant	ALPHA Recyclage Composites	France	2017
Directrice Générale	ALPHA Recyclage Composites	France	2020
Gérant / Co-Gérant	IDE Environnement	France	2020

Adresse

ALPHA Recyclage Franche-Comté – 4, rue Jules Védrières – B.P. 94204 – 31031 TOULOUSE CEDEX 4

Expertise et expérience**ETUDES :**

Ingénieur de l'Ecole des Mines d'Albi	2010
Diplômée de l'Ecole Supérieure de Commerce de Paris	2012

CARRIERE :

Alpha Recyclage Franche Comté – Ingénieur, chargée de développement	2012-2015
Alpha Recyclage Franche Comté – Directrice Générale Déléguée	depuis 2015



- © **Marie-Louise RIBAUT** est Administratrice représentant les salariés de la Société ; élue par les salariés le 23 mars 2021 ; son mandat arrivera à expiration le 22 mars 2025 ;

Adresse

ACTIA Automotive - 10, avenue Edouard Serres - BP 60112 - 31772 COLOMIERS Cedex

Expertise et expérience

ETUDES :

Doctorat en Systèmes d'information (informatique)

CARRIERE :

ACTIA Automotive : responsable service gestion documentation au sein du service Industrialisation	1996-2000
ACTIA Automotive : responsable qualité projet au sein du département Diagnostic Automobile	2000-2007
ACTIA Automotive : responsable projet produit au sein du département Diagnostic Automobile	2007-2009
ACTIA Automotive : responsable projet produit au sein du département Services	2009-2016
ACTIA Automotive : responsable projet produit au sein du département Aéronautique	2016-2018
ACTIA Automotive : coordinatrice SAV au sein du DAS MDS - Centre d'Expertise et de Réparation	2018-2021
ACTIA Automotive : coordinatrice DSE au sein du DAS MDS - Direction des Services Electroniques	depuis 2021

ACTIVITE SOCIALE :

Conseillère Municipale (2 ^{ème} mandat)	depuis 2014
Représentante à la Commission Mobilité et à la Commission Communication et Culture de la Métropole de Toulouse	depuis Juin 2020
Bénévole au sein de la Médiathèque Municipale	Depuis 2000



- ⊙ **Frédéric THRUM**, fils de Günther THRUM, est Administrateur de la Société ; il a été nommé lors de l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020 ; son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle de 2025 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé ; il était membre du Conseil de Surveillance de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; il exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les Sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats	Mandats en cours		
	Société	Pays	
Président du Conseil de Surveillance	Fives Cryo SAS	France	
Président, Directeur	Fives Cryo Inc.	Etats-Unis	
Président du Conseil d'Administration, Directeur	Fives Cryo (Suzhou) Co. Ltd	Chine	
Président du Conseil d'Administration, Administrateur	Fives Cryomec AG	Suisse	
	Fives North American Combustion Spain SL	Espagne	
Administrateur	Fives Itas Spa	Italie	
Président, Directeur	Fives North American Combustion Inc	Etats-Unis	
	Fives North American Combustion Netherlands BV	Pays-Bas	
Directeur	Fives North American Combustion UK Ltd	Angleterre	
	Fives Pillard Combustion System Equipment Co. Ltd	Chine - Inde	
Membre du Conseil	EEIGM (Ecole Européenne d'Ingénieurs en Génie des Matériaux)	France	
Président Conseil d'Administration, Directeur Général, Administrateur	Fives Pillard	France	
Directeur	North American construction services Ltd	Etats-Unis	
Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe			
Mandats	Société	Pays	Fin du mandat
Administrateur et Président du Conseil de Surveillance	Fives Cail SA	France	2016
Directeur	Fives Pillard International Trading Co. Ltd.	Chine	2021

Adresse

SIDMIA International – 48, quai Alphonse Le Gallo – 92100 BOULOGNE BILLANCOURT

Expertise et expérience**ETUDES :**

Harvard Business School, P.M.D	2002
ESME – Sudria, Ingénieur - option Telecom	1996

CARRIERE :

Directeur Général adjoint et Président de la Division Energie de FIVES SAS	depuis 2019
FIVES Président - Cryogenics Energy	2013 - 2020
Fives Cryo (France), Fives Cryo Suzhou (Chine), Fives Cryo Inc. (USA), Fives Cryomec (Suisse)	
Directeur Général – Fives Cail Group	
Fives Cail (France), Fives Fletcher (UK), Fives Lille do Brazil (Brésil), Fives Cail KCP (Inde), FCFM (Mexique)	
Responsable Produits, Directeur Commercial, DGA, DG	
Responsable Commercial SAV – Fives FCB	1998-2001
BOUYGUES OFFSHORE	
Ingénieur Projets, Responsable Contrôle - Raffineries (France), Projets plateformes pétrolières (Malaisie, Indonésie)	1996-1998
Chef de Projet adjoint (Nigéria)	
ACTIA, Toulouse	
Stage de fin d'études	1996



⊙ **Véronique VEDRINE** est Administratrice de la Société ; elle a été nommée lors de l'Assemblée Générale Mixte du 30 octobre 2020 ; son mandat arrivera à expiration à l'issue de l'Assemblée Générale Annuelle de 2025 appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé ; elle était membre du Conseil de Surveillance de la Société jusqu'au 30 octobre 2020 ; elle exerce également les mandats et les fonctions suivants dans les Sociétés ci-après désignées :

⊙ **Mandats**

Mandats	Mandats en cours	
	Société	Pays
Administratrice	Bpifrance Régions	France
	Groupe la dépêche du midi	France
Trésorière et Vice-Présidente	Comité des banques de PACA	France
Représentante Permanente de Bpifrance Investissement, au Conseil d'Administration	IRDI	France
	Midi Pyrénées Croissance	France
Mandats exercés au cours des 5 derniers exercices hors groupe		

Néant

Fonction

Directeur de Réseau Sud Bpifrance – Société Anonyme au Capital de 750 860 784 € – RCS CRETEIL 320 252 489.

Adresse

Bpifrance – 27/31 avenue du Général Leclerc – 94710 MAISONS-ALFORT Cedex

Expertise et expérience**ETUDES :**

Diplômée de l'École Supérieure de Commerce de Clermont-Ferrand 1977 – 1980

CARRIERE :

CEPME

Chargée d'affaires – Direction régionale Auvergne 1981 – 1991

Siège Social – Direction des Engagements : sectoriel tourisme, santé, collectivités 1991 – 1997

Responsable département Tourisme agence centrale

Adjointe au Directeur de Réseau lors du rapprochement CEPME – SOFARIS

Directeur Régional BDPME Midi-Pyrénées 1998 – 2005

Directeur du Réseau Sud Méditerranée OSÉO BDPME (PACA, Corse, Languedoc-Roussillon, Midi-Pyrénées) depuis 02/2005

Directeur du Réseau Sud Méditerranée OSEO (OSEO Financement – OSEO Innovation) depuis 10/2006

Directeur du Réseau Sud OSEO (PACA, Corse, Languedoc-Roussillon, Midi-Pyrénées, Aquitaine) depuis 01/2009

Directeur du Réseau Sud Bpifrance (La banque publique d'investissement est le rapprochement d'OSEO, de la CDC Entreprises, de FSI et de FSI Régions) depuis 07/2013

DECORATIONS :

Chevalier de l'Ordre National du Mérite

Chevalier de la Légion d'Honneur (2015)

ACTIVITE SOCIALE :

Trésorière du Comité Régional des Banques de PACA

Présidente I.F.A. (Institut Français des Administrateurs indépendants) Midi-Pyrénées.

8.1.3 ORGANISATION ET FONCTIONNEMENT DU CONSEIL D'ADMINISTRATION

ACTIA Group S.A. est une Société Anonyme à Conseil d'Administration depuis l'Assemblée Générale Extraordinaire du 30 octobre 2020. Le fonctionnement du Conseil d'Administration est déterminé par les dispositions légales et réglementaires, les statuts et le Règlement Intérieur adoptés en 2020 lors du changement de mode gouvernance.

Le **Règlement Intérieur** du Conseil d'Administration a pour objet, dans l'intérêt de ses membres, de la Société et de ses Actionnaires, de rappeler aux membres du Conseil d'Administration leurs différents devoirs, de compléter les règles légales, réglementaires et statutaires afin de préciser les modalités de fonctionnement du Conseil d'Administration. Il s'impose à tous les Administrateurs. Les obligations qui en découlent s'appliquent aussi bien au représentant permanent d'une personne morale Administratrice qu'aux personnes physiques Administratrices. Le Règlement Intérieur comprend également des dispositions relatives aux obligations des membres du Conseil relatives à la détention d'informations privilégiées.

FRÉQUENCE DES RÉUNIONS

Les modalités de convocation, de réunion, de quorum et de majorité du Conseil d'Administration sont fixées par les statuts de la Société et par le Règlement Intérieur en vigueur.

En 2021, le Conseil d'Administration s'est réuni six fois conformément à la législation et aux statuts, notamment pour :

- ⊙ Examiner les chiffres d'affaires et les comptes consolidés trimestriels, semestriels et annuels, et les comptes sociaux semestriels et annuels ;

- ⊙ Examiner la stratégie définie par LP2C, la valider et la déployer au sein du Groupe ;
- ⊙ Examiner l'ordre du jour et les projets de résolutions soumis à l'Assemblée Générale et les compléter ;
- ⊙ Arrêter les termes de son rapport sur le gouvernement d'entreprise ;
- ⊙ Examiner les conventions réglementées, les documents d'information financière et prévisionnelle ;
- ⊙ Autoriser les emprunts et les garanties ;
- ⊙ Autoriser les avances en compte courant et les garanties afférentes au financement de nos filiales ;
- ⊙ Examiner et autoriser les opérations de restructuration interne et les cessions d'actifs ;
- ⊙ Modifier le Règlement Intérieur du Conseil d'Administration.

Le Conseil d'Administration se réunit aussi souvent que le nécessite la gestion des affaires courantes qui sont du ressort de cet organe de décision. Il est régulièrement convoqué par le Président pour les analyses des comptes (situations intermédiaires ou arrêté) avec une approche systématique de l'analyse du trimestre, du semestre ou de l'année, et des perspectives et stratégies à développer. Il analyse et délibère sur chaque point inscrit à l'ordre du jour ; un vote est opéré à main levée sur chaque décision.

Sont également abordées les problématiques de financement, soit au niveau de la Holding, soit au niveau des filiales, avec les garanties afférentes.

Lors de ces réunions, le Conseil d'Administration entend les présentations relatives aux :

- ⊙ Principes, méthodes et principales options comptables retenus ;
- ⊙ Impacts des changements de méthodes éventuels ;
- ⊙ Variations de périmètre de consolidation ;
- ⊙ Principales données sociales et consolidées chiffrées communiquées (formation du résultat, présentation du bilan et de la situation financière).

Il entend également le compte rendu des Commissaires aux Comptes sur l'étendue, l'avancement et les conclusions de leurs missions, dès lors que leur audit ou revue limitée des états financiers est prévue par la réglementation applicable.

CONVOCACTION DES CONSEILS

Conformément à la réglementation en vigueur, à nos statuts et aux pratiques de la Société, les membres du Conseil d'Administration ont été convoqués par téléphone, courriel et / ou courrier dans un délai suffisant pour permettre la présence du plus grand nombre à l'ensemble des réunions. En l'absence de circonstances exceptionnelles, la date est habituellement fixée deux mois à l'avance et l'ordre du jour communiqué dans la semaine qui précède la réunion.

Par ailleurs, conformément aux articles L823-17 et R823-9 alinéa 2 du Code de Commerce, les Commissaires aux Comptes ont été convoqués à l'ensemble des réunions qui ont examiné et arrêté les comptes annuels et intermédiaires, par courriel et lettre Recommandée avec Accusé de Réception.

Pour permettre aux membres du Conseil de préparer utilement les réunions, le Président s'efforce de leur communiquer toute information ou document nécessaire dans un délai préalable raisonnable.

TENUE DES RÉUNIONS

Les réunions du Conseil de Surveillance et du Conseil d'Administration se sont déroulées au Siège Social et / ou par Consultation écrite et / ou par des moyens de visioconférence et / ou de télécommunication permettant l'identification de leurs membres respectifs et ce dans le respect des dispositions légales et réglementaires en vigueur, notamment en raison de la crise sanitaire.

Le taux de présence des membres du Conseil d'Administration peut varier d'une réunion à l'autre, dans le respect des règles de quorum et de majorité nécessaires. Le taux de membres présents sur l'ensemble des réunions des Conseils a augmenté sur l'exercice 2021 et se situe à 94 %. Pour rappel, lors de l'exercice précédent le taux était de 76 %.

DÉCISIONS ADOPTÉES

Toutes les résolutions soumises au Conseil d'Administration ont été adoptées à l'unanimité.

PROCÈS-VERBAUX DES RÉUNIONS

Les procès-verbaux des réunions du Conseil d'Administration sont établis à l'issue de chaque réunion et communiqués à tous ses membres, en vue de leur relecture. L'approbation dudit procès-verbal est effectuée au cours du Conseil suivant.

NOMBRE D' ACTIONS DEVANT ÊTRE DÉTENUES PAR LES MEMBRES DU CONSEIL D'ADMINISTRATION

Dans le prolongement du changement de mode de gouvernance, par adoption de la formule à Conseil d'Administration, les nouveaux statuts de la Société adoptés lors de l'Assemblée Générale Extraordinaire du 30 octobre 2020, ne prévoient aucune condition de détention d'action de la Société pour être membre du Conseil d'Administration.

Nous vous indiquons ci-après le nombre d'actions détenues personnellement par chaque mandataire social au 31 décembre 2021 :

Mandataire Social	Nombre d'actions et pourcentage du capital		Nombre et pourcentages de droits de vote bruts	
CONSEIL D'ADMINISTRATION				
Pierre CALMELS, Président d'Honneur	273	0,00 %	546	0,00 %
Stanislas BAILLY	0	0,00 %	0	0,00 %
Catherine CASAMATTA	0	0,00 %	0	0,00 %
Carole GARCIA ⁽¹⁾	1	0,00 %	1	0,00 %
Laura PECH	0	0,00 %	0	0,00 %
Frédéric THRUM	0	0,00 %	0	0,00 %
Véronique VÉDRINE	20	0,00 %	40	0,00 %
DIRECTION GÉNÉRALE				
Jean-Louis PECH	2 996	0,01 %	5 992	0,02 %
Jean-François CALMELS	0	0,00 %	0	0,00 %
Marine CANDELON-BONNEMAISON	74	0,00 %	148	0,00 %
Catherine MALLET	796	0,00 %	1 592	0,01 %

(1) Il s'agit d'une action prêtée par ACTIA Group, dans le cadre de son mandat social.

Pour une parfaite connaissance des détentions, leur détail à la clôture de l'exercice est communiqué au § 5.10.1 « Répartition du Capital Social et des droits de vote », étant précisé que les familles PECH, CALMELS, THRUM et BAILLY ont des actions à titre indirect au travers des sociétés LP2C, SIDMIA International et SGPFEC.

NOMBRE D'ADMINISTRATEURS REPRÉSENTANT DES SALARIÉS

Le Conseil d'Administration comprend deux administrateurs représentant des salariés, élus en mars 2021 pour une durée de quatre ans, conformément aux statuts de la Société et aux dispositions de l'article L225-27-1 du Code de Commerce.

NOMBRE DE CENSEURS NOMMÉS

À la date d'établissement du présent document, un Censeur a été nommé au Conseil d'Administration (cf. § 8.1.1 « Composition du Conseil et de la Direction Générale »).

RÈGLEMENT INTÉRIEUR

Le Conseil d'Administration a mis en place un Règlement Intérieur, disponible sur le site internet de la Société <https://www.actia.com/fr/investisseurs>, consultable au Siège Social de la Société ou transmis sur simple demande. Ce Règlement Intérieur a été adopté le 30 octobre 2020 consécutivement au changement de mode de gouvernance et modifié le 28 mars 2022 afin de confier au Conseil d'Administration les missions du Comité RSE. Les principales dispositions de ce Règlement concernent :

- ⊙ Le rôle du Conseil d'Administration ;
- ⊙ La composition du Conseil d'Administration ;
- ⊙ Les devoirs des membres et la déontologie ;

8.1.4 POUVOIRS DE LA DIRECTION GÉNÉRALE

Les limites de pouvoirs du Président Directeur Général et des Directeurs Généraux Délégués ont été définies par le Conseil d'Administration lors de sa réunion du 30 octobre 2020, selon les termes suivants :

« Conformément aux dispositions de l'article 14 des statuts, le Conseil d'Administration décide que les décisions et opérations suivantes nécessiteront l'autorisation préalable du Conseil :

- ⊙ Achat, vente, échange, apport d'immeubles par nature, dont la valeur sera supérieure à 1 000 k€ H.T.,
- ⊙ Achat, vente, échange, apport de tous autres biens immobiliers et droits quelconques mobiliers ou immobiliers, dont la valeur sera supérieure à une somme de 1 000 k€ H.T.,
- ⊙ Création de tous établissements quelconques, tant en France qu'à l'étranger,
- ⊙ Fermeture desdits établissements,
- ⊙ Emprunts même non assortis de sûretés, dont le montant sera supérieur à une somme de 1 000 k€ H.T.,
- ⊙ Emprunts même non assortis de sûretés, d'une durée inférieure à 7 ans au-delà d'une enveloppe globale annuelle tous emprunts de ce type confondus d'un montant de 3 000 k€, étant précisé que le montant de l'enveloppe sera révisé chaque année,
- ⊙ Création de sociétés et prises de participations sous toutes formes dans toutes sociétés ou entreprises,

- ⊙ Les réunions du Conseil d'Administration ;
- ⊙ La rémunération des membres ;
- ⊙ L'évaluation du Conseil ;
- ⊙ L'adaptation, les modifications et la publicité du Règlement Intérieur.

ÉVALUATION DES TRAVAUX DU CONSEIL

Conformément au Code de référence Middlenext adopté par le Conseil d'Administration, les Administrateurs ont été invités à s'exprimer sur le fonctionnement du Conseil au cours de la réunion qui s'est tenue en date du 29 mars 2021. Aucun dysfonctionnement n'a été relevé.

- ⊙ Cession de titre de participation dès lors que le montant sera supérieur à une somme de 1 000 k€,
- ⊙ Prêts, crédits ou avances consentis par la Société, d'une durée supérieure à 1 an et / ou d'un montant en principal supérieur à 500 k€ par opération et à 2 000 k€ par an toutes opérations confondues,
- ⊙ Location, prise à bail de tous immeubles ou fonds de commerce, dont la durée est supérieure à 9 ans et / ou le montant du loyer est supérieur à 500 k€ par an,
- ⊙ Tout contrat portant sur un engagement financier supérieur à 2 000 k€ H.T.,
- ⊙ Engagements directs même non assortis de garanties, dont le montant sera supérieur à 2 000 k€ H.T.,
- ⊙ Adhésion à un groupement d'intérêt économique ou à toute forme d'association ou de société pouvant entraîner la responsabilité solidaire et / ou indéfinie de la Société,
- ⊙ Engagements et licenciements d'employés de la société dont le salaire annuel sera supérieur à 300 k€,
- ⊙ Représentation de la Société dans toutes actions judiciaires, toutes procédures transactionnelles, toutes opérations de liquidation amiable, toutes procédures de redressement ou de liquidation judiciaire,
- ⊙ Dépassement du budget de l'exercice social en cours, préalablement approuvé par le Conseil d'Administration.

8.1.5 DÉCLARATION D'ABSENCE DE CONDAMNATION ET DE CONFLITS D'INTÉRÊTS AU NIVEAU DES ORGANES SOCIAUX

A la connaissance de la Société et au jour de l'établissement du présent document, aucune personne membre d'un organe d'Administration, de Direction ou de Surveillance, au cours des cinq dernières années :

- ⊙ N'a fait l'objet d'une condamnation pour fraude ;
- ⊙ N'a été concernée par une faillite, mise sous séquestre, liquidation ou placement d'entreprises sous administration judiciaire en ayant occupé des fonctions de membre d'un organe d'administration, de direction ou de surveillance ;
- ⊙ N'a fait l'objet d'une mise en cause et / ou sanction publique officielle prononcée par des autorités statutaires ou réglementaires (y compris des organismes professionnels désignés) ;
- ⊙ N'a été déchue par un tribunal du droit d'exercer la fonction de membre d'un organe d'Administration, de Direction ou de Surveillance d'un émetteur, ni d'intervenir dans la gestion ou la conduite des affaires d'un émetteur.

Par ailleurs, et à la connaissance de la Société, au jour de l'établissement du présent document, il n'existe pas de conflit d'intérêts avéré ou potentiel entre les devoirs de l'une quelconque des personnes membres d'un organe d'Administration, de Direction ou de Surveillance à l'égard de l'émetteur et ses intérêts privés ou autres devoirs.

Conformément au Code de référence, le Règlement Intérieur du Conseil d'Administration prévoit : dans une situation laissant apparaître ou pouvant laisser apparaître un conflit d'intérêt entre l'intérêt social et son intérêt personnel direct ou indirect ou l'intérêt de l'Actionnaire ou du groupe d'Actionnaires qu'il représente, le Membre concerné doit :

- ⊙ En informer dès qu'il en a connaissance le Conseil ;
- ⊙ Et en tirer toute conséquence quant à l'exercice de son mandat. Ainsi, selon le cas, il devra :
 - Soit s'abstenir de prendre part aux délibérations et de participer au vote de la délibération correspondante,

- Soit ne pas assister aux réunions du Conseil durant la période pendant laquelle il se trouvera en situation de conflit d'intérêts,
- Soit démissionner de ses fonctions d'Administrateur.

A défaut de respecter ces règles d'abstention, voire de retrait, la responsabilité de l'Administrateur pourrait être engagée.

En outre, le Président du Conseil d'Administration ne sera pas tenu de transmettre aux Administrateurs dont il a des motifs sérieux de penser qu'ils sont en situation de conflit d'intérêts, des informations ou documents afférents au sujet conflictuel et informera le Conseil de cette absence de transmission.

Conformément à la recommandation R2 du Code de référence, le Conseil d'Administration, lors de sa réunion du 28 mars 2022, a procédé à la revue des conflits d'intérêts et aucun conflit n'a été relevé.

A la connaissance de la Société et au jour de l'établissement du présent document, il n'existe pas d'arrangement ou d'accord conclu avec les principaux Actionnaires ou avec des clients, fournisseurs ou autres, en vertu desquels l'une quelconque des personnes membres d'un organe d'Administration, de Direction ou de Surveillance, a été sélectionné en tant que membre d'un organe d'Administration, de Direction ou de Surveillance ou en tant que membre de la Direction Générale.

A la connaissance de la Société et au jour de l'établissement du présent document, il n'existe aucune restriction acceptée par les personnes membres d'un organe d'Administration, de Direction ou de Surveillance concernant la cession, dans un certain laps de temps, des titres de l'émetteur qu'elles détiennent, en dehors des termes du pacte d'Actionnaires qui est détaillé au § 5.10.3 « Pacte d'Actionnaires ».

8.1.6 CONFORMITÉ AU CODE DE GOUVERNANCE MIDDLENEXT

La Société respecte la plupart des recommandations du Code Middlednext. Les dispositions suivantes du Code de référence ont été adaptées à la structure d'ACTIA ou écartées pour l'instant, conformément aux possibilités offertes par le Code Middlednext :

⊙ **Conflits d'intérêts (R2)**

Concernant le point spécifique des SACC (Services Autres que la Certification des Comptes), il convient de noter que la Société, dès l'origine, a décidé de confier la mission d'OTI (Organisme Tiers Indépendant) au département "Développement Durable" de KPMG. Prise dans un souci d'efficacité et d'optimisation, cette décision s'appuyait sur deux principaux fondements :

- Un accès facilité pour l'OTI à certaines informations, avec possibilité de validation des données, ce qui générerait une baisse de la charge de travail pour les équipes affectées à cette nouvelle mission,
- Une réduction des frais afférents à cette mission.

Le mandat de KPMG prend fin lors de l'Assemblée Générale de 2024 qui statuera sur les comptes de l'exercice clos le 31 décembre 2023. Cette question sera donc naturellement examinée à cette occasion.

⊙ **Plan de formation triennal des Administrateurs (R5)**

S'agissant d'une recommandation nouvelle, à ce stade, le sujet n'a pas été abordé en Conseil d'Administration. Il fera l'objet d'une étude appropriée, avant d'être soumis à la validation d'un prochain Conseil.

⊙ **Comité d'audit (R7)**

Le Conseil d'Administration a décidé de ne pas créer de Comité d'audit ad hoc mais de remplir les fonctions dévolues à ce Comité. En effet, il a été jugé qu'un tel comité n'apporterait rien de significatif à notre Société notamment en matière de suivi de l'élaboration de l'information financière ou de l'efficacité des systèmes de contrôle interne et de gestion des risques. Conformément à l'article L823-20 du Code de Commerce, la Société est ainsi exemptée de l'obligation de constituer un comité spécialisé spécifique.

Le Conseil d'Administration réuni sous forme de Comité d'Audit est convoqué selon les mêmes règles de convocation que le Conseil d'Administration. Il se réunit aussi souvent que nécessaire et au moins deux fois par an, notamment pour l'examen des comptes annuels et semestriels, et

ce, préalablement à la tenue du Conseil d'Administration appelé à statuer sur lesdits comptes ou pour la revue du dispositif d'alerte interne anticorruption.

Sa mission consiste à :

- Suivre le processus d'élaboration de l'information financière et, le cas échéant, formuler des recommandations pour en garantir l'intégrité,
- Suivre l'efficacité des systèmes de contrôle interne et de gestion des risques, ainsi que, le cas échéant, de l'audit interne, en ce qui concerne les procédures relatives à l'élaboration et au traitement de l'information comptable et financière, sans qu'il soit porté atteinte à son indépendance,
- Émettre une recommandation au Conseil d'Administration sur les Commissaires aux Comptes dont la désignation ou le renouvellement sera proposé à l'Assemblée Générale,
- Suivre la réalisation par les Commissaires aux Comptes de leur mission,
- S'assurer du respect par les Commissaires aux Comptes des conditions d'indépendance, le cas échéant, prendre les mesures nécessaires à l'application des dispositions relatives à l'indépendance économique des Commissaires aux Comptes visées à l'article 4.§3 du règlement (UE) n° 537/2014 et s'assurer du respect des conditions mentionnées à l'article 6 du même règlement,
- Approuver la fourniture des Services Autres que la Certification des Comptes et plus généralement de toute mission ou prérogative conformément aux dispositions légales,
- Rendre compte régulièrement au Conseil d'Administration de l'exercice de ses missions, des résultats de la mission de certification des comptes et de l'informer sans délai de toute difficulté rencontrée,
- Et plus généralement exécuter toute mission et / ou exercer toute prérogative définie par les dispositions légales.

Au cours de l'année 2021, le Conseil d'Administration réuni sous forme de Comité d'Audit s'est tenu à quatre reprises, principalement pour la présentation des résultats annuels de l'exercice 2020, pour les résultats du premier semestre 2021 et pour le suivi et l'autorisation des Services Autres que la Certification des Comptes.

⊙ Comité des nominations et des rémunérations (R7)

Aucun comité n'a été créé à ce jour, les décisions de nomination et de rémunération étant prises collégalement. Compte tenu de la bonne proportion de membres indépendants au sein du Conseil, conformément aux préconisations du Code de référence et à la structure de l'actionnariat de la Société, il n'apparaît pas nécessaire de procéder à la création d'un tel comité, dans l'immédiat.

⊙ Comité spécialisé sur la Responsabilité sociale / sociétale et environnementale des Entreprises (R8)

Dans sa séance du 28 mars 2022, le Conseil d'Administration a procédé à la création d'un Comité RSE, le Conseil d'Administration ayant décidé de remplir les fonctions dévolues à ce Comité ; lors de cette séance, les missions de ce nouveau Comité ont été fixées et le règlement intérieur du Conseil d'Administration a été mis à jour pour prendre en considération cette nouvelle mission.

8.2 ÉLÉMENTS SUSCEPTIBLES D'AVOIR UNE INCIDENCE EN CAS D'OFFRE PUBLIQUE

En application de l'article L22-10-11 du Code de Commerce, il est précisé les points susceptibles d'avoir une **incidence en matière d'offre publique** :

- ⊙ La structure du Capital Social ainsi que les participations directes ou indirectes connues de la Société et toutes informations en la matière sont détaillées au § 5.10 « Principaux actionnaires » ;
- ⊙ Il n'existe pas de restriction statutaire à l'exercice des droits de vote sous réserve de la privation de droits de vote sanctionnant le défaut de déclaration des franchissements de seuils statutaires prévus à l'Article 8.3 des statuts (1 % du capital ou des droits de vote).;
- ⊙ À la connaissance de la Société, un pacte d'actionnaires a été conclu entre LP2C et la Société SIDMIA International ; il est décrit au § 5.10.3 « Pacte d'actionnaires » ;
- ⊙ Il n'existe pas de titre comportant des droits de contrôle spéciaux. Il est néanmoins précisé que conformément à l'article 11 des statuts, un droit de vote double de celui conféré aux autres actions ordinaires, eu égard à la quotité du Capital Social qu'elles représentent, est attribué à toutes les actions ordinaires entièrement libérées pour lesquelles il sera justifié d'une inscription nominative depuis quatre ans au moins sans interruption au nom du même actionnaire ;
- ⊙ Il n'existe pas de mécanisme de contrôle prévu dans un éventuel système d'actionnariat du personnel avec des droits de contrôle qui ne sont pas exercés par ce dernier ; la Société ne dispose ni de PEE, ni de FCPE ;
- ⊙ Les règles de nomination, de remplacement et de révocation des membres du Conseil d'Administration et de la Direction Générale sont les règles légales et statutaires prévues aux articles 12 et 14 des Statuts de la Société ;
- ⊙ En matière de pouvoirs de la Direction Générale, les délégations d'augmentation du capital en cours sont décrites dans le tableau des délégations d'augmentation du capital au § 8.4 « Délégations accordées dans le domaine des augmentations de capital ». Par ailleurs, les pouvoirs de la Direction Générale en matière de rachat d'actions figurent au § 5.10.9 « Autorisation de mettre en place un programme de rachat d'actions » du présent document ;
- ⊙ La modification des statuts de notre Société se fait conformément aux dispositions légales et réglementaires ;
- ⊙ Il n'existe pas d'accord (contrats commerciaux, contrats financiers...) conclu par la Société qui soit modifié ou prenne fin en cas de changement de contrôle de la Société ;
- ⊙ Il n'existe aucun accord prévoyant des indemnités pour les Administrateurs, la Direction Générale ou les salariés, s'ils démissionnent ou sont licenciés sans cause réelle et sérieuse ou si leur emploi prend fin en raison d'une offre publique d'achat ou d'échange.

8.3 RÉMUNÉRATIONS DES MANDATAIRES

8.3.1 POLITIQUE DE RÉMUNÉRATION DES MANDATAIRES SOCIAUX (SAY ON PAY EX ANTE)

Le Conseil d'Administration établit la politique de rémunération conforme à l'intérêt social de la Société, contribuant à sa pérennité et s'inscrivant dans sa stratégie commerciale telle que décrite au § 5.5 « Stratégie » du Document d'Enregistrement Universel.

Aucun élément de rémunération, de quelque nature que ce soit, ne peut être déterminé, attribué ou versé par la Société, ni aucun engagement pris par la Société s'il n'est pas conforme à la politique de rémunération approuvée ou, en son absence, aux rémunérations ou aux pratiques existant au sein de la Société. Toutefois, en cas de circonstances exceptionnelles, le Conseil d'Administration peut déroger à l'application de la politique de rémunération si cette dérogation est temporaire, conforme à l'intérêt social et nécessaire pour garantir la pérennité ou la viabilité de la Société.

Sous réserve de respecter les conditions ci-après définies, le Conseil d'Administration peut déroger de façon temporaire à l'application de la politique de rémunération du Président Directeur Général conformément à l'article L22-10-8 III du Code de Commerce concernant les éléments de rémunération attribuables au Président Directeur Général. Le Conseil d'Administration vérifie si cette dérogation est conforme à l'intérêt social et nécessaire pour garantir la pérennité ou la viabilité de la Société. Ces justifications sont portées à la connaissance des Actionnaires dans le rapport sur le gouvernement d'entreprise. Il est précisé que le Président Directeur Général n'assiste pas aux délibérations du Conseil d'Administration sur ces questions. La détermination, la révision et la mise en œuvre de la politique de rémunération du Président Directeur Général est réalisée par le Conseil d'Administration.

Dans le cadre du processus de décision suivi pour la détermination et la révision de la politique de rémunération, les conditions de rémunération et d'emploi des salariés de la Société ont été prises en compte par le Conseil de la manière suivante : d'une manière générale, la partie fixe de la rémunération versée au Président Directeur Général d'ACTIA Group suit l'évolution des salaires de la principale structure française, sauf année exceptionnelle, quand la situation du Groupe est trop tendue, auquel cas l'augmentation est alors inférieure, voire nulle. Les rémunérations sont régulièrement comparées avec celles pratiquées au sein du Groupe pour assurer une bonne cohérence.

Politique de rémunération de la Direction Générale

Les rémunérations versées au Président Directeur Général et aux Directeurs Généraux Délégués d'ACTIA Group le sont principalement par LP2C, société holding consolidante au titre des mandats qui sont exercés au niveau de la Société Anonyme LP2C et votées par le Conseil de Surveillance de cette dernière. Ces rémunérations ne sont donc pas des rémunérations versées au titre des mandats exercés au sein de la Société ACTIA Group. Par ailleurs, la rémunération de Jean-François CALMELS, Directeur Général Délégué, est versée par ACTIA Telecom, au titre de son contrat de travail.

Pour une parfaite information, nous vous rappelons que, dans le cadre d'une convention d'assistance, LP2C facture au Groupe une partie des salaires versés, en raison de prestations techniques diverses qui sont détaillées au § 5.9.10 « Rapport spécial des Commissaires aux Comptes sur les conventions règlementées ». Le solde correspond à son propre fonctionnement et reste à la charge de LP2C, selon la règle de répartition du temps de travail.

Les rémunérations versées par LP2C n'ont pas concerné les mandats exercés, au niveau d'ACTIA Group, par la Direction Générale.

Le détail des sommes facturées dans le cadre de la convention d'assistance est donné par nature de prestation au § Note 25.1 « Opérations avec les parties liées avec la Société Holding LP2C SA » des notes annexes aux comptes consolidés. Pour 2021, le montant facturé était de 1 245 833 k€, calculé, conformément à la convention, en fonction des coûts directs et indirects réellement engagés par LP2C majorés de 15 % ; la refacturation des prestations externes est, pour sa part, établie avec une marge de 3 % pour tenir compte des frais généraux de LP2C.

La partie fixe de la rémunération du Président Directeur Général de la Société est déterminée sur la base :

- Du niveau de ses responsabilités et de la complexité y afférente,
- De son expérience et de son expertise.

Dans le cadre de l'exercice de son mandat, le Président Directeur Général ne bénéficie, par ailleurs, d'aucun contrat de travail, indemnités de départ, indemnités relatives à une clause de non-concurrence, régime de retraite supplémentaire ou autres indemnités ou avantages dus ou susceptibles d'être dus à raison de la cessation ou du changement de ses fonctions.

La politique de rémunération du Président Directeur Général d'ACTIA Group en raison de son mandat est soumise à l'Assemblée Générale du 24 mai 2022, dans la sixième résolution.

8.3.2 RÉMUNÉRATIONS, AVANTAGES DES MANDATAIRES SOCIAUX ET AUTRES INFORMATIONS VISÉES AU I DE L'ARTICLE L22-10-9 DU CODE DE COMMERCE (SAY ON PAY EX POST GLOBAL)

Conformément aux dispositions de l'article L22-10-34 I du Code de Commerce, nous vous rendons compte ci-après des éléments visés au paragraphe I de l'article L22-10-9 du Code de Commerce, dont notamment la rémunération totale brute (éléments fixes, variables et exceptionnels) et des avantages de toute nature versés durant l'exercice écoulé à chaque mandataire social, ainsi que les critères en fonction desquels ils ont été calculés ou les circonstances en vertu desquelles ils ont été établis.

Nous vous indiquons également les engagements de toute nature pris au bénéfice de ses mandataires sociaux, correspondant à des éléments de rémunération, des indemnités ou des avantages susceptibles d'être dus à raison de la prise, de la cessation ou du changement de ces fonctions ou postérieurement à celles-ci, ainsi que les modalités de détermination de ces engagements.

⊙ Politique de rémunération des membres du Conseil d'Administration

Dans le cadre de la somme fixe annuelle autorisée par l'Assemblée Générale, les conditions de rémunération des Administrateurs sont arrêtées par le Conseil d'Administration.

Les Administrateurs peuvent percevoir une rémunération annuelle tenant compte de leur assiduité et du temps qu'ils consacrent à leur fonction, y compris l'éventuelle présence à des comités. Le Conseil d'Administration a décidé d'attribuer une somme de 400 euros pour chaque séance du Conseil d'Administration et chaque comité constitué au sein de la société, auquel un Administrateur a assisté. Cette décision est applicable à tous les Administrateurs, à l'exclusion des dirigeants mandataires sociaux, et des Administrateurs représentant les salariés.

Au titre de l'exercice 2021, le montant global de rémunération attribué aux Administrateurs, conformément aux modalités décrites ci-dessus, a été de 13 600 euros, étant précisé qu'une enveloppe de 20 000 euros avait été autorisée par l'Assemblée Générale du 20 mai 2021.

La politique de rémunération des membres du Conseil d'Administration d'ACTIA Group est soumise à l'Assemblée Générale du 24 mai 2022, dans sa septième résolution.

Aucun engagement de quelque nature que ce soit, correspondant à des éléments de rémunération, indemnités ou avantages dus ou susceptibles d'être dus à raison de la prise, de la cessation ou du changement de fonction du mandataire ou postérieurement à celle-ci n'a été pris, en dehors des engagements cités ci-dessous.

Depuis l'adoption de la formule à Conseil d'Administration, une rémunération est attribuée aux membres du Conseil d'Administration d'ACTIA Group selon les modalités décrites au § 8.3.1 « Politique de rémunération des mandataires sociaux (say on pay ex ante) ».

Les chiffres communiqués ci-après concernent l'ensemble des rémunérations versées au cours de l'exercice 2021 et attribuées au titre dudit exercice à chaque mandataire social d'ACTIA Group, par l'émetteur et par toute autre société du Groupe :

Tableau 1 - Récapitulatif des rémunérations de chaque dirigeant mandataire social par l'émetteur et par toute autre société du Groupe

Nom et fonction du dirigeant mandataire social :	Montants attribués	Montants versés	Montants attribués	Montants versés
	En 2021		En 2020	
Jean-Louis PECH – Président du Directoire jusqu'au 30/10/2020 -Président Directeur Général à compter de cette date ⁽¹⁾				
Rémunération fixe	229 238	229 238	229 238	229 238
Rémunération variable annuelle ⁽²⁾	80 000	80 000	100 000	100 000
Rémunération variable pluriannuelle				
Rémunération exceptionnelle				
Somme fixe annuelle (anciennement jetons de présence)				
Avantages en nature ⁽²⁾	3 102	3 102	3 112	3 112
TOTAL	312 340	312 340	332 350	332 350
Catherine MALLET – membre du Directoire jusqu'au 30/10/2020, Directrice Générale Déléguée à compter de cette date				
Rémunération fixe ⁽²⁾	88 895	88 895	88 980	88 980
Rémunération variable annuelle				
Rémunération variable pluriannuelle				
Rémunération exceptionnelle ⁽²⁾	12 000	12 000	15 000	15 000
Somme fixe annuelle (anciennement jetons de présence)				
Avantages en nature ⁽²⁾	2 661	2 661	2 670	2 670
TOTAL	103 557	103 557	106 650	106 650
Marine CANDELON – membre du Directoire jusqu'au 30/10/2020, Directrice Générale Déléguée à compter de cette date				
Rémunération fixe ⁽²⁾	87 453	87 453	87 536	87 536
Rémunération variable annuelle				
Rémunération variable pluriannuelle				
Rémunération exceptionnelle ⁽²⁾	8 000	8 000	10 000	10 000
Somme fixe annuelle (anciennement jetons de présence)				
Avantages en nature ⁽²⁾	2 164	2 164	2 170	2 170
TOTAL	97 617	97 617	99 706	99 706
Jean-François CALMELS – membre du Directoire jusqu'au 30/10/2020, Directeur Général Délégué à compter de cette date				
Rémunération fixe ⁽³⁾	63 105	63 105	61 385	61 385
Rémunération variable annuelle				
Rémunération variable pluriannuelle				
Rémunération exceptionnelle ⁽²⁾				
Somme fixe annuelle (anciennement jetons de présence)				
Avantages en nature ⁽²⁾				
TOTAL	63 105	63 105	61 385	61 385

⁽¹⁾ Répartition de la rémunération 2021 : mandat exercé au niveau de la Société Anonyme LP2C : 260 418 € + mandats de Direction au sein du Groupe ACTIA : 51 922 €, dont 9 471 € au titre du mandat ACTIA Group.

⁽²⁾ Rémunérations au titre des mandats exercés au niveau de la Société Anonyme LP2C.

⁽³⁾ Rémunération au titre du contrat de travail en cours au sein d'une des filiales du Groupe

La rémunération fixe versée en 2021 par la Société au Président Directeur Général respecte la politique de rémunération approuvée à 95,5 % dans la 6^{ème} résolution de l'Assemblée Générale du 20 mai 2021.

La rémunération variable du Président Directeur Général, versée par la société LP2C, a été appréciée par rapport à l'objectif de croissance du chiffre d'affaires du Groupe, la gestion de la crise des composants et l'amélioration de l'engagement social, environnemental et sociétal au travers des différentes actions tant en France qu'à l'étranger. Le niveau de réalisation attendu de ces critères n'est pas rendu public pour des raisons de confidentialité. Le montant maximal de la partie variable pour 2020 (versement 2021) a été fixé à 30 % maximum de la rémunération totale versée au titre de l'exercice n-1. Le niveau de réalisation de ces critères a été pleinement atteint.

La rémunération exceptionnelle versée aux Directeurs Généraux Délégués a été octroyée au titre des fonctions exercées dans LP2C, pour la réalisation d'objectifs en matière de communication au sein du Groupe, de levée des financements nécessaires aux besoins du Groupe, et pour le déploiement des sujets relatifs à la politique de développement durable et ceux liés à la compliance au sein du Groupe. Le niveau de réalisation de ces critères a été pleinement atteint.

Les avantages en nature correspondent à la mise à disposition d'un véhicule de fonction par LP2C.

Tableau 2 - Rémunération fixe annuelle et autres rémunérations attribuées et versées aux mandataires sociaux non dirigeants de l'émetteur et de toute autre société du Groupe

Mandataires sociaux non dirigeants - Nom et mandat	Montants attribués au titre de 2021	Montant versés en 2021	Montants attribués au titre de 2020	Montants versés en 2020
Stanislas BAILLY – Administrateur				
Somme fixe annuelle	2 400	800	800	NEANT
Autres rémunérations				
Catherine CASAMATTA – Administratrice				
Somme fixe annuelle	2 400	400	400	NEANT
Autres rémunérations				
Carole GARCIA – Administratrice				
Somme fixe annuelle	2 400	400	400	NEANT
Autres rémunérations				
Laura PECH – Administratrice				
Somme fixe annuelle	2 400	800	800	NEANT
Autres rémunérations				
Frédéric THRUM – Administrateur				
Somme fixe annuelle	2 400	800	800	NEANT
Autres rémunérations				
Véronique VÉDRINE – Administratrice				
Somme fixe annuelle	1 600	400	400	NEANT
Autres rémunérations				
Martine CHUPIN - Administratrice, représentante des salariés				
Somme fixe annuelle				
Marie-Louise RIBAUT - Administratrice, représentante des salariés				
Somme fixe annuelle				
TOTAL	13 600	3 600	3 600	-

Ces sommes rémunèrent les Administrateurs pour leur assiduité et le temps qu'ils consacrent à leur fonction, dans le cadre des Conseils d'Administration qui se sont tenus au cours de l'exercice, conformément à la politique de rémunération développée au § 8.3.1 "Politique de rémunération des membres du Conseil d'Administration".

Tableau 3 – Dirigeants – Mandataires sociaux

	Contrat de Travail	Régime de retraite supplémentaire	Indemnités ou avantages dus ou susceptibles d'être dus à raison de la cessation ou du changement de fonctions	Indemnités relatives à une clause de non concurrence
Nom : Jean-Louis PECH Fonction : Président Directeur Général Date début Mandat : 30/10/2020 Date fin Mandat : 2026*	Non	Non	Non	Non
Nom : Marine CANDELON-BONNEMAISON Fonction : Directrice Générale Déléguée Date début Mandat : 30/10/2020 Date fin Mandat : 2026*	Non	Non	Non	Non
Nom : Catherine MALLET Fonction : Directrice Générale Déléguée Date début Mandat : 30/10/2020 Date fin Mandat : 2026*	Non	Non	Non	Non
Nom : Jean-François CALMELS Fonction : Directeur Général Délégué Date début Mandat : 30/10/2020 Date fin Mandat : 2026*	Oui ⁽¹⁾	Non	Non	Non

* A l'issue de l'Assemblée Générale appelée à statuer sur les comptes de l'exercice écoulé

⁽¹⁾ Le Contrat de travail de Jean-François CALMELS au sein de la filiale d'ACTIA Telecom est à ce jour maintenu compte tenu de son expérience et de sa compétence opérationnelle dans ce domaine.

Dans le cadre des conventions signées entre LP2C, l'émetteur et ses filiales, LP2C refacture 84,3 % des rémunérations versées à ses mandataires, pour l'ensemble des prestations réalisées au profit du Groupe.

Des précisions sont apportées au § Note 25.1 « Opérations avec les parties liées – Avec la Société Holding : LP2C S.A. » des notes annexes aux comptes consolidés.

RATIO D'ÉQUITÉ DES DIRIGEANTS

En application des dispositions combinées des articles L22-10-9 Code de Commerce, la présentation ci-après fait état de l'évolution de la rémunération du Président Directeur Général, des Directeurs Généraux Délégués et des ratios entre le niveau de leur rémunération et :

- ⊙ La moyenne sur une base Equivalent Temps Plein des salariés d'ACTIA Group autres que les mandataires sociaux ;
- ⊙ La médiane sur une base Equivalent Temps Plein des salariés d'ACTIA Group autres que les mandataires sociaux.

Jean-Louis PECH - Président Directeur Général

	2021	2020	2019	2018	2017
Rémunération des mandataires sociaux					
Evolution (en %) de la rémunération ⁽¹⁾	<6,0%>	0,2%	1,4%	1,3%	1,1%
Informations sur le périmètre de la société cotée ⁽²⁾					
Evolution (en %) de la rémunération moyenne des salariés	<11,5%>	3,1%	1,0%	18,0%	<3,3%>
Ratio par rapport à la rémunération moyenne des salariés	257,9%	242,9%	249,9%	249,0%	290,0%
Evolution du ratio (en %) par rapport à l'exercice précédent	6,2%	<2,8%>	0,3%	<14,2%>	4,5%
Ratio par rapport à la rémunération médiane des salariés	239,9%	223,7%	221,2%	206,4%	287,6%
Evolution du ratio (en %) par rapport à l'exercice précédent	7,2%	1,1%	7,2%	<28,2%>	27,5%
Ratio par rapport au SMIC annuel	16,7				
Performance de la société					
Résultat net consolidé du Groupe	<6 073 523>	<19 441 471>	8 724 174	9 194 033	8 510 020
Evolution (en €) par rapport à l'exercice précédent	13 367 948	<28 165 645>	<469 859>	684 013	
Evolution (en %) par rapport à l'exercice précédent	<68,8%>	<322,8%>	<5,1%>	8,0%	<60,0%>

(1) Il s'agit de la rémunération totale versée ou attribuée au dirigeant au cours de l'exercice.

(2) Il s'agit des ratios calculés sur la base des rémunérations des salariés de la société cotée.

Jean-François CALMELS - Directeur Général Délégué

	2021	2020	2019	2018	2017
Rémunération des mandataires sociaux					
Evolution (en %) de la rémunération ⁽¹⁾	2,8%	1,4%			
Informations sur le périmètre de la société cotée ⁽²⁾					
Evolution (en %) de la rémunération moyenne des salariés	<11,5%>	3,1%	1,0%		
Ratio par rapport à la rémunération moyenne des salariés	52,1%	44,9%	45,6%		
Evolution du ratio (en %) par rapport à l'exercice précédent	16,1%	<1,6%>			
Ratio par rapport à la rémunération médiane des salariés	48,5%	41,3%	40,4%		
Evolution du ratio (en %) par rapport à l'exercice précédent	17,3%	2,4%			
Ratio par rapport au SMIC annuel	3,4				
Performance de la société					
Résultat net consolidé du Groupe	<6 073 523>	<19 441 471>	8 724 174		
Evolution (en €) par rapport à l'exercice précédent	13 367 948	<28 165 645>			
Evolution (en %) par rapport à l'exercice précédent	<68,5%>	<322,8%>			

(1) Il s'agit de la rémunération totale versée ou attribuée au dirigeant au cours de l'exercice.

(2) Il s'agit des ratios calculés sur la base des rémunérations des salariés de la société cotée.

Catherine MALLET - Directrice Générale Déléguée

	2021	2020	2019	2018	2017
Rémunération des mandataires sociaux					
Evolution (en %) de la rémunération ⁽¹⁾	<2,9%>	1,1%	<7,6%>	<8,1%>	17,3%
Informations sur le périmètre de la société cotée ⁽²⁾					
Evolution (en %) de la rémunération moyenne des salariés	<11,5%>	3,1%	1,0%	18,0%	<3,3%>
Ratio par rapport à la rémunération moyenne des salariés	85,5%	78,0%	79,5%	86,9%	111,7%
Evolution du ratio (en %) par rapport à l'exercice précédent	9,7%	<1,9%>	<8,5%>	<22,2%>	21,3%
Ratio par rapport à la rémunération médiane des salariés	79,5%	71,8%	70,4%	72,1%	110,7%
Evolution du ratio (en %) par rapport à l'exercice précédent	10,8%	2,0%	<2,3%>	<34,9%>	48,0%
Ratio par rapport au SMIC annuel	5,6				
PERFORMANCE DE LA SOCIÉTÉ					
Résultat net consolidé du Groupe	<6 073 523>	<19 441 471>	8 724 174	9 194 033	8 510 020
Evolution (en €) par rapport à l'exercice précédent	13 367 948	<28 165 645>	<469 859>	684 013	
Evolution (en %) par rapport à l'exercice précédent	<68,8%>	<322,8%>	<5,1%>	8,0%	<60,0%>

(1) Il s'agit de la rémunération totale versée ou attribuée au dirigeant au cours de l'exercice.

(2) Il s'agit des ratios calculés sur la base des rémunérations des salariés de la société cotée.

Marine CANDELON - Directrice Générale Déléguée

	2021	2020	2019	2018	2017
Rémunération des mandataires sociaux					
Evolution (en %) de la rémunération ⁽¹⁾	<2,1%>	13,6%	0,0%	1,9%	31,9%
Informations sur le périmètre de la société cotée ⁽²⁾					
Evolution (en %) de la rémunération moyenne des salariés	<11,5%>	3,1%	1,0%	18,0%	<3,3%>
Ratio par rapport à la rémunération moyenne des salariés	80,6%	72,9%	66,1%	66,8%	77,3%
Evolution du ratio (en %) par rapport à l'exercice précédent	10,6%	10,2%	<1,0%>	<13,6%>	36,3%
Ratio par rapport à la rémunération médiane des salariés	75,0%	67,1%	58,6%	55,4%	76,7%
Evolution du ratio (en %) par rapport à l'exercice précédent	11,7%	14,6%	5,8%	<27,8%>	66,3%
Ratio par rapport au SMIC annuel	5,2				
PERFORMANCE DE LA SOCIÉTÉ					
Résultat net consolidé du Groupe	<6 073 523>	<19 441 471>	8 724 174	9 194 033	8 510 020
Evolution (en €) par rapport à l'exercice précédent	13 367 948	<28 165 645>	<469 859>	684 013	
Evolution (en %) par rapport à l'exercice précédent	<68,8%>	<322,8%>	<5,1%>	8,0%	<60,0%>

(1) Il s'agit de la rémunération totale versée ou attribuée au dirigeant au cours de l'exercice.

(2) Il s'agit des ratios calculés sur la base des rémunérations des salariés de la société cotée.

8.3.3 ÉLÉMENTS DE RÉMUNÉRATION SOUMIS AU VOTE (SAY ON PAY EX POST INDIVIDUEL)

Rémunération de Jean-Louis PECH, Président Directeur Général.

Les rémunérations versées ou attribuées à Jean-Louis PECH en raison de son mandat de Président Directeur Général exercé au sein d'ACTIA Group, déterminées en application de la politique de rémunération approuvés par l'Assemblée Générale du 20 mai 2021 dans sa 6^{ème} résolution, sont les suivantes :

Récapitulatif des rémunérations versées à Jean-Louis PECH par l'émetteur

Nom et fonction du dirigeant mandataire social :	Montants attribués	Montants versés
Jean-Louis PECH – Président Directeur Général		
Rémunération fixe	9 471	9 471
Rémunération variable		
Rémunération exceptionnelle		
Somme fixe annuelle (anciennement dénommée jetons de présence)		
Avantages en nature		
TOTAL	9 471	9 471

8.4 DÉLÉGATIONS ACCORDÉES DANS LE DOMAINE DES AUGMENTATIONS DE CAPITAL

8.4.1 AUGMENTATION DE CAPITAL SOCIAL

À la date de clôture, il n'existe pas de délégation en matière d'augmentation de capital en cours de validité.

8.4.2 PLAN D'OPTIONS DE SOUSCRIPTION OU D'ACHAT D' ACTIONS

Il n'existe aucun plan d'options de souscription ou d'achat d'actions en cours sur la Société ou les autres sociétés du Groupe.

8.4.3 PLAN D'ATTRIBUTION GRATUITE D' ACTIONS

Il n'existe aucun plan d'Attribution Gratuite d'Actions en cours sur la Société ou les autres sociétés du Groupe.

8.5 PARTICIPATION DES ACTIONNAIRES AUX ASSEMBLÉES GÉNÉRALES

En dehors des éventuelles dispositions dérogatoires spécifiques prévues par la loi en raison du contexte sanitaire, les modalités de participation des actionnaires aux Assemblées Générales figurent à l'article 15 des statuts.

Il est justifié du droit de participer aux Assemblées Générales par l'inscription en compte des titres au nom de l'actionnaire ou de l'intermédiaire inscrit pour son compte au deuxième jour ouvré précédant l'Assemblée à zéro heure, heure de Paris :

- ⊙ Soit dans les comptes de titres nominatifs tenus par la Société ;
- ⊙ Soit dans les comptes de titres au porteur tenus par l'intermédiaire habilité.

L'inscription en compte des titres au porteur est constatée par une attestation de participation délivrée par l'intermédiaire habilité.

À défaut d'assister personnellement à l'Assemblée, les actionnaires peuvent choisir entre l'une des trois formules suivantes :

- ⊙ Donner une procuration à toute personne physique ou morale de son choix ;
- ⊙ Adresser une procuration à la Société ;
- ⊙ Voter par correspondance.

Les demandes d'inscription de points ou projets de résolutions à l'ordre du jour par les actionnaires doivent être envoyées au Siège Social, par Lettre Recommandée avec demande d'Avis de Réception, au plus tard vingt-cinq jours avant la tenue de l'Assemblée Générale.

8.6 OPÉRATIONS AVEC LES PARTIES LIÉES

Aucun contrat de service prévoyant l'octroi d'avantages aux termes du contrat ne lie les membres des organes d'Administration et de Direction à ACTIA Group S.A. ou à l'une quelconque de ses filiales, en dehors des éléments présentés au paragraphe ci-dessous.

8.6.1 INFORMATION SPÉCIFIQUE RELATIVE AUX CONVENTIONS

Conformément aux dispositions de l'article L225-37-4 2° du Code de Commerce, nous vous informons qu'il n'y a eu aucune convention intervenue, directement ou par personne interposée, entre, d'une part, l'un des mandataires sociaux ou l'un des actionnaires disposant d'une fraction des droits de vote supérieure à 10 % de la Société et, d'autre part, une autre société contrôlée par la première au sens de l'article L233-3 du même code.

Par ailleurs, et conformément aux dispositions de l'article L225-38 du Code de Commerce, concernant les conventions intervenues, directement ou indirectement ou par personne interposée, entre la Société et son Directeur Général, l'un de ses Directeurs Généraux Délégués, l'un de ses Administrateurs, l'un de ses actionnaires disposant d'une fraction des droits de vote supérieure à 10 % ou une société contrôlée au sens de l'article L233-3 du même code soumises à l'autorisation préalable du Conseil d'Administration, à l'exception des conventions portant sur des opérations courantes et conclues à des conditions normales, nous vous informons qu'il n'y a eu aucune convention relevant de ces dispositions.

8.6.2 NATURE ET MONTANT DES CONVENTIONS RÉGLEMENTÉES RÉALISÉES PAR L'ÉMETTEUR

Les conventions réglementées, conclues antérieurement et qui se sont poursuivies au cours de l'exercice écoulé, sont indiquées dans le Rapport Spécial des Commissaires aux Comptes sur les conventions réglementées, rapport reproduit dans son intégralité au § 5.9.10 « Rapport spécial des Commissaires aux Comptes sur les conventions réglementées ».

8.6.3 PROCÉDURE D'ÉVALUATION DES CONVENTIONS COURANTES CONCLUES À DES CONDITIONS NORMALES

Le Conseil d'Administration, lors de la réunion du 30 octobre 2020, a adopté une procédure d'évaluation des conventions courantes conclues à des conditions normales. Cette dernière prévoit l'examen et la qualification des conventions dites courantes conjointement par la Direction financière et la Direction juridique d'ACTIA Group. Chaque année, lors de la réunion de vérification des comptes, le Conseil examine l'ensemble des conventions qualifiées de courantes en cours au sein d'ACTIA Group afin de vérifier que ces dernières remplissent les conditions d'une telle qualification et, le cas échéant, met en œuvre la procédure d'autorisation préalable si une ou plusieurs conventions relèvent du régime des conventions réglementées. Le Conseil d'Administration du 28 mars 2022 a procédé à l'examen annuel des conventions courantes conclues à des conditions normales et n'a pas formulé de remarque sur leur qualification.

8.6.4 OPÉRATIONS AVEC LES PARTIES LIÉES

Cf. § Note 25 « Opérations avec les parties liées » des notes annexes aux comptes consolidés.

INFORMATIONS FINANCIERES CONCERNANT LE PATRIMOINE, LA SITUATION FINANCIERE ET LES RESULTATS DE L'EMETTEUR

9.1	COMPTES CONSOLIDÉS	224
9.1.1	Bilan Consolidé	224
9.1.2	Compte de résultat consolidé	226
9.1.3	Etat du résultat global	227
9.1.4	Variation des Capitaux Propres	228
9.1.5	Tableau des Flux de Trésorerie Consolidé	229
9.1.6	Notes annexes aux comptes consolidés	230
9.1.7	Honoraires versés aux contrôleurs légaux des comptes	295
9.1.8	Rapport des Commissaires aux Comptes sur les comptes consolidés	296
9.2	COMPTES SOCIAUX	300
9.2.1	Bilan social	300
9.2.2	Compte de résultat social	304
9.2.3	Notes annexes	306
9.2.4	Rapport des Commissaires aux Comptes sur les comptes annuels	320
9.3	INFORMATIONS FINANCIÈRES DIVERSES	324
9.3.1	Politique de distribution des dividendes	324
9.3.2	Procédures judiciaires et d'arbitrage	324
9.3.3	Changements significatifs de la situation financière ou commerciale	324

9.1 COMPTES CONSOLIDÉS

9.1.1 BILAN CONSOLIDÉ

Actifs consolidés en k€	Notes Annexes	31/12/2021	31/12/2020
Goodwill	Note 4	24 148	24 148
Frais de développement	Note 4	54 971	59 518
Autres immobilisations incorporelles	Note 4	2 511	1 585
TOTAL IMMOBILISATIONS INCORPORELLES	Note 4	81 630	85 251
Terrains	Note 5	2 889	3 612
Constructions	Note 5	35 556	38 445
Installations techniques	Note 5	18 773	20 647
Autres immobilisations corporelles	Note 5	12 793	14 730
TOTAL IMMOBILISATIONS CORPORELLES	Note 5	70 010	77 434
Participations mises en équivalence	Note 6	856	774
Autres actifs financiers non courants	Note 7	1 999	1 751
Impôts différés	Note 12	11 252	13 163
Crédit d'impôt non courant	Note 13	14 147	11 910
TOTAL ACTIFS NON COURANTS		179 894	190 284
Stocks et en-cours	Note 8	172 656	149 564
Créances clients	Note 9	144 739	141 364
Autres créances courantes	Note 9	17 830	10 222
Crédit d'impôt courant	Note 9	11 473	11 855
Juste valeur des instruments financiers actifs	Note 11.2	890	-
Trésorerie et équivalents de trésorerie	Note 11.1	56 639	53 414
TOTAL ACTIFS COURANTS		404 227	366 419
Actifs détenus en vue de la vente	Note 19	14 183	-
TOTAL ACTIFS		598 304	556 703

Capitaux Propres et Passifs consolidés en k€	Notes Annexes	31/12/2021	31/12/2020
Capital	Note 15	15 075	15 075
Primes	Note 15	17 561	17 561
Réserves	Note 15	89 568	106 706
Réserve de conversion	Note 15	(2 649)	(4 363)
Actions propres	Note 15	(162)	(162)
Résultat de l'exercice	Note 15	(6 379)	(19 043)
CAPITAUX PROPRES ATTRIBUABLES AUX ACTIONNAIRES DU GROUPE	Note 15	113 014	115 773
PARTICIPATIONS NE DONNANT PAS LE CONTRÔLE	Note 15	562	313
CAPITAUX PROPRES	Note 15	113 576	116 087
Emprunts auprès des établissements de crédit	Note 14	164 127	144 047
Dettes financières location financement	Note 14	15 966	13 270
Autres dettes financières	Note 14	963	986
TOTAL DES DETTES FINANCIÈRES NON COURANTES	Note 14	181 057	158 302
Impôt différé passif	Note 12	1 646	4 186
Engagements de retraite et autres avantages à long terme	Note 17	9 721	11 507
TOTAL PASSIFS NON COURANTS		192 423	173 995
PROVISIONS	Note 17	11 273	10 526
Emprunts auprès des établissements de crédit - part courante	Note 14	54 713	49 467
Dettes financières location financement - part courante	Note 14	4 735	5 566
Autres dettes financières - part courante	Note 14	1 591	1 961
Concours bancaires courants	Note 14	36 354	40 925
Juste valeur des instruments financiers passifs	Note 11.2	-	7 486
TOTAL DES DETTES FINANCIÈRES COURANTES		97 393	105 404
Fournisseurs	Note 18	92 408	69 893
Autres dettes	Note 18	74 171	63 859
Dettes fiscales (IS)	Note 18	1 267	2 003
Produits différés	Note 18	15 381	14 935
TOTAL PASSIFS COURANTS		291 893	266 622
Passifs détenus en vue de la vente	Note 19	411	-
TOTAL CAPITAUX PROPRES ET PASSIFS		598 304	556 703

9.1.2 COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ

Etat du résultat consolidé en k€	Notes Annexes	Année 2021	Année 2020
Produits des activités ordinaires (Chiffre d'affaires)	Note 20	462 839	438 593
- Achats consommés	Note 20	(254 640)	(234 617)
- Charges de personnel	Note 20	(131 604)	(119 956)
- Charges externes	Note 20	(61 930)	(58 433)
- Impôts et taxes		(5 612)	(6 023)
- Dotations aux amortissements	Note 20	(32 826)	(30 928)
+/- Variation des stocks de produits en cours et de produits finis		4 562	(1 726)
+/- Gains et pertes de change sur opérations d'exploitation		1 460	291
+ Crédit Impôt Recherche		6 510	5 553
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT	Note 20	(11 241)	(7 248)
+ Autres produits et charges opérationnels		1 320	390
- Dépréciation du goodwill	Note 4	-	-
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL	Note 20	(9 921)	(6 857)
+ Produits de trésorerie et d'équivalents de trésorerie		12	99
- Intérêts et charges financières	Note 20	(3 921)	(3 706)
+ Autres produits et charges financiers		7 501	(8 773)
RÉSULTAT FINANCIER	Note 23	3 592	(12 379)
+ Quote-part de résultat net des sociétés mises en équivalence	Note 6	95	103
+ Impôt sur le résultat	Note 20	160	(308)
RÉSULTAT DE LA PÉRIODE	Note 20	(6 074)	(19 441)
* attribuable aux actionnaires du Groupe			
Résultat net de la période		(6 379)	(19 043)
* participations ne donnant pas le contrôle			
Résultat net de la période		306	(398)
RÉSULTAT DE BASE ET DILUÉ PAR ACTION (EN €) - PART DU GROUPE	Note 16	(0,32)	(0,95)

9.1.3 ETAT DU RÉSULTAT GLOBAL

Etat du résultat global en k€	Année 2021	Année 2020
Résultat de la période	(6 074)	(19 441)
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement en résultat	1 165	195
Engagements postérieurs à l'emploi - Ecart actuariels	1 698	266
Impôt différé sur engagements postérieurs à l'emploi - Ecart actuariels	(534)	(71)
Éléments susceptibles d'être reclassés ultérieurement en résultat	1 664	(1 761)
Ecart de conversion	1 664	(1 761)
Autres éléments du résultat global, nets d'impôt	2 829	(1 566)
RÉSULTAT GLOBAL DE LA PÉRIODE	(3 245)	(21 007)
* attribuable aux actionnaires du Groupe	(3 511)	(20 597)
* participations ne donnant pas le contrôle	266	(410)

9.1.4 VARIATION DES CAPITAUX PROPRES

En k€	Capital	Actions propres	Primes	Réserves, Résultat consolidés	Réserve de conversion	Total attribuable au Groupe	Participations ne donnant pas le contrôle	Total Capitaux Propres
AU 31/12/2019	15 075	(162)	17 561	109 713	(2 597)	139 589	799	140 388
Résultat global								
Résultat consolidé				(19 043)		(19 043)	(398)	(19 441)
Autres éléments du résultat global				195	(1 749)	(1 553)	(12)	(1 566)
RÉSULTAT GLOBAL DE LA PÉRIODE	-	-	-	(18 848)	(1 749)	(20 597)	(410)	(21 007)
Transactions avec les actionnaires								
Distributions effectuées				(2 997)	(17)	(3 014)	(70)	(3 083)
Variation de capital						-		-
Variation de périmètre						-		-
Autres				(206)		(206)	(5)	(211)
AU 31/12/2020	15 075	(162)	17 561	87 663	(4 363)	115 773	313	116 087
Résultat global								
Résultat consolidé				(6 379)		(6 379)	306	(6 074)
Autres éléments du résultat global				1 155	1 714	2 869	(40)	2 829
RÉSULTAT GLOBAL DE LA PÉRIODE	-	-	-	(5 225)	1 714	(3 511)	266	(3 245)
Transactions avec les actionnaires								
Distributions effectuées							(29)	(29)
Première application IFRIC juin 2021 - IAS 19				806		806	8	814
Variation de périmètre								
Autres				(55)		(55)	5	(50)
AU 31/12/2021	15 075	(162)	17 561	83 190	(2 649)	113 014	562	113 576

9.1.5 TABLEAU DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉ

Tableau de Flux de Trésorerie Consolidé en k€	Notes Annexes	Année 2021	Année 2020
Résultat de la période	9.1.2	(6 074)	(19 441)
Ajustements pour :			
Amortissements et provisions	9.1.2	33 835	42 714
Résultat de cession d'immobilisations	9.1.2	(107)	(91)
Charges d'intérêts	9.1.2	3 921	3 706
Charge d'impôt courant (hors Crédit Impôt Recherche)	9.1.2	1 166	1 552
Variation des impôts différés	9.1.2	(1 326)	(1 244)
Crédit Impôt Recherche	9.1.2	(6 510)	(5 553)
Autres charges et produits	9.1.2	(7 290)	1 973
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	9.1.2	(95)	(103)
Flux opérationnels avant variation du besoin en fonds de roulement		17 520	23 513
Variation du besoin en fonds de roulement lié à l'activité		(4 362)	(1 843)
Impôt sur le résultat payé (hors Crédit Impôt Recherche)		(1 816)	(890)
Encaissement sur Crédit Impôt Recherche		5 250	3 783
TRÉSORERIE NETTE PROVENANT DES ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES		16 592	24 564
Acquisitions d'immobilisations	Note 4&5	(20 495)	(22 453)
Dividendes reçus des entreprises associées		14	3
Produit de cessions d'immobilisations	9.1.2	206	152
Variation des prêts et avances consenties		(241)	(480)
TRÉSORERIE NETTE PROVENANT DES ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		(20 517)	(22 778)
Dividendes versés aux actionnaires de la société mère		-	(3 014)
Dividendes versés aux minoritaires des sociétés intégrées		(29)	(70)
Nouveaux emprunts	Note 14	68 627	58 830
Remboursement d'emprunts	Note 14	(43 965)	(22 102)
Remboursement des dettes locatives	Note 14	(7 400)	(5 565)
Intérêts payés	Note 24	(3 921)	(3 706)
TRÉSORERIE NETTE PROVENANT DES ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		13 313	24 373
Effet de la variation du taux de change		(301)	132
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture	Note 11.1	12 489	(13 801)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture	Note 11.1	21 576	12 489
VARIATION TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE		9 087	26 291

9.1.6 NOTES ANNEXES AUX COMPTES CONSOLIDÉS

Note 1 Informations relatives au Groupe – Entité présentant les états financiers

ACTIA Group S.A. est domiciliée en France. Le siège social de la Société est sis 5, rue Jorge Semprun - 31400 Toulouse. Les états financiers consolidés de la Société comprennent la Société et ses filiales (l'ensemble désigné comme « le Groupe » ou ACTIA). Les principaux domaines d'activité du Groupe sont les systèmes embarqués électroniques à haute valeur ajoutée, destinés aux marchés des véhicules et des télécommunications.

Les états financiers consolidés au 31 décembre 2021 ont été arrêtés par le Conseil d'Administration du 28 mars 2022 et seront soumis à l'approbation de l'Assemblée Générale du 24 mai 2022.

Note 2 Principes comptables

Note 2.1 Base de préparation des états financiers

Les méthodes comptables et les modalités de calcul ont été appliquées de manière identique pour l'ensemble des périodes présentées.

Les montants mentionnés dans ces états financiers sont exprimés en milliers d'euros (k€).

Les états financiers consolidés sont établis conformément au référentiel IFRS tel que publié par l'IASB et tel qu'adopté dans l'Union Européenne, cette conformité couvrant les définitions, modalités de comptabilisation et d'évaluation préconisées par les IFRS ainsi que l'ensemble des informations requises par les normes. Les états financiers sont conformes à toutes les dispositions des IFRS d'application obligatoire au 31 décembre 2021.

Note 2.2 Recours à des estimations et des jugements

La préparation des états financiers selon les IFRS nécessite, de la part de la Direction, l'exercice du jugement, d'effectuer des estimations et de faire des hypothèses qui ont une incidence sur l'application des méthodes comptables et sur les montants des actifs, passifs, produits et charges. Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont réalisées à partir de l'expérience passée et d'autres facteurs considérés comme raisonnables compte tenu des circonstances. Elles servent ainsi de base à l'exercice du jugement rendu nécessaire à la détermination des valeurs comptables de certains actifs et passifs, qui ne peuvent être obtenues directement à partir d'autres sources. Les valeurs réelles peuvent être différentes des valeurs estimées.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont réexaminées de façon continue. L'impact des changements d'estimation comptable est enregistré dans la période du changement s'il n'affecte que cette période, ou dans la période du changement et les périodes ultérieures si celles-ci sont également affectées par le changement.

Les principaux postes du bilan concernés par ces estimations sont les goodwill (cf. § Note 4 « Immobilisations incorporelles »), les frais de développement immobilisés (cf. § Note 4.3 « Frais de développement et autres immobilisations incorporelles »), les impôts différés actifs (cf. § Note 12 « Impôts différés ») et les provisions (cf. § Note 17 : « Provisions »).

Note 2.3 Contexte spécifique 2021 lié à la crise Covid-19 et à la pénurie des composants électroniques

Comme en 2020, l'année 2021 a été marquée par la crise sanitaire qui a continué à accabler le monde entier, par cycle, et donc l'ensemble du Groupe, même si toutes les filiales n'ont pas été affectées au même moment. Cela a également contribué à la désorganisation des cycles industriels alors que l'économie mondiale repartait, créant dans de nombreux secteurs des pénuries, en particulier dans le domaine des composants électroniques, générant également des hausses de prix significatives. Enfin, le fret mondial a été particulièrement perturbé, générant des engorgements et une forte hausse du coût des transports.

Alors qu'en 2020 l'activité s'est arrêtée quasiment au même moment pour les principaux clients, fournisseurs et structures du Groupe, en 2021, chacune des parties prenantes a été impactée dans son fonctionnement à des moments pouvant être très différents : vagues de confinement variant selon les pays, problèmes d'approvisionnement des matières premières affectant les acteurs, modifiant en permanence les plannings de production et arrêtant même les usines, absence des personnels affectés par la maladie. Aussi, au lieu de retrouver le niveau d'activité de 2019 comme prévu, le Groupe n'enregistre qu'une progression de 5,5 %, sans remettre en cause aucun contrat, au contraire, le carnet de commandes ne faisant que croître tout au long de l'année, l'absence de composants ne permettant pas de répondre à la demande client. Selon la typologie des contrats, une partie de l'activité, notamment celle liée aux programmes d'infrastructures, comme dans la division Telecom, est décalée dans le temps et maintenue dans leur volume global. Malgré les perturbations, l'activité commerciale n'a été que faiblement affectée et les succès commerciaux de l'année 2021 ont permis de conforter les perspectives du Groupe avec la signature de contrats permettant de viser un chiffre d'affaires consolidé dépassant les 800 M€ d'ici 4 à 5 ans, en tenant compte des cessions envisagées (cf. § Note 2.4 : « Perspectives et événements post-clôture »).

La fin des systèmes d'aides mis en place en 2020 par les différents états et la faiblesse du niveau de production n'ont pu permettre d'absorber les frais fixes d'une organisation structurée pour une croissance organique importante. En France, l'accompagnement de l'Etat avec l'Activité Partielle de Longue Durée (APLD) a tout de même permis de bénéficier d'une aide de 1,8 M€ contre 4,7 M€ en 2020.

L'impact le plus significatif vient des surcoûts liés à la désorganisation du marché des composants électroniques. En effet, les fournisseurs n'ont pas tenu leurs engagements de livraison, partiellement voire totalement, générant la nécessité de trouver des solutions alternatives, plus coûteuses ou nécessitant des adaptations produits, voire entraînant des transports exceptionnels, afin de limiter les blocages de production chez nos clients. Ces coûts exceptionnels ont été estimés à 17,7 M€, dont environ 70 % ont pu être refacturés aux clients. Cela a aussi généré des moyens humains spécifiques pour la recherche de solutions alternatives (mise en place d'une War Room, équipe pilotée par Jean-Louis PECH, Président Directeur Général, réunissant acheteurs, approvisionneurs, commerciaux, bureau d'études, production et juridique, afin de prendre les meilleures décisions en coordination avec les clients et les fournisseurs pour permettre de limiter autant que faire se peut les impacts de cette pénurie), pour la logistique (arrivées et départs plus nombreux du fait de lots plus petits à gérer pour le même niveau d'activité), pour le contrôle qualité (nouvelles références à contrôler), pour le redesign de produits, tout en maintenant le même engagement en production, les lots contenant moins de cartes mais étant plus nombreux mobilisant l'ensemble des équipes à temps plein.

Cette pénurie a eu également pour conséquence d'augmenter significativement le niveau de stocks (matières premières : +27,7 M€ avant reclassement IFRS 5), une référence manquante entraînant l'accumulation des autres en attente de pouvoir partir en production, sachant que les délais d'approvisionnement ont considérablement augmenté sur la période, passant à plusieurs dizaines de semaine.

Tous ces éléments ont fortement impacté la trésorerie du Groupe. Aussi, ACTIA a décidé de poursuivre l'utilisation des Prêts Garantis par l'État, prorogés jusqu'au 30 juin 2022, en mettant en place la quasi-totalité de l'enveloppe disponible, à savoir 49,9 M€ (98,9 % de l'enveloppe est dorénavant utilisée sachant que 800 k€ ont été mis en place en janvier 2022). Les levées de financement sur l'exercice s'élèvent ainsi à 68,6 M€. La dette nette du Groupe progresse de +9,4 %. De fait, les lignes court terme restent faiblement utilisées en fin d'année (33,0 % contre 30,8 % fin 2020).

Ainsi, la crise sanitaire, malgré les efforts du Groupe, a fortement impacté les ratios financiers qui n'ont pas respecté les niveaux demandés par certains établissements bancaires. Les échanges, nombreux en cette période, ont permis de mettre en évidence le caractère exceptionnel de cette crise et les mesures prises par ACTIA. Aussi, la demande de suspension des covenants au 31 décembre 2021 a été acceptée par tous les partenaires bancaires sollicités.

Note 2.4 Perspectives et événements post-clôture

Au-delà de la pandémie de la Covid-19 et des pénuries sur le marché des composants qui perdurent en 2022 et vont continuer à impacter les activités d'ACTIA, les événements notables à mentionner depuis la clôture 2021 sont de cinq ordres :

☉ Guerre en Ukraine

Le Groupe n'a pas d'activité directement liée à l'Ukraine ou à la Russie (1,4 M€ de chiffre d'affaires en 2021 en y incluant la Biélorussie). Cependant, les activités commerciales avaient entraîné le démarrage de relation avec un constructeur de bus russe en vue de l'accompagner dans l'électrification. Les relations ont été interrompues au démarrage du conflit. Nos clients européens ne nous ont pas informés de changement dans leur carnet de commandes lié à cet événement.

ACTIA n'est pas tributaire d'approvisionnements russes et n'a pas identifié de fournisseurs stratégiques dans la zone, mais des conséquences à moyen terme sur le marché des composants électroniques sont à attendre et vont certainement retarder un retour à la normale attendu pour 2023.

Enfin, même si l'évolution du prix de l'énergie va entraîner une hausse des coûts, elle restera limitée car ACTIA n'est pas une industrie énergivore.

⊙ Augmentation des prix

Du fait de l'augmentation des prix imposés par nos fournisseurs et de l'augmentation des ressources mises à disposition pour réduire au maximum les impacts de la pénurie des composants, ACTIA a négocié une hausse de ses prix sur ses principaux contrats, contrairement aux clauses de révision à la baisse systématiquement imposées par nos clients. Cette évolution permettra à ACTIA de retrouver un niveau de marge proche de celui initialement prévu au contrat.

⊙ Impacts de la reprise de la Covid-19 en Chine

Ces dernières semaines, la reprise de la Covid-19 et la gestion de la crise sanitaire par les autorités chinoises entraînent des arrêts d'usines importants qui laissent présager de nouvelles difficultés dans la chaîne d'approvisionnements. Ce risque se matérialise par des tensions significatives sur de nombreux composants électroniques actifs et certains passifs, conduisant à des délais d'approvisionnements qui s'allongent, à l'impossibilité d'accepter des augmentations de volumes voire à un rationnement significatif de composants.

⊙ Cessions d'activités non stratégiques

Afin de concentrer ses ressources sur l'électronique embarquée au service de la mobilité et de la gestion de l'énergie et de renforcer sa structure financière, ACTIA Group est en train de concrétiser deux opérations de cession d'activités non stratégiques de la Division Automotive, qui devraient permettre de réduire l'endettement du Groupe d'environ 70 M€.

La première opération concerne la cession de l'activité **Contrôle Technique & Équipements de garage** : après consultation du CSE, le Conseil d'Administration de notre filiale ACTIA Automotive a autorisé la cession de son fonds de commerce concernant les équipements de garage et de contrôle technique au Groupe BASE, cession comprenant également le site immobilier de Chartres et 30% des titres de sa filiale ACTIA Cz, en République Tchèque, spécialiste des analyseurs de gaz. Cette opération permet aux deux groupes de fédérer leurs actions en France, mais également à l'international. Le projet industriel s'appuie sur la marque MULLER propriété du Groupe ACTIA ainsi transférée au Groupe BASE. Cette activité emploie 115 salariés et représente un chiffre d'affaires estimé de 21 M€ en 2021. Le Groupe a considéré que cette opération rentrait dans le champ d'IFRS 5 au 31 décembre 2021 (Note 19 Actis et passifs détenus en vie de la vente)

La deuxième opération concerne la cession de la **division Power** : dans sa séance du 28 mars, le Conseil d'Administration d'ACTIA Group a autorisé le projet de cession des titres de sa Division Power à Plastic Omnium. Permettant à ACTIA de concentrer ses investissements sur une électronique embarquée au service de la mobilité et de la gestion de l'énergie, cette cession donne ainsi les moyens à sa division Power, dont la structuration s'est finalisée le 31 décembre 2021 et qui est spécialisée dans l'électrification des véhicules, de poursuivre son développement au sein de Plastic Omnium, en synergie avec les activités de leurs divisions New Energies et Clean Energy. Le processus devrait aboutir au cours du second trimestre et concerne 200 salariés ACTIA pour un chiffre d'affaires annuel 2021 estimé de 22,3 M€. L'opération est entrée en discussion exclusive et reste sujette aux négociations relatives à la documentation juridique et à l'approbation des autorités compétentes. Cette opération rentrera dans le champ d'IFRS 5 en 2022.

⊙ Levée de financement Obligations Relance

Sur le plan financier, ACTIA dispose d'une trésorerie de 56,6 M€ au 31 décembre 2021 lui permettant de faire face à ses échéances à court terme. Néanmoins, dans un contexte particulièrement incertain et afin de sécuriser les besoins de financement du Groupe identifiés dans les 12 prochains mois, la direction a pris la décision de structurer une enveloppe d'Obligations Relance, autorisée à hauteur de 30 M€ par le Conseil d'Administration et faisant déjà l'objet d'un premier accord à hauteur de 18 M€ par un partenaire financier.

L'année 2022 est marquée par un fort niveau d'incertitude. Au premier trimestre 2022, les très fortes tensions sur l'approvisionnement des composants électroniques perdurent, faisant courir un risque sur le chiffre d'affaires et sur les coûts.

Par ailleurs, ACTIA reste vigilante en cas d'un rebond de l'épidémie de Covid-19, dont les effets pourraient être directs sur son personnel, et indirects à travers la demande des clients utilisateurs.

Dans ce contexte de pandémie qui perdure et dans le respect des mesures prises par les différents gouvernements, ACTIA poursuit la mise en œuvre des dispositions les plus adaptées pour ses activités, avec des mesures de télétravail, activité partielle de longue durée et prises de congés afin de concilier autant que possible continuité des activités, productivité et respect des règles de confinement à répétition. Toutefois, l'impact de l'épidémie de la Covid-19 sur l'activité est désormais atténué par rapport à 2020 et à 2021, même si notre filiale chinoise est arrêtée au moment où nous rédigeons ce document. Ainsi, le carnet de commandes en fin d'exercice devrait permettre, en considérant un flux d'approvisionnement encore perturbé par les pénuries, de se rapprocher des 500 M€ de chiffre d'affaires, en tenant compte des cessions en cours de réalisation.

Au-delà des incertitudes qui pèsent actuellement sur l'économie mondiale, le Groupe, largement diversifié et internationalisé, se mobilise, comme il l'a toujours fait, pour assurer son développement à long terme, porté par des expertises pointues sur des marchés majeurs. Son portefeuille de clients et ses carnets de commandes sur les prochaines années attestent de solides perspectives de croissance lui permettant de viser de dépasser, à une échéance de 4 à 5 ans, les 800 M€ de chiffre d'affaires, en tenant compte des cessions en cours de réalisation.

En dépit d'un environnement particulièrement complexe généré par la crise sanitaire et ses conséquences sur le marché des composants, ACTIA peut s'appuyer sur différents marchés répondant à des enjeux environnementaux et sociétaux assurant sa pérennité. Les partenariats noués depuis de très nombreuses années, tant avec ses clients et ses fournisseurs, qu'avec ses partenaires bancaires permettent au Groupe d'assurer son avenir.

Ainsi, le Conseil d'Administration du Groupe ACTIA a arrêté les états financiers au 31 décembre 2021 selon le principe de continuité d'exploitation.

Note 2.5 Évolutions des normes IFRS

Les nouveaux textes IAS / IFRS entrés en vigueur à compter du 1^{er} janvier 2021 et **appliqués par le Groupe** pour l'établissement de ses comptes consolidés au 31 décembre sont les suivants :

	Date d'application « IASB »	Date d'adoption UE	Date d'application UE
Amendements à IFRS 9, IAS 39, IFRS 7 et IFRS 16 - Réforme des taux d'intérêt de référence	01/01/2021	13/01/2021	13/01/2021
Amendements à IFRS 16: Allègements de loyer liés à la Covid-19 au-delà du 30 juin 2021	01/04/2021	30/08/2021	30/08/2021

L'application de ces nouvelles normes, interprétations et amendements n'a pas d'incidence sur les comptes consolidés du Groupe.

Le Groupe a appliqué dans ses comptes consolidés au 31 décembre 2021 la décision de l'IFRIC validé en juin 2021 par l'IAS Board relative à la méthode d'attribution des droits aux périodes de service dans le cadre de l'évaluation des avantages du personnel (IAS 19). L'impact pour le Groupe est une diminution de dette actuarielle de 1 082 k€.

Les nouveaux textes IAS / IFRS et interprétations adoptés par l'Union Européenne mais **non encore applicables ou non appliqués de manière anticipée par le Groupe** au 1^{er} janvier 2021 sont les suivants :

	Date d'application « IASB »	Date d'adoption UE	Date d'application UE
Amendements à IAS 16: Immobilisations corporelles - Produits antérieurs à l'utilisation prévue	01/01/2022	01/01/2022	01/01/2022
Amendements à IAS 37: Contrats déficitaires - coût d'exécution du contrat	01/01/2022	01/01/2022	01/01/2022
Amélioration des IFRS cycle 2018-2020	01/01/2022	01/01/2022	01/01/2022
Amendements à IFRS 3: Référence au cadre conceptuel	01/01/2022	01/01/2022	01/01/2022

Le Groupe a choisi de ne pas appliquer ces normes par anticipation et n'attend pas d'impact significatif sur les états financiers du fait de leur adoption.

Les nouveaux textes IAS/IFRS et interprétations publiés mais en cours d'adoption par l'Union Européenne et **non encore applicables** sont les suivants :

	Date d'application « IASB »	Date d'adoption UE	Date d'application UE
Amendements à IAS 1: Informations à fournir sur les principes et méthodes comptables	01/01/2023	Non annoncée	Non annoncée
Amendements à IAS 1: Classement des passifs en tant que passif courant ou non courant	01/01/2023	Non annoncée	Non annoncée
Amendements à IAS 8: Définition d'une estimation comptable	01/01/2023	Non annoncée	Non annoncée
Amendements à IAS 12: Impôts différés relatifs à des actifs et passifs résultant d'un même transaction	01/01/2023	Non annoncée	Non annoncée

Note 2.6 Conversion des états financiers des filiales libellés en monnaies étrangères

Les états financiers des sociétés étrangères, hors zone Euro, sont convertis de la manière suivante :

- ⊙ Les actifs et les passifs, y compris les goodwill et les ajustements de juste valeur découlant de la consolidation, sont convertis au taux de clôture, à l'exception des goodwill antérieurs à la date de transition, le 1^{er} janvier 2005 ;
- ⊙ Les postes du compte de résultat sont convertis au cours de change en vigueur aux dates de transactions ou, en pratique, à un cours qui s'en approche et qui correspond, sauf en cas de fluctuations importantes des cours, au cours moyen de l'exercice. En cas d'activité située dans des pays à forte inflation, les postes du compte de résultat de la filiale concernée seraient convertis au taux de clôture en application de la norme IAS 29 et de l'interprétation IFRIC 7 ;
- ⊙ La différence de conversion est inscrite en tant que composante distincte des capitaux propres et n'affecte pas le résultat.

Note 2.7 Conversion des transactions libellées en devises

Les transactions libellées en devises sont converties dans la monnaie fonctionnelle de chaque société au taux de change en vigueur à la date de la transaction.

Les dettes et créances libellées en devises sont converties au taux en vigueur au 31 décembre. Les différences de change latentes dégagées à cette occasion sont comptabilisées dans le compte de résultat.

Conformément à l'IAS 21 et IFRIC 16, les différences de change relatives à des financements permanents faisant partie de l'investissement net dans une filiale consolidée sont constatées dans les autres éléments du résultat global, en réserve de conversion. Lors de la cession ultérieure de ces investissements, les résultats de change cumulés constatés dans les Capitaux Propres seront enregistrés en résultat.

Note 2.8 Actifs non courants détenus en vue de la vente et activités abandonnées

Lorsque le Groupe s'attend à recouvrer la valeur d'un actif, ou d'un groupe d'actifs, par sa vente plutôt que par son utilisation, cet actif est présenté distinctement sur la ligne "Actifs détenus en vue de leur vente" de l'état de la situation financière, conformément à la norme IFRS 5 -Actifs non courants détenus en vue de la vente et activités abandonnées. Les passifs relatifs à cet actif, le cas échéant, sont également présentés sur une ligne distincte de l'état de la situation financière ("Passifs liés aux actifs détenus en vue de leur vente"). Un actif classé comme tel est évalué au montant le plus faible de sa valeur comptable et de sa juste valeur, diminuée des frais liés à la vente. Il ne fait en conséquence plus l'objet d'un amortissement.

L'ensemble des actifs et des passifs liés aux activités destinées à être cédées sont présentés sur une ligne distincte de l'actif et du passif, après élimination des positions intragroupes.

Une activité abandonnée est, soit une composante du Groupe dont celui-ci s'est séparé, soit une activité qui est classée comme détenue en vue de la vente et :

- ⊙ qui représente une ligne d'activité ou une région géographique principale et distincte, et
- ⊙ fait partie d'un plan unique et coordonné pour se séparer d'une ligne d'activité ou d'une région géographique et distincte, ou
- ⊙ est une activité acquise exclusivement en vue de la revente.

La classification comme activité abandonnée a lieu au moment de l'abandon effectif ou à une date antérieure lorsque l'activité satisfait aux critères pour être classée comme détenue en vue de la vente. Lorsqu'une activité est classée en activité abandonnée, le compte de résultat et le tableau de flux de trésorerie comparatifs sont retraités comme si l'activité avait satisfait aux critères d'une activité abandonnée à compter de l'ouverture de la période comparative.

Note 2.9 Regroupement d'entreprises

Les regroupements d'entreprises intervenus à compter du 1^{er} janvier 2004 et jusqu'au 31 décembre 2009 ont été comptabilisés selon les dispositions de la précédente version de la norme IFRS 3. Les regroupements d'entreprises intervenus à compter du 1^{er} janvier 2010 sont comptabilisés conformément aux dispositions d'IFRS 3 révisée.

Le Groupe applique la méthode de l'acquisition pour comptabiliser les regroupements d'entreprises. Le prix d'acquisition appelé « contrepartie transférée » pour l'acquisition d'une filiale est la somme des justes valeurs des actifs transférés et des passifs assumés par l'acquéreur à la date d'acquisition, ainsi que des instruments de capitaux propres émis par l'acquéreur. Le prix d'acquisition comprend les compléments éventuels du prix évalués et comptabilisés à la juste valeur à la date d'acquisition.

Note 2.10 Crédits d'impôt, subventions et autres aides publiques

ACTIA a bénéficié d'aides publiques du type « avances remboursables ». Ces types de financement porteur d'intérêts ne rentrent pas dans le cadre de gestion des subventions publiques et des critères de la norme IAS 20. Compte tenu des projets financés et de la forte probabilité de remboursement de ces avances, elles sont présentées en dettes dans les états financiers.

La politique de Recherche & Développement du Groupe se traduit par l'obtention d'un Crédit Impôt Recherche par les sociétés établies en France. Ce Crédit Impôt Recherche est qualifié de subvention selon IAS 20. Il est affecté dans une rubrique spécifique du compte de résultat et impacte le résultat opérationnel ; cependant, la quote-part du Crédit d'Impôt Recherche affectable à des projets immobilisés est constatée en produits différés et rapportée au résultat sur la durée d'utilité des actifs pour lesquels elle a été perçue.

De la même manière, les subventions perçues et affectables à des projets immobilisés suivent le même traitement comptable.

À la date d'acquisition, le goodwill correspond à la somme de la contrepartie transférée et des participations ne donnant pas le contrôle minorée du montant net comptabilisé (généralement à la juste valeur) au titre des actifs identifiables acquis et des passifs repris. Les coûts directs liés à l'acquisition sont enregistrés en charges dans la période au cours de laquelle ils sont encourus.

Dans le cas d'une prise de contrôle par acquisitions successives, la quote-part d'intérêts antérieurement détenus par le Groupe est réévaluée à sa juste valeur à la date de prise de contrôle et tout profit ou perte en résultant est comptabilisé dans le compte de résultat.

L'évaluation initiale du goodwill est finalisée au maximum dans les douze mois suivant la date de l'acquisition.

Les goodwill ne sont pas amortis mais font l'objet d'un test de dépréciation annuel, à la date de clôture ou dès l'apparition d'un indice de perte de valeur. Les principaux indices de pertes de valeur retenus par le Groupe sont :

- ⊙ Indices chiffrés :
 - baisse de 15 % du chiffre d'affaires ou de 30 % du résultat opérationnel de l'UGT à périmètre et change constant,
 - valeur comptable de l'actif net supérieure à la capitalisation boursière.
- ⊙ Indices non chiffrés :
 - performance inférieure aux prévisions,
 - changements importants intervenus dans l'environnement économique, technologique, réglementaire ou politique des marchés dans lesquels le Groupe opère.

Note 3 Périmètre de consolidation

Note 3.1 Critères de consolidation

Les états financiers des entreprises contrôlées, directement ou indirectement, par ACTIA Group sont intégrés globalement dans les états financiers consolidés. Les comptes des sociétés dans lesquelles ACTIA Group possède une influence notable sont comptabilisés par mise en équivalence.

Toutes les sociétés incluses dans le périmètre de consolidation clôturent leurs comptes annuels le 31 décembre.

Note 3.2 Sociétés consolidées

La société Coovia, dont la procédure de liquidation était en cours depuis le premier trimestre 2019, a été radiée en date du 13 avril 2021.

Les sociétés ACTIA Inc. et ACTIA India sont en cours de fermeture au 31 décembre 2021.

Le Groupe a constitué deux nouvelles entités sur l'exercice 2021, ACTIA Power Deutschland et ACTIA Power US afin de finaliser la constitution de la division Power. Désormais, cette division, qui regroupe les activités liées à l'électrification des véhicules et en particulier, les métiers concernant les batteries et l'électromobilité au travers de son implantation dans quatre pays a vu son démarrage opérationnel débuter en 2022.

Nom	Siège	N° Siren ou pays	% de Contrôle		Méthode d'intégration		Métiers	Contribution au CA consolidé (en k€)	Contribution au Résultat Net consolidé (en k€)
			déc-20	déc-21	déc-20	déc-21			
ACTIA Group	Toulouse	542 080 791	Société consolidante		Société consolidante		Holding	7	<29>
Automotive									
ACTIA Automotive	Toulouse	389 187 360	99,99	99,99	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	157 206	1 545
ACTIA PCs	Maison-Alfort	384 018 263	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	3 177	<40>
ACTIA Systems	Getafe Madrid	Espagne	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications de matériels Audio & Vidéo	16 528	1 107
SCI Los Olivos	Getafe Madrid	Espagne	39,99	39,99	M.E.	M.E.	Immobilier	0	<6>
KARFA	Mexico	Mexique	90,00	90,00	I.G.	I.G.	Gestion de participations	0	<45>
ACTIA de Mexico	Mexico	Mexique	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	3 055	<815>
ACTIA do Brasil	Porto Alegre	Brésil	97,97	97,97	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	2 153	255
ACTIA Inc. ⁽⁴⁾	Dearborn - Michigan	Etats-Unis	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	0	46
ACTIA Cz	Tabor	Rep.Tchèque	89,98	89,98	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	1 856	578
ACTIA Italia	Torino	Italie	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	39 240	1 418
ACTIA 3E	Le Bourget du Lac	381 805 514	99,93	99,93	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	1 351	<80>
ACTIA I+Me	Braunschweig	Allemagne	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	22 892	<1 977>
ACTIA Corp.	Elkhart - Indiana	Etats-Unis	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	18 025	<1 448>
ACTIA Electronics	Romulus - Michigan	Etats-Unis	99,98	100,00	I.G.	I.G.	Fabrications électroniques	7 839	<2 871>
ACTIA Polska	Piaseczno	Pologne	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	2 538	568
CIFI ACTIA	Tunis	Tunisie	65,80	65,80	I.G.	I.G.	Fabrications électroniques	156	251
ACTIA India ⁽⁴⁾	New Delhi	Inde	51,00	51,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	0	51
ACTIA China	Shanghai	Chine	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	17 284	1 650
ACTIA Nordic	Sollentuna	Suède	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	79 810	1 176
ACTIA EMS Sweden	Linköping	Suède	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	3 602	47
ACTIA Tunisie	Tunis	Tunisie	96,96	96,96	I.G.	I.G.	Fabrications électroniques	0	68
ACTIA Japan	Tokyo	Japon	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Promotion, commercialisation et support technique	37	<153>
Telecom									
ACTIA Telecom	St Georges de Luzençon	699 800 306	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	63 352	2 011
SCI Sodimob	St Georges de Luzençon	419 464 490	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Immobilier		75
ACTIA Africa	Tunis	Tunisie	99,77	99,77	I.G.	I.G.	Promotion, commercialisation et support technique	302	35
ACTIA Engineering Services	Tunis	Tunisie	73,33	73,33	I.G.	I.G.	Études électroniques	3 388	487
COOVIA ⁽³⁾	Toulouse	788 665 149	19,98	0,00	M.E.	/	Conseil en mobilité		
ACTIA Telematics Services	Naninne	Belgique	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes électroniques	2 509	296
ACTIA Power	Toulouse	892 202 482	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Holding		<1 727>
ACTIA Power France	Toulouse	892 368 564	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	424	<2 302>
ACTIA UK	Newtown	Royaume-Uni	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	9 286	208
ACTIA Power Deutschland ⁽¹⁾	Salzgitter	Allemagne	/	100,00	/	I.G.	Etudes et fabrications électroniques	6 822	<6 800>
ACTIA Power US ⁽¹⁾	Elkhart-Indiana	Etats-Unis	/	100,00	/	I.G.	Etudes et fabrications électroniques		<233>
SCI de l'Oratoire ⁽²⁾	Colomiers	345 291 405	100,00	100,00	I.G.	I.G.	Immobilier		482
SCI Les Coteaux de Pouvourville	Toulouse	343 074 738	30,00	30,00	M.E.	M.E.	Immobilier		101

⁽¹⁾ : Nouvelles sociétés créées au cours de l'exercice.

⁽²⁾ : SCI de l'Oratoire est détenue à 86% par ACTIA Group et 14% par ACTIA Automotive.

⁽³⁾ : Société liquidée

⁽⁴⁾ : Sociétés en cours de fermeture

Note 4 Immobilisations incorporelles

Note 4.1 Variations des immobilisations incorporelles

Les valeurs brutes des immobilisations incorporelles ont évolué comme suit :

⊙ Au cours de l'exercice 2021 :

En k€	01/01/2021	Variations périmètre	Écarts de conversion	Acquisitions <Transferts>	Cessions et autres diminutions	IFRS 5	31/12/2021
Goodwill	25 402						25 402
Frais de développement	131 167		<87>	9 974	<1 575>	<2 685>	136 795
Autres immobilisations incorporelles	12 100		<4>	1 014	<83>	<13>	13 014
Autres immobilisations incorporelles en cours	528		8	434			970
TOTAL	169 197		<83>	11 422	<1 658>	<2 697>	176 181
Dont Droits d'utilisation							
<i>Autres immobilisations incorporelles</i>	513						513
<i>Autres immobilisations incorporelles en cours</i>							

Conformément à la norme IFRS 5 - Actifs non courants détenus en vue de la vente et activités abandonnées, les actifs incorporels de l'activité Contrôle Technique & Equipements de garage ont fait l'objet d'un reclassement au 31 décembre 2021. (Note 19 " Actifs et passifs" détenus en vue de la vente)

Au cours de l'exercice 2020 :

En k€	01/01/2020	Variations périmètre	Écarts de conversion	Acquisitions <Transferts>	Cessions et autres diminutions	31/12/2020
Goodwill	25 402					25 402
Frais de développement	136 864			571	<19 497>	131 167
Autres immobilisations incorporelles	12 505		<48>	336	<692>	12 100
Autres immobilisations incorporelles en cours	60		<30>	498		528
Total	174 830			493	<20 189>	169 197
Dont Droits d'utilisation						
<i>Autres immobilisations incorporelles</i>	513					513
<i>Autres immobilisations incorporelles en cours</i>						

Dans le Groupe, aucune immobilisation incorporelle ne fait l'objet de nantissement ou autres garanties.

Les amortissements et dépréciations :

☉ Au cours de l'exercice 2021 :

En k€	01/01/2021	Variations périmètre	Écarts de conversion	Dotations	Reprises	IFRS 5	31/12/2021
Goodwill	1 254						1 254
Frais de développement	71 650		<129>	14 452	<1 575>	<2 575>	81 823
Autres immobilisations incorporelles	11 043		<7>	529	<83>	<8>	11 473
TOTAL	83 946		<136>	14 981	<1 658>	<2 583>	94 551
Dont Droits d'utilisation							
<i>Autres immobilisations incorporelles</i>	513						513

Au 31 décembre 2021, il n'y a pas eu de dépréciation pour perte de valeur.

☉ Au cours de l'exercice 2020 :

En k€	01/01/2020	Variations périmètre	Écarts de conversion	Dotations	Reprises	31/12/2020	
Goodwill	1 254					1 254	
Frais de développement	77 367			376	13 410	<19 504>	71 650
Autres immobilisations incorporelles	11 179		<40>	595	<692>	11 043	
TOTAL	89 800			336	14 005	<20 196>	83 946
Dont Droits d'utilisation							
<i>Autres immobilisations incorporelles</i>	513					513	

Au 31 décembre 2020, il n'y avait pas eu de dépréciation pour perte de valeur.

Les valeurs nettes :

Au cours de l'exercice 2021 :

En k€	01/01/2021	Variations périmètre	Écarts de conversion	Acquisitions <Cessions nettes>	IFRS 5	31/12/2021
Goodwill	24 148					24 148
Frais de développement	59 518		42	<4 479>	<110>	54 971
Autres immobilisations incorporelles	1 058		3	485	<5>	1 541
Autres immobilisations incorporelles en cours	528		8	434		970
TOTAL	85 251		53	<3 559>	<114>	81 630
Dont Droits d'utilisation						
<i>Autres immobilisations incorporelles</i>	<0>					<0>
<i>Autres immobilisations incorporelles en cours</i>						

Au cours de l'exercice 2020 :

En k€	01/01/2020	Variations périmètre	Écarts de conversion	Acquisitions <Cessions nettes>	31/12/2020
Goodwill	24 148				24 148
Frais de développement	59 497			195	59 518
Autres immobilisations incorporelles	1 326			<9>	1 058
Autres immobilisations incorporelles en cours	60			<30>	528
TOTAL	85 030			157	85 251
Dont Droits d'utilisation					
<i>Autres immobilisations incorporelles</i>	<0>				<0>
<i>Autres immobilisations incorporelles en cours</i>					

Note 4.2 Goodwill

À fin 2021, les valeurs nettes des **goodwill** sont les suivantes :

En k€	Pays	Valeurs nettes au bilan au 31/12/2021	Valeurs nettes au bilan au 31/12/2020
ACTIA Telecom	France	11 415	11 415
ACTIA Corp	Etats-Unis	7 501	7 501
ACTIA Telematics Services	Belgique	2 480	2 480
ACTIA Nordic	Suède	1 351	1 351
CIPI ACTIA	Tunisie	922	922
ACTIA PCs	France	390	390
SODIMOB	France	88	88
Total		24 148	24 148

Des **tests de dépréciation** annuels sont réalisés sur les goodwill.

Ce test porte sur un actif déterminé ou sur une Unité Génératrice de Trésorerie (U.G.T.) ou groupe d'U.G.T.. Une U.G.T. est le plus petit groupe identifiable d'actifs qui génère des entrées de trésorerie largement indépendantes des entrées de trésorerie générées par d'autres actifs ou groupes d'actifs.

Les goodwill sont affectés à une U.G.T.. En règle générale, l'U.G.T. pour les goodwill est l'entité acquise à l'origine.

Le test de dépréciation a pour but de comparer la valeur comptable de l'actif ou du groupe d'U.G.T. à sa valeur recouvrable. La valeur recouvrable correspond à la plus élevée des deux valeurs suivantes :

- ⊙ La juste valeur diminuée des coûts de la vente ;
- ⊙ La valeur d'utilité, valeur actualisée des flux de trésorerie futurs susceptibles de découler de l'actif ou d'une U.G.T.. Les flux de trésorerie futurs sont déterminés, dans une approche pré IFRS 16, à partir de prévisionnels à quatre ans de l'U.G.T. ou des groupes d'U.G.T. concernés, validés par la Direction du Groupe. Les taux de croissance retenus pour les périodes ultérieures sont stables. Les taux d'actualisation sont déterminés en retenant un taux sans risque de la zone géographique concernée, augmenté d'une prime de risque spécifique aux actifs concernés.

Lorsque la valeur comptable est supérieure à la valeur recouvrable, une perte de valeur est enregistrée au compte de résultat en rubrique « dépréciation des goodwill ». La perte de valeur d'une U.G.T. est affectée en priorité aux goodwill puis aux autres actifs de l'U.G.T., au prorata de leur valeur comptable.

Une perte de valeur comptabilisée au titre d'un goodwill n'est jamais reprise.

Conformément à la norme IAS 36, des tests de dépréciation ont été mis en œuvre pour l'intégralité de ces goodwill par l'application de la méthode du discounted cash-flow aux plans d'affaires des U.G.T. concernées.

Les taux d'actualisation utilisés pour ces tests de dépréciation sont indiqués dans le tableau ci-dessous :

En k€	2021		2020	
	Europe	USA	Europe	USA
Secteur Automotive	entre 8,2 % et 9,2 % ⁽¹⁾	entre 7,9 % et 8,9 %	entre 8,8 % et 9,8 % ⁽¹⁾	entre 7,6 % et 8,7 %
Secteur Telecom	entre 6,5 % et 7,5 %	-	entre 6,5 % et 7,5 %	-

⁽¹⁾ : CIPI-ACTIA (Tunisie) : entre 14,8 % et 16,8 %.

Le taux de croissance à l'infini est compris entre 1 % et 1,5 % pour les tests d'impairment réalisés sur la zone Europe et de 1,5 % sur la zone Amérique.

Aucune perte de valeur ne ressort des tests de dépréciation appliqués à des scénarii de flux prévisionnels raisonnables et incluant des analyses de la sensibilité des valeurs à la variation des hypothèses et paramètres retenus. Les éléments d'appréciation des valeurs testées les plus significatives (UGT ACTIA Telecom et ACTIA Corp.) sont précisées ci-après :

⊙ Test sur le goodwill d'**ACTIA Telecom** :

Le goodwill d'ACTIA Telecom a été rattaché à une U.G.T. composée de l'ensemble des actifs opérationnels d'ACTIA Telecom.

La valeur recouvrable correspond à la valeur d'utilité de l'U.G.T.. Elle a été déterminée en tenant compte des hypothèses suivantes :

- les **prévisions de cash-flow** établies par le management tiennent compte de l'évolution du chiffre d'affaires fondé sur l'évaluation du carnet de commandes et sur des hypothèses raisonnables d'obtention de marchés sur appels d'offres des quatre prochaines années, ainsi que sur l'évolution du besoin en fonds de roulement calculé suivant l'évolution de l'activité,
- le niveau d'investissement de renouvellement annuel,
- le management a chiffré ces hypothèses en se fondant sur son expérience ainsi que sur ses résultats passés,
- la période couverte pour ces prévisions de cash-flow est de quatre années (de 2022 à 2025),
- le taux retenu pour l'actualisation des cash-flows s'élève à 6,80 % après impôt, et découle des paramètres suivants :
 - le coût des fonds propres s'élève à 7,51 % ;
 - le bêta réendetté est de 1,08 ;
 - le levier financier sectoriel s'élève à 3,6 %.
- sur l'horizon explicite, le taux de croissance annuel moyen du chiffre d'affaires s'établit à 7,02 %,

- la valeur terminale a été déterminée à partir d'un cash-flow auquel a été appliqué un taux de croissance à l'infini de 1,5 %,
- les analyses de sensibilité de la valeur des goodwill à la variation des hypothèses de flux d'exploitation prévisionnels et du taux d'actualisation indiquent que la question de la perte de valeur serait posée par l'une ou l'autre des hypothèses dégradées suivantes :
 - taux d'EBITDA / Chiffre d'affaires normatif inférieur de 0,5 % par rapport à celui retenu pour estimer le flux terminal,
 - taux d'actualisation supérieur de 0,4 % par rapport au taux central précédemment explicité.

⊙ Test sur le goodwill d'**ACTIA Corp.** (Etats-Unis) :

Le goodwill d'ACTIA Corp a été rattaché à une U.G.T. composée de l'ensemble des actifs opérationnels d'ACTIA Corp.

La valeur recouvrable correspond à la valeur d'utilité de l'U.G.T.. Elle a été déterminée en tenant compte des hypothèses suivantes :

- les **prévisions de cash-flow** établies par le management tiennent compte de l'évolution du chiffre d'affaires fondé sur l'évaluation du carnet de commandes et sur des hypothèses raisonnables d'obtention de marchés sur appels d'offres des trois prochaines années, ainsi que sur l'évolution du besoin en fonds de roulement calculé suivant l'évolution de l'activité,
- le niveau d'investissement de renouvellement annuel,
- le management a chiffré ces hypothèses en se fondant sur l'expérience passée,
- la période couverte pour ces prévisions de cash-flow est de quatre années (de 2022 à 2025),

- le taux retenu pour l'actualisation des cash-flows s'élève à 8,78 % après impôt, et découle des paramètres suivants :
 - le coût des fonds propres s'élève à 9,54 % ;
 - le bêta réendetté est de 1,41 ;
 - le levier financier sectoriel s'élève à 15,9 %.
- sur l'horizon explicite, le taux de croissance moyen annuel du chiffre d'affaires s'établit à 21,2 %,
- la valeur terminale a été déterminée à partir d'un cash-flow auquel a été appliqué un taux de croissance à l'infini de 1,5 %,

- compte tenu de la marge significative ressortant du test de dépréciation, les analyses de sensibilité de la valeur des goodwill à la variation des hypothèses de flux d'exploitation prévisionnels et de taux d'actualisation ne font pas apparaître de risque.

À ce jour, les pertes de valeur sur goodwill s'élèvent à 1 254 k€ et correspondent à :

- ⊙ Perte de valeur sur goodwill ACTIA Polska : 224 k€ (comptabilisée en 2008) ;
- ⊙ Perte de valeur sur goodwill ACTIA Telecom : 1 000 k€ (500 k€ comptabilisée en 2009 et 500 k€ comptabilisée en 2012) ;
- ⊙ Perte de valeur sur goodwill KARFA : 30 k€ (comptabilisée en 2015).

Note 4.3 Frais de développement et autres immobilisations incorporelles

Les autres immobilisations incorporelles figurent au bilan à leur coût d'acquisition ou de production diminué du cumul des amortissements et du cumul des pertes de valeur. Elles sont reconnues à l'actif si elles sont contrôlées par le Groupe, si elles procurent des avantages économiques futurs au Groupe et si elles satisfont aux critères d'identification ci-dessous :

- ⊙ Elles sont séparables de l'entité (possibilité de vente, transfert, cession ...) de façon individuelle ou liées avec un autre actif / passif ou ;
- ⊙ Elles résultent des droits contractuels ou autres droits légaux.

Les différentes natures d'immobilisations incorporelles identifiables dans le Groupe sont notamment les frais de développement et les brevets et marques.

Les amortissements des immobilisations incorporelles autres que les frais de développement sont calculés linéairement sur des durées d'utilité de 3 à 7 ans.

Les frais de développement

Une immobilisation incorporelle résultant de la phase de développement est comptabilisée à l'actif si, et seulement si, les critères suivants sont respectés :

- ⊙ Faisabilité technique nécessaire à l'achèvement de l'immobilisation incorporelle en vue de sa mise en service ou de sa vente ;
- ⊙ Intention d'achever l'immobilisation incorporelle et de l'utiliser ou de la vendre ;
- ⊙ Capacité à utiliser ou à vendre l'immobilisation incorporelle ;
- ⊙ Façon dont l'immobilisation incorporelle générera des avantages économiques futurs probables. L'entité doit démontrer, entre autres choses, l'existence d'un marché pour la

production issue de l'immobilisation incorporelle ou pour l'immobilisation incorporelle elle-même, ou, si celle-ci doit être utilisée en interne, son utilité ;

- ⊙ Disponibilité des ressources techniques, financières et autres, appropriées pour achever le développement et utiliser ou vendre l'immobilisation incorporelle ;
- ⊙ Capacité à évaluer de façon fiable les dépenses attribuables à l'immobilisation incorporelle au cours de son développement.

Le coût de cette immobilisation incorporelle générée en interne comprend tous les coûts nécessaires pour créer, produire et préparer l'immobilisation pour qu'elle puisse être exploitée de la manière prévue par le Groupe.

Les autres dépenses de développement sont comptabilisées en charges lorsqu'elles sont encourues.

Aucune immobilisation incorporelle résultant de la recherche n'est comptabilisée à l'actif. Les dépenses de recherche sont comptabilisées en charges lorsqu'elles sont encourues.

Les amortissements des frais de développement reflètent le rythme de consommation des avantages économiques attendus de l'actif. Les méthodes utilisées sont l'amortissement linéaire ou la méthode des unités d'œuvre. Les durées d'utilité sont fonction des actifs concernés. Elles sont de 3 à 5 ans, à l'exception du chronotachygraphe dont la durée d'utilité a été estimée à 15 ans (fin de l'amortissement en 2020).

Les durées d'utilité sont revues à chaque clôture. Il n'existe pas d'immobilisations incorporelles pour lesquelles la durée d'utilité est considérée indéfinie.

Les **principaux investissements incorporels** réalisés au cours des deux derniers exercices sont détaillés dans le tableau suivant :

En k€	2021	2020
Frais de développement		
Division Automotive	11 840	12 859
Division Telecom	802	935
TOTAL	12 642	13 794
Autres Immobilisations Incorporelles		
Division Automotive	854	677
Division Telecom	561	37
TOTAL	1 416	714

Le tableau ci-dessous résume l'évolution du coût total des dépenses de Recherche & Développement :

En k€	2021	2020
Division Automotive	68 012	62 523
<i>dont coût des études commandées par les clients</i>	<i>26 188</i>	<i>20 794</i>
<i>immobilisations</i>	<i>11 913</i>	<i>12 956</i>
<i>charges de l'année</i>	<i>29 911</i>	<i>28 773</i>
Division Telecom	12 146	13 441
<i>dont coût des études commandées par les clients</i>	<i>7 622</i>	<i>7 334</i>
<i>immobilisations</i>	<i>802</i>	<i>935</i>
<i>charges de l'année</i>	<i>3 722</i>	<i>5 172</i>
Total	80 158	75 964
<i>Amortissement des frais de développement immobilisés n'entrant pas dans le calcul du coût total</i>	<i>15 948</i>	<i>14 072</i>

La majeure partie des sociétés de la division Automotive réalise des travaux de R&D. ACTIA Automotive (France) contribue à hauteur de 46,8 % (environ 51,4 % en 2020), ACTIA I+ME (Allemagne) pour 6,9 % (12,1 % en 2020), ACTIA Nordic (Suède) pour 15,6 % (18,7 % en 2020) et ACTIA Corp (Etats-Unis) pour 8,0% (7,4% en 2020), le reste des entités de la division se répartissant équitablement le solde de ces travaux. Il est précisé que le Bureau d'Études tunisien, ACTIA Engineering Services, travaille en grande majorité au profit des autres entités du Groupe, ses travaux-là sont donc éliminés (IG) à son niveau au profit des sociétés qui ont commandées les développements.

Pour la division Telecom, les travaux sont réalisés par tous les établissements d'ACTIA Telecom, et elle peut avoir également recours à ACTIA Engineering Services pour certains travaux, également éliminés (IG).

La politique d'investissement en R&D du Groupe est concentrée dans cinq domaines :

- ⊙ La télématique pour véhicules, tant 1^{ère} monte que 2^{ème} monte et services associés ;
- ⊙ L'électronique de puissance pour véhicules ;
- ⊙ L'électrification des véhicules ;
- ⊙ Les outils de contrôle et de réparation des véhicules ;
- ⊙ Les équipements professionnels liés aux modes de communication par hyperfréquence.

Dans ces domaines, ACTIA doit anticiper l'arrivée de nouveaux produits, faire appel aux technologies les plus modernes tout en répondant aux exigences d'une normalisation mondiale croissante et une maîtrise des coûts. ACTIA doit également accompagner ses clients à l'export et trouver de nouveaux marchés à l'étranger.

Note 5 Immobilisations corporelles

Les immobilisations corporelles sont comptabilisées à l'actif, à leur coût d'acquisition diminué du cumul des amortissements et du cumul des pertes de valeur. Le Groupe a choisi le modèle du coût comme méthode d'évaluation.

Les éléments du coût comprennent :

- ⊙ Le prix d'achat y compris droits de douane et taxes non remboursables, déduction faite des rabais, remises, ristournes accordées ;
- ⊙ Les coûts directs liés au transfert et à la mise en état d'exploitation de l'actif ;
- ⊙ Le cas échéant, l'estimation initiale des coûts de démantèlement, d'enlèvement et remise en état du site.

Lorsque des éléments significatifs d'immobilisations corporelles peuvent être déterminés et que ces composants ont des durées d'utilité et des modes d'amortissement différents, ils sont comptabilisés en tant qu'immobilisations corporelles distinctes (par composant).

Le Groupe comptabilise dans la valeur comptable d'une immobilisation corporelle, le coût de remplacement d'un composant de cette immobilisation corporelle, au moment où le coût est encouru s'il est probable que les avantages économiques futurs associés à cet actif iront au Groupe et que son coût peut être évalué de façon fiable. Tous les coûts d'entretien courant et de maintenance sont comptabilisés en charges au moment où ils sont encourus.

Le Groupe, implanté dans 16 pays, assume des dépenses de R&D importantes. Sur les cinq dernières années, la moyenne de ces dépenses s'établit à 16,6 % du chiffre d'affaires consolidé. La conséquence de cette politique volontariste se traduit en France par un Crédit Impôt Recherche et des subventions significatifs (7,2 M€ pour 2021, contre 5,8 M€ en 2020).

En 2021, les dépenses totales de R&D ont représenté 17,3 % du chiffre d'affaires du Groupe, niveau identique à 2020. Ainsi, ACTIA démontre, en cette période difficile, sa volonté de maintenir un haut niveau d'innovation. Elle est portée par des programmes client pluriannuels.

Le poids de la R&D supportée par ACTIA dans son compte de résultat, c'est-à-dire en tenant compte de la part facturée aux clients, des aides de l'État, et du décalage temporel (immobilisations / amortissements) représente 9,0 % du chiffre d'affaires en 2021, contre 9,5 % en 2020. Le taux de refacturation clients s'élève à 42,2 % en 2021, contre 37,0 % en 2020. Le Groupe enregistre ainsi une baisse de sa R&D immobilisée de <8,5 %>.

ACTIA a déterminé trois composants pour les constructions :

- ⊙ Le gros œuvre : durée d'utilité 40 ans ;
- ⊙ Le second œuvre : durée d'utilité 20 ans ;
- ⊙ L'agencement : durée d'utilité 10 ans.

La décomposition de certains bâtiments dont la structure est très spécifique (bardage verre ...) a été adaptée pour que les durées d'utilité correspondent à la véritable durée de vie du bien.

Le montant amortissable est systématiquement réparti sur la durée d'utilité de l'actif. Les amortissements sont calculés linéairement et les durées d'utilité retenues par le Groupe sont les suivantes :

- ⊙ Installations techniques, matériel et outillage : sur 6 à 10 ans ;
- ⊙ Autres immobilisations corporelles : sur 3 à 10 ans.

Les durées d'utilité sont revues à chaque clôture.

Le Groupe n'a pas déterminé de valeur résiduelle significative pour ses immobilisations corporelles.

Note 5.1 Variations des immobilisations corporelles

 Les **valeurs brutes** des immobilisations corporelles ont évolué comme suit :

☉ Au cours de l'exercice 2021 :

En k€	01/01/2021	Variations périmètre	Écarts de conversion	Acquisition <Transferts>	Cessions et autres diminutions	IFRS 5	31/12/2021
Terrains	3 625		48			<771>	2 902
Constructions	62 361		1 042	6 977	<285>	<7 715>	62 380
Installations techniques	78 022		815	5 062	<257>	<622>	62 380
Matériels outillages	37 885		397	1 317	<564>	<497>	38 537
Autres immobilisations	37 885		397	1 317	<564>	<497>	38 537
Total	181 892		2 302	13 356	<1 106>	<9 605>	166 199
Dont Droits d'utilisation							
Terrains	260						260
Constructions	26 235		287	4 609	<285>	<67>	30 778
Installations techniques	18 389		<3>	5 115	<1>		23 499
Matériels outillages	9 185		5	1 025	<104>		10 111

☉ Au cours de l'exercice 2020 :

En k€	01/01/2020	Variations périmètre	Écarts de conversion	Acquisitions <Transferts>	Cessions et autres diminutions	31/12/2020
Terrains	3 703		<78>			3 625
Constructions	59 136		<990>	4 333	<118>	62 361
Installations techniques	77 614		<1 179>	6 022	<4 435>	78 022
Matériels outillages	41 924		<689>	<1 459>	<1 891>	37 885
Autres immobilisations	41 924		<689>	<1 459>	<1 891>	37 885
Total	182 377		<2 935>	8 895	<6 445>	181 892
Dont Droits d'utilisation						
Terrains	260					260
Constructions	27 345		<18>	701	<1 793>	26 235
Installations techniques	18 389					18 389
Matériels outillages	9 118		2	77	<12>	9 185
Autres immobilisations	9 118		2	77	<12>	9 185

Les amortissements

☉ Au cours de l'exercice 2021 :

En k€	01/01/2021	Variations périmètre	Écarts de conversion	Dotations	Reprises	IFRS 5	31/12/2021
Terrains	13						13
Constructions	23 916		242	4 267	<0>	<1 601>	26 824
Installations techniques	57 375		475	7 287	<373>	<517>	64 247
Matériels outillages	23 155		272	2 872	<423>	<131>	25 745
TOTAL	104 458		990	14 427	<797>	<2 249>	116 829
Dont Droits d'utilisation							
<i>Terrains</i>	13						13
<i>Constructions</i>	15 441		25	2 651	<33>	<67>	18 017
<i>Installations techniques</i>	14 725		<3>	2 438			17 160
<i>Matériels outillages</i>	7 688		<0>	940	<11>	<0>	8 616

☉ Au cours de l'exercice 2020 :

En k€	01/01/2020	Variations périmètre	Écarts de conversion	Dotations	Reprises	31/12/2020
Terrains	13					13
Constructions	21 474		<219>	2 802	<141>	23 916
Installations techniques	54 374		<662>	8 054	<4 390>	57 375
Matériels outillages	22 649		<340>	2 693	<1 847>	23 155
TOTAL	98 510		<1 221>	13 548	<6 379>	104 458
Dont Droits d'utilisation						
<i>Terrains</i>	13					13
<i>Constructions</i>	14 316		27	1 098		15 441
<i>Installations techniques</i>	12 646		6	2 074		14 725
<i>Matériels outillages</i>	7 270		10	408		7 688

Les **valeurs nettes** :

☉ Au cours de l'exercice 2021 :

En k€	01/01/2021	Variations périmètre	Écarts de conversion	Acquisitions <Cessions nettes>	IFRS 5	31/12/2021
Terrains	3 612		48		<771>	2 889
Constructions	38 445		800	2 425	<6 114>	35 556
Installations techniques	20 647		340	<2 109>	<105>	18 773
Matériels outillages	14 730		125	<1 697>	<366>	12 793
Autres immobilisations	14 730		125	<1 697>	<366>	12 793
TOTAL	77 434		1 312	<1 380>	<7 356>	70 010
Dont Droits d'utilisation						
<i>Terrains</i>	247					247
<i>Constructions</i>	10 794		263	1 705		12 761
<i>Installations techniques</i>	3 664		0	2 675		3 660
<i>Matériels outillages</i>	1 497		6	<8>		1 495

☉ Au cours de l'exercice 2020 :

En k€	01/01/2020	Variations périmètre	Écarts de conversion	Acquisitions <Cessions nettes>	31/12/2020
Terrains	3 690		<78>		3 612
Constructions	37 662		<771>	1 554	38 445
Installations techniques	23 241		<517>	<2 077>	20 647
Matériels outillages	19 275		<349>	<4 196>	14 730
Autres immobilisations	19 275		<349>	<4 196>	14 730
TOTAL	83 867		<1 714>	<4 719>	77 434
Dont Droits d'utilisation					
<i>Terrains</i>	247				247
<i>Constructions</i>	13 029		<45>	<2 191>	10 794
<i>Installations techniques</i>	5 743		<6>	<2 074>	3 664
<i>Matériels outillages</i>	1 848		<8>	<343>	1 497

Les immobilisations corporelles données en garantie sont détaillées au § Note 28 : « Garanties sur éléments d'actif » des notes annexes aux comptes consolidés.

Les acquisitions les plus significatives concernent :

En k€	2021	2020
Terrains		
Division Automotive		
Division Telecom		
Sous-Total		
Constructions		
Division Automotive	4 297	1 253
Division Telecom	775	629
Autres (y/c holding)		5
Sous-Total	5 072	1 886
Installations techniques		
Division Automotive	4 507	3 811
Division Telecom	446	149
Sous-Total	4 953	3 960
Autres immobilisations corporelles		
Division Automotive	3 639	4 191
Division Telecom	834	304
Autres (y/c holding)	18	33
Sous-Total	4 491	4 528
Total	14 516	10 374

La totalité des nouvelles immobilisations corporelles a été acquise auprès de fournisseurs extérieurs.

Le poste Autres immobilisations corporelles englobent les travaux de construction et de rénovation non encore livrés à la date de clôture.

Note 5.2 Dépréciation d'immobilisations corporelles

En cas d'indice de perte de valeur, un test de dépréciation des autres actifs est systématiquement réalisé.

Une perte de valeur comptabilisée pour un autre actif est reprise s'il y a eu un changement dans les estimations utilisées pour déterminer la valeur recouvrable. La valeur comptable d'un actif, augmentée en raison de la reprise d'une perte de valeur, ne doit pas être supérieure à la valeur comptable qui aurait été déterminée, nette des amortissements, si aucune perte de valeur n'avait été comptabilisée.

En cas de perte de valeur d'un actif ou d'une U.G.T., une provision est systématiquement constatée. Elle est affectée à la rubrique « Dotations aux amortissements » du compte de résultat, qui sera renommée de ce fait « Dotations aux amortissements et provisions pour perte de valeur ».

Au 31 décembre 2021, aucune provision pour dépréciation d'actif corporel n'est comptabilisée.

Note 6 Participations mises en équivalence

En k€	Valeur des titres		Quote-part du résultat	
	31/12/2021	31/12/2020	31/12/2021	31/12/2020
SCI Los Olivos	398	180	<6>	1
SCI Les Coteaux de Pouvoirville	458	595	101	101
Coovia	0	0	0	0
Total	856	774	95	103

Lorsque la quote-part de l'investisseur est ramenée à zéro, les pertes supplémentaires éventuelles font l'objet d'une provision si l'investisseur a contracté une obligation légale ou implicite d'effectuer des paiements au nom de l'entreprise associée ou de la coentreprise (cf. § Note 17 : « Provisions » des notes annexes aux comptes consolidés).

Des informations financières relatives aux participations mises en équivalence sont données ci-dessous :

☉ Au 31 décembre 2021 :

En k€	Total Actifs	Dettes	Chiffre d'Affaires	Résultat
SCI Los Olivos	2 631	1 587	176	<14>
SCI Les Coteaux de Pouvoirville	7 278	5 357	965	245
Coovia		0	0	0

☉ Au 31 décembre 2020 :

En k€	Total Actifs	Dettes	Chiffre d'Affaires	Résultat
SCI Los Olivos	2 391	1 333	176	4
SCI Les Coteaux de Pouvoirville	7 605	5 955	963	219
Coovia	124	982	0	0

Note 7 Autres actifs financiers non courants

En k€	31/12/2021			31/12/2020		
	Brut	Dépréciation	Net	Brut	Dépréciation	Net
Titres immobilisés non consolidés	324	<228>	96	291	<227>	64
Créances rattachées à des participations non consolidées	94	<72>	23	882	<877>	6
Dépôts et cautionnements	1 845		1 845	1 649		1 649
Prêts et divers	35		35	33	<0>	33
TOTAL	2 298	<300>	1 999	2 855	<1 104>	1 751

Au titre de la période 2021, les actifs financiers ont généré des profits, inclus dans la rubrique « Autres produits financiers » du compte de résultat, à hauteur de 178 k€ contre 9 k€ en 2020.

Note 8 Stocks et encours

Les coûts des stocks comprennent :

- ⊙ Les coûts d'acquisition : prix d'achat et frais accessoires ;
- ⊙ Les coûts de transformation : main d'œuvre et frais indirects de production ;
- ⊙ Les autres coûts ne sont inclus dans les coûts des stocks que s'ils sont encourus pour amener les stocks à l'endroit et dans l'état où ils se trouvent.

Les valeurs de réalisation nette des stocks sont les suivantes :

En k€ (Valeurs nettes)	31/12/2021	31/12/2020
Matières premières	85 019	61 824
Coûts R&D exécutoires aux contrats	45 028	40 125
Produits intermédiaires et finis	31 940	32 834
Marchandises	10 669	14 781
Total	172 656	149 564

Les stocks d'encours de services sont évalués à leur coût de production, main d'œuvre et autres frais de personnel directement engagés pour fournir le service.

Le coût des stocks est déterminé en utilisant la méthode du coût unitaire moyen pondéré.

Les stocks sont évalués à la valeur la plus faible entre le coût et la valeur nette de réalisation (prix de vente estimé dans le cours normal de l'activité diminué des coûts estimés nécessaires pour l'achèvement et pour réaliser la vente).

Au cours de l'exercice 2021, les stocks ont évolué de la façon suivante :

En k€	Brut	Dépréciation	Net
Au 31/12/2020	161 531	<11 967>	149 564
Variation de la période	28 685		28 685
Dépréciation nette		<1 778>	<1 778>
Variation de périmètre	0	0	0
Effet des variations de change	1 463	<58>	1 405
IFRS 5	<6 918>	1 698	<5 220>
Au 31/12/2021	184 761	<12 105>	172 656

Les mises au rebut de la période s'élèvent à 2 076 k€ (2 333 k€ pour 2020) et concernent principalement :

- ⊙ ACTIA Automotive : 1 530 k€, provisionnés à hauteur de 500 k€ sur les périodes antérieures ;
- ⊙ ACTIA Telecom : 112 k€, provisionnés à hauteur de 43 k€ sur les périodes antérieures.

En valeur brute, les stocks ont augmenté de 30,1 M€ au cours de l'année 2021 (avant reclassement IFRS 5) contre une diminution de 11,2 M€ au cours de l'année 2020. Le détail de ces variations est donné ci-dessous :

En k€		2021	2020
Matières premières		+ 27 739	<9 370>
Dont :	Division Automotive	+ 24 891	<11 128>
	Division Telecom	+ 2 848	+ 1 758
Coûts R&D exécutoires aux contrats		+ 7 546	+ 3 656
Dont :	Division Automotive	+ 3 575	<120>
	Division Telecom	+ 3 971	+ 3 776
Produits intermédiaires et finis		<1 951>	<5 761>
Dont :	Division Automotive	<2 553>	<6 021>
	Division Telecom	+ 602	+ 260
Marchandises		<3 186>	+ 241
Dont :	Division Automotive	<3 186>	+ 241
	Division Telecom	+ 0	+ 0

Les nantissements de stocks sont indiqués au § Note 28 « Garanties sur éléments d'actif » des notes annexes aux comptes consolidés.

Note 9 Clients et autres créances

Les créances clients et les autres créances sont évaluées à leur juste valeur lors de la comptabilisation initiale, puis au coût amorti diminué du montant des pertes de crédits attendues.

Lorsqu'il existe une indication objective de perte de valeur, le montant de la perte constatée est la différence entre la valeur comptable de l'actif et la valeur actuelle des flux de trésorerie futurs estimés, actualisée au taux d'intérêt effectif d'origine de l'actif.

Le détail des **créances clients et autres créances courantes** est donné dans le tableau ci-dessous :

En k€	Valeurs Nettes au 31/12/2020	Variations de la période	Dépréciation / Reprise	Variation de périmètre	Effet des variations de change	IFRS 5	Valeurs Nettes au 31/12/2021
Créances Clients	141 364	2 546	<612>		1 574	<133>	144 739
Avances / Acomptes	3 537	3 399			105	<24>	7 017
Créances sociales	510	580			7	<0>	1 097
Créances TVA	2 408	2 708			2		5 118
Charges constatées d'avance	2 358	530			33	<1>	2 920
Créances diverses	1 408	223			47	<1>	1 677
Autres créances courantes	10 222	7 441			193	<27>	17 830
Créances fiscales	2 215	<1 618>			15		612
Crédit Impôt Recherche	9 641	1 220					10 861
Crédit d'impôt courant	11 855	<398>			15		11 473
Total	163 441	9 589	<612>		1 783	<159>	174 042

Un factor sans recours est en place dans les filiales ACTIA Nordic (Suède) et ACTIA Systems (Espagne) pour une enveloppe utilisée de, respectivement, 9,1 M€ et 1,3 M€ au 31 décembre 2021 contre 14,7 M€ au 31 décembre 2020. Au regard de la norme IFRS 9, la quasi-totalité des risques et avantages liés aux créances cédées ayant été transférés au cessionnaire dans le cadre de cette opération d'affacturage, les créances cédées ont été déconsolidées.

Au 31 décembre 2021, l'échéancier des créances clients brutes non échues et échues (balance âgée) est le suivant :

En k€	Non échues	Echues de 0 à 30 jours	Echues de 31 à 60 jours	Echues de 61 à 90 jours	Echues de plus de 91 jours	Total des créances clients (Valeurs Brutes)
Valeurs Brutes au 31/12/2021	112 251	5 942	5 638	3 826	21 321	148 977
Valeurs Brutes au 31/12/2020	120 692	6 367	5 357	1 953	10 527	144 896

Aucune **perte sur créance irrécouvrable** significative n'a été comptabilisée en 2021, comme en 2020.

Note 10 Autres actifs et passifs sur contrats

Dans le cadre de l'application de la norme IFRS 15 « Produits des activités ordinaires tirés des contrats conclus avec des clients », pour un contrat donné, le montant cumulé du chiffre d'affaires comptabilisé au titre de l'ensemble des obligations de prestation du contrat, diminué des paiements reçus et des créances clients qui sont comptabilisées séparément, sont présentés ci-dessous dans les rubriques « Actifs sur contrats », ou « Passifs sur contrats » si le solde est négatif.

Les éventuelles provisions pour contrats onéreux, dites pertes à terminaison, sont exclues de ces soldes et présentées au sein des provisions pour risques et charges.

En k€	Au 31/12/2021	Au 31/12/2020
Actifs sur contrats	16 448	26 076
Passifs sur contrats	<6 990>	<3 977>

Note 11 Trésorerie, équivalents de trésorerie et instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat

Note 11.1 Trésorerie et équivalents de trésorerie

La **trésorerie** est constituée des disponibilités bancaires en compte à la date de clôture. Les découverts bancaires remboursables à vue constituent une composante de la trésorerie et des équivalents de trésorerie pour les besoins du tableau des flux de trésorerie.

Les **équivalents de trésorerie** sont des placements à court terme très liquides constitués de valeurs mobilières de placement facilement convertibles en un montant de trésorerie connu et soumis à un risque négligeable de changement de valeur. Ils sont comptabilisés à la valeur liquidative à la date de clôture, le boni de placement étant constaté au compte de résultat.

Ils ont évolué comme suit :

En k€	31/12/2021	31/12/2020	Evolution
Équivalents de trésorerie	87	79	7
Trésorerie	56 552	53 335	3 218
Trésorerie et équivalents de trésorerie	56 639	53 414	3 225
<Concours bancaires courants>	<36 354>	<40 925>	4 571
Total	20 285	12 489	7 796
Trésorerie, équivalents de trésorerie et concours bancaires courants présentés dans les lignes Actifs/Passifs détenus en vue de la vente	1 291	0	1 291
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture présentée dans le Tableau des flux de trésorerie	21 576	12 489	9 087

ACTIA procède à la liquidation des valeurs mobilières en fin d'exercice et constate ainsi en résultat les plus-values définitives.

Note 11.2 Instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat

ACTIA utilise des instruments financiers dérivés pour couvrir son exposition aux risques de change et de taux d'intérêts résultant de ses activités opérationnelles, financières et d'investissements. Conformément à sa politique de gestion de trésorerie, le Groupe ne détient ni n'émet d'instrument financier à des fins de transactions. Cependant, les instruments dérivés qui ne répondent pas aux critères de la comptabilité de couverture sont comptabilisés comme des instruments spéculatifs.

⊙ La couverture du risque de taux

ACTIA ne dispose plus, au 31 décembre 2021 d'instruments de couverture du risque de taux, les SWAP de taux souscrits par la filiale ACTIA Automotive S.A. ayant tous atteints leur terme avant la clôture de l'exercice.

Avec des outils de swap de taux mis en place il y a plusieurs années, et dans un contexte de baisse des taux voire de taux négatifs, ACTIA a préféré se couvrir sur le risque de taux par la mise en place de financements moyen et long terme à taux fixe.

Ces couvertures de taux n'étaient pas liées à des contrats de financement spécifiques mais elles couvraient l'endettement du Groupe à hauteur de 11,3 M€ au 31 décembre 2020.

Le Groupe comptabilisait ses instruments de couverture de taux à la juste valeur par le compte de résultat dans les rubriques « autres produits financiers » et « autres charges financières ».

Les impacts de cette comptabilisation sur le résultat sont détaillés dans le tableau suivant :

En k€	31/12/2021		31/12/2020	
	Juste valeur	Impact résultat	Juste valeur	Impact résultat
Instruments financiers ACTIF <PASSIF>				
SWAP	0	69	<69>	92
Total	0	69	<69>	92

Une analyse des risques de taux encourus par ACTIA est détaillée au chapitre 7 « Facteurs de risques » du Document d'Enregistrement Universel.

⊙ La couverture du risque de change

Les critères n'étant pas respectés pour les périodes présentées, la comptabilité de couverture (couverture de flux futurs – cash-flow hedge) n'a pas été appliquée. Les instruments de couverture du risque de change ont été évalués et comptabilisés à la juste valeur.

Il est précisé que ces outils ont vocation à assurer une acquisition de dollars US, nécessaires à l'achat de composants, à un coût raisonnable et sécurisé par rapport aux importantes fluctuations du marché.

Les instruments de couverture du risque de change sont détaillés dans le tableau suivant :

En Devises	Montant maximum restant à acquérir au 31/12/2021	Maturité
Achats de devise		
Tunnel EUR / USD	13 000 000 \$	Inférieure à 1 an
Accumulateur EUR / USD	39 577 500 \$	Inférieure à 1 an
Accumulateur EUR / USD	81 770 000 \$	Inférieure à 2 ans
Option EUR / USD	13 000 000 \$	Inférieure à 1 an
Total	147 347 500 \$	

ACTIA comptabilise ces instruments de couverture de change à la juste valeur par le compte de résultat dans les rubriques « autres produits financiers » et « autres charges financières ».

Il est précisé que le Groupe a procédé à des achats en dollars pour 124,6 M\$, contre 103,5 M\$ en 2020. Ces achats font l'objet soit d'une couverture via des instruments financiers, soit d'une couverture naturelle dans une moindre mesure.

Les impacts de cette comptabilisation sur le résultat sont détaillés dans le tableau suivant :

En k€	31/12/2021		31/12/2020	
	Juste valeur	Impact résultat	Juste valeur	Impact résultat
Instruments financiers ACTIF <PASSIF>				
Couverture EUR / USD	890	8 308	<7 418>	<8 795>
Total	890	8 308	<7 418>	<8 795>

Note 12 Impôts différés

Les impositions différées résultent notamment :

- ⊙ Des pertes fiscales reportables ;
- ⊙ Du décalage temporel pouvant exister entre la valeur en consolidation et la base fiscale de certains actifs et passifs.

En application de la méthode bilancielle du report variable, les impôts différés sont évalués en tenant compte des taux d'imposition et des réglementations fiscales qui ont été adoptés ou quasi-adoptés à la date de clôture.

La position passive d'une société peut, dans certaines conditions, être réduite à concurrence des reports fiscaux déficitaires raisonnablement imputables en contrepartie et des impôts différés sur différences temporelles déductibles.

Les impôts différés actifs sont comptabilisés lorsque leur recouvrement est probable. Les déficits ou différences temporelles doivent être imputables sur les bénéfices imposables à venir, à hauteur des éventuels plafonnements selon la législation française. Les actifs d'impôt différés sont réduits lorsqu'il n'est plus probable qu'un bénéfice fiscal suffisant soit disponible.

L'utilisation des reports déficitaires est plafonnée et en conformité avec nos business plans, ACTIA travaille avec des provisionnels de quatre et cinq ans. Ainsi, le montant des pertes fiscales non utilisées pour lesquelles aucun actif d'impôts différés n'a été reconnu s'élève à 70,3 M€ (50,2 M€ au 31 décembre 2020). Le gain d'impôt potentiel s'élève à 18,3 M€ (contre 13,5 M€ au 31 décembre 2020). Ces pertes fiscales ont une durée de vie illimitée.

En application de la norme IAS 12, les actifs et passifs d'impôts différés ne font pas l'objet d'une actualisation. Ils sont présentés au bilan, selon les cas, en actif et passif non courant.

En k€	31/12/2021	31/12/2020
Actifs d'impôts constatés au titre des :		
Décalages temporels	3 110	8 195
<i>Dont provision départ retraite</i>	1 955	2 795
<i>Dont profits sur stocks</i>	415	498
<i>Dont autres retraitements</i>	740	4 902
Déficits reportables	8 142	4 968
Total net des Actifs d'impôts	11 252	13 163
Passifs d'impôts constatés au titre des :		
Passifs d'impôts différés	1 646	4 186
Total net des Passifs d'impôts	1 646	4 186
Total net des Actifs et Passifs d'impôts différés	9 606	8 978

Note 13 Actifs et passifs financiers

Les différentes catégories d'instruments financiers sont les actifs détenus jusqu'à échéance, les prêts et créances émis par l'entreprise, les actifs et passifs financiers à la juste valeur par le compte de résultat et les autres passifs financiers.

Prêts et créances émis par l'entreprise

Après leur comptabilisation initiale, ils sont évalués au coût amorti en utilisant la méthode du taux d'intérêt effectif, et peuvent faire l'objet d'une dépréciation calculée selon l'évaluation des pertes de crédit attendues.

La sortie des comptes des actifs financiers est conditionnée au transfert des risques et avantages liés à l'actif, ainsi qu'au transfert de contrôle de l'actif. De ce fait, les effets escomptés non échus et les Dailly à titre de garantie sont maintenus au poste « Créances clients ».

Actifs et passifs financiers à la juste valeur par le compte de résultat

Les achats et ventes d'actifs financiers à la juste valeur par le biais du compte de résultat sont comptabilisés à la date de transaction.

Les valeurs mobilières de placement sont comptabilisées à leur valeur de marché à la date de clôture.

Autres dettes (prêts et emprunts portant intérêts)

Après leur comptabilisation initiale, elles sont évaluées selon la méthode du taux d'intérêt effectif.

Titres de participation

Le Groupe détient des participations dans des sociétés sans exercer d'influence notable ou de contrôle. La norme IFRS 9 offre l'option irrévocable, en date de première comptabilisation de chaque instrument, de les classer en juste valeur par le biais des capitaux propres non recyclables. Dans ce cas, les gains ou les pertes latents ne sont pas recyclés en résultat en cas de cession. En cas d'absence de marché actif, et lorsque la juste valeur ne peut pas être déterminée de manière fiable à l'aide de méthodes alternatives, ils sont maintenus au bilan au coût amorti.

Instruments financiers composés

Le Groupe peut être amené à émettre également des Obligations Convertibles ou Bons de Souscription d'Actions. Ces instruments financiers composés sont ventilés en une composante Dette et une composante Capitaux Propres.

Instruments financiers dérivés

Ils sont détaillés au § Note 11.2 : « Instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat » des notes annexes aux comptes consolidés.

Transferts d'instruments financiers actifs

Le Groupe décomptabilise un actif financier lorsque les droits contractuels aux flux de trésorerie générés par l'actif expirent, ou lorsqu'il transfère les droits à recevoir les flux de trésorerie contractuels dans une transaction dans laquelle la quasi-totalité des risques et avantages inhérents à la propriété de l'actif financier sont transférés, ou lorsqu'il ne transfère ni ne conserve la quasi-totalité des risques et avantages, et ne conserve pas le contrôle sur l'actif transféré. Tout intérêt créé ou conservé par le Groupe dans des actifs financiers décomptabilisés est comptabilisé séparément comme actif ou passif.

Dans le cas contraire, les créances sont maintenues à l'actif du bilan, le Groupe gardant le risque de défaillance du débiteur. La somme versée par la banque est inscrite en trésorerie en contrepartie de l'inscription d'une dette bancaire au passif. Celle-ci et la créance ne disparaissent du bilan que lorsque le débiteur s'est acquitté de sa dette auprès de l'établissement financier. Les frais encourus sont comptabilisés en déduction de la dette, cette dernière étant évaluée selon la méthode du coût amorti, au taux d'intérêt effectif.

Note 13.1 Les actifs financiers

Le tableau ci-dessous présente la valeur comptable des catégories d'instruments financiers actifs :

En k€	31/12/2021				31/12/2020			
	Coût amorti	Actifs financiers à la juste valeur par le résultat	Actifs financiers à la juste valeur par OCI	Comptes consolidés Groupe (*)	Coût amorti	Actifs financiers à la juste valeur par le résultat	Actifs financiers à la juste valeur par OCI	Comptes consolidés Groupe (*)
Actifs Non Courants								
Actifs financiers non courants	1 999			1 999	1 751			1 751
Crédit impôt recherche non courant	14 147			14 147	11 910			11 910
Actifs Courants								
Créances clients	144 739			144 739	141 364			141 364
Autres créances courantes	17 830			17 830	10 222			10 222
Crédit d'impôt courant	11 473			11 473	11 855			11 855
Instruments financiers		890		890		0		0
Équivalents de trésorerie		87		87		79		79
Trésorerie	56 552			56 552	53 335			53 335
Total	246 740	977	0	247 717	230 437	79	0	230 516

(*) La juste valeur est identique à la valeur comptabilisée dans les comptes consolidés pour l'ensemble des actifs financiers.

Au 31 décembre 2021, les actifs financiers à la juste valeur sont classifiés ainsi :

En k€	Catégorie 1 Prix de marché	Catégorie 2 Avec paramètres observables	Catégorie 3 Avec paramètres non observables
Instruments financiers			890
Équivalents de trésorerie	87		
Total	87	890	

Note 13.2 Les passifs financiers

Le tableau ci-dessous présente la valeur comptable des catégories d'instruments financiers passifs :

En k€	31/12/2021			31/12/2020		
	Passifs financiers au coût amorti	Passifs financiers à la juste valeur par le résultat	Comptes consolidés Groupe (*)	Passifs financiers au coût amorti	Passifs financiers à la juste valeur par le résultat	Comptes consolidés Groupe (*)
Passifs non courants						
Emprunts obligataires	15 417		15 417	20 000		20 000
Emprunts auprès des établissements de crédit	148 711		148 711	124 047		124 047
Autres dettes financières	0	963	963	322	664	986
Dettes financières locatives	15 966		15 966	13 270		13 270
Passifs courants						
Dettes financières à moins d'un an	96 720	673	97 393	96 794	1 124	97 918
Instruments financiers	0	0	0		7 486	7 486
Fournisseurs	92 408		92 408	69 893		69 893
Autres dettes	74 171		74 171	63 859		63 859
Dettes fiscales (IS)	1 267		1 267	2 003		2 003
Total	444 660	1 637	446 296	390 188	9 274	399 462

(*) La juste valeur est proche de la valeur comptabilisée dans les comptes consolidés pour les passifs financiers.

Au 31 décembre 2021, les passifs financiers à la juste valeur sont classifiés ainsi :

En k€	Catégorie 1 Prix de marché	Catégorie 2 Avec paramètres observables	Catégorie 3 Avec paramètres non observables
Passifs non courants			
Dettes financières diverses	963		
Passifs courants			
Dettes financières à moins d'un an	673		
Instruments financiers			
Total	1 637		-

Note 14 Dettes financières

Les dettes financières par nature de crédit et par échéance se répartissent de la façon suivante :

En k€	31/12/2021				31/12/2020			
	<31/12/22	>01/01/ 23<31/12/26	>01/01/27	Total	<31/12/21	>01/01/22 <31/12/25	>01/01/26	Total
Emprunts obligataires	4 583	10 833	0	15 417	4 583	14 583	833	20 000
Emprunts auprès des établissements de crédit	50 438	134 250	19 044	203 732	45 283	112 864	15 766	173 913
Dettes financières diverses	1 278	726	238	2 241	1 556	863	122	2 542
Dettes financières locatives (*)	4 740	13 098	2 867	20 706	5 571	11 239	2 031	18 840
Concours bancaires et découverts	36 354			36 354	40 925			40 925
Total	97 393	158 907	22 149	278 450	97 918	139 549	18 753	256 220

(*) Cf. "paragraphe "Immobilisations corporelles"

En 2021, les dettes financières ont évolué de la façon suivante :

En k€	Au 01/01/2021	Variations monétaires			Variations non monétaires				Au 31/12/2021
		Nouveaux emprunts	Rembour- sements d'emprunts	Variation de périmètre	IFRS 16	Variation de juste valeur	Ecart de conversion	Autres	
Emprunts obligataires	20 000		<4 583>						15 417
Emprunts auprès des établissements de crédit	173 913	68 442	<38 491>				305	<437>	203 732
Dettes financières diverses	2 542	185	<491>			<24>	29		2 242
Dettes financières locatives	18 840		<7 400>		8 987		278		20 706
Concours bancaires et découverts	40 925		<4 974>				420	<17>	36 354
Total	256 220	68 627	<55 939>	0	8 987	<24>	1 032	<454>	278 450

En 2020, les dettes financières ont évolué de la façon suivante :

En k€	Au 01/01/2020	Variations monétaires			Variations non monétaires				Au 31/12/2020
		Nouveaux emprunts	Rembour- sements d'emprunts	Variation de périmètre	Activation de crédit- bail	Variation de juste valeur	Écart de conversion	Autres	
Emprunts obligataires	20 000								20 000
Emprunts auprès des établissements de crédit	136 642	58 806	<21 453>				<303>	221	173 913
Dettes financières diverses	3 091	24	<550>			29	<52>	0	2 542
Dettes financières locatives	20 398		<5 665>		4 159		<51>		18 840
Concours bancaires et découverts	60 405		<19 172>				<309>		40 925
Total	240 536	58 830	<46 840>	0	4 159	29	<714>	221	256 220

Au 31 décembre 2021, l'échéancier des dettes financières y compris intérêts non courus se décompose de la façon suivante :

En k€	<31/12/22		>01/01/23 <31/12/26		>01/01/27		Total		Nominal + Intérêts
	Nominal	Intérêts	Nominal	Intérêts	Nominal	Intérêts	Nominal	Intérêts	
Emprunts obligataires	4 583	486	10 833	629	0		15 417	1 115	16 532
Emprunts auprès des établissements de crédit	50 438	1 785	134 250	3 583	19 044	276	203 732	5 644	209 376
Dettes financières diverses	1 278		726		238		2 241	0	2 241
Dettes financières locatives	4 740	394	13 098	797	2 867	49	20 706	1 240	21 946
Concours bancaires et découverts	36 354	447					36 354	447	36 801
Total	97 393	3 112	158 907	5 009	22 149	325	278 450	8 446	286 896

Au 31 décembre 2020, l'échéancier des dettes financières y compris intérêts non courus se décompose de la façon suivante :

En k€	<31/12/21		>01/01/22 <31/12/25		>01/01/26		Total		Nominal + Intérêts
	Nominal	Intérêts	Nominal	Intérêts	Nominal	Intérêts	Nominal	Intérêts	
Emprunts obligataires	4 583	628	14 583	1 083	833	29	20 000	1 741	21 741
Emprunts auprès des établissements de crédit	45 283	1 593	112 864	3 153	15 766	219	173 913	4 965	178 878
Dettes financières diverses	1 556		863		122		2 542	0	2 542
Dettes financières locatives	5 571	438	11 239	799	2 031	47	18 840	1 285	20 125
Concours bancaires et découverts	40 925	512					40 925	512	41 436
Total	97 918	3 171	139 549	5 035	18 753	296	256 220	8 502	264 722

Au 31 décembre 2021, les dettes financières par devise de souscription se répartissent de la façon suivante :

En k€	EUR	USD	Autres	Total
Emprunts obligataires	15 417	0	0	15 417
Emprunts auprès des établissements de crédit	199 565	4 167	0	203 732
Dettes financières diverses	1 762	0	479	2 241
Dettes financières locatives	16 315	50	4 341	20 706
Concours bancaires et découverts	31 771	2 497	2 085	36 354
Total	264 829	6 715	6 906	278 450

Au 31 décembre 2020, les dettes financières par devise de souscription se répartissent de la façon suivante :

En k€	EUR	USD	Autres	Total
Emprunts obligataires	20 000	0	0	20 000
Emprunts auprès des établissements de crédit	170 022	3 892	0	173 913
Dettes financières diverses	2 092	0	450	2 542
Dettes financières locatives	16 146	20	2 675	18 840
Concours bancaires et découverts	32 066	7 296	1 562	40 925
Total	240 325	11 208	4 688	256 220

Les **concours bancaires et découverts** sont accordés généralement pour une durée d'un an et sont renouvelables en milieu d'exercice. Ils sont impactés par le poids du financement du poste clients (Dailly, Effets Escomptés Non Échus et Factoring) pour 5,1 M€ au 31 décembre 2021 contre 5,5 M€ au 31 décembre 2020, et du financement des créances sur l'État (CIR / CICE) pour 11,2 M€ contre 12,0 M€ au 31 décembre 2020.

Le ratio « endettement net / fonds propres » est le suivant :

En k€	31/12/2021	31/12/2020
Emprunts obligataires	15 417	20 000
Emprunts auprès des établissements de crédit	203 732	173 913
Dettes financières diverses	2 241	2 542
Dettes financières locatives	20 706	18 840
Concours bancaires et découverts	36 354	40 925
Sous-Total A	278 450	256 220
Équivalents de trésorerie	87	79
Trésorerie	56 552	53 335
Sous-Total B	56 639	53 414
Total endettement net = A - B	221 811	202 806
Total fonds propres	113 576	116 087
Ratio d'endettement net sur fonds propres	195,3%	174,7%

Le ratio « endettement net / fonds propres » corrigé de l'impact du financement du poste clients, du CIR et du CICE est le suivant :

En k€	31/12/2021	31/12/2020
Emprunts obligataires	15 417	20 000
Emprunts auprès des établissements de crédit	203 732	173 913
Dettes financières diverses	2 241	2 542
Dettes financières locatives	20 706	18 840
Concours bancaires et découverts	36 354	40 925
- Financement poste clients	<5 133>	<5 465>
- Mobilisation CIR	<10 245>	<10 050>
- Mobilisation CICE	<945>	<1 992>
Sous-Total A	262 126	238 712
Équivalents de trésorerie	87	79
Trésorerie	56 552	53 335
Sous-Total B	56 639	53 414
Total endettement net = A - B	205 487	185 298
Total fonds propres	113 576	116 087
Ratio d'endettement net sur fonds propres	180,9%	159,6%

La répartition de l'endettement entre taux fixe et taux variable est la suivante :

En k€	31/12/2021			31/12/2020		
	Taux fixe	Taux variable	Total	Taux fixe	Taux variable	Total
Emprunts obligataires	15 417		15 417	20 000	0	20 000
Emprunts auprès des établissements de crédit	198 454	5 278	203 732	166 617	7 296	173 913
Dettes financières diverses	2 241		2 241	2 542	0	2 542
Dettes financières locatives	20 706		20 706	18 840	0	18 840
Concours bancaires et découverts	6 590	29 763	36 353	7 012	33 913	40 925
Total	243 408	35 041	278 449	215 011	41 209	256 220
Répartition en pourcentage	87,4%	12,6%	100,0%	83,9%	16,1%	100,0%

L'ensemble des covenants sur emprunts et concours bancaires doit être contrôlé annuellement à chaque fin de période. Ils s'appliquent sur 11,0 % de l'endettement, soit 30,8 M€.

En 2021, l'évolution de l'activité du Groupe a eu de forts impacts sur les ratios « Dettes Nettes / Fonds Propres » et « Dettes Nettes / EBITDA », basé sur les comptes consolidés, notamment du fait :

⊙ Concernant l'évolution de l'EBITDA :

- Une progression du chiffre d'affaires qui a permis à la Division Telecom de retrouver son niveau de rentabilité,
- Une Division Automotive qui a subi la crise des composants avec ses usines sollicitées pour limiter les impacts clients sur des séries produites plus petites et plus nombreuses, une hausse du coût des composants qui a été partiellement répercutées aux clients (composants achetés chez les brokers pour limiter les manquants) ainsi qu'une hausse du coût des transports,
- Des investissements maintenus à un niveau élevé notamment dans le cadre de la constitution de la Division Power,
- Un effort particulier pour le maintien d'équipes de R&D de haut niveau et d'un personnel impliqué avec une hausse des salaires et des embauches qui repartent en fin d'exercice malgré les tensions sur le marché de l'emploi.

L'impact IFRS 16 a augmenté entre 2020 (+ 4 742 k€) et 2021 (+5 954 k€) avec la signature de nouveaux contrats.

⊙ Concernant l'augmentation des dettes nettes de 9,4 % :

- Une progression des dettes moyen terme avec :
 - la mise en place de financements accompagnant les programmes de R&D,
 - la mise en place de Prêts Garantis par l'État ou autre forme de financement en vue de soutenir l'économie, dont l'option d'amortir sur 5 ans a été prise officiellement en 2021,
- La diminution de l'utilisation des lignes de financement court terme de 40,9 M€ en 2020 à 36,4 M€ en 2021 (soit un taux d'utilisation à 33,0 %) ;
- L'augmentation de la trésorerie disponible.

L'impact IFRS 16 a augmenté entre 2020 (+ 15 592 k€) et 2021 (+ 18 919 k€) avec la signature de nouveaux contrats.

Ces éléments ont conduit au non-respect de covenants sur 21 emprunts au 31 décembre 2021, contre 27 au 31 décembre 2020. Cependant, l'information régulière auprès des partenaires bancaires a permis d'obtenir une suspension de l'application des covenants au 31 décembre 2021, à l'exception d'un prêt aux États-Unis où les opérations de carve out n'ont pas permis de traiter ce sujet.

Au 31 décembre 2021, les covenants sont détaillés dans le tableau suivant :

Prêts soumis à covenant				Covenant	Respect ⁽³⁾	Reclassement en Dette Courante ⁽⁴⁾			
Catégorie ⁽¹⁾	Année de souscription	Solde au 31/12/2021 en k€	Échéance finale	Ratios	Base de calcul ⁽²⁾	À fin 2020	À fin 2021	À fin 2020	À fin 2021
Emprunts									
E	2016	252	avr. 2022	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,70	CC AG	NR	NR	0	0
E	2016	135	avr. 2022	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR	0	0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	CC AG	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 5,00	CC AG	NR	NR		
E	2016	1 276	janv. 2024	Dettes Nettes / Fonds Propres < 1,50	CC AG	NR	NR	0	0
				Dettes Nettes / EBITDA < 4,75	CC AG	NR	NR		
E	2017	407	déc. 2022	Dettes Nettes / Fonds Propres < 1,50	CC AG	NR	NR	0	0
				Dettes Nettes / EBITDA < 4,75	CC AG	NR	NR		
E	2017	656	janv. 2023	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,70	CC AG	NR	NR	0	0
E	2017	236	févr. 2023	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR	0	0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	CC AG	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 5,00	CC AG	NR	NR		
E	2017	236	févr. 2023	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR	0	0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	CC AG	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 5,00	CC AG	NR	NR		
E	2017	177	févr. 2023	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR	0	0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	CC AG	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 5,00	CC AG	NR	NR		
E	2017	11 250	nov. 2024	Dettes Nettes / EBITDA < 4,75	CC AG	NR	NR	0	0
E	2017	4 167	nov. 2026	Dettes Nettes / EBITDA < 4,75	CC AG	NR	NR	0	0

Prêts soumis à covenant				Covenant	Respect ⁽³⁾		Reclassement en Dette Courante ⁽⁴⁾		
Catégorie ⁽¹⁾	Année de souscription	Solde au 31/12/2021 en k€	Échéance finale	Ratios	Base de calcul ⁽²⁾	À fin 2020	À fin 2021	À fin 2020	À fin 2021
Emprunts									
E	2018	874	févr. 2024	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,70	CC AG	NR	NR	0	0
E	2018	917	oct. 2022	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR	0	0
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 5,00	CC AG	NR	NR		
E	2018	1 067	juil. 2023	Dettes Nettes / Fonds Propres < 1,50	CC AG	NR	NR	0	0
				Dettes Nettes / EBITDA < 4,75	CC AG	NR	NR		
E	2018	1 368	janv. 2024	Dettes Nettes / Fonds Propres < 1,50	CC AG	NR	NR	0	0
				Dettes Nettes / EBITDA < 4,75	CC AG	NR	NR		
E	2019	1 030	mai 2025	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR	0	0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	CC AG	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 5,00	CC AG	NR	NR		
E	2019	1 272	févr. 2025	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,50	CC AG	NR	NR	0	0
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 4,75	CC AG	NR	NR		
E	2019	1 030	mai 2025	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR	0	0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	CC AG	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 5,00	CC AG	NR	NR		
E	2019	417	mars 2023	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR	0	0
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 4,75	CC AG	NR	NR		
E	2019	3 244	mai 2026	EBITDA ⁽⁵⁾ > 339 k\$	CC AC	R	R	2 994	3 119
E	2020	402	janv. 2026	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR		0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	CC AG	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 5,00	CC AG	NR	NR		
E	2020	402	déc. 2025	Dettes Nettes / Fonds Propres ≤ 1,40	CC AG	NR	NR		0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	CC AG	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA ≤ 5,00	CC AG	NR	NR		
Total		30 812						2 994	3 119

(1) E = Emprunt / D = Découvert

(2) CC AG = Comptes Consolidés ACTIA Group / CC AC = Comptes Consolidés ACTIA Corp & ACTIA Electronics

(3) R = Respecté / NR = Non Respecté

(4) Part long terme de la dette reclassée en "Dettes financières à moins d'un an"

(5) EBITDA consolidé des sociétés ACTIA Corp. et ACTIA Electronics

Dans le cadre des contrats d'emprunt souscrits par le Groupe, certaines banques font inscrire dans lesdits contrats des clauses générales relatives à la jouissance des actifs, à la souscription de nouveaux emprunts, voire au maintien de la composition du capital, toute modification entraînant une information préalable des partenaires.

Note 15 Capitaux propres

Note 15.1 Gestion du Capital

Les actions ordinaires, hormis les actions propres (Cf. § Note 15.3 « Actions propres » des notes annexes aux comptes consolidés), sont comptabilisées dans les Capitaux Propres.

Le Groupe contrôle régulièrement l'évolution de son niveau d'endettement par rapport aux Capitaux Propres.

À ce jour, il n'existe aucun Plan d'Epargne Groupe, ni Plan d'Epargne Groupe International, au sein du Groupe ACTIA.

De plus, les actions détenues au nominatif depuis plus de quatre ans bénéficient d'un droit de vote double (Cf. Article 11 des statuts "Droits et obligations attachés aux actions ordinaires - vote").

L'objectif principal du Groupe en termes de gestion du capital est de maintenir un équilibre entre les Capitaux Propres et l'endettement.

Pour maintenir ou ajuster la structure de ses capitaux propres, le Groupe peut proposer d'adopter la distribution de dividendes aux actionnaires ou de procéder à de nouvelles augmentations de capital.

Les principaux ratios suivis par le Groupe pour la gestion de ses capitaux propres est le ratio d'endettement (gearing) et l'EBITDA (levier).

Les objectifs, politiques et procédures de gestion du Capital demeurent inchangés.

Les informations concernant le programme de rachat d'actions propres sont détaillées à la Note 3.7 « Actions propres » des notes annexes aux comptes sociaux.

Note 15.2 Composition du Capital

Le détail de l'évolution du nombre d'actions au cours de l'exercice est le suivant :

En unités	31/12/2020	Augmentation de capital	31/12/2021
Actions ACTIA Group - ISIN FR 0000076655	20 099 941	Néant	20 099 941

Au 31 décembre 2021, le Capital Social est constitué de 7 851 295 actions à droit de vote simple, 12 248 646 actions à droit de vote double et 15 174 actions auto détenues sans droit de vote. Il existe 12 586 857 titres nominatifs et 7 513 084 titres au porteur.

Aucune action à dividende prioritaire, ni action de préférence, n'existe au sein de la Société ACTIA Group S.A..

La valeur nominale d'un titre s'élève à 0,75 €.

Détaillée au § 5.1.2 « Projet de résolutions » du Document d'Enregistrement Universel, il sera proposé à l'Assemblée Générale du 24 mai 2022, une affectation du résultat 2021 en report à nouveau.

Note 15.3 Actions propres

Les actions propres détenues par le Groupe sont déduites des Capitaux Propres. Aucun profit ou perte n'est comptabilisé dans le compte de résultat lors de l'achat, de la vente ou de l'annulation des actions propres. La contrepartie versée ou reçue lors de ces transactions est directement comptabilisée en Capitaux Propres.

Note 16 Résultat par action

Note 16.1 Résultat de base par action

Le **résultat de base par action** correspond au résultat de la période attribuable au Groupe divisé par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de l'exercice retraité des actions propres.

Le calcul du résultat de base par action au 31 décembre 2021 a été effectué sur la base du résultat consolidé de la période attribuable aux actionnaires du Groupe, dont le détail des calculs est fourni dans le tableau ci-dessous :

	31/12/2021	31/12/2020
Résultat consolidé attribuable aux actionnaires du Groupe (en €)	<6 379 143>	<19 043 413>
Nombre moyen pondéré d'actions		
Actions émises au 1 ^{er} janvier	20 099 941	20 099 941
Actions propres détenues en fin de période	<3 328>	<3 328>
Nombre moyen pondéré d'actions	20 096 613	20 096 613
Résultat de base par action (en €)	<0,32>	<0,95>

Note 16.2 Résultat dilué par action

Le **résultat dilué par action** prend en compte tous les contrats qui peuvent donner à leur titulaire le droit d'acheter des actions ordinaires appelées actions ordinaires potentielles dilutives.

Le calcul du résultat dilué par action au 31 décembre 2021 a été effectué sur la base du résultat consolidé de la période attribuable aux actionnaires du Groupe. Aucune correction n'a été apportée à ce résultat. Le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires potentielles de la période s'élève à 20 096 613 actions. Le détail des calculs est fourni dans le tableau ci-dessous :

	31/12/2021	31/12/2020
Résultat dilué (en €)	<6 379 143>	<19 043 413>
Nombre moyen pondéré d'actions potentielles		
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires	20 096 613	20 096 613
Effet des plans de souscriptions d'actions	0	0
Nombre moyen pondéré dilué	20 096 613	20 096 613
Résultat dilué par action (en €)	<0,32>	<0,95>

Note 17 Provisions

Une provision est comptabilisée :

- ⊙ Lorsqu'il existe une obligation juridique ou implicite résultant d'évènements passés ;
- ⊙ Lorsqu'il est probable qu'il y aura une sortie de ressources pour éteindre l'obligation ;
- ⊙ Lorsque son montant peut être estimé de façon fiable.

Le montant provisionné correspond à la meilleure estimation de la dépense. Si l'impact est significatif, le montant est actualisé par application d'un taux avant impôt qui reflète la valeur temps de l'argent et les risques spécifiques au passif.

Une provision pour garantie est comptabilisée au moment de la vente des biens ou services correspondants. La provision repose sur les données historiques des garanties et est évaluée en pondérant toutes les sorties possibles en fonction de leur probabilité.

Sauf cas particulier dûment justifié, les provisions sont présentées au bilan dans le passif courant.

Note 17.1 Évolution des provisions

- ⊙ Au cours de l'exercice 2021 :

En k€	31/12/2020	Changement de méthode	Variation de périmètre Écart de conversion	Dotations	Reprises Utilisées	Reprises Non Utilisées	IFRS 5	31/12/2021
Provisions pour retraite et autres avantages à long terme	11 507	<1 082>	2	282	<764>	<224>		9 722
Litiges	1 409			481	<258>			1 632
Garanties	3 543		<9>	969	<1 674>			2 829
Perte sur marché	0			70				70
Amende/Pénalité	527			338				865
Autres risques	1 032			1 133	<10>			2 155
Participations Mises en Equivalence	0							0
Impôt	0							0
Autres charges	4 015		7	152	<388>		<65>	3 722
Provisions	10 527		<2>	3 143	<2 330>	0		11 273
Total	22 034		<0>	3 425	<3 094>	<224>		20 994

⊙ Au cours de l'exercice 2020 :

En k€	31/12/2019	Variation de périmètre Écart de conversion	Dotations	Reprises Utilisées	Reprises Non Utilisées	31/12/2020
Provisions pour retraite et autres avantages à long terme	11 083	<7>	1 426	<405>	<591>	11 507
Litiges	620		789			1 409
Garanties	4 104	33		<594>		3 543
Perte sur marché	160			<160>		0
Amende/Pénalité	880			<353>		527
Autres risques	1 082			<49>		1 032
Participations Mises en Equivalence	0					0
Impôt	0					0
Autres charges	1 214	<23>	3 353	<528>		4 015
Provisions	8 059	10	4 142	<1 684>	0	10 527
Total	19 142	3	5 568	<2 089>	<591>	22 034

Les provisions pour autres risques sont principalement constituées de provisions pour litiges avec les administrations fiscales et de litiges commerciaux.

Au 31 décembre 2021, il n'y a aucun passif éventuel significatif à signaler dans ACTIA.

Note 17.2 Avantages au personnel

Les avantages à court terme sont reconnus en charges de personnel de la période.

Les avantages à long terme concernent :

- ⊙ Les régimes à cotisations définies : les obligations du Groupe se limitent au paiement des cotisations périodiques à des organismes extérieurs. La charge est comptabilisée au cours de la période sous la rubrique « charges de personnel » ;
- ⊙ Les régimes à prestations définies : il s'agit des indemnités de départ en retraite, provisionnées selon la méthode des unités de crédit projetées, en tenant compte de facteurs démographiques (rotation du personnel, table de mortalité) et de facteurs financiers (augmentation des salaires). Le taux d'actualisation retenu est le taux des obligations dites de 1^{ère} catégorie (cotées « AA »). En l'absence de marché actif, c'est le taux des obligations d'État qui est retenu. Les écarts actuariels sont comptabilisés dans les OCI (Other Comprehensive Income = autres éléments du résultat global) ;
- ⊙ Les autres avantages à long terme : ils sont provisionnés en fonction de leur acquisition par les salariés concernés. Le montant de l'obligation est calculé en utilisant la méthode des unités de crédit projetées. Les réévaluations de l'obligation relative aux autres avantages à long terme sont comptabilisées en résultat net de la période au cours de laquelle elles surviennent.

Conformément à la Norme IAS 19 – Avantages au personnel, la provision pour retraite comptabilisée au passif du bilan a pour but de constater l'indemnité retraite acquise par les membres du personnel à la fin de la période. L'obligation en matière d'engagement retraite est totalement provisionnée et non couverte par des actifs dédiés.

Au cours de l'année 2021, les provisions pour retraite et autres avantages à long terme ont diminué de 705 k€ et s'élèvent à 9 720 k€ au 31 décembre 2021. Cette baisse de la provision correspond à :

- ⊙ Coût du service : 901 k€ ;
- ⊙ Coût financier : 92 k€ ;
- ⊙ Ecart actuariel : <1 698 k€>.

L'écart actuariel comptabilisé en OCI (Autres éléments du résultat global) résulte du changement du :

- ⊙ Taux d'actualisation 0,98 % (0,34 % en 2020) pour les sociétés françaises, 9,48 % (9,40 % en 2020) pour les sociétés tunisiennes.

Les autres hypothèses de calcul n'ont pas évolué :

- ⊙ Table de mortalité : INSEE 2013 :

Age du salarié	20 ans	30 ans	40 ans	50 ans	60 ans	65 ans
Table de mortalité Hommes	99 274	98 549	97 489	94 963	88 615	83 631
Table de mortalité Femmes	99 469	99 222	98 745	97 436	94 414	92 075

- ⊙ Age de départ à la retraite : 67 ans pour les sociétés françaises, 60 ans pour les sociétés tunisiennes ;
- ⊙ Taux d'évolution des salaires : 2,25 % pour les sociétés françaises, 3 % pour les sociétés tunisiennes ;
- ⊙ Taux de turnover faible ou fort selon les sociétés et catégories de salariés (cadres ou non-cadres) :

Age du salarié	20 ans	30 ans	40 ans	50 ans	60 ans	65 ans
Taux de turn-over faible	5,80 %	2,77 %	2,04 %	0,10 %	0,05 %	0,00 %
Taux de turn-over fort	18,30 %	10,90 %	6,30 %	4,20 %	1,00 %	0,00 %

L'étude de la sensibilité à une variation du taux d'actualisation montre que :

- ⊙ Une variation du taux de +1 % aurait un impact positif sur le résultat global consolidé de 966 k€ ;
- ⊙ Un taux d'actualisation flooré à 0 % aurait un impact négatif sur le résultat global consolidé de <925 k€>.

Les provisions pour engagements de retraite s'élèvent à :	2021	2020
⊙ Pour l'ensemble des sociétés françaises	7 864 k€	9 744 k€
⊙ Pour la filiale italienne	1 683 k€	1 558 k€
⊙ Pour les filiales tunisiennes	173 k€	205 k€
TOTAL	9 720 k€	11 507 k€

Les engagements de retraite à la date de clôture du prochain exercice (31/12/2022) devraient s'élever à environ à 10 442 k€, à taux d'actualisation stable.

Les indemnités de retraite versées au cours de l'exercice 2021 s'élèvent à 764 k€.

Concernant les régimes à cotisations définies, les cotisations de retraite payées au titre de la période 2021 s'élèvent à 4 795 k€ contre 4 138 k€ au titre de 2020.

Le Groupe a appliqué dans ses comptes consolidés au 31 décembre 2021 la décision de l'IFRIC, validée en juin 2021 par l'IAS Board, relative à la méthode d'attribution des droits aux périodes de service dans le cadre de l'évaluation des avantages du personnel (IAS 19). L'impact pour le Groupe est une diminution de dette actuarielle de 1 082 k€. L'impact du changement de méthode sur le compte de résultat consolidé étant non significatif, il a été décidé de retenir comme date de première application le 1^{er} janvier 2021 et de comptabiliser l'impact du changement en report à nouveau à cette date.

Note 18 Autres dettes courantes

Le détail des **autres dettes courantes** est donné dans le tableau ci-dessous :

En k€	Valeurs Nettes au 31/12/2020	Variations de la période	IFRS 5	Effet des variations de change	Valeurs Nettes au 31/12/2021
Fournisseurs de biens et de services	69 893	21 917	<61>	659	92 408
Avances et Acomptes reçus	34 072	9 290	<2>	<52>	43 308
Dettes sociales	21 987	813	<122>	67	22 745
Dettes fiscales	7 154	94	<59>	46	7 235
Dettes sur immobilisations	26	145		2	173
C/C Créditeurs	80	287		<1>	366
Dettes diverses	540	<489>		292	343
Autres dettes d'exploitation	63 859	10 140	<183>	354	74 171
Dettes fiscales (IS)	2 003	<640>	<85>	<11>	1 267
Total	135 756	31 417	<146>	1 003	167 847

Les **dettes fournisseurs et autres créditeurs** sont évalués à leur juste valeur lors de la comptabilisation initiale, puis au coût amorti.

Des produits différés concernent les contrats d'abonnement souscrits par les clients. Les revenus relatifs à ces contrats sont répartis linéairement sur la durée du contrat (cf. § Note 21 « Chiffre d'affaires » des notes annexes aux comptes consolidés).

Note 19 Actifs et passifs détenus en vue de la vente

Le Groupe s'est engagé en 2021 dans un projet de cession de l'activité Contrôle Technique & Equipements de garage comprenant :

- la cession de son fonds de commerce concernant les équipements de garage et de contrôle technique,
- le site immobilier de Chartres,
- et les titres de sa filiale ACTIA Cz.

Au 31 décembre 2021, ACTIA a considéré que les critères énoncés par la norme IFRS 5 - Actifs non courants détenus en vue de la vente et activités abandonnées, étaient respectés. Par conséquent, les actifs et passifs identifiés dans le cadre de l'opération citée ont été classés en actifs et passifs détenus en vue de leur vente et ont été évalués au montant le plus faible de leur valeur nette comptable et de la juste valeur nette des frais de cession. Compte tenu des conditions financières de la transaction, ces actifs ont été évalués à la valeur nette comptable.

La décomposition des actifs et passifs détenus en vue de la vente est la suivante :

	31/12/2021
Actifs incorporels et corporels	7 470
Autres actifs non courants	25
Actifs courants	6 687
Actifs détenus en vue de la vente	14 183
Passifs courants	411
Passifs détenus en vue de la vente	411

Note 20 Secteurs opérationnels

L'analyse de la performance telle que suivie par le management conduit à présenter deux secteurs opérationnels distincts « Automotive » et « Telecom ».

Conformément aux dispositions de la norme IFRS 8, l'information par secteur opérationnel est fondée sur l'approche de la Direction, c'est-à-dire la façon dont la Direction alloue les ressources en fonction des performances des différents secteurs. Au sein du Groupe, le Président Directeur Général représente le principal décideur opérationnel. Le Groupe dispose de deux secteurs à présenter qui offrent des produits et services distincts et sont dirigés séparément dans la mesure où ils exigent des stratégies technologiques et commerciales différentes. Les opérations réalisées dans chacun des secteurs présentés sont résumées ainsi :

- ⊙ La division Automotive qui regroupe les produits « Original Equipment Manufacturers (OEM)», « Aftermarket », « Manufacturing - Design & Services (MDS)» ;
- ⊙ La division Telecom qui regroupe les produits « Satcom », « Énergie » et « Rail ».

À ces deux secteurs opérationnels s'ajoutent :

- ⊙ Une rubrique « Autres » comprenant la holding ACTIA Group S.A. et la société civile immobilière SCI Les Coteaux de Pouvoirville (Mise en équivalence).

En 2021, les indicateurs clés par secteur opérationnel sont les suivants :

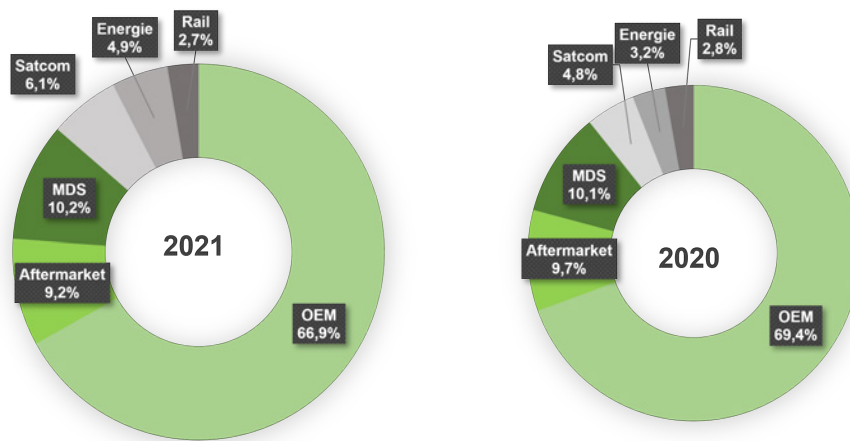
En k€	31/12/2021			Comptes consolidés Groupe
	Automotive	Telecom	Autres	
Produits des activités ordinaires				
<i>(Chiffre d'affaires)</i>	399 480	63 352	7	462 839
Achats consommés	<234 394>	<19 569>	<677>	<254 640>
Charges de personnel	<111 044>	<19 180>	<1 380>	<131 604>
Charges externes	<48 875>	<11 193>	<1 862>	<61 930>
Dotations aux amortissements (A)	<29 772>	<3 002>	<52>	<32 826>
Résultat opérationnel courant	<14 986>	2 940	806	<11 241>
Dépréciation des goodwill (C)	0	0	0	0
Résultat opérationnel	<13 563>	2 874	768	<9 921>
Intérêts et charges financières (B)	<2 827>	<251>	<844>	<3 921>
Juste-valeur des instruments de couverture (E)	8 377	0	0	8 377
Impôts (D)	656	<531>	35	160
RESULTAT NET (F)	<8 230>	2 085	71	<6 074>
EBITDA (G) = (F)-(A)-(B)-(C)-(D)-(E)	15 336	5 869	931	22 136
ACTIFS SECTORIELS				
Actifs non courants	145 957	32 883	1 054	179 894
Stocks	137 276	35 380	0	172 656
Créances clients	103 576	41 162	2	144 739
Autres créances courantes	24 920	4 894	379	30 193
Trésorerie et équivalents de trésorerie	46 601	9 680	357	56 639
Actifs détenus en vue de la vente	14 183	0	0	14 183
TOTAL ACTIFS SECTORIELS	472 513	123 999	1 793	598 304
INVESTISSEMENTS				
Incorporels	12 694	1 364	0	14 058
Corporels	12 763	2 055	18	14 836
Financiers	74	166	0	241
TOTAL INVESTISSEMENTS	25 531	3 585	19	29 135
PASSIFS SECTORIELS				
Passifs non courants	151 011	24 584	16 829	192 423
Dettes financières à moins d'un an	76 448	11 273	9 672	97 393
Dettes fournisseurs	79 976	11 780	653	92 408
Autres dettes courantes	77 222	24 044	827	102 092
Passifs détenus en vue de la vente	411	0	0	411
TOTAL PASSIFS SECTORIELS	385 068	71 680	27 981	484 728

En 2020, les indicateurs clés par secteur opérationnel étaient les suivants :

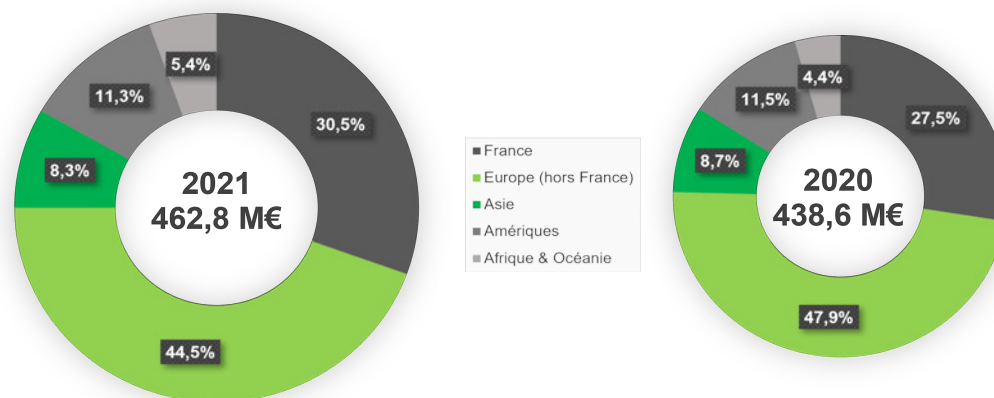
En k€	31/12/2020			Comptes consolidés Groupe
	Automotive	Telecom	Autres	
Produits des activités ordinaires				
<i>(Chiffre d'affaires)</i>	391 480	47 087	26	438 593
Achats consommés	<218 714>	<15 292>	<611>	<234 617>
Charges de personnel	<101 572>	<16 549>	<1 835>	<119 956>
Charges externes	<46 775>	<9 761>	<1 897>	<58 433>
Dotations aux amortissements (A)	<28 091>	<2 795>	<42>	<30 928>
Résultat opérationnel courant	<7 672>	818	<394>	<7 248>
Dépréciation des goodwill (C)	0	0	0	0
Résultat opérationnel	<7 138>	785	<505>	<6 857>
Intérêts et charges financières (B)	<2 583>	<267>	<856>	<3 706>
Juste-valeur des instruments de couverture (E)	<8 697>	<5>	0	<8 703>
Impôts (D)	<158>	<119>	<30>	<308>
RESULTAT NET (F)	<18 647>	396	<1 190>	<19 441>
EBITDA (G) = (F)-(A)-(B)-(C)-(D)-(E)	20 882	3 582	<261>	24 203
ACTIFS SECTORIELS				
Actifs non courants	159 329	29 984	971	190 284
Stocks	121 613	27 951	0	149 564
Créances clients	96 229	45 101	34	141 364
Autres créances courantes	16 490	5 373	215	22 077
Trésorerie et équivalents de trésorerie	49 423	3 061	930	53 414
TOTAL ACTIFS SECTORIELS	443 085	111 470	2 149	556 703
INVESTISSEMENTS				
Incorporels	13 537	972	0	14 509
Corporels	9 406	1 296	29	10 731
Financiers	7	593	0	600
TOTAL INVESTISSEMENTS	22 949	2 861	29	25 840
PASSIFS SECTORIELS				
Passifs non courants	131 068	22 186	20 741	173 995
Dettes financières à moins d'un an	74 370	15 640	7 908	97 918
Dettes fournisseurs	61 579	7 781	532	69 893
Autres dettes courantes	77 367	20 468	976	98 810
TOTAL PASSIFS SECTORIELS	344 384	66 075	30 157	440 616

Note 21 Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires par secteurs se répartit ainsi :



Le chiffre d'affaires par zone géographique d'origine des clients se répartit ainsi :



Ainsi, 69,5 % du chiffre d'affaires est réalisé à l'international en 2021 contre 72,4 % en 2020.

La reconnaissance du revenu dans les comptes consolidés dépend de sa nature :

- ⊙ Ventes de biens : équipements et marchandises ;
- ⊙ Ventes d'études ;
- ⊙ Contrats de services : maintenance, garantie, hotline ou autre obligation de type « stand ready » ;
- ⊙ Contrats à éléments multiples.

Note 21.1 Les ventes de biens

Le produit résultant de la vente de biens est comptabilisé en chiffre d'affaires lors du transfert de contrôle de l'obligation de prestation. Dans la majorité des cas, il s'agit de la date de livraison du bien.

Note 21.4 Les contrats à éléments multiples

Contrats de développement et fourniture de séries limitées

Une à plusieurs obligations de performance ont été identifiées en fonction des liens entre conception et production. Le chiffre d'affaires est reconnu à l'avancement par les coûts car ces contrats remplissent les critères suivants :

- ⊙ ACTIA n'a pas d'autre usage pour l'actif fourni,
- ⊙ ACTIA a un droit exécutoire au paiement au titre de la performance réalisée à date en cas de résiliation du contrat à la convenance du client.

Ces contrats concernent notamment les secteurs « Défense » et « Energie » de la division Telecom.

Contrat de développement et fourniture de séries à grande échelle :

La phase de développement est généralement concomitante au lancement d'une politique produit visant à acquérir une nouvelle brique technologique. Par ailleurs, les développements réalisés peuvent faire l'objet d'un financement partiel par les clients.

Dans le cadre de la mise en place de la norme IFRS 15 en 2018, une analyse détaillée a été réalisée par le Groupe afin de distinguer les coûts génériques des coûts spécifiques encourus dans le cadre d'un contrat :

Note 21.2 Les ventes d'études

Chaque étude constitue une obligation de prestation distincte dans la mesure où le contrôle du développement est transféré au client.

Le chiffre d'affaires est reconnu à l'avancement par les coûts lorsque le transfert de contrôle est continu ou à l'issue de la réalisation de la prestation lorsque le transfert de contrôle est réalisé à un moment précis.

Note 21.3 Les contrats de services

La méthode de mesure de l'avancement qui reflète au mieux la performance du Groupe, est un avancement par les coûts. Les entrées identifiées sont consommées de manière uniforme tout au long de la période nécessaire à la satisfaction de l'obligation de performance.

- ⊙ Les coûts génériques ont été analysés à travers la norme IAS 38 et immobilisés en « frais de développement » si les conditions d'activation étaient réunies. Le Groupe a ainsi reclassé en « frais de développement » ces coûts initialement inclus au sein du poste « stocks et en-cours ». Ces frais de développement inscrits à l'actif correspondent à des projets d'application de standards et de technologies génériques pour des clients ou marchés identifiés ;
- ⊙ Les coûts de développement spécifiques aux contrats ont été analysés comme étant des coûts d'exécution des contrats. Ces derniers sont classés au bilan au sein du poste « stocks et en-cours ». Dans le cas de développements financés par les clients, il a été considéré que ces développements étaient indissociables de la production série et ne constituaient pas une obligation de prestation distincte. De ce fait, le financement de ces développements par les clients est comptabilisé au bilan en « Passifs sur contrats » lors de l'encaissement, puis constaté en chiffre d'affaires au rythme de la livraison des biens de la série et sur la base d'un prévisionnel de ventes de chaque produit.

Lorsque les produits vendus font l'objet d'une garantie contractuelle, celle-ci n'a pas été identifiée comme étant une Obligation de Prestation distincte dans la mesure où il n'y a pas d'option d'achat de cette garantie séparée du contrat ni de service additionnel fourni par le Groupe dans le cadre de la garantie. Les coûts de garantie font ainsi l'objet d'une provision pour garantie selon IAS 37.

Note 21.5 Carnet de commandes

Le Groupe applique la norme IFRS 15 « Produits des activités ordinaires tirés des contrats conclus avec des clients », qui introduit la notion de carnet de commandes comptable « chiffre d'affaires restant à comptabiliser au titre d'obligations de prestation non encore exécutées ou partiellement exécutées à la date de clôture ».

Ainsi, le carnet de commandes aux bornes du Groupe s'élève à 385 972 k€ au 31 décembre 2021, dont 82,4 % devrait se traduire en chiffre d'affaires d'ici un an, contre 64,9 % au 31 décembre 2020.

En k€	Au 31/12/2021	Au 31/12/2020
Carnet de commandes	385 972	399 296

Note 22 Impôts sur les bénéfices

L'impôt sur le résultat comprend l'impôt exigible et les impôts différés.

L'impôt exigible

L'impôt exigible est le montant estimé de l'impôt dû au titre du bénéfice imposable de la période, en retenant les taux d'imposition en vigueur et tout ajustement de l'impôt exigible au titre des périodes précédentes.

Les impôts différés

Les impôts différés sont détaillés à la Note 12 : « Impôts différés » des notes annexes aux comptes consolidés.

Le détail des **impôts sur les bénéfices** du Groupe est le suivant :

En k€	31/12/2021	31/12/2020
Résultat des sociétés intégrées	<6 169>	<19 544>
Impôt courant <crédit>	1 165	1 552
Impôt différé <crédit>	<1 317>	<1 244>
<i>Dont</i>		
<i>Impôt différé sur différences temporaires</i>	<2 161>	<2 270>
<i>Impôt différé sur changement de taux d'impôt</i>	844	1 026
Résultat des sociétés intégrées avant impôt	<6 321>	<19 237>

La cotisation sur la valeur ajoutée des entreprises

Le Groupe a décidé de ne pas qualifier la cotisation sur la valeur ajoutée des entreprises (CVAE) d'impôt sur le résultat et enregistre, depuis le 1^{er} janvier 2010, la CVAE en charge opérationnelle. Le Groupe a en effet considéré que la valeur ajoutée est à un niveau intermédiaire de résultat dont le montant est significativement différent de celui soumis à l'impôt des sociétés.

Le tableau détaillé ci-après permet d'expliquer l'impôt dans les comptes consolidés :

En k€	31/12/2021	31/12/2020
Impôt théorique calculé au taux français normal (taux d'impôt théorique : 27,50 %)	<1 738>	<5 290>
Crédit Impôt Recherche	<1 778>	<1 524>
Autres crédits d'impôt	<51>	<55>
Effet sur l'impôt théorique		
- Différentiel de taux (pays étrangers, taux français)	350	<567>
- Effet des variations de taux d'impôts différés	845	1 026
- Pertes fiscales non activées	6 164	9 680
- Actualisation des perspectives d'utilisation des pertes fiscales	<133>	<1 581>
<i>Bénéfices liés à l'utilisation de pertes fiscales non activées</i>	<133>	<1 299>
<i>Bénéfices liés aux modifications de l'activation des pertes fiscales</i>	0	<290>
<i>Pertes liées à la modification de l'activation des pertes fiscales</i>	0	8
- Ajustement de l'impôt sur exercice antérieur	<190>	<269>
- Ajustement de l'impôt sur exercice en cours	0	20
- Autres (y compris différences permanentes)	<3 629>	<1 131>
Impôt comptabilisé (taux d'impôt réel : -1,60 %)	<160>	308

Note 23 Autres produits et charges opérationnels

Ces rubriques ne sont alimentées que dans le cas où un évènement majeur intervenu pendant la période comptable est de nature à fausser la lecture de la performance du Groupe. Il s'agit donc de produits ou charges en nombre très limités, inhabituels, anormaux et peu fréquents que le Groupe présente de manière distincte dans son compte de résultat.

Note 24 Résultat financier

Le résultat financier est détaillé dans le tableau suivant :

En k€		31/12/2021	31/12/2020
Produits de trésorerie et équivalents		12	99
Intérêts et charges financières		<3 921>	<3 706>
<i>Dont</i>	<i>Intérêts sur dettes financières</i>	<3 921>	<3 706>
Autres produits financiers		9 361	2 494
<i>Dont</i>	<i>Intérêts perçus</i>	984	2 399
	<i>Dividendes reçus</i>	0	3
	<i>Produits sur instruments financiers</i>	8 377	92
Autres charges financières		<1 860>	<11 266>
<i>Dont</i>	<i>Charges sur instruments financiers</i>	0	<8 795>
Résultat financier		3 592	<12 379>

Avec un cours EUR / USD à la clôture de l'exercice à 1,1326, la valorisation des instruments de couverture de change a un impact positif au 31 décembre 2021 contrairement au 31 décembre 2020 où le cours EUR / USD était de 1,2271. Elle génère une écriture de juste valeur sans incidence sur la trésorerie de +8 308 k€ sur le résultat financier, contre <8 795 k€> l'exercice précédent.

Il est à signaler que le taux d'intérêt brut sur l'exercice 2021 ressort à 1,41 %, contre 1,45 % en 2020.

Note 25 Opérations avec les parties liées

Les parties liées au Groupe ACTIA ont été définies conformément à la norme IAS 24 et sont présentées ci-après ainsi que le détail des opérations réalisées au cours de l'exercice 2021.

Note 25.1 Avec la Société holding : LP2C S.A.

La **nature des relations** avec LP2C est définie par trois conventions signées entre LP2C et les sociétés du Groupe le 27 novembre 2018 :

- ⊙ Les prestations permanentes concernent les domaines suivants :
 - Animation du Groupe,
 - Prestations dans les domaines suivants :
 - Administratif, juridique, comptable et financier,
 - Qualité,
 - Communication,
 - Ressources Humaines,
 - Immobilier,
 - Gestion et procédures internes du Groupe,
 - Business development.
 - Une convention spécifique lie ACTIA Group à LP2C, ACTIA Group réalisant les prestations suivantes au profit de LP2C :
 - Secrétariat de Direction,
 - Comptabilité.
- ⊙ Missions exceptionnelles : LP2C peut mettre en place, à la demande des sociétés du Groupe et pour leur compte, des missions spécifiques nettement définies, limitées dans le temps et n'entrant pas dans le cadre habituel des prestations énumérées ci-dessus. Ces missions exceptionnelles feront l'objet d'une nouvelle convention établie selon les mêmes formes et conditions que la convention définissant les missions permanentes et devront être préalablement autorisées en Conseil.

Ces conventions sont conclues pour une période fixe de cinq ans, du 1^{er} janvier 2018 au 31 décembre 2022.

Les éléments chiffrés relatifs à 2021 sont les suivants :

En k€	Effectif dédié (en nb. d'intervenants)	2021
Missions permanentes		1 246
<i>Dont</i>		
<i>Animation du Groupe</i>	4	370
<i>Assistance administrative, juridique, comptable et financière</i>	4	433
<i>Assistance dans le domaine de la qualité</i>	2	88
<i>Assistance dans le domaine de la communication</i>	2	28
<i>Assistance dans le domaine des ressources humaines</i>	3	105
<i>Assistance dans le domaine de l'immobilier</i>	1	5
<i>Assistance dans le domaine de la gestion des procédures internes</i>	0	
<i>Assistance dans le domaine du business development</i>	2	217
Missions exceptionnelles	-	-

Les éléments chiffrés relatifs à 2020 sont les suivants :

En k€	Effectif dédié (en nb. d'intervenants)	2020
Missions permanentes		1 692
<i>Dont</i>		
<i>Animation du Groupe</i>	5	370
<i>Assistance administrative, juridique, comptable et financière</i>	5	914
<i>Assistance dans le domaine de la qualité</i>	3	51
<i>Assistance dans le domaine de la communication</i>	3	37
<i>Assistance dans le domaine des ressources humaines</i>	3	110
<i>Assistance dans le domaine de l'immobilier</i>	1	1
<i>Assistance dans le domaine de la gestion des procédures internes</i>	0	
<i>Assistance dans le domaine du business development</i>	2	208
Missions exceptionnelles	-	-

Aucun avantage particulier n'a été accordé dans le cadre de cette convention.

Cette convention est également mentionnée au § 5.9.10 « Rapport spécial des Commissaires aux Comptes sur les conventions règlementées » du Document d'Enregistrement Universel.

Les éléments chiffrés concernant les soldes de bilan sont les suivants :

En k€		2021	2020
Montant de la transaction nette (<charge>)		<1 214>	<1 641>
<i>Dont</i>			
	<i>Facturation convention</i>	<1 246>	<1 692>
	<i>Prestations de services divers à la holding</i>	31	52
Solde net au bilan (<passif>)		<657>	<748>
<i>Dont</i>			
	<i>Compte courant</i>	<0>	0
	<i>Dette Fournisseur</i>	<675>	<766>
	<i>Créance Client</i>	19	18
Conditions de facturation		Trimestrielle	Trimestrielle
Conditions de règlement		Comptant	Comptant
Provisions pour créances douteuses		0	0

Note 25.2 Avec les participations mises en équivalence

Les relations entre la SCI Los Olivos, la SCI Les Coteaux de Pourville et le Groupe sont de **nature immobilière** :

- ⊙ La **SCI Los Olivos** possède le terrain et le bâtiment à Getafe (Espagne) qui sont loués à ACTIA Systems,
- ⊙ La **SCI Les Coteaux de Pourville** possède le terrain et les bâtiments situés à Toulouse (31) qui sont loués à ACTIA Group, ACTIA Power France et ACTIA Automotive au prorata de la surface utilisée.

Par ailleurs, le Groupe, par le biais de sa maison mère ACTIA Group, avait pris une participation minoritaire (20,0 % du capital) de **COOVIA**, start-up internet spécialisée dans le covoiturage urbain, en 2016. Suite à sa déclaration en cessation de paiements, le 15 février 2019, la procédure de liquidation judiciaire initiée le 5 mars 2019, s'est conclue en 2021. Le compte courant avait été déprécié et les titres mis en équivalence avaient été ramenés à zéro au 31 décembre 2018.

Les éléments chiffrés concernant la **SCI Los Olivos** sont les suivants :

En k€	2021	2020
Montant de la transaction nette (<charge>)	<166>	<165>
<i>Dont</i>		
<i>Facturation loyers</i>	<176>	<176>
<i>Intérêts et charges financières</i>	9	10
Solde net au bilan (<passif>)	<320>	346
<i>Dont</i>		
<i>Compte courant</i>	<321>	336
<i>Dette Fournisseur</i>	<3>	0
<i>Créance Client</i>	4	11
Conditions de facturation	Mensuelle	Mensuelle
Conditions de règlement	Comptant	Comptant
Provisions pour créances douteuses	0	0

Les éléments chiffrés concernant la **SCI Les Coteaux de Pourville** sont les suivants :

En k€	2021	2020
Montant de la transaction nette (<charge>)	<1 003>	<1 077>
<i>Dont</i>		
<i>Facturation loyers</i>	<965>	<963>
<i>Refacturation de frais divers</i>	<38>	<114>
Solde net au bilan (<passif>)	<3>	9
<i>Dont</i>		
<i>Compte courant</i>	0	0
<i>Dette Fournisseur</i>	<6>	0
<i>Créance Client</i>	3	9
Conditions de facturation	Trimestrielle	Trimestrielle
Conditions de règlement	Comptant	Comptant
Provisions pour créances douteuses	0	0

Les éléments chiffrés concernant la société **COOVIA** sont les suivants :

En k€		2021	2020
Montant de la transaction nette (<charge>)		0	0
<i>Dont</i>	<i>Intérêts et charges financières</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Solde net au bilan (<passif>)		0	0
<i>Dont</i>	<i>Compte courant</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
	<i>Dette Fournisseur</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
	<i>Créance Client</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
Conditions de facturation		N/A	N/A
Conditions de règlement		N/A	N/A
Provisions pour créances douteuses		0	0

Note 25.3 Avec les filiales

Toutes les transactions entre les sociétés intégrées, ainsi que les résultats internes réalisés, sur cession d'actif immobilisé ou de stocks de sociétés consolidées, sont éliminés. Les pertes internes sont éliminées de la même façon que les profits internes, mais seulement dans la mesure où elles ne sont pas représentatives d'une perte de valeur.

Il s'agit des sociétés incluses dans le périmètre de consolidation du Groupe (cf. § Note 3.2 « Sociétés Consolidées » des notes annexes aux comptes consolidés).

Les transactions avec les filiales sont totalement éliminées dans les comptes consolidés, comme toutes transactions entre sociétés du Groupe en intégration globale. Elles sont de différente nature :

- ⊙ Achat ou vente de biens et de services ;
- ⊙ Location de locaux ;
- ⊙ Transfert de recherche et développement ;
- ⊙ Achat ou vente d'actifs immobilisés ;
- ⊙ Contrat de licence ;
- ⊙ Management fees ;
- ⊙ Comptes courants ;
- ⊙ Prêts...

Note 25.4 Avec les membres des organes de direction

Il s'agit des rémunérations versées aux personnes ayant des **mandats sociaux dans ACTIA Group S.A.** :

- ⊙ Par ACTIA Group : Président Directeur Général et administrateurs
- ⊙ Par LP2C, société contrôlante : Président Directeur Général et Directrices Générales Déléguées,
- ⊙ Par les Sociétés contrôlées, filiales du Groupe : Président Directeur Général et Directeur Général Délégué.

Le **détail des rémunérations versées** aux mandataires sociaux est le suivant :

En k€	2021	2020
Rémunérations des dirigeants sociaux	577	600
<i>Dont</i>		
<i>Fixes</i>	469	467
<i>Variables</i>	80	100
<i>Exceptionnelles</i>	20	25
<i>Avantages en nature</i>	8	8
Autres rémunérations des mandataires sociaux non dirigeants	0	99
Jetons de présence	4	0
Total	581	699

À ce jour il n'existe aucun plan d'options de souscription ou d'achat d'actions en cours sur ACTIA Group S.A. ou sur les autres sociétés du Groupe.

Les informations concernant les cotisations à des régimes de retraite, les montants à verser en cas de départ ainsi que les autres avantages sont détaillés au § 8.3 « Rémunérations des mandataires » du Document d'Enregistrement Universel.

Note 25.5 Avec les autres parties liées

⊙ GIE PERENEO

ACTIA Automotive S.A. détient 50 % du GIE PERENEO. Ce GIE a pour mission de répondre à des offres de services de Maintien en Condition Opérationnelle (MCO) ou de pérennisation des systèmes électroniques, avec Sphera Tests & Services, co-partenaire du GIE avec sa filiale GET Electronique.

Les **éléments chiffrés relatifs aux transactions** avec le GIE PERENEO sont les suivants :

En k€	31/12/2021	31/12/2020
Montant de la transaction (<Charges>)	1 128	1 367
Solde au bilan (<Passif>)	418	475
Conditions de règlement	Comptant	Comptant
Provision sur créances douteuses	0	0

Note 26 Effectif

En nombre de salarié	2021	2020
France	1 203	1 222
Etranger	2 482	2 496
Total	3 685	3 718

Pour plus d'informations, voir § 6.4.1 "Nos collaborateurs" du Document d'Enregistrement Universel.

Les **informations financières** relatives au GIE PERENEO sont les suivantes :

En k€	31/12/2021	31/12/2020
Total Actifs	1 391	1 167
Dettes	1 457	1 214
Chiffre d'Affaires	3 400	3 505
Résultat	<19>	<18>

La ventilation de l'effectif au 31 décembre 2021 par secteur opérationnel est la suivante :

En nombre de salarié	Cadres	Non cadres	Total
Automotive	1 239	2 108	3 347
Telecom	181	149	330
Autres (dont Holding)	7	1	8
Total	1 427	2 258	3 685

Note 27 Engagements hors bilan

Les engagements hors bilan se décomposent comme suit :

En k€	31/12/2021	31/12/2020
Engagements reçus		
Cautions bancaires	24 711	25 650
Total des engagements reçus	24 711	25 650

Les informations ci-dessus ne reprennent pas :

- ⊙ Les encours de location simple et location-financement qui sont traités à la Note 14 « Dettes financières » des notes annexes aux comptes consolidés ;
- ⊙ Les intérêts sur emprunts qui sont traités à la Note 14 « Dettes financières » des notes annexes aux comptes consolidés ;
- ⊙ Les engagements de ventes à terme en devises et de swap de taux d'intérêt qui sont traités au § Note 11.2 « Instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat » des notes annexes aux comptes consolidés.

Note 28 Garanties sur éléments d'actifs

Les Garanties sur éléments d'actifs correspondent aux éléments de l'actif servant de garantie à des dettes constatées au passif. Elles se décomposent comme suit :

En k€	31/12/2021				31/12/2020			
	Division Automotive	Division Telecom	Autres filiales	Total	Division Automotive	Division Telecom	Autres filiales	Total
Titres de participation de sociétés consolidées (*)		3 607		3 607	0	3 607	0	3 607
<i>Solde de la dette garantie</i>		1 276		1 276	0	1 773	0	1 773
Nantissement de créances professionnelles	2 085	5 133	0	7 218	1 557	4 950	0	6 506
<i>Dont : Dailly sous garanties</i>				0	0	0	0	0
<i>Dailly avec recours</i>	2 085	5 133		7 218	1 557	4 950	0	6 506
<i>Effets escomptés non échus</i>				0	0	0	0	0
Nantissement CIR & CICE	11 191			11 191	12 042	0	0	12 042
Nantissement stocks				0	3	0	0	3
Nantissement autres créances				0	0	0	0	0
Nantissement matériel	2 398			2 398	2 575	0	0	2 575
Hypothèques/Nantissements (terrains/bât)	17 411	2 559		19 969	19 051	2 930	0	21 980
Total	33 085	11 299	0	44 384	35 226	11 487	0	46 713

(*) Valeur Comptable des Titres Nantis

Note 29 Facteurs de risques

Le Groupe procède à une revue des risques qui pourraient avoir un effet défavorable significatif sur son activité, sa situation financière, ses résultats, sa capacité à réaliser ses objectifs, détaillés au chapitre 7 « Facteurs de risques » du Document d'Enregistrement Universel.

Note 29.1 Les risques de crédit et / ou de contrepartie

Le risque de crédit et / ou de contrepartie proviendrait de la défaillance d'un client, en raison de difficultés financières ou de faillite. Il traduit dans les faits une dépendance du Groupe par rapport à certains clients significatifs.

Le chiffre d'affaires réalisé avec les dix principaux clients représente 57,1 % du chiffre d'affaires total, pourcentage stable par rapport à 2020. Le premier client représente 14,6 % de l'activité globale du Groupe, niveau encore élevé, mais ce client a pu atteindre jusqu'à 23,3 % et reculera encore avec la fin du contrat courant 1^{er} semestre 2022. Cela favorisera le retour à la situation souhaitée qu'aucun client du Groupe ne représente plus de 10 % du chiffre d'affaires consolidé.

Il est cependant important de préciser que les premiers clients sont, pour la plupart d'entre eux, des groupes internationaux avec de nombreuses filiales qui se déclinent sur des marchés différenciés tant en termes juridique (filiales / divisions) qu'en termes de produits répondant à des segments ayant des activités indépendantes.

Note 29.2 Les risques de liquidité

La Société procède à une revue spécifique de son risque de liquidité et elle considère être en mesure de faire face à ses échéances à venir. Cette revue régulière permet d'anticiper toute tension et d'y apporter une réponse le cas échéant.

Une étude détaillée des dettes financières, de la trésorerie, de l'endettement net et des dettes y compris intérêts est donnée au § Note 14 « Dettes financières » des notes annexes aux comptes consolidés.

Au sein du Groupe, le risque de liquidité est concentré sur la maison mère ACTIA Group et sa filiale ACTIA Automotive, puisqu'elles représentent 71 % de l'endettement global. De plus, la diversification des sources de financement permet de limiter la dépendance vis-à-vis des prêteurs.

En 2021, le Groupe a diminué son recours aux financements à court terme de 4 571 k€, répartis de la manière suivante :

☉ Dailly : <333 k€> (<6,1 %>) ;

Les neuf clients suivants ont un poids variant de 10,0 % à 2,4 % du chiffre d'affaires consolidé. Cette situation n'a que peu évolué pendant l'année 2021.

Le Groupe est peu exposé au risque de crédit du fait de la nature des principales contreparties, de la solvabilité de ses principaux clients et de la grande dispersion de ses autres clients.

Le Groupe n'envisage aucune défaillance de tiers pouvant avoir un impact significatif sur ses actifs échus non provisionnés (cf. Note 9 « Clients et Autres créances » des notes annexes aux comptes consolidés).

Par ailleurs, le Groupe peut faire appel à des organismes d'assurance-crédit dans des cas particuliers.

Pour les zones géographiques présentant un risque particulier, les livraisons ne sont effectuées qu'au travers d'outils reconnus, tels que le crédit documentaire.

☉ Découvert : <4 237 k€> (<24,5 %>) ;
 ☉ Crédit SPOT : + 850 k€ (+13,8 %).

Le financement du CIR a légèrement augmenté de 195 k€, ne compensant que partiellement la suppression du CICE (<1 047 k€>), du fait de l'évolution naturelle de ces sujets spécifiques, étant précisé que la mobilisation de 10 245 k€ du CIR a évolué en 2021 de la différence entre la mobilisation du CIR 2020 et le remboursement du CIR 2016 par l'État.

Il est à noter que les autorisations de lignes court terme sont stables et ne sont utilisées qu'à 33,0 % à la clôture de l'exercice.

Sur l'exercice 2021, l'endettement brut du Groupe a augmenté de +22,2 M€, à 278,5 M€, dont 49,9 M€ liés aux levées de Prêts Garantis par l'État (PGE).

Une étude détaillée des actifs et passifs financiers est donnée à la Note 13 « Actifs et passifs financiers » des notes annexes aux comptes consolidés. Elle est reprise dans les tableaux suivants, par échéance :

Au 31 décembre 2021 :

En k€	<31/12/22	>01/01/23	<31/12/26	>01/01/27	Total
Total des actifs financiers	213 741		14 147	1 999	229 887
Total des passifs financiers	<189 802>		<159 059>	<21 998>	<370 858>
Position nette avant gestion	23 940		<144 912>	<19 999>	<140 971>
Engagements hors bilan	<24 711>				<24 711>
Position nette après gestion	<772>		<144 912>	<19 999>	<165 682>

Au 31 décembre 2020 :

En k€	<31/12/21	>01/01/22	<31/12/25	>01/01/26	Total
Total des actifs financiers	208 041		11 910	1 751	221 703
Total des passifs financiers	<175 944>		<139 549>	<18 753>	<334 246>
Position nette avant gestion	32 098		<127 638>	<17 002>	<112 543>
Engagements hors bilan	<25 650>				<25 650>
Position nette après gestion	6 447		<127 638>	<17 002>	<138 194>

Dans le Groupe, le risque qu'une entité éprouve des difficultés à honorer des passifs financiers est lié à son niveau de facturation et de recouvrement de ses créances, mais aucune difficulté n'est à signaler à ce niveau-là.

Les sociétés du Groupe gèrent de façon autonome leurs besoins de trésorerie. La maison mère n'intervient qu'en cas de difficulté. Cette trésorerie provient de l'activité, des concours bancaires pouvant être obtenus en local. Les investissements importants sont décidés au niveau de la Direction du Groupe (acquisitions, bâtiments, outils de production, projets significatifs de R&D) et sont généralement financés par des emprunts ou des crédits baux souscrits par l'entité concernée. ACTIA Automotive S.A., en tant que société tête de la division Automotive, peut être amenée à financer des investissements importants pour le compte de ses filiales (ex : investissement télématique avec sa filiale ACTIA Nordic, investissement industriel aux États-Unis avec sa filiale ACTIA Corp.).

Enfin, le Groupe, pouvant bénéficier d'excédents de trésorerie au niveau de certaines filiales, a organisé une convention de trésorerie qui s'enclenche selon les besoins, afin de pouvoir utiliser, au mieux, les excédents de trésorerie disponibles au sein du Groupe.

Il est rappelé que ces conventions ont pour vocation d'utiliser la trésorerie disponible au sein du Groupe afin de limiter l'utilisation des lignes de financement court terme et de réduire ainsi les frais financiers : il ne s'agit pas de transférer les financements bancaires sur les filiales.

Enfin, les besoins de financement du Groupe sont en lien avec sa stratégie d'entreprise industrielle, innovante. Aussi, chaque année des financements sont mis en œuvre pour accompagner les décisions d'investissements qui assurent la pérennité d'ACTIA dans le moyen et long terme. Historiquement près de 75 % des levées de financement à moyen terme concernent la R&D ou, exceptionnellement des croissances externes, les 25 % restant étant plutôt dédié au renouvellement du capacitaire en production. La politique de financement se décompose donc en trois éléments :

- ⊙ Financement à long terme : les constructions / réhabilitations / acquisitions de bâtiments sont financées par la levée d'emprunts à long terme, selon les pratiques locales des pays concernés ;
- ⊙ Financement à moyen terme : des prêts bancaires financent des projets structurant de R&D (cf. § 5.6 « Investissements » du Document d'Enregistrement Universel) d'une durée moyenne de 4 à 5 ans. Le reste du financement de la R&D est porté soit par les clients, soit par des aides (subventions, avances, CIR), soit par les fonds propres. Le renouvellement des matériels et des équipements nécessaires au maintien des exigences de qualité et de capacitaire des outils de production sont financés par des crédits baux (France) ou prêts moyen terme ;
- ⊙ Financement à court terme : les lignes de financement court terme servent à la gestion du BFR.

Il est précisé que les lignes court terme sont rarement notifiées.

Note 29.3 Les risques de marché

☉ Risque de taux

Les variations des taux d'intérêts représentent un risque pour le Groupe qui pourrait avoir un impact sur ses frais financiers.

L'analyse à laquelle le Groupe a procédé aboutit aux éléments chiffrés présentés dans le tableau ci-dessous :

En k€	Actifs financiers* (a)		Passifs financiers* (b)		Exposition nette avant couverture (c) = (a) - (b)		Instrument de couverture de taux (d)		Exposition nette après couverture (e) = (c) + (d)	
	Taux fixe	Taux variable	Taux fixe	Taux variable	Taux fixe	Taux variable	Taux fixe	Taux variable	Taux fixe	Taux variable
< 1 an	213 741		155 743	34 076	57 998	<34 076>	0	0	57 998	<34 076>
De 1 à 5 ans	14 147		158 076	983	<143 929>	<983>			<143 929>	<983>
> 5 ans	1 999		21 998		<19 999>	0			<19 999>	0
Total	229 887	0	335 817	35 059	<105 930>	<35 059>	0	0	<105 930>	<35 059>

* Le détail des Actifs et Passifs financiers est donné au § Note 13 « Actifs et passifs financiers » des annexes aux comptes consolidés.

Au niveau du Groupe, un contrôle est effectué sur la répartition du risque global de taux afin d'avoir un coût raisonnable de la dette bancaire.

Profitant de la faiblesse des taux d'intérêts bancaires et constatant la mise en place d'un taux plancher à zéro lors de financement à taux variable, le Groupe a continué de privilégier la mise en place de financement à taux fixe en 2021. La répartition des dettes financières à taux fixe et taux variable est donnée § Note 14 « Dettes financières » des notes annexes aux comptes consolidés.

La sensibilité à une variation de +/- 1 % du taux de référence a été calculée sur une base après couverture. Les données chiffrées de cette analyse sont détaillées ci-dessous :

En k€	31/12/2021	
	Impact en résultat avant impôt	Impact en capitaux propres avant impôts
Impact d'une variation de + 1 % des taux d'intérêts	<351>	<351>
Impact d'une variation de - 1 % des taux d'intérêts	351	351

Il est important de signaler que de nombreux établissements bancaires imposent, depuis le passage des taux court terme en dessous de 0, un floor à 0 % qui ne permet pas au Groupe de bénéficier des taux négatifs des marchés financiers.

Dans le cadre spécifique de la crise sanitaire et de la mise en place de Prêts Garantis par l'État (PGE), ces financements sont à taux 0 pour la 1^{ère} année et à coût coutant de l'établissement bancaire si l'entreprise décide d'amortir ce financement. ACTIA a fait le choix d'amortir sur 5 ans les PGE mis en place. Les cotations des PGE 2020 ont confirmé un taux d'intérêt inférieur à 1 %. A celui-ci, il faut ajouter le coût de la garantie de l'État qui varie entre 1 % les deux premières années et 2 % pour les 3 dernières années d'amortissement. En revanche, le Groupe ne dispose pas encore d'indications relatives aux taux qui seront appliqués aux PGE levés en 2021.

⊙ Risque de change

L'implantation et la facturation du Groupe à l'international l'expose à des risques de change, liés aux fluctuations des devises étrangères, tant pour les transactions effectuées que pour la conversion de ses actifs et de ses résultats.

Avec plus de 250 M€ d'achats, dont plus de 120 M€ en dollars américains (hors achats par nos structures américaines qui bénéficient d'une couverture naturelle), une évolution de la parité EUR / USD impacte très rapidement la rentabilité du Groupe.

Pour les transactions réalisées en devises étrangères (ex : achats ou ventes en dollar américain (USD) ou en yen (JPY) par des entités de la zone Euro), les sociétés concernées gèrent de façon autonome leur risque de change et souscrivent si nécessaire des outils de couverture de change, lorsque les volumes en jeu le permettent.

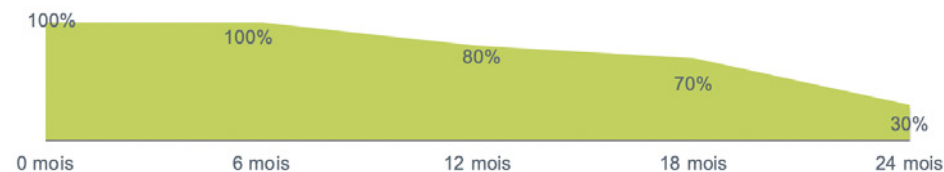
ACTIA souscrit régulièrement des contrats de couverture de change dont les caractéristiques sont détaillées en Note 11.2 « Instruments financiers à la juste valeur par le compte de résultat » des notes annexes aux comptes consolidés. Ces outils de couverture ont pour objectif de sécuriser le coût d'acquisition des dollars USD par rapport à un prix vendu à nos clients. En effet, ces prix sont définis au moment des appels d'offres et les clients n'autorisent pas d'évolution de ceux-ci en fonction des fluctuations EUR / USD ou du marché des composants. Il ne s'agit donc pas de spéculer par rapport aux marchés boursiers, mais d'assurer un niveau raisonnable de parité pour les semaines / mois à venir.

Une forte évolution de la parité EUR / USD, a des conséquences très différentes en fonction de la vision court ou moyen terme que l'on adopte pour le Groupe :

- À court terme, cela représente un risque majeur pour nos achats de composants qui sont pour environ la moitié effectués en dollars et qui sont essentiellement fabriqués en zone sous influence dollar américain. Les outils de couverture permettent de limiter l'impact de l'évolution de la parité, sécurisant les achats lors de forte baisse, mais ne permettant pas de bénéficier immédiatement des hausses, devant attendre la mise en œuvre de nouveaux outils suite à l'extinction des outils existants. Aussi, il est constaté que malgré de très fortes amplitudes, le Groupe a pu travailler à change quasi constant sur ces trois dernières années. Même si les tensions actuelles du marché des composants entraînent des hausses de prix forcées, il est peu probable qu'en dehors de secteurs très spécifiques, comme l'Aéronautique, des clauses de révision de prix liée aux fluctuations des devises puissent être incluses dans les nouveaux contrats.
- À moyen terme, l'évolution de la parité peut impacter la compétitivité du Groupe dans les appels d'offres internationaux mais cela ne se traduira, dans l'activité, qu'avec 18 mois à 3 ans de retard, du fait du cycle de développement (R&D) et d'industrialisation.

Le Groupe a ainsi pu procéder à ses achats de dollars américains à une parité moyenne sur la période de 1,179 contre 1,162 en 2020, générant un manque à gagner de 358 k€ par rapport au marché comptant dont la parité moyenne est de 1,184, contre 1,141 en 2020. Pendant l'année 2021, ACTIA n'a pas nécessairement bénéficié de l'optimal du marché comptant, mais les instruments de couverture lui ont permis de se maintenir dans un tunnel redevenu favorable en fin d'année et particulièrement protecteur début 2022.

A titre indicatif, les outils de couverture s'inscrivent dans une politique pouvant se traduire en termes de niveau de couverture du besoin d'achat de dollars (USD) par le graphe suivant :



Le Groupe a procédé à l'analyse du **risque de change** sur les créances clients et les dettes fournisseurs après couverture et les éléments chiffrés sont présentées dans le tableau ci-dessous :

En k€	Créances Clients Valeurs Brutes (a)	Dettes Fournisseurs (b)	Engagements hors bilan (c)	Position nette avant couverture (d)=(a)+(b)+(c)	Instruments financiers de couverture (e)	Position nette après couverture (f)=(d)+(e)
EUR	112 120	<63 520>	5 476	54 077		54 077
USD	20 017	<17 905>	19 235	21 347	9 757	31 105
Autres devises	16 841	<10 984>	0	5 856	0	5 856
Total	148 978	<92 408>	24 711	81 281	9 757	91 038

La majeure partie des transactions sont donc réalisées en euro. L'analyse de la sensibilité à une variation de +/- 1 % de taux de change a été réalisée sur le dollar américain, 2^{ème} devise la plus utilisée dans le Groupe, les neuf autres devises regroupées dans le tableau ci-dessus en rubrique « Autres devises » ne présentant pas de risque significatif, même si certaines devises connaissent de très fortes fluctuations, comme le réal brésilien.

La sensibilité à une variation de +/- 1 % du taux de change EUR / USD a été calculée sur une base après couverture. Les données chiffrées de cette analyse sont détaillées ci-dessous :

En k€	Impact sur le résultat avant impôt		Impact sur les capitaux propres avant impôts	
	Hausse de 1 %	Baisse de 1 %	Hausse de 1 %	Baisse de 1 %
Position nette après couverture en USD	31 105	31 105	31 105	31 105
USD	0,89175	0,87410	0,89175	0,87410
Estimation du risque	+ 275	-275	+ 275	-275

Enfin, avec un fort impact en clôture de l'exercice 2021 (impact de +8,4 M€, contre <8,7 M€> en 2020), la valorisation des instruments de couverture imposée par la norme IAS 39 peut fluctuer significativement d'un exercice à l'autre. L'utilisation d'outils de type « accumulateur » qui sont gérés avec une capacité d'accumulation limitée par des levées anticipées régulières et avec un seuil de double accumulation bonifié par rapport à des achats à terme, ajoute un degré de risque dans le calcul de la valorisation, qui surenchérit le calcul. Il est rappelé que ces instruments ont pour vocation de protéger les achats de devises au risque de devoir enregistrer des écritures techniques sans lien avec l'activité.

En ce qui concerne les actifs et les passifs hors zone euro, ils ne représentent qu'une faible part du Groupe (14,1 %) et ne sont généralement liés qu'à l'activité. Les biens mobiliers ou immobiliers s'amortissent ou sont déjà totalement amortis. Seuls les derniers investissements aux États-Unis, avec la nouvelle usine de production de cartes électroniques, sont accompagnés par une dette en devise, la construction des deux bâtiments en Tunisie étant financés en local, en euros. Une analyse a été faite concernant ces investissements long terme par rapport au risque devises, mais l'opportunité immobilière qu'ils représentaient par rapport au coût de

location de biens pour de la production de cartes électroniques avec sa spécificité pondère considérablement le risque de change. Concernant les équipements lourds nécessaires à la production, les biens sont amortis rapidement et l'homogénéité des équipements sur nos différents sites permettrait la récupération et l'utilisation des biens sur n'importe quel autre site. De plus, la mise en œuvre d'un site industriel sur sol américain a également pour objectif de développer les ventes du Groupe en devises et ainsi de bénéficier d'une couverture naturelle sur une partie de ses activités.

Enfin, n'ayant pas opté pour une valorisation des actifs immobiliers, la valeur nette comptable est très en deçà de la valeur de marché et couvrirait un différentiel de change si nous étions amenés à vendre un bien.

Le risque de change lié aux filiales hors zone euro se limite essentiellement à la contribution aux résultats du Groupe. En effet, le Groupe facture, dans les pays où les risques sur les monnaies sont les plus sensibles, en euros pour tous les flux intragroupes et limite la durée du Crédit Client sur les pays à monnaie « fondante ».

9.1.7 HONORAIRES VERSÉS AUX CONTRÔLEURS LÉGAUX DES COMPTES

En application de l'article 222-8 du règlement général de l'AMF, le tableau ci-dessous recense le montant des honoraires Hors Taxes des Commissaires aux Comptes certifiant les comptes sociaux et consolidés du Groupe. Il s'agit des honoraires rémunérant des prestations rendues et comptabilisées en charges au titre de l'exercice 2021 dans les comptes de la Société ACTIA Group S.A. et de ses filiales dont les comptes de résultat de l'exercice et le bilan sont consolidés par intégration globale. A noter que le solde des honoraires de Commissariat aux Comptes relatif à la période est souvent facturé au cours du 1^{er} semestre de l'exercice suivant. C'est le cas pour le solde des honoraires de 2020 qui a été facturé début 2021.

Pour une meilleure lecture de l'information concernant la société mère et ses filiales, nous avons opté pour une présentation des montants convenus dans les lettres de mission.

Globalement, les honoraires de Commissariat aux Comptes sont stables d'une période à l'autre.

En k€	KPMG				BM&A			
	Montant HT		%		Montant HT		%	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Commissariat aux Comptes, certification, examen des comptes individuels et consolidés :								
Émetteur : ACTIA Group S.A.	74	74	14,8%	16,2%	50	50	32,5%	39,2%
Filiales intégrées globalement	427	372	80,7%	80,8%	106	77	67,5%	60,8%
Services autres que la certification des comptes :								
Émetteur : ACTIA Group S.A.	14	14	2,8%	3,0%	0	0	0,0%	0,0%
Filiales intégrées globalement	8	0	1,7%	0,0%	0	0	0,0%	0,0%
SOUS-TOTAL	524	460	100,0%	100,0%	156	126	100,0%	100,0%
Autres prestations rendues par les réseaux aux filiales intégrées globalement :								
Juridique, fiscal, social	14	18	100,0%	100,0%	1		100,0%	
Autres	0	0	0,0%	0,0%				
SOUS-TOTAL	14	18	100,0%	100,0%	1	0	0,0%	0,0%
TOTAL Groupe	538	478	100,0%	100,0%	157	126	100,0%	100,0%

Les honoraires des Commissaires aux Comptes, certification, examen des comptes individuels et consolidés pour les exercices clos les 31 décembre 2020 et 2021 concernent principalement les services professionnels rendus pour la revue et la certification des comptes consolidés du Groupe établis conformément au référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union Européenne, la certification des états financiers statutaires de certaines filiales du Groupe, le respect des réglementations au plan local et la revue des documents enregistrés auprès de l'AMF.

Les services autres que la certification des comptes rendus par les Commissaires aux Comptes, ou un membre du réseau, concernent des services entrant dans le champ des prestations habituellement rendues dans le prolongement de la mission de Commissariat aux

Comptes rapport de l'organisme tiers indépendant sur les informations sociales et environnementales, rédaction d'attestations particulières, diligences effectuées dans le cadre d'opérations d'acquisition ou de cession d'activités ou de sociétés destinées à entrer ou à sortir du périmètre de consolidation.

Les autres prestations de nature juridique, fiscale et sociale rendues par les réseaux aux filiales intégrées globalement concernent des prestations hors audit rendues par un membre du réseau de KPMG ou par BM&A aux filiales consolidées. Ces missions sont essentiellement des travaux d'assistance aux obligations fiscales sans lien avec la mission de Commissariat aux Comptes, réalisés à l'étranger.

9.1.8 RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR LES COMPTES CONSOLIDÉS

À l'Assemblée Générale de la société ACTIA Group S.A.,

OPINION

En exécution de la mission qui nous a été confiée par votre Assemblée générale, nous avons effectué l'audit des comptes consolidés de la société Actia Group S.A. relatifs à l'exercice clos le 31 décembre 2021, tels qu'ils sont joints au présent rapport.

Nous certifions que les comptes consolidés sont, au regard du référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union européenne, réguliers et sincères et donnent une image fidèle du résultat des opérations de l'exercice écoulé ainsi que de la situation financière et du patrimoine, à la fin de l'exercice, de l'ensemble constitué par les personnes et entités comprises dans la consolidation.

L'opinion formulée ci-dessus est cohérente avec le contenu de notre rapport au Comité d'audit.

FONDEMENT DE L'OPINION

Référentiel d'audit

Nous avons effectué notre audit selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. Nous estimons que les éléments que nous avons collectés sont suffisants et appropriés pour fonder notre opinion.

Les responsabilités qui nous incombent en vertu de ces normes sont indiquées dans la partie « Responsabilités des commissaires aux comptes relatives à l'audit des comptes consolidés » du présent rapport.

Indépendance

Nous avons réalisé notre mission d'audit dans le respect des règles d'indépendance prévues par le Code de commerce et par le Code de déontologie de la profession de commissaire aux comptes, sur la période du 1^{er} janvier 2021 à la date d'émission de notre rapport, et notamment nous n'avons pas fourni de services interdits par l'article 5, paragraphe 1, du règlement (UE) n°537/2014.

JUSTIFICATION DES APPRÉCIATIONS - POINTS CLÉS DE L'AUDIT

La crise mondiale liée à la pandémie de Covid-19 crée des conditions particulières pour la préparation et l'audit des comptes de cet exercice. En effet, cette crise et les mesures exceptionnelles prises dans le cadre de l'état d'urgence sanitaire induisent de multiples conséquences pour les entreprises, particulièrement sur leur activité et leur financement, ainsi que des incertitudes accrues sur leurs perspectives d'avenir. Certaines de ces mesures, telles que les restrictions de déplacement et le travail à distance, ont également eu une incidence sur l'organisation interne des entreprises et sur les modalités de mise en œuvre des audits.

C'est dans ce contexte complexe et évolutif que, en application des dispositions des articles L. 823-9 et R. 823-7 du Code de commerce relatives à la justification de nos appréciations, nous portons à votre connaissance les points clés de l'audit relatifs aux risques d'anomalies significatives qui, selon notre jugement professionnel, ont été les plus importants pour l'audit des comptes consolidés de l'exercice, ainsi que les réponses que nous avons apportées face à ces risques.

Les appréciations ainsi portées s'inscrivent dans le contexte de l'audit des comptes consolidés pris dans leur ensemble et de la formation de notre opinion exprimée ci-avant. Nous n'exprimons pas d'opinion sur des éléments de ces comptes consolidés pris isolément.

Immobilisation des frais de développement :

Risque identifié :

Au 31 décembre 2021, la valeur nette comptable des frais de développement immobilisés s'élève à 54.971 milliers d'euros.

Les critères d'inscription à l'actif des frais de développement sont décrits dans la note 4.3 de l'annexe aux comptes consolidés.

L'analyse du respect des différents critères d'immobilisation fait appel à de nombreux jugements et estimations et notamment l'appréciation de la façon dont l'immobilisation incorporelle générera des avantages économiques futurs probables.

Au regard du caractère significatif des frais de développement immobilisés et des éléments d'appréciation liés à l'analyse des différents critères d'immobilisation, nous avons considéré que l'immobilisation des frais de développement constituait un point clé de l'audit.

Notre réponse :

Nos travaux ont consisté notamment :

- ⊙ à prendre connaissance des procédures de contrôle interne mises en place pour identifier les projets de développement et les coûts éligibles aux critères et conditions d'activation de la norme IAS 38 ;
- ⊙ à tester l'efficacité des contrôles clés relatifs au respect des critères d'immobilisation et de suivi des dépenses attribuables aux différentes immobilisations incorporelles au cours de leur phase de développement ;
- ⊙ à apprécier par sondages le respect des différents critères d'immobilisation des frais de développement ;
- ⊙ à apprécier la qualité des processus d'établissement des prévisions dans le cadre de l'analyse des avantages économiques futurs probables générés par les projets immobilisés par des analyses critiques des écarts constatés entre les prévisions de chiffre d'affaires et de rentabilité des années antérieures et les réalisations subséquentes.

Evaluation des goodwill d'Actia Corp et d'Actia Telecom :**Risque identifié :**

Au 31 décembre 2021, la valeur nette comptable des goodwill s'élève à 24.148 milliers d'euros, dont 18.916 milliers d'euros au titre des goodwill d'Actia Corp et d'Actia Telecom.

Les goodwill font l'objet d'un test de dépréciation annuellement à la date de clôture ou dès l'apparition d'un indice de perte de valeur. Les principaux indices de pertes de valeur retenus par le Groupe sont décrits dans la note 4.2 de l'annexe aux comptes consolidés.

Les goodwill sont affectés à une ou plusieurs Unité Génératrice de Trésorerie (U.G.T.). Le test de dépréciation a pour but de comparer la valeur comptable de l'actif ou du groupe d'U.G.T. à sa valeur recouvrable, qui correspond à la valeur la plus élevée entre la juste valeur diminuée des coûts de la vente et la valeur d'utilité, déterminée sur la base de la valeur actualisée des flux de trésorerie futurs.

L'évaluation de la valeur recouvrable fait appel à de nombreux jugements et estimations de la part de la Direction générale et notamment l'appréciation raisonnable des flux de trésorerie opérationnels retenus dans les budgets et plans d'affaires à moyen terme, les taux d'actualisation et de croissance à l'infini retenus dans le calcul des valeurs recouvrables.

Au regard du caractère significatif de ces actifs incorporels et des éléments d'appréciation inhérents à la détermination de la valeur recouvrable des U.G.T. rattachées à Actia Corp et Actia Telecom, en particulier dans le contexte de crise sanitaire sur l'exercice et au 31 décembre 2021, nous avons considéré que l'évaluation de ces goodwill constituait un point clé de l'audit.

Notre réponse :

Nos travaux ont consisté notamment :

- ⊙ à apprécier la cohérence des prévisions de flux de trésorerie des activités des U.G.T. concernées établies par leurs directions opérationnelles avec les données et hypothèses issues des plans d'affaires établis sous le contrôle des directions générales par activité ;
- ⊙ à apprécier la qualité des processus prévisionnels par des analyses critiques des écarts constatés entre les prévisions d'exploitation et d'investissements des années antérieures et les réalisations subséquentes ;
- ⊙ à apprécier la pertinence des taux d'actualisation et des taux de croissance retenus ;
- ⊙ à examiner les analyses de sensibilité des valeurs à la variation des hypothèses de flux prévisionnels et des taux d'actualisation ;
- ⊙ à apprécier la cohérence des éléments composant la valeur comptable des U.G.T. avec la manière dont les prévisions de flux de trésorerie ont été établies.

Vérifications spécifiques

Nous avons également procédé, conformément aux normes d'exercice professionnel applicables en France, aux vérifications spécifiques prévues par les textes légaux et réglementaires des informations relatives au groupe, données dans le rapport de gestion du Conseil d'administration.

Nous n'avons pas d'observation à formuler sur leur sincérité et leur concordance avec les comptes consolidés.

Nous attestons que la déclaration consolidée de performance extra-financière prévue par l'article L. 225-102-1 du Code de commerce figure dans les informations relatives au groupe données dans le rapport de gestion, étant précisé que, conformément aux dispositions de l'article L. 823-10 de ce Code, les informations contenues dans cette déclaration n'ont pas fait l'objet de notre part de vérifications de sincérité ou de concordance avec les comptes consolidés et doivent faire l'objet d'un rapport par un organisme tiers indépendant.

AUTRES VÉRIFICATIONS OU INFORMATIONS PRÉVUES PAR LES TEXTES LÉGAUX ET RÉGLEMENTAIRES

Format de présentation des comptes consolidés destinés à être inclus dans le rapport financier annuel

Nous avons également procédé, conformément à la norme d'exercice professionnel sur les diligences du commissaire aux comptes relatives aux comptes annuels et consolidés présentés selon le format d'information électronique unique européen, à la vérification du respect de ce format défini par le règlement européen délégué n° 2019/815 du 17 décembre 2018 dans la présentation des comptes consolidés destinés à être inclus dans le rapport financier annuel mentionné au I de l'article L. 451-1-2 du code monétaire et financier, établis sous la responsabilité du président directeur général. S'agissant de comptes consolidés, nos diligences comprennent la vérification de la conformité du balisage de ces comptes au format défini par le règlement précité.

Sur la base de nos travaux, nous concluons que la présentation des comptes consolidés destinés à être inclus dans le rapport financier annuel respecte, dans tous ses aspects significatifs, le format d'information électronique unique européen.

Il ne nous appartient pas de vérifier que les comptes consolidés qui seront effectivement inclus par votre société dans le rapport financier annuel déposé auprès de l'AMF correspondent à ceux sur lesquels nous avons réalisé nos travaux.

Désignation des Commissaires aux Comptes

Nous avons été nommés commissaires aux comptes de la société Actia Group S.A. par votre Assemblée générale du 26 mai 2000 pour le cabinet KPMG S.A. et du 28 mai 2019 pour le cabinet BM&A.

Au 31 décembre 2021, le cabinet KPMG S.A. était dans la 22^{ème} année de sa mission sans interruption et le cabinet BM&A dans sa 3^{ème} année de sa mission.

RESPONSABILITÉS DE LA DIRECTION ET DES PERSONNES CONSTITUANT LE GOUVERNEMENT D'ENTREPRISE RELATIVES AUX COMPTES CONSOLIDÉS

Il appartient à la Direction d'établir des comptes consolidés présentant une image fidèle conformément au référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union européenne ainsi que de mettre en place le contrôle interne qu'elle estime nécessaire à l'établissement de comptes consolidés ne comportant pas d'anomalies significatives, que celles-ci proviennent de fraudes ou résultent d'erreurs.

Lors de l'établissement des comptes consolidés, il incombe à la Direction d'évaluer la capacité de la société à poursuivre son exploitation, de présenter dans ces comptes, le cas échéant, les informations nécessaires relatives à la continuité d'exploitation et d'appliquer la convention comptable de continuité d'exploitation, sauf s'il est prévu de liquider la société ou de cesser son activité.

Il incombe au Comité d'audit de suivre le processus d'élaboration de l'information financière et de suivre l'efficacité des systèmes de contrôle interne et de gestion des risques, ainsi que le cas échéant de l'audit interne, en ce qui concerne les procédures relatives à l'élaboration et au traitement de l'information comptable et financière.

Les comptes consolidés ont été arrêtés par le Conseil d'administration.

RESPONSABILITÉS DES COMMISSAIRES AUX COMPTES RELATIVES À L'AUDIT DES COMPTES CONSOLIDÉS

Objectif et démarche d'audit

Il nous appartient d'établir un rapport sur les comptes consolidés. Notre objectif est d'obtenir l'assurance raisonnable que les comptes consolidés pris dans leur ensemble ne comportent pas d'anomalies significatives. L'assurance raisonnable correspond à un niveau élevé d'assurance, sans toutefois garantir qu'un audit réalisé conformément aux normes d'exercice professionnel permet de systématiquement détecter toute anomalie significative. Les anomalies peuvent provenir de fraudes ou résulter d'erreurs et sont considérées comme significatives lorsque l'on peut raisonnablement s'attendre à ce qu'elles puissent, prises individuellement ou en cumulé, influencer les décisions économiques que les utilisateurs des comptes prennent en se fondant sur ceux-ci.

Comme précisé par l'article L. 823-10-1 du Code de commerce, notre mission de certification des comptes ne consiste pas à garantir la viabilité ou la qualité de la gestion de votre société.

Dans le cadre d'un audit réalisé conformément aux normes d'exercice professionnel applicables en France, le commissaire aux comptes exerce son jugement professionnel tout au long de cet audit. En outre :

- ⊙ il identifie et évalue les risques que les comptes consolidés comportent des anomalies significatives, que celles-ci proviennent de fraudes ou résultent d'erreurs, définit et met en œuvre des procédures d'audit face à ces risques, et recueille des éléments qu'il estime suffisants et appropriés pour fonder son opinion. Le risque de non-détection d'une anomalie significative provenant d'une fraude est plus élevé que celui d'une anomalie significative résultant d'une erreur, car la fraude peut impliquer la collusion, la falsification, les omissions volontaires, les fausses déclarations ou le contournement du contrôle interne ;
- ⊙ il prend connaissance du contrôle interne pertinent pour l'audit afin de définir des procédures d'audit appropriées en la circonstance, et non dans le but d'exprimer une opinion sur l'efficacité du contrôle interne ;
- ⊙ il apprécie le caractère approprié des méthodes comptables retenues et le caractère raisonnable des estimations comptables faites par la Direction, ainsi que les informations les concernant fournies dans les comptes consolidés ;
- ⊙ il apprécie le caractère approprié de l'application par la Direction de la convention comptable de continuité d'exploitation et, selon les éléments collectés, l'existence ou non d'une incertitude significative liée à des événements ou à des circonstances susceptibles de mettre en cause la capacité de la société à poursuivre son exploitation. Cette appréciation s'appuie sur les éléments collectés jusqu'à la date de son rapport, étant toutefois rappelé que des circonstances ou événements ultérieurs pourraient mettre en cause la continuité d'exploitation. S'il conclut à l'existence d'une incertitude significative, il attire l'attention des lecteurs de son rapport sur les informations fournies dans les comptes consolidés au sujet de cette incertitude ou, si ces informations ne sont pas fournies ou ne sont pas pertinentes, il formule une certification avec réserve ou un refus de certifier ;

- ⊙ il apprécie la présentation d'ensemble des comptes consolidés et évalue si les comptes consolidés reflètent les opérations et événements sous-jacents de manière à en donner une image fidèle ;
- ⊙ concernant l'information financière des personnes ou entités comprises dans le périmètre de consolidation, il collecte des éléments qu'il estime suffisants et appropriés pour exprimer une opinion sur les comptes consolidés. Il est responsable de la direction, de la supervision et de la réalisation de l'audit des comptes consolidés ainsi que de l'opinion exprimée sur ces comptes.

Rapport au Comité d'Audit

Nous remettons un rapport au Comité d'audit qui présente notamment l'étendue des travaux d'audit et le programme de travail mis en œuvre, ainsi que les conclusions découlant de nos travaux. Nous portons également à sa connaissance, le cas échéant, les faiblesses significatives du contrôle interne que nous avons identifiées pour ce qui concerne les procédures relatives à l'élaboration et au traitement de l'information comptable et financière.

Parmi les éléments communiqués dans le rapport au Comité d'audit, figurent les risques d'anomalies significatives que nous jugeons avoir été les plus importants pour l'audit des comptes consolidés de l'exercice et qui constituent de ce fait les points clés de l'audit qu'il nous appartient de décrire dans le présent rapport.

Nous fournissons également au Comité d'audit la déclaration prévue par l'article 6 du règlement (UE) n°537-2014 confirmant notre indépendance, au sens des règles applicables en France telles qu'elles sont fixées notamment par les articles L. 822-10 à L. 822-14 du Code de commerce et dans le Code de déontologie de la profession de commissaire aux comptes. Le cas échéant, nous nous entretenons avec le Comité d'audit des risques pesant sur notre indépendance et des mesures de sauvegarde appliquées.

Les Commissaires aux Comptes

Labège, le 28 avril 2022

KPMG S.A.

Mathieu Leruste
Associé

Paris, le 28 avril 2022

BM&A

Eric Seyvos
Associé

9.2 COMPTES SOCIAUX

9.2.1 BILAN SOCIAL

Bilan actif (en €)			31/12/2021	31/12/2020
	Montant Brut	Amortissements	Net	Net
Capital souscrit non appelé				
IMMOBILISATIONS INCORPORELLES				
Frais d'établissement				
Frais de recherche et développement				
Concessions, brevets et droits similaires	53 626	53 566	61	63
Fonds commercial				
Autres immobilisations incorporelles				
Avances, acomptes sur immo. incorporelles				
IMMOBILISATIONS CORPORELLES				
Terrains				
Constructions				
Installations techniques, matériel, outillage				
Autres immobilisations corporelles	65 494	49 137	16 358	23 112
Immobilisations en cours				
Avances et acomptes				
IMMOBILISATIONS FINANCIERES				
Participations par mise en équivalence				
Autres participations	56 066 463	57 314	56 009 149	55 608 827
Créances rattachées à participations	15 470 988		15 470 988	17 811 948
Autres titres immobilisés				
Prêts	439	103	335	665
Autres immobilisations financières	4 688		4 688	4 635

Bilan actif (en €)			31/12/2021	31/12/2020
	Montant Brut	Amortissements	Net	Net
ACTIF IMMOBILISE	71 661 698	160 120	71 501 578	73 449 249
STOCKS ET EN-COURS				
Matières premières, approvisionnements				
En-cours de production de biens				
En-cours de production de services				
Produits intermédiaires et finis				
Marchandises				
Avances et acomptes versés sur commandes	226		226	
CREANCES				
Créances clients et comptes rattachés	3 192 664		3 192 664	1 708 899
Autres créances	306 073		306 073	154 074
Capital souscrit et appelé, non versé				
DIVERS				
Valeurs mobilières de placement	248 671	149 929	98 743	89 030
dont actions propres : 162 076				
Disponibilités	187 199		187 199	747 047
COMPTES DE REGULARISATION				
Charges constatées d'avance	171 232		171 232	159 508
ACTIF CIRCULANT	4 106 064	149 929	3 956 135	2 858 557
Charges à répartir sur plusieurs exercices				
Primes de remboursement des obligations				
Ecart de conversion actifs				
BILAN ACTIF	75 767 762	310 019	75 457 714	76 307 807

Bilan passif (en €)	31/12/2021	31/12/2020
Capital social et individuel	15 074 956	15 074 956
	(dont versé : 15 074 956)	
Primes d'émission, de fusion, d'apport	17 560 647	17 560 647
Ecart de réévaluation		
	(dont écart d'équivalence : 0)	
Réserve légale	1 507 496	1 507 496
Réserves statutaires ou contractuelles		
Réserves réglementées	189 173	189 173
	(dont rés. Prov. fluctuation cours : 0)	
Autres réserves		
Report à nouveau	12 715 098	11 075 425
RESULTAT DE L'EXERCICE (bénéfice ou perte)	758 956	1 639 673
Subventions d'investissement		
Provisions réglementées		
CAPITAUX PROPRES	47 806 327	47 047 370
Produits des émissions de titres participatifs		
Avances conditionnées		
AUTRES FONDS PROPRES		
Provisions pour risques		
Provisions pour charges		
PROVISIONS POUR RISQUES ET CHARGES		
DETTES FINANCIERES		
Emprunts obligataires convertibles		
Autres emprunts obligataires	15 146 667	20 000 000
Emprunts et dettes auprès des établissements de crédit	10 836 586	8 260 923
Emprunts et dettes financières divers		
	(dont empr. Participatifs : 0)	

Bilan passif (en €)	31/12/2021	31/12/2020
Avances et acomptes reçus sur commandes en cours		
DETTES D'EXPLOITATION		
Dettes fournisseurs et comptes rattachés	870 006	580 353
Dettes fiscales et sociales	180 118	359 334
DETTES DIVERSES		
Dettes sur immobilisations et comptes rattachés		
Autres dettes	348 010	59 826
COMPTES DE REGULARISATION		
Produits constatés d'avance		
DETTES	27 651 387	29 260 436
Ecarts de conversion passifs		
BILAN PASSIF	75 457 714	76 307 807

9.2.2 COMPTE DE RÉSULTAT SOCIAL

Compte de résultat (en €)	31/12/2021	31/12/2020
Ventes de marchandises		
Production vendue de biens		
Production vendue de services	3 268 899	2 352 361
CHIFFRE D'AFFAIRES NET	3 268 899	2 352 361
Production stockée		
Production immobilisée		
Subventions d'exploitation		
Reprises sur amortissements et provisions, transferts de charges	1 097 381	1 023 130
Autres produits		
PRODUITS D'EXPLOITATION	4 366 280	3 375 491
Achats de marchandises (y compris droits de douane)		
Variations de stocks (marchandises)		
Achats de matières premières et autres approvisionnements (et droits de douane)		
Variation de stock (matière premières et approvisionnements)		
Autres achats et charges externes	2 849 773	2 809 911
Impôts, taxes et versements assimilés	28 696	42 998
Salaires et traitements	975 144	1 277 597
Charges sociales	421 112	540 030
DOTATIONS D'EXPLOITATION		
Sur immobilisations : dotations aux amortissements	4 944	4 895
Sur immobilisations : dotations aux provisions		
Sur actif circulant : dotations aux provisions		
Pour risques et charges : dotations aux provisions		
Autres charges	27 464	755
CHARGES D'EXPLOITATION	4 307 133	4 676 186
RESULTAT D'EXPLOITATION	59 147	<1 300 695>
OPERATIONS EN COMMUN		
Bénéfice attribué ou perte transférée		
Perte supportée ou bénéfice transféré		
PRODUITS FINANCIERS		
Produits financiers de participations	982 135	3 162 739
Produits des autres valeurs mobilières et créances de l'actif immobilisé	572 889	656 094
Autres intérêts et produits assimilés		698
Reprises sur provisions et transferts de charges	1 008 115	2 579
Différences positives de change		3 737
Produits nets sur cession de valeurs mobilières de placement	11 629	98 944
PRODUITS FINANCIERS	2 574 768	3 924 791
Dotations financières aux amortissements et provisions		7 871
Intérêts et charges assimilés	1 642 553	848 985
Différences négatives de change		
Charges nettes sur cessions de valeurs mobilières de placement	5 012	117 311
CHARGES FINANCIERES	1 647 565	974 167
RESULTAT FINANCIER	927 203	2 950 625
RESULTAT COURANT AVANT IMPOTS	986 351	1 649 930

Compte de résultat (en €)	31/12/2021	31/12/2020
Produits exceptionnels sur opérations de gestion	38	9
Produits exceptionnels sur opérations en capital	6 145	9 084
Reprises sur provisions et transferts de charges		
PRODUITS EXCEPTIONNELS	6 183	9 093
Charges exceptionnelles sur opérations de gestion	10	9
Charges exceptionnelles sur opérations en capital	204 402	2 009
Dotations exceptionnelles aux amortissements et provisions		
CHARGES EXCEPTIONNELLES	204 412	2 017
RESULTAT EXCEPTIONNEL	<198 229>	7 076
Participation des salariés aux résultats de l'entreprise		
Impôts sur les bénéfices	29 165	17 333
TOTAL DES PRODUITS	6 947 232	7 309 376
TOTAL DES CHARGES	6 188 275	5 669 703
BENEFICE OU PERTE	758 956	1 639 673

9.2.3 NOTES ANNEXES

Note 1 Faits majeurs de l'exercice

La Société ACTIA Group S.A. a rempli son rôle de Holding de Groupe en 2021.

La Société a accompagné la création de la Division Power, division qui est pleinement opérationnelle depuis le 1^{er} janvier 2022, avec l'aboutissement des différents carve-out réalisés sur 2021. Dans ce cadre-là, ACTIA Group a procédé à une augmentation de capital de la holding de la division, ACTIA Power, à hauteur de 400 k€.

Par ailleurs, la liquidation de sa filiale COOVIA est intervenue en avril 2021.

Note 2 Règles et méthodes comptables

Les comptes annuels de l'exercice 2021 ont été arrêtés, conformément aux dispositions du règlement 2014-03 de l'Autorité des Normes Comptables homologué par arrêté ministériel du 8 septembre 2014 relatif au Plan Comptable Général, par le Conseil d'Administration du 28 mars 2022.

Note 2.1 Immobilisations incorporelles

Les droits et concessions sont amortis en linéaire sur un ou deux ans.

Note 2.2 Immobilisations corporelles

Les actifs immobilisés sont décomposés et amortis sur leur propre durée d'utilité si celle-ci est différente de l'immobilisation principale.

Les immobilisations corporelles sont comptabilisées à l'actif à leur coût d'acquisition. Les éléments du coût comprennent :

- ⊙ Le prix d'achat y compris les droits de douane et taxes non remboursables, déduction faite des rabais, remises, ristournes accordés ;
- ⊙ Les coûts directs liés au transfert et à la mise en état d'exploitation de l'actif ;
- ⊙ Le cas échéant, l'estimation initiale des coûts de démantèlement, d'enlèvement et de remise en état du site.

Les coûts d'emprunt sont exclus du coût des immobilisations.

Lorsque des parties significatives d'immobilisations corporelles peuvent être déterminées et que ces composants ont des durées d'utilité et des modes d'amortissement différents, les amortissements sont comptabilisés par composant. A ce jour, aucune immobilisation ne fait l'objet d'un traitement par composant, faute d'immobilisation significative.

Le montant amortissable est systématiquement réparti sur la durée d'utilité de l'actif. Les amortissements sont calculés linéairement et les durées d'utilité retenues sont les suivantes :

- ⊙ Installations techniques, matériels et outillages : sur 6 à 10 ans ;
- ⊙ Autres immobilisations corporelles : sur 3 à 10 ans.

Note 2.3 Immobilisations financières

Les titres de participation figurent au bilan à leur coût d'acquisition ou à leur valeur d'apport.

Lorsque la valeur comptable d'une participation, détenue par ACTIA Group, est inférieure à la quote-part de capitaux propres de celle-ci, une dépréciation est constatée, sauf si :

- ⊙ Une juste valeur transactionnelle actée permet de justifier la valeur,
- ⊙ Ou lorsque les perspectives de redressement de la rentabilité sont fortement probables et peuvent être démontrées, la valeur d'utilité de la participation étant dès lors estimée par une démarche d'évaluation financière.

Note 2.4 Créances

Les créances sont valorisées à leur valeur nominale. Une provision pour dépréciation est constituée en fonction de l'antériorité des créances et des risques de non-recouvrement.

Note 2.5 Engagements de retraite

Les engagements de retraite ont été calculés conformément à la recommandation CNC n°2013-02, sur la base d'une estimation actuarielle des droits potentiels acquis par les salariés à la date du bilan.

Les principales hypothèses retenues à la date de la clôture sont :

- ⊙ Taux d'actualisation : 0,98 % (0,34 % en 2020),
- ⊙ Taux d'évolution des salaires : 2,25 %,
- ⊙ Âge de la retraite : 67 ans,
- ⊙ Taux de turn-over faible :

Age du salarié	20 ans	30 ans	40 ans	50 ans	60 ans	65 ans
Taux de Turn-over (cadres et non cadres)	5,80%	2,77%	2,04%	0,10%	0,05%	0,00%

La valeur actuelle des participations est ainsi appréciée par la mise en œuvre principalement de la méthode des flux futurs de trésorerie actualisés, fondée sur des hypothèses d'activité et de flux libres de trésorerie prévisionnels raisonnablement estimés par la Direction Générale, qui sont les plus probables à la date d'arrêté des comptes. Les taux d'actualisation et de croissance utilisés sont rationalisés à partir de données de marché.

Afin d'apprécier les marges d'estimation des valeurs de fonds propres ainsi déterminées, des analyses de sensibilité de ces valeurs à la variation d'hypothèses relatives aux flux futurs estimés et au taux d'actualisation sont simulées.

- ⊙ Table de mortalité : INSEE 2013 :

Age du salarié	20 ans	30 ans	40 ans	50 ans	60 ans	65 ans
Table de Mortalité Hommes	99 274	98 549	97 489	94 963	88 615	83 631
Table de Mortalité Femmes	99 469	99 222	98 745	97 436	94 414	92 075

Dans les engagements hors bilan, les engagements de retraite représentent un montant de 112 636 €.

Note 3 Compléments d'informations relatifs au bilan et compte de résultat

Les comptes sont établis au 31 décembre 2021 pour une période de douze mois.

Note 3.1 Immobilisations incorporelles

Les valeurs brutes des **immobilisations incorporelles** ont évolué comme suit :

En €	31/12/2020	Acquisitions	Cessions et mises au rebut	31/12/2021
Frais d'établissement	0			0
Autres immobilisations incorporelles	53 651	138	163	53 626
TOTAL	53 651	138	163	53 626

Et les amortissements :

En €	31/12/2020	Dotations	Reprises	31/12/2021
Frais d'établissement		0		0
Autres immobilisations incorporelles	53 588	140	163	53 566
TOTAL	53 588	140	163	53 566

Note 3.2 Immobilisations corporelles

Les valeurs brutes des **immobilisations corporelles** ont évolué comme suit :

En €	31/12/2020	Acquisitions	Cessions et mises au rebut	31/12/2021
Terrains	0			0
Constructions	0			0
Installations tech., matériel, outil.	0			0
Autres	71 579	2 432	8 517	65 494
Immobilisations corporelles en cours	0			0
TOTAL	71 579	2 432	8 517	65 494

Et les amortissements :

En €	31/12/2020	Dotations	Reprises	31/12/2021
Terrains		0		0
Constructions		0		0
Installations tech., matériel, outil.		0		0
Autres	48 468	4 804	4 135	49 137
TOTAL	48 468	4 804	4 135	49 137

Note 3.3 Immobilisations financières

Elles ont évolué de la manière suivante :

En €	Montants des titres au Bilan				Détenion au 31/12/21 (en %)	Capitaux propres avant affectation de l'exercice au 31/12/21	Chiffre d'affaires HT de l'exercice 2021	Résultats nets au 31/12/21
	31/12/2020		31/12/2021					
	Valeur brute	Valeur nette	Valeur brute	Valeur nette				
TITRES DE PARTICIPATIONS								
Filiales et participations > 10 %								
ACTIA Telecom	25 772 641	25 772 641	25 772 641	25 772 641	100,00%	39 416 762	64 409 670	2 088 735
ACTIA Automotive	24 904 110	24 904 110	24 904 439	24 904 439	99,99%	35 357 252	278 372 117	1 424 290
ACTIA Telematics Services	3 698 578	3 698 578	3 698 578	3 698 578	99,00%	1 433 581	3 086 049	273 059
ACTIA PCs	610 902	610 902	610 902	610 902	12,19%	2 464 426	3 485 020	28 155
SCI Oratoire	199 098	199 098	199 098	199 098	86,00%	689 018	1 239 550	477 729
ACTIA Engineering Services (*)	151 680	151 680	151 680	151 680	53,33%	1 597 206	13 771 322	444 744
SCI Pouvoirville	101 161	101 161	101 161	101 161	30,00%	1 676 408	965 264	244 607
ACTIA Africa (*)	100 000	100 000	100 000	100 000	99,77%	<54 104>	302 067	61 310
ACTIA Power	49 999	49 999	449 999	449 999	100,00%	450 000	0	<1 683 982>
Coovia	200 010	0	0	0	0	0	0	0
MORS INC	0	0	0	0	100,00%	N.C.	N.C.	N.C.
CYT	33 494	0	33 494	0	15,00%	N.C.	N.C.	N.C.
Filiales et participations < 10 %								
CIPI-ACTIA (*)	10 138	10 138	10 138	10 138	0,20%	2 796 966	12 578 224	312 176
SCI Sodimob	7 030	7 030	7 030	7 030	2,00%	219 985	107 556	75 412
Hors-Groupe								
MPC	3 489	3 489	3 489	3 489	0,02%	N.C.	N.C.	N.C.
Continental	47	0	47	0	N.S.	N.C.	N.C.	N.C.
STEM	22 812	0	22 812	0	N.S.	N.C.	N.C.	N.C.
CGC	960	0	960	0	N.S.	N.C.	N.C.	N.C.
Total	55 866 151	55 608 827	56 066 463	56 009 149				
AUTRES TITRES IMMOBILISES								
1% Construction	0	0	0	0				
Total	0	0	0	0				
AUTRES IMMOBILISATIONS FINANCIERES								
Prêt	778	665	439	335				
Créances diverses	4 635	4 635	4 688	4 688				
Total	5 413	5 300	5 126	5 023				

N.S. : Non significatif - N.C. : Non communiqué

(*) Filiales étrangères dont la devise locale n'est pas l'euro et les données bilancielles sont converties au taux de clôture et les données résultat au taux moyen

Note 3.4 Stocks

Néant.

Note 3.5 Avances et acomptes versés sur commandes

Néant.

Note 3.6 Créances et comptes rattachés, autres créances

EN €	Valeurs brutes	Valeurs nettes	Échéances < 1 an	Échéances > 1 an
Créances rattachées à des participations	15 470 988	15 470 988	10 142 201	5 328 788
Clients, comptes rattachés	3 192 664	3 192 664	1 923 977	1 268 687
Comptes courants rattachés à des participations				
Autres créances (y compris charges constatées d'avance)	477 304	477 304	477 304	
TOTAL	19 140 956	19 140 956	12 543 482	6 597 475

Note 3.7 Actions propres

ACTIA Group détient **1 399 actions propres** comptabilisées pour une valeur brute de 153 043 €. Ces actions étaient détenues par MORS S.A. au moment de la fusion en 2000.

Depuis la fusion avec MORS S.A., le Groupe a procédé à différents programmes de rachat d'actions propres.

Le dernier programme de rachat d'actions propres a été autorisé par l'Assemblée Générale du 20 mai 2021 pour une période de 18 mois. Nous rappelons que ce programme est conforme aux articles L225-209 et suivants du Code de Commerce. Les objectifs, le montant maximum alloué

Le tableau ci-dessous détaille le poste Actions Propres au 31 décembre 2021 :

Origine de la détention	Nombre d'actions	Valeur Brute	Provision	Valeur Nette
Fusion avec MORS S.A. en 2000	1 399	153 043 €	147 936 €	5 106 €
Programmes de rachat d'actions propres	1 929	9 033 €	1 992 €	7 041 €
TOTAL	3 328	162 076 €	149 929 €	12 147 €

De plus, au 31 décembre 2021, dans le cadre du **contrat de liquidité**, ACTIA Group détient 11 **846 actions** propres et 37 796 € de liquidité. Tous les titres sont utilisés afin d'assurer l'animation du marché ou la liquidité de l'action par l'intermédiaire d'un Prestataire de Service d'Investissement (P.S.I.), la Société de Bourse Portzamparc, au travers d'un contrat de liquidité conforme à la charte de déontologie de l'AMAFI admise par l'AMF.

Note 3.8 Capitaux Propres

Au 31 décembre 2021, il n'existe pas de plan de souscription ou d'achat d'actions émis par la Société et le Capital Social s'élève donc à 15 074 955,75 €. Il est constitué de 20 099 941 actions dont la valeur nominale unitaire est de 0,75 €. La prime d'émission s'élève à 14 693 643,96 €.

La situation nette a par conséquent évolué comme suit pendant l'exercice :

En €	Solde au 31/12/2020 avant affectation	Affectation du résultat 2020				Augmentation de capital social	Solde au 31/12/2021 avant affectation proposée
		Réserves RAN	Dividendes				
			Versés aux actionnaires	Sur actions propres			
Capital	15 074 956						15 074 956
Prime d'émission	14 693 644						14 693 644
Prime de fusion	2 867 003						2 867 003
Réserves légales	1 507 496						1 507 496
Réserves indisponibles	189 173						189 173
Report à nouveau	11 075 425	1 639 673					12 715 098
Résultat exercice 2020	1 639 673	<1 639 673>					0
Résultat exercice 2021							758 956
TOTAL	47 047 370	0	0	0	0	0	47 806 327

Au 31 décembre 2021, le montant des réserves indisponibles affectées à la couverture des actions propres s'élève à 12 147 €.

Note 3.9 Provisions pour charges

Néant.

Note 3.10 Dettes

Les dettes par nature et par échéance se répartissent de la façon suivante à la clôture de l'exercice :

En €	31/12/2021			Total
	<31/12/22	>01/01/23 <31/12/26	>01/01/27	
Autres emprunts obligataires	4 583 333	10 833 333		15 416 667
Emprunts & dettes établis. Crédit	5 130 689	5 692 380	13 516	10 836 586
<i>Dont Emprunts MLT</i>	2 079 926	5 692 380	13 516	7 785 822
<i>Billet trésor. et concours bancaires CT</i>	2 963 036			2 963 036
<i>Intérêts courus sur dettes financières</i>	87 728			87 728
Emprunts & dettes financières diverses				0
Av. et acomptes reçus sur commandes				0
Dettes fournisseurs & comptes rattachés	870 006			870 006
Dettes fiscales & sociales	180 118			180 118
Autres dettes (y compris produits constatés d'avance)	348 010			348 010
Total	11 112 157	16 525 713	13 516	27 651 387

Certains emprunts à moyen et long terme sont soumis au respect de covenants. Ces covenants s'appliquent à des prêts pour un montant de 17 063 083 €, soit 73,5 % de l'endettement à moyen et long terme. Ils doivent être contrôlés annuellement, à chaque fin de période, sur la base des comptes consolidés du Groupe ACTIA.

Au 31 décembre 2021, le détail des emprunts à moyen et long terme et des covenants est le suivant :

Montant initial en €	Date de souscription	Durée	Capital restant dû au 31/12/2021	Covenant Ratios à fin 2021 (calculés sur la base des comptes consolidés)	Respect (1)			
					Reclassement en Dette Courante (2)			
					A fin 2020	A fin 2021	A fin 2020	A fin 2021
2 000 000	2016	5 ans	134 769	Dettes Nettes / Fonds Propres < 1,40	NR	NR	0	0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA < 5,00	NR	NR		
3 500 000	2016	7 ans	1 275 848	Dettes Nettes / Fonds Propres < 1,50	NR	NR	0	0
				Dettes Nettes / EBITDA < 4,75	NR	NR		
1 000 000	2017	5 ans	235 799	Dettes Nettes / Fonds Propres < 1,40	NR	NR	0	0
				Coût Endettement Financier / EBITDA < 30%	R	R		
				Dettes Nettes / EBITDA < 5,00	NR	NR		
15 000 000	2017	7 ans	11 250 000	Dettes Nettes / EBITDA < 4,75	NR	NR	0	0
5 000 000	2017	9 ans	4 166 667	Dettes Nettes / EBITDA < 4,75	NR	NR	0	0
4 000 000	2018	7 ans	610 902	-				
1 000 000	2018	5 ans	454 641	-				
3 000 000	2019	7 ans	2 175 982	-				
3 100 000	2021	5 ans	2 897 881					
TOTAL			23 202 489				0	0

(1) R = Respecté - NR = Non Respecté

(2) Part long terme de la dette reclassée en "Dettes financières à moins d'un an"

En 2021, l'évolution de l'activité du Groupe a eu de forts impacts sur les ratios « Dettes Nettes / Fonds Propres » et « Dettes Nettes / EBITDA », basé sur les comptes consolidés, notamment du fait :

⊙ Concernant l'évolution de l'**EBITDA** :

- Une progression du chiffre d'affaires qui a permis à la Division Telecom de retrouver son niveau de rentabilité,
- Une Division Automotive qui a subi la crise des composants avec ses usines sollicitées pour limiter les impacts clients sur des séries produites plus petites et plus nombreuses, une hausse du coût des composants qui a été partiellement répercutées aux clients (composants achetés chez les brokers pour limiter les manquants) ainsi qu'une hausse du coût des transports,
- Des investissements maintenus à un niveau élevé notamment dans le cadre de la constitution de la Division Power,
- Un effort particulier pour le maintien d'équipes de R&D de haut niveau et d'un personnel impliqué avec une hausse des salaires et des embauches qui repartent en fin d'exercice malgré les tensions sur le marché de l'emploi.

L'impact IFRS 16 a augmenté entre 2020 (+ 4 742 k€) et 2021 (+5 954 k€) avec la signature de nouveaux contrats.

⊙ Concernant l'augmentation des **dettes nettes** de 9,4 % :

- Une progression des dettes moyen terme avec :
 - la mise en place de financements accompagnant les programmes de R&D,

- la mise en place de Prêts Garantis par l'État ou autre forme de financement en vue de soutenir l'économie, dont l'option d'amortir sur 5 ans a été prise officiellement en 2021,
- La diminution de l'utilisation des lignes de financement court terme de 40,9 M€ en 2020 à 36,4 M€ en 2021 (soit un taux d'utilisation à 33,0 %) ;
- L'augmentation de la trésorerie disponible.

L'impact IFRS 16 a augmenté entre 2020 (+ 15 592 k€) et 2021 (+ 18 919 k€) avec la signature de nouveaux contrats.

Cependant, l'information régulière auprès des partenaires bancaires a permis d'obtenir une suspension de l'application des covenants au 31 décembre 2021.

Note 3.11 Chiffre d'affaires

Du fait de la nature de son activité de holding, le chiffre d'affaires réalisé par ACTIA Group S.A. correspond à de la refacturation de charges à ses entreprises liées.

Note 3.12 Transfert de charges d'exploitation

Dans les produits d'exploitation, les transferts de charges concernent la refacturation de frais engagés par ACTIA Group S.A. pour le compte de ses filiales :

⊙ Licences :	616 492 €
⊙ Assurances (y compris courtage) :	456 969 €

Note 3.13 Résultat financier

Dans les **produits financiers**, les éléments les plus significatifs sont :

- ⊙ Une reprise sur provision liée à la liquidation de COOVIA : 1 005 020 €
- ⊙ Les dividendes reçus des filiales : 726 788 €
- ⊙ Les intérêts sur comptes courants des filiales : 255 346 €
- ⊙ Les revenus des engagements hors bilan en faveur des filiales : 572 836 €

Les **charges financières** sont principalement constituées :

- ⊙ Des charges financières liées à la liquidation de COOVIA : 805 000 €
- ⊙ Des intérêts sur les emprunts obligataires : 752 129 €
- ⊙ Des intérêts et charges assimilées liées aux dettes financières auprès des établissements de crédit : 66 088 €
- ⊙ Des intérêts sur billets de trésorerie : 15 370 €
- ⊙ Des intérêts sur comptes courants bancaires créditeurs : 2 697 €

Note 3.14 Résultat Exceptionnel

Au titre de la période 2021, il convient de noter une charge exceptionnelle de 200 020 € liée à la liquidation de COOVIA.

Note 3.15 Résultat par action

Le résultat de base par action au 31 décembre 2021 est calculé sur la base d'un résultat social de 758 956 € divisé par le nombre d'actions en circulation (hors actions propres). Le détail du calcul est fourni dans le tableau ci-dessous :

En €	31/12/2021	31/12/2020
Résultat social	758 956	1 639 673
Actions émises au 1 ^{er} janvier	20 099 941	20 099 941
Actions nouvelles émises	0	0
Actions propres	<3 328>	<3 328>
Résultat par action	0,04	0,08

Note 3.16 Engagements financiers et sûretés réelles donnés

Les garanties délivrées par ACTIA Group S.A. pour le compte de ses filiales en faveur des tiers non banquiers s'élèvent à 220 079 033 € et correspondent à des garanties clients. Deux garanties clients d'un montant total de 217 000 000 € sont couvertes par une assurance prise directement par la filiale concernée. Les sûretés délivrées par ACTIA Group S.A. pour le compte de ses filiales en faveur des banques s'élèvent à 41 914 115 € au 31 décembre 2021 contre 61 207 288 € au 31 décembre 2020.

ACTIA Group S.A. a donné en garantie de prêts bancaires 344 262 titres de sa filiale ACTIA Telecom.

Note 4 Autres informations

Note 4.1 Charges à payer

Les charges à payer correspondent aux honoraires de Commissariat aux Comptes pour 89 000 €.

Note 4.2 Dividendes

L'affectation du résultat 2021 est détaillée au § 5.1.2 « Projet de résolutions » du Document d'Enregistrement Universel. Il ne sera proposé aucune distribution de dividendes lors de l'Assemblée Générale du 24 mai 2022.

Note 4.3 Situation fiscale latente

Au 31 décembre 2021, la situation fiscale latente est composée de déficits restant à reporter pour 9 098 581 €.

Note 4.4 Effectifs en fin d'année

	2021	2020
Cadres et agents de maîtrise	8	13
Employés	1	1
Stagiaires		
Ouvriers		
TOTAL	9	14

Note 4.5 Opérations avec les entreprises liées

Montants concernant les entreprises au 31/12/2021	Société Mère	Filiales	Autres entreprises liées
Bilan ACTIF			
Créances rattachées à des participations		15 470 988	
Provisions sur créances rattachées à des participations			
Créances clients et comptes rattachés	2 503	3 235 669	
Autres créances		98 466	
Bilan PASSIF			
Dettes fournisseurs et comptes rattachés	98 700	524 690	
Compte de résultat			
Charges d'exploitation	71 417	330 720	
Charges financières		805 000	
Charges exceptionnelles		204 402	
Produits d'exploitation	24 874	4 317 456	
Produits financiers		1 554 971	
Produits exceptionnels		1 034 629	

Les charges d'exploitation avec la société mère correspondent aux facturations de services.

Note 4.6 Risques et politique de couverture

⊙ Risque de taux :

Le tableau ci-dessous présente la répartition entre taux fixe et taux variable des dettes financières d'ACTIA Group S.A. au 31 décembre 2021 :

En €	2021			2020		
	Taux fixe	Taux variable	Total	Taux fixe	Taux variable	Total
Emprunts obligataires	15 416 667		15 416 667	20 000 000		20 000 000
Emprunt moyen et long terme	7 785 822		7 785 822	6 643 425		6 643 425
Billets / Concours bancaires CT	1 850 000	1 113 036	2 963 036		1 500 000	1 500 000
Total en valeur	25 052 489	1 113 036	26 165 525	26 643 425	1 500 000	28 143 425
Total en %	96%	4%	100%	95%	5%	100%

La sensibilité à une hausse de 1 % du taux de référence (Euribor 3 Mois) a été calculée sur une base avant couverture. Au 31 décembre 2021, elle s'élève à 11 k€ et n'est impactée que par les financements court terme (15 k€ au 31 décembre 2020).

⊙ Risque sur actions :

Au 31 décembre 2021, ACTIA Group S.A. possède 3 328 actions propres. La sensibilité à une baisse de 1 € du cours de bourse s'élève donc à 3 k€.

⊙ Risque de change :

À ce jour, aucune opération en devise étrangère n'est en cours et la refacturation aux filiales s'effectue en euro.

Note 4.7 Rémunération aux membres de l'organe de direction

Le Président Directeur Général est rémunéré au titre de son mandat et depuis 2020, les membres du Conseil d'Administration d'ACTIA Group S.A. sont également rémunérés en fonction de leur participation (hors Directeur Général Délégué et Administrateurs représentant les salariés). Pour plus d'informations voir § 8.3 « Rémunérations des mandataires ».

Note 4.8 Évènements post clôture

Dans un contexte où la crise des composants perdure, freinant le niveau d'activité et mettant sous tension les organisations, avec des frais supplémentaires partiellement pris en charge par les clients en 2021, ACTIA a décidé de concentrer ses ressources sur l'électronique embarquée au service de la mobilité et de la gestion de l'énergie et de renforcer sa structure financière. Aussi, ACTIA Group est en train de concrétiser deux opérations de cession d'activités non stratégiques de la Division Automotive, qui devraient permettre de réduire l'endettement du Groupe d'environ 70 M€.

- ⊙ La première opération concerne la cession de l'activité Contrôle Technique & Équipements de garage,
- ⊙ La deuxième opération concerne la cession de la Division Power.

Dans l'attente de la fin des crises actuelles (pandémie et composants), le Groupe maintient un strict contrôle des dépenses.

Ainsi, ACTIA Group n'a pas identifié à ce stade d'incidence significative sur les valeurs des actifs et passifs existants au 31 décembre 2021.

Note 4.9 Société consolidante

S.A. **LP2C** au capital de € 6 751 560

Siège Social : 5 rue Jorge Semprun – 31432 TOULOUSE

R.C.S. : Toulouse B 384 043 352

9.2.4 RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR LES COMPTES ANNUELS

À l'Assemblée Générale de la société ACTIA Group S.A.,

OPINION

En exécution de la mission qui nous a été confiée par votre Assemblée générale, nous avons effectué l'audit des comptes annuels de la société Actia Group S.A. relatifs à l'exercice clos le 31 décembre 2021 tels qu'ils sont joints au présent rapport.

Nous certifions que les comptes annuels sont, au regard des règles et principes comptables français, réguliers et sincères et donnent une image fidèle du résultat des opérations de l'exercice écoulé ainsi que de la situation financière et du patrimoine de la société à la fin de cet exercice.

L'opinion formulée ci-dessus est cohérente avec le contenu de notre rapport au Comité d'audit.

FONDEMENT DE L'OPINION

Référentiel d'audit

Nous avons effectué notre audit selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. Nous estimons que les éléments que nous avons collectés sont suffisants et appropriés pour fonder notre opinion.

Les responsabilités qui nous incombent en vertu de ces normes sont indiquées dans la partie « Responsabilités des commissaires aux comptes relatives à l'audit des comptes annuels » du présent rapport.

Indépendance

Nous avons réalisé notre mission d'audit dans le respect des règles d'indépendance prévues par le Code de commerce et par le Code de déontologie de la profession de commissaire aux comptes, sur la période du 1^{er} janvier 2021 à la date d'émission de notre rapport, et, notamment, nous n'avons pas fourni de services interdits par l'article 5, paragraphe 1, du règlement (UE) n°537/2014.

JUSTIFICATION DES APPRÉCIATIONS - POINTS CLÉS DE L'AUDIT

La crise mondiale liée à la pandémie de Covid-19 crée des conditions particulières pour la préparation et l'audit des comptes de cet exercice. En effet, cette crise et les mesures exceptionnelles prises dans le cadre de l'état d'urgence sanitaire induisent de multiples

conséquences pour les entreprises, particulièrement sur leur activité et leur financement, ainsi que des incertitudes accrues sur leurs perspectives d'avenir. Certaines de ces mesures, telles que les restrictions de déplacement et le travail à distance, ont également eu une incidence sur l'organisation interne des entreprises et sur les modalités de mise en œuvre des audits.

C'est dans ce contexte complexe et évolutif que, en application des dispositions des articles L. 823-9 et R. 823-7 du Code de commerce relatives à la justification de nos appréciations, nous portons à votre connaissance les points clés de l'audit relatifs aux risques d'anomalies significatives qui, selon notre jugement professionnel, ont été les plus importants pour l'audit des comptes annuels de l'exercice, ainsi que les réponses que nous avons apportées face à ces risques.

Les appréciations ainsi portées s'inscrivent dans le contexte de l'audit des comptes annuels pris dans leur ensemble et de la formation de notre opinion exprimée ci-avant. Nous n'exprimons pas d'opinion sur des éléments de ces comptes annuels pris isolément.

ÉVALUATION DES TITRES DE PARTICIPATION

Risque identifié :

Les titres de participation, figurent au bilan au 31 décembre 2021 pour un montant net de 56.009 milliers d'euros. Ils sont comptabilisés à leur date d'entrée au coût d'acquisition, ou à leur valeur d'apport. Une dépréciation est constatée lorsque la quote-part de capitaux propres de la participation est inférieure à sa valeur comptable dans les comptes de votre société, sauf si une juste valeur nette transactionnelle ou une valeur d'utilité supérieures à cette valeur comptable peuvent être justifiées.

Comme indiqué dans la note 2.3 de l'annexe, la valeur d'utilité est estimée par la Direction générale principalement sur la base de la méthode des flux futurs actualisés. Des analyses de sensibilité de la valeur à la variation des hypothèses de flux prévisionnels et des taux d'actualisation sont menées pour mesurer les marges d'appréciation.

L'estimation de la valeur d'utilité de ces titres requiert l'exercice du jugement de la Direction générale pour déterminer les perspectives d'activité et de rentabilité futures.

Du fait du caractère significatif de ces actifs, des éléments d'appréciation inhérents à toute démarche prévisionnelle, nous avons considéré que l'évaluation des titres de participation constitue un point clé de l'audit.

Notre réponse :

Pour apprécier le caractère raisonnable de l'estimation des valeurs d'utilité des titres de participation, sur la base des informations qui nous ont été communiquées, nos diligences ont consisté principalement à vérifier que l'estimation par la Direction générale de ces valeurs est justifiée par l'emploi de méthodes d'évaluation et de modalités calculatoires appropriées.

C'est ainsi que nos travaux, menés par ligne de participation, ont consisté :

- ⊙ à apprécier la cohérence des prévisions de flux de trésorerie des activités des entités concernées établies par leurs Directions opérationnelles avec les données et hypothèses issues des plans d'affaires établis sous le contrôle des Directions générales des activités concernées ;
- ⊙ à apprécier la qualité des processus prévisionnels par des analyses critiques des écarts constatés entre les prévisions d'exploitation et d'investissements des années antérieures, les réalisations subséquentes et en tenant compte du contexte de la crise sanitaire de la Covid-19 ;
- ⊙ à vérifier la pertinence des taux d'actualisation et des taux de croissance retenus appliqués aux flux prévisionnels pour estimer les valeurs actuelles nettes.

Lorsque les capitaux propres des participations constituent le seul critère d'appréciation de leur valeur d'utilité, nous avons vérifié que les capitaux propres retenus concordent avec les comptes des entités qui ont fait l'objet d'un audit ou d'un examen limité et que les éventuelles réévaluations extra comptables proposées par la Direction générale sont fondées sur une documentation probante.

VÉRIFICATIONS SPÉCIFIQUES

Nous avons également procédé, conformément aux normes d'exercice professionnel applicables en France, aux vérifications spécifiques prévues par les textes légaux et réglementaires.

Informations données dans le rapport de gestion et dans les autres documents sur la situation financière et les comptes annuels adressés aux Actionnaires

Nous n'avons pas d'observation à formuler sur la sincérité et la concordance avec les comptes annuels des informations données dans le rapport de gestion du Conseil d'administration et dans les autres documents sur la situation financière et les comptes annuels adressés aux Actionnaires.

Nous attestons de la sincérité et de la concordance avec les comptes annuels des informations relatives aux délais de paiement mentionnées à l'article D. 441-6 du Code de commerce.

Rapport sur le gouvernement d'entreprise

Nous attestons de l'existence, dans le rapport du Conseil d'administration sur le gouvernement d'entreprise, des informations requises par les articles L. 225-37-4, L. 22-10-09 et L. 22-10-10 du Code de commerce.

Autres informations

En application de la loi, nous nous sommes assurés que les diverses informations relatives aux prises de participation et de contrôle et à l'identité des détenteurs du capital ou des droits de vote vous ont été communiquées dans le rapport de gestion.

AUTRES VÉRIFICATIONS OU INFORMATIONS PREVUES DANS LES TEXTES LEGAUX ET RÉGLEMENTAIRES**Format de présentation des comptes inclus dans le rapport financier annuel**

Nous avons également procédé, conformément à la norme d'exercice professionnel sur les diligences du commissaire aux comptes relatives aux comptes annuels et consolidés présentés selon le format d'information électronique unique européen, à la vérification du respect de ce format défini par le règlement européen délégué n° 2019/815 du 17 décembre 2018 dans la présentation des comptes annuels destinés à être inclus dans le rapport financier annuel mentionné au I de l'article L. 451-1-2 du code monétaire et financier, établis sous la responsabilité du Président Directeur Général.

Sur la base de nos travaux, nous concluons que la présentation des comptes annuels destinés à être inclus dans le rapport financier annuel respecte, dans tous ses aspects significatifs, le format d'information électronique unique européen.

Il ne nous appartient pas de vérifier que les comptes annuels qui seront effectivement inclus par votre société dans le rapport financier annuel déposé auprès de l'AMF correspondent à ceux sur lesquels nous avons réalisé nos travaux.

Désignation des Commissaires aux Comptes

Nous avons été nommés commissaires aux comptes de la société Actia Group S.A. par votre Assemblée Générale du 26 mai 2000 pour le cabinet KPMG S.A. et du 28 mai 2019 pour le cabinet BM&A.

Au 31 décembre 2021, le cabinet KPMG S.A. était dans la 22^{ème} année de sa mission sans interruption et le cabinet BM&A dans la 3^{ème} année de sa mission sans interruption.

RESPONSABILITÉS DE LA DIRECTION ET DES PERSONNES CONSTITUANT LE GOUVERNEMENT D'ENTREPRISE RELATIVES AUX COMPTES ANNUELS

Il appartient à la direction d'établir des comptes annuels présentant une image fidèle conformément aux règles et principes comptables français ainsi que de mettre en place le contrôle interne qu'elle estime nécessaire à l'établissement de comptes annuels ne comportant pas d'anomalies significatives, que celles-ci proviennent de fraudes ou résultent d'erreurs.

Lors de l'établissement des comptes annuels, il incombe à la Direction d'évaluer la capacité de la société à poursuivre son exploitation, de présenter dans ces comptes, le cas échéant, les informations nécessaires relatives à la continuité d'exploitation et d'appliquer la convention comptable de continuité d'exploitation, sauf s'il est prévu de liquider la société ou de cesser son activité.

Il incombe au Comité d'audit de suivre le processus d'élaboration de l'information financière et de suivre l'efficacité des systèmes de contrôle interne et de gestion des risques, ainsi que le cas échéant de l'audit interne, en ce qui concerne les procédures relatives à l'élaboration et au traitement de l'information comptable et financière.

Les comptes annuels ont été arrêtés par le Conseil d'administration.

RESPONSABILITÉS DES COMMISSAIRES AUX COMPTES RELATIVES À L'AUDIT DES COMPTES ANNUELS

Objectif et démarche d'audit

Il nous appartient d'établir un rapport sur les comptes annuels. Notre objectif est d'obtenir l'assurance raisonnable que les comptes annuels pris dans leur ensemble ne comportent pas d'anomalies significatives. L'assurance raisonnable correspond à un niveau élevé d'assurance, sans toutefois garantir qu'un audit réalisé conformément aux normes d'exercice professionnel permet de systématiquement détecter toute anomalie significative. Les anomalies peuvent provenir de fraudes ou résulter d'erreurs et sont considérées comme significatives lorsque l'on peut raisonnablement s'attendre à ce qu'elles puissent, prises individuellement ou en cumulé, influencer les décisions économiques que les utilisateurs des comptes prennent en se fondant sur ceux-ci.

Comme précisé par l'article L. 823-10-1 du Code de commerce, notre mission de certification des comptes ne consiste pas à garantir la viabilité ou la qualité de la gestion de votre société.

Dans le cadre d'un audit réalisé conformément aux normes d'exercice professionnel applicables en France, le commissaire aux comptes exerce son jugement professionnel tout au long de cet audit. En outre :

- ⊙ il identifie et évalue les risques que les comptes annuels comportent des anomalies significatives, que celles-ci proviennent de fraudes ou résultent d'erreurs, définit et met en œuvre des procédures d'audit face à ces risques, et recueille des éléments qu'il estime suffisants et appropriés pour fonder son opinion. Le risque de non-détection d'une anomalie significative provenant d'une fraude est plus élevé que celui d'une anomalie significative résultant d'une erreur, car la fraude peut impliquer la collusion, la falsification, les omissions volontaires, les fausses déclarations ou le contournement du contrôle interne ;
- ⊙ il prend connaissance du contrôle interne pertinent pour l'audit afin de définir des procédures d'audit appropriées en la circonstance, et non dans le but d'exprimer une opinion sur l'efficacité du contrôle interne ;
- ⊙ il apprécie le caractère approprié des méthodes comptables retenues et le caractère raisonnable des estimations comptables faites par la Direction, ainsi que les informations les concernant fournies dans les comptes annuels ;
- ⊙ il apprécie le caractère approprié de l'application par la Direction de la convention comptable de continuité d'exploitation et, selon les éléments collectés, l'existence ou non d'une incertitude significative liée à des événements ou à des circonstances susceptibles de mettre en cause la capacité de la société à poursuivre son exploitation. Cette appréciation s'appuie sur les éléments collectés jusqu'à la date de son rapport, étant toutefois rappelé que des circonstances ou événements ultérieurs pourraient mettre en cause la continuité d'exploitation. S'il conclut à l'existence d'une incertitude significative, il attire l'attention des lecteurs de son rapport sur les informations fournies dans les comptes annuels au sujet de cette incertitude ou, si ces informations ne sont pas fournies ou ne sont pas pertinentes, il formule une certification avec réserve ou un refus de certifier ;
- ⊙ il apprécie la présentation d'ensemble des comptes annuels et évalue si les comptes annuels reflètent les opérations et événements sous-jacents de manière à en donner une image fidèle.

Rapport au Comité d'Audit

Nous remettons un rapport au Comité d'audit qui présente notamment l'étendue des travaux d'audit et le programme de travail mis en œuvre, ainsi que les conclusions découlant de nos travaux. Nous portons également à sa connaissance, le cas échéant, les faiblesses significatives du contrôle interne que nous avons identifiées pour ce qui concerne les procédures relatives à l'élaboration et au traitement de l'information comptable et financière.

Parmi les éléments communiqués dans le rapport au Comité d'audit figurent les risques d'anomalies significatives que nous jugeons avoir été les plus importants pour l'audit des comptes annuels de l'exercice et qui constituent de ce fait les points clés de l'audit, qu'il nous appartient de décrire dans le présent rapport.

Nous fournissons également au Comité d'audit la déclaration prévue par l'article 6 du règlement (UE) n° 537-2014 confirmant notre indépendance, au sens des règles applicables en France telles qu'elles sont fixées notamment par les articles L. 822-10 à L. 822-14 du Code de commerce et dans le code de déontologie de la profession de commissaire aux comptes. Le cas échéant, nous nous entretenons avec le Comité d'audit des risques pesant sur notre indépendance et des mesures de sauvegarde appliquées.

Les Commissaires aux Comptes

Labège, le 28 avril 2022

KPMG S.A.

Mathieu Leruste
Associé

Paris, le 28 avril 2022

BM&A

Eric Seyvos
Associé

9.3 INFORMATIONS FINANCIÈRES DIVERSES

9.3.1 POLITIQUE DE DISTRIBUTION DES DIVIDENDES

Exercice	Dividende par action en €	Dividende global distribué en €
2018	0,10	2 009 994,10
2019	0,15	3 014 991,15
2020	0	0

En 2022, ACTIA Group ne propose à ses actionnaires aucune distribution de dividendes en ligne avec les résultats consolidés et conforme à sa politique sur les Capitaux Propres, décrite au § Note 15 : « Capitaux Propres » des notes annexes aux comptes consolidés.

Il est également précisé que la politique de distribution de dividendes s'étend à l'ensemble des sociétés bénéficiaires du Groupe auxquelles est appliqué un pourcentage de distribution tenant compte des besoins en investissements autorisés des filiales, des contraintes légales et de la situation financière.

9.3.2 PROCÉDURES JUDICIAIRES ET D'ARBITRAGE

Dans le cours normal de ses activités, le Groupe est confronté à un certain nombre de contentieux ou litiges (prud'hommes, clients, fournisseurs, ...). Ces litiges sont provisionnés conformément aux principes comptables en vigueur.

Concernant les litiges en cours à la clôture de l'exercice 2021, ils font l'objet de provision au cas par cas, selon le degré de risque ou de durée de la procédure (cf. détail donné dans les notes annexes aux comptes consolidés § Note 17 « Provisions »). Cependant, aucun de ces litiges ne représente un risque significatif pour le Groupe.

Pour une période couvrant au moins les douze derniers mois, il n'y a aucune procédure gouvernementale, judiciaire ou d'arbitrage (y compris toute procédure dont l'émetteur aurait connaissance, qui serait en suspens ou dont il serait menacé) qui pourrait avoir ou aurait eu récemment des effets significatifs sur la situation financière ou la rentabilité de l'émetteur et / ou du Groupe.

9.3.3 CHANGEMENTS SIGNIFICATIFS DE LA SITUATION FINANCIÈRE OU COMMERCIALE

Indépendamment des impacts de la pandémie de la Covid-19 et de la crise des composants mentionnées en plusieurs chapitres du présent document, et plus particulièrement à la Note 2.4 "Perspectives et événements post-clôture" des notes annexes aux comptes consolidés, aucun événement significatif n'est intervenu depuis la clôture du 31 décembre 2021 concernant la situation financière ou commerciale du Groupe.

Sur le plan commercial, la sphère économique s'adapte en permanence aux contraintes liées à la crise sanitaire sans plus interrompre ses activités. La diversification du Groupe est un atout qui lui permet de se positionner sur les projets qui s'initient dans le cadre des plans de relance mis en œuvre par les gouvernements tout en poursuivant sa stratégie.

Aussi, le Groupe n'a pas identifié à ce stade d'incidence significative sur les valeurs des actifs et passifs existants au 31 décembre 2021.

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

10.1 CAPITAL SOCIAL

10.1.1 Capital Social souscrit	326
10.1.2 Actions non représentatives du capital	326
10.1.3 Actions auto détenues	326
10.1.4 Valeurs mobilières converties, échangeables ou assorties de bons de souscription	326
10.1.5 Conditions d'acquisition	326
10.1.6 Capital de tout membre du Groupe faisant l'objet d'une option ou d'un accord conditionnel ou inconditionnel prévoyant de le placer sous option	327
10.1.7 Historique du Capital Social	327
10.1.8 Descriptif du programme de rachat de la Société de ses propres actions	327

10.2 ACTE CONSTITUTIF ET STATUTS

10.2.1 Objet social	328
10.2.2 Conditions de modification du capital	328

10.1 CAPITAL SOCIAL

Les actions d'ACTIA Group S.A. sont classées en Compartiment C du marché Euronext à Paris, correspondant aux capitalisations inférieures à 150 M€, sous le code ISIN FR0000076655.

10.1.1 CAPITAL SOCIAL SOUSCRIT

Le Capital Social s'élève à 15 074 955,75 euros, divisé en 20 099 941 actions de 0,75 euros de valeur nominale, entièrement libérées et toutes de même catégorie.

Depuis la dernière augmentation constatée le 15 septembre 2008, le Capital Social n'a pas connu de modification et ce jusqu'à la date d'établissement de ce document.

10.1.2 ACTIONS NON REPRÉSENTATIVES DU CAPITAL

Sans objet.

10.1.3 ACTIONS AUTO DÉTENUES

Le détail est communiqué au § Note 3.7 « Actions propres » des notes annexes aux comptes sociaux.

10.1.4 VALEURS MOBILIÈRES CONVERTIES, ÉCHANGEABLES OU ASSORTIES DE BONS DE SOUSCRIPTION

Sans objet.

10.1.5 CONDITIONS D'ACQUISITION

Sans objet.

10.1.6 CAPITAL DE TOUT MEMBRE DU GROUPE FAISANT L'OBJET D'UNE OPTION OU D'UN ACCORD CONDITIONNEL OU INCONDITIONNEL PRÉVOYANT DE LE PLACER SOUS OPTION

Néant.

10.1.7 HISTORIQUE DU CAPITAL SOCIAL

La dernière augmentation du capital social remonte au 15 Septembre 2008.

10.1.8 DESCRIPTIF DU PROGRAMME DE RACHAT DE LA SOCIÉTÉ DE SES PROPRES ACTIONS

Cf. § 5.10.8 « Programme de rachat d'actions en cours » du Document d'Enregistrement Universel.

10.2 ACTE CONSTITUTIF ET STATUTS

10.2.1 OBJET SOCIAL

« Article 3 des statuts : Objet

La Société a pour objet en France et dans tous pays :

- ⊙ L'étude, la conception, la réalisation et l'entretien d'après-vente de système mécaniques, hydrauliques, électriques, électroniques ;
- ⊙ Toutes opérations de quelque nature qu'elles soient se rattachant directement ou indirectement à cet objet et susceptibles d'en faciliter le développement, la réalisation ou la commercialisation ;
- ⊙ La concession, la franchise de toutes marques, brevets, produits ou services et plus généralement la participation de la Société à toutes entreprises ou sociétés créées ou à créer, pouvant se rattacher directement ou indirectement à l'objet social ou à tous objets similaires ou connexes et ce par tous moyens notamment par voie de création de sociétés nouvelles, apports, fusions, alliances ou sociétés en participation ;

- ⊙ La gestion de son portefeuille titres ainsi que toutes opérations mobilières ou immobilières et prestations de services s'y rapportant ;
- ⊙ La fourniture de prestations en matière notamment, juridique, financière, comptable, administrative, d'organisation et de gestion, de communication, de marketing et, généralement, toutes opérations financières, commerciales, industrielles, mobilières ou immobilières pouvant se rattacher directement ou indirectement à l'objet ci-dessus ou à toute activité similaire ou connexe.

Elle peut réaliser toutes les opérations qui sont compatibles avec cet objet, s'y rapportent et contribuent à sa réalisation.

10.2.2 CONDITIONS DE MODIFICATION DU CAPITAL

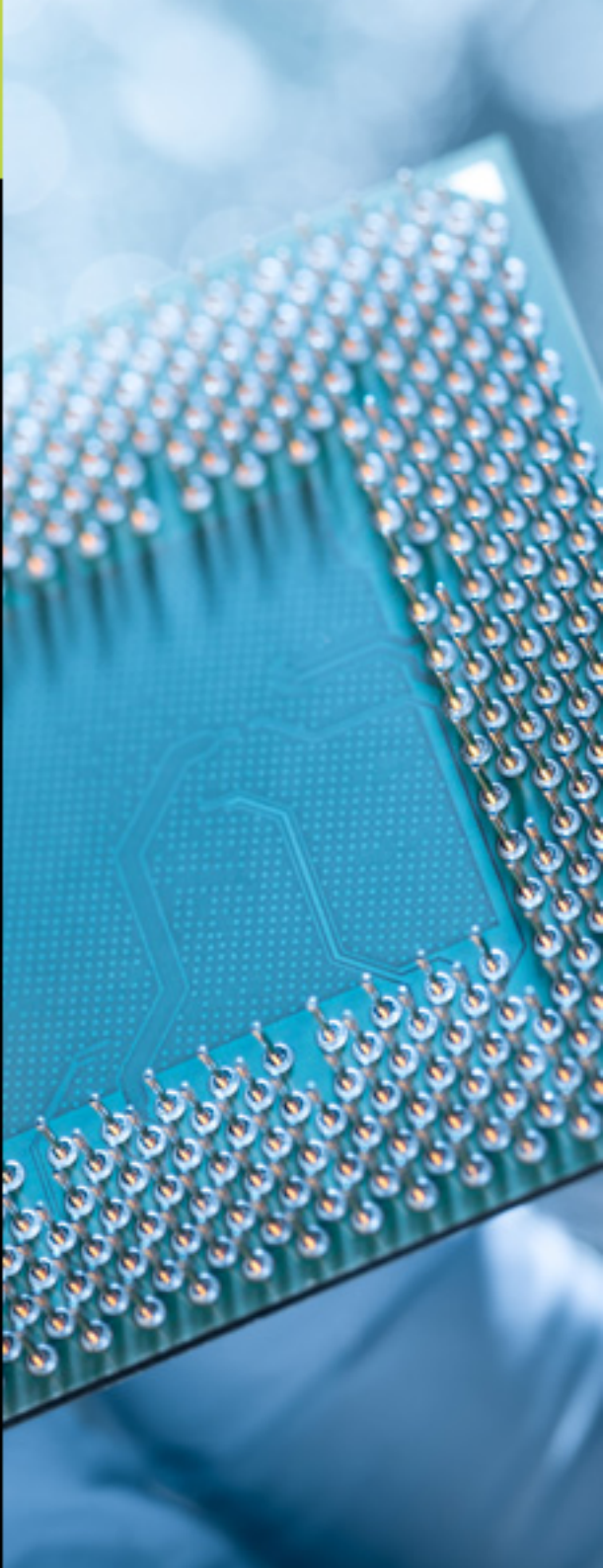
« Article 9 des statuts : Modifications du capital - rompus

Le capital peut être augmenté par émission d'actions ordinaires ou de préférence, et, le cas échéant, par majoration du montant nominal des titres de capital existants. Il peut également être augmenté par l'exercice de droits donnant accès au capital attachés ou non à des valeurs mobilières.

Le capital peut également être réduit conformément aux dispositions en vigueur.

Les augmentations et réductions du capital sont réalisées nonobstant l'existence de rompus. Sauf dans le cas où l'Assemblée Générale déciderait le règlement en espèces des droits formant rompus, les actionnaires possédant un nombre de titres inférieur à celui requis pour exercer un droit de conversion, d'échange ou d'attribution doivent faire leur affaire personnelle de l'achat ou de la vente des titres nécessaires

CONTRATS IMPORTANTS



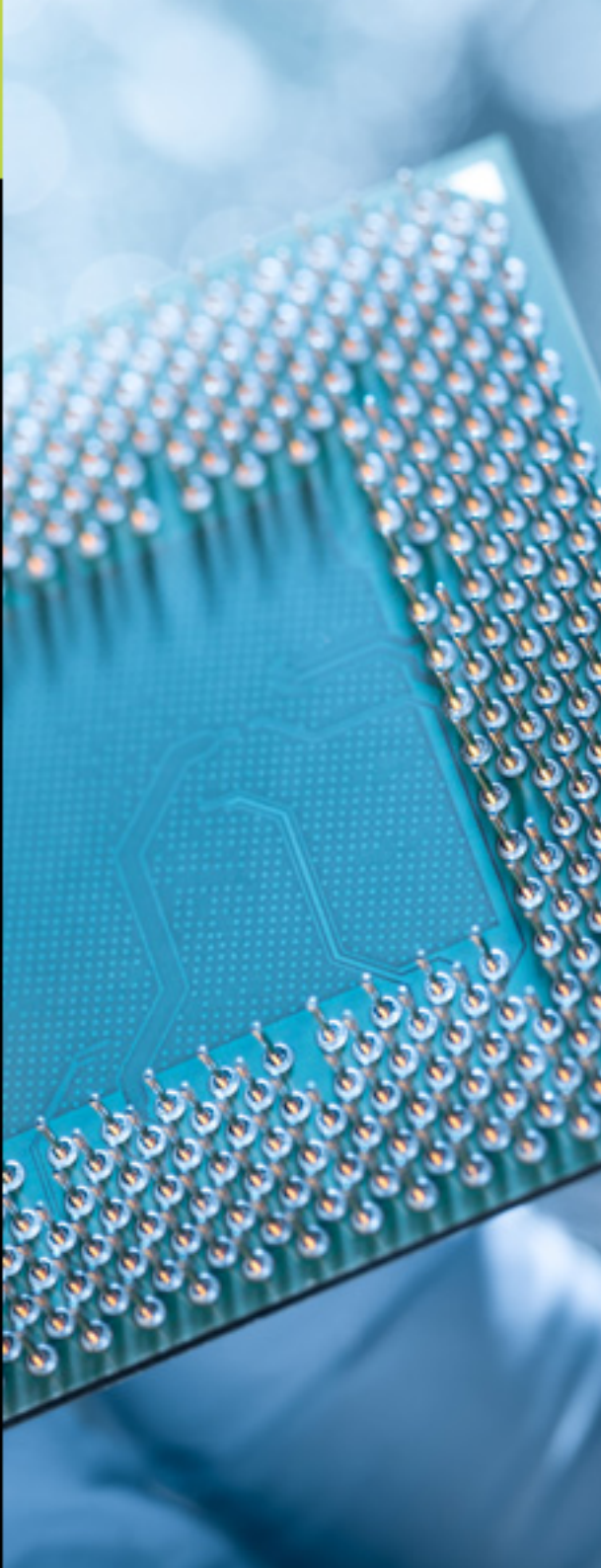
En dehors des contrats conclus dans le cadre normal des affaires qui sont détaillés au § 5.3 « Aperçu des activités » du Document d'Enregistrement Universel, dans la limite des autorisations données par nos clients en termes de communication aux tiers (accords et / ou clauses de confidentialité), le Groupe n'a signé aucun contrat important au cours des deux années précédant immédiatement la publication du présent Document d'Enregistrement Universel.



**INFORMATIONS PROVENANT DES TIERS,
DÉCLARATIONS D'EXPERTS ET
DÉCLARATIONS D'INTÉRÊTS**

Sans objet.

DOCUMENTS ACCESSIBLES AU PUBLIC



Les statuts, comptes et rapports, procès-verbaux d'Assemblées Générales et autres documents sociaux peuvent être consultés au Siège Social de la Société : 5, rue Jorge Semprun – BP 74215 - 31432 TOULOUSE Cedex 4 ou sur son site Internet : www.actia.com.

Les informations figurant sur les sites internet mentionnés par les liens hypertextes : www.actia.com, www.cofrac.fr, www.basecarbone.fr et www.middlenext.com du présent Document d'Enregistrement Universel, à l'exception de celles incorporées par référence, ne font pas partie du présent document d'enregistrement universel. À ce titre, ces informations n'ont été ni examinées ni approuvées par l'AMF.

Pour nous contacter



ACTIA Group

Société Anonyme au Capital de 15 074 955, 75 €

Immatriculée au RCS TOULOUSE : 542 080 791 – APE : 6420Z

5, rue Jorge Semprun

BP 74215

31432 TOULOUSE Cedex 4

Tél. : +33 (0)5.61.17.61.98

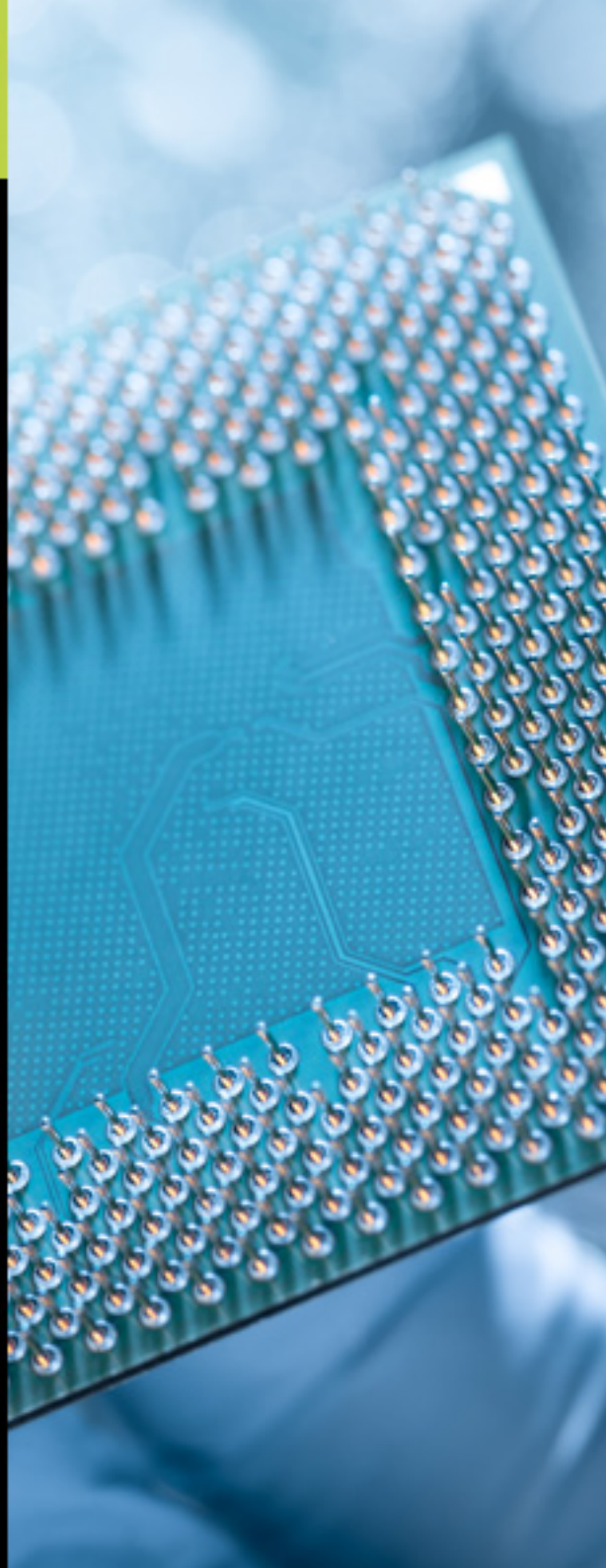
Informations actionnaires :

Par email : contact.investisseurs@actia.fr

Notre site Internet :

www.actia.com

INFORMATIONS SUR LES PARTICIPATIONS



Les informations concernant ce chapitre sont communiquées § Note 3.2 « Sociétés Consolidées » des notes annexes aux comptes consolidés.

TABLES DE CORRESPONDANCE

15.1	TABLE DE CORRESPONDANCE DU DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL	338
15.2	TABLE DE CORRESPONDANCE DU RAPPORT FINANCIER ANNUEL	342
15.3	INCORPORATION PAR RÉFÉRENCE DES COMPTES 2019 ET 2020	343

15.1 TABLE DE CORRESPONDANCE DU DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL

La présente table de concordance reprend les rubriques prévues par les Annexes I et II du Règlement délégué (UE) 2019/980 de la Commission du 14 mars 2019 et renvoie aux pages du présent Document d'Enregistrement Universel correspondantes.

Informations	§	Pages
1.PERSONNES RESPONSABLES, INFORMATIONS PROVENANT DE TIERS, RAPPORTS D'EXPERTS ET APPROBATION DE L'AUTORITÉ COMPÉTENTE		
1.1.Personnes responsables des informations	1.1	10
1.2.Attestation des responsables du document	1.2	10
1.3.Déclaration d'expert	12	331
1.4.Autres attestations en cas d'informations provenant de tiers	12	337
1.5.Déclaration relative à l'approbation du document	N.A	-
2.CONTRÔLEURS LÉGAUX DES COMPTES		
2.1.Coordonnées	2	12
2.2.Changements	N.A.	-
3.FACTEURS DE RISQUES		
3.1.Description des risques importants	7	156
4.INFORMATIONS CONCERNANT L'ÉMETTEUR		
4.1.Raison sociale et nom commercial	3.1.1	14
4.2.Enregistrement au RCS et identifiant (LEI).	3.1.2	14
4.3.Date de constitution et durée	3.1.3	14
4.4.Siège social – forme juridique – législation applicable – site web – autres	3.1.4	14
5.APERÇU DES ACTIVITÉS		
5.1.Principales activités	5.3	36
5.1.1.Nature des opérations et principales activités	5.3	36
5.1.2.Nouveaux produits et/ou services	5.3	36
5.2.Principaux marchés	5.3	36
5.3.Évènements importants	5.4.1	57
5.4.Stratégie et objectifs financiers et non financiers	6	110
5.5.Degré de dépendance	5.5.7	72
5.6.Position concurrentielle	5.3.4	54
	5.6	73
5.7.Investissements	Note 4	238
	Note 5	245
5.7.1.Investissements importants réalisés	5.6.1	73
	5.6.2	73
5.7.2.Investissements importants en cours ou engagements fermes	5.6.3	76
5.7.3.Coentreprises et participations significatives	Note 3.2	236
5.7.4.Impact environnementale de l'utilisation des immobilisations corporelles	5.7.2	80
6.STRUCTURE ORGANISATIONNELLE		
6.1.Description sommaire du groupe / Organigramme	4.3	20
6.2.Liste des filiales importantes	Note 3.2	236

Informations	§	Pages
7.EXAMEN DE LA SITUATION FINANCIÈRE ET DU RÉSULTAT		
	9.1.1	224
	9.1.2	226
	9.1.3	227
7.1.Situation financière	9.1.4	228
	9.1.5	229
	9.2.1	300
	9.2.2	304
	5.2	27
	5.3	36
7.1.1.Exposé de l'évolution et résultat des activités	5.3	36
7.1.2.Evolutions futures et activités en matière de recherche et de développement	5.4.2	58
	5.6.2	73
7.2.Résultats d'exploitation	5.2.1	27
	5.2.2	29
7.2.1.Facteurs importants	5.3.5	55
7.2.2.Changements importants du chiffre d'affaires net ou des produits nets	5.3	36
	Note 19	273
8.TRÉSORERIE ET CAPITAUX		
	9.1.1	224
8.1.Capitaux de l'émetteur	Note 13	257
	Note 14	260
	Note 15	268
	9.1.5	229
8.2.Flux de trésorerie	Note 14	260
	Note 9	253
	Note 11	254
8.3.Besoins de financement et structure de financement	Note 13.2	259
	Note 14	260
8.4.Restriction à l'utilisation des capitaux	Note 14	260
8.5.Sources de financement attendues	NA	-
9.ENVIRONNEMENT RÉGLEMENTAIRE		
9.1.Description de l'environnement réglementaire et des facteurs extérieurs influant	5.5	62
10.INFORMATIONS SUR LES TENDANCES		
10.1.a) Principales tendances récentes	5.4	57
b) Changement significatif de performance financière du groupe depuis la clôture [ou déclaration négative]		
10.2.Elément susceptible d'influer sensiblement sur les perspectives	5.4	57
11.PRÉVISIONS OU ESTIMATIONS DU BÉNÉFICE		
11.1.Prévision ou estimation du bénéfice en cours	N.A.	-
11.2.Principales hypothèses	N.A.	-
11.3.Attestation sur la prévision ou l'estimation du bénéfice	N.A.	-
12.ORGANES D'ADMINISTRATION, DE DIRECTION ET DE SURVEILLANCE ET DIRECTION GÉNÉRALE		
12.1.Informations concernant les membres des organes d'administration et de direction de la société	8.1.2	174
	8.3	210
12.2.Conflits d'intérêts [ou déclaration négative]	8.1.5	207

Informations	§	Pages
13.RÉMUNÉRATION ET AVANTAGES		
13.1.Rémunérations et avantages versés ou octroyés	8.3	210
13.2.Provisions pour retraite ou autres	8.3	210
14.FONCTIONNEMENT DES ORGANES D'ADMINISTRATION ET DE DIRECTION		
14.1.Durée des mandats	8.1.1	171
14.2.Contrats de service [ou déclaration appropriée]	8.6	222
14.3.Comités	8.1.6	208
14.4.Conformité aux règles du gouvernement d'entreprise	8.1.6	208
14.5.Incidences significatives potentielles et modifications futures de la gouvernance	N.A.	-
15.SALARIES		
15.1.Répartition des salariés	6.4	116
15.2.Participations et stock-options	8.4	220
15.3.Accord de participation des salariés au capital	5.10.10	108
	8.4	220
16.PRINCIPAUX ACTIONNAIRES		
16.1.Répartition du capital [ou déclaration appropriée]	5.10.1	99
16.2.Droits de vote différents [ou déclaration appropriée]	5.10.1	99
16.3.Contrôle de l'émetteur	5.10.2	106
16.4.Accord d'actionnaires	5.10.3	106
17.TRANSACTIONS AVEC DES PARTIES LIÉES		
17.1.Détail des transactions	8.6	222
18.INFORMATIONS FINANCIÈRES CONCERNANT L'ACTIF ET LE PASSIF, LA SITUATION FINANCIÈRE ET LES RÉSULTATS DE L'ÉMETTEUR		
18.1.Informations financières historiques	9.1	224
18.1.1.Informations financières historiques auditées	9.1	224
18.1.2.Changement de date de référence comptable	N.A.	-
18.1.3.Normes comptables	Note 2.5	233
18.1.4.Changement de référentiel comptable	N.A.	-
18.1.5.Contenu minimal des informations financières auditées	9.1	224
18.1.6.États financiers consolidés	9.1	224
18.1.7.Date des dernières informations financières	-	-
18.2.Informations financières intermédiaires et autres	-	-
18.2.1.Informations financières trimestrielles ou semestrielles [si non audit, le préciser]	-	-
18.3.Audit des informations financières annuelles historiques		
18.3.1.Rapport d'audit	9.1.8	296
	9.2.4	320
18.3.2.Autres informations auditées	N.A.	-
18.3.3.Informations financières non auditées	-	-
18.4.Informations financières pro forma	-	-
18.4.1.Modification significative des valeurs brutes	-	-
18.5.Politique en matière de dividendes	9.3.1	324
18.5.1.Description [ou déclaration négative]	9.3.1	324
18.5.2.Montant du dividende par action	9.3.1	324
18.6.Procédures judiciaires et d'arbitrage	9.3.2	324
18.6.1.Procédures significatives [ou déclaration négative]	9.3.2	324

Informations	§	Pages
18.7.Changement significatif de la situation financière de l'émetteur	9.3.3	324
18.7.1.Changement significatif depuis la clôture [ou déclaration négative]	9.3.3	324
19.INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES		
19.1.Capital Social	10.1	326
19.1.1.Montant du capital émis	10.1.1	326
19.1.2.Actions non représentatives du capital	10.1.2	326
19.1.3.Actions auto-détenues	10.1.3	326
19.1.4.Valeurs mobilières	10.1.4	326
19.1.5.Conditions de droit d'acquisition et/ou toute obligation	10.1.5	326
19.1.6.Options ou accords	10.1.6	327
19.1.7.Historique du Capital Social	10.1.7	327
19.2.Acte constitutif et statuts	10.2	328
19.2.1.Inscription au registre et objet social	10.2.1	328
19.2.2.Catégories d'actions existantes	5.10.1	99
19.2.3.Disposition impactant un changement de contrôle	5.10.3	106
20.CONTRATS IMPORTANTS		
20.1.Résumé de chaque contrat	11	329
21.DOCUMENTS DISPONIBLES		
21.1.Déclaration sur les documents consultables	13	333

15.2 TABLE DE CORRESPONDANCE DU RAPPORT FINANCIER ANNUEL

Informations du Rapport Financier	Document d'Enregistrement Universel	
	§	Pages
1. ATTESTATION DU RESPONSABLE	1.2	10
2. COMPTES SOCIAUX	9.2	300
3. COMPTES CONSOLIDES	9.1	224
4. RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR LES COMPTES SOCIAUX	9.2.4	320
5. RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR LES COMPTES CONSOLIDES	9.1.8	296
6. RAPPORT DE GESTION	5	21

15.3 INCORPORATION PAR RÉFÉRENCE DES COMPTES 2019 ET 2020

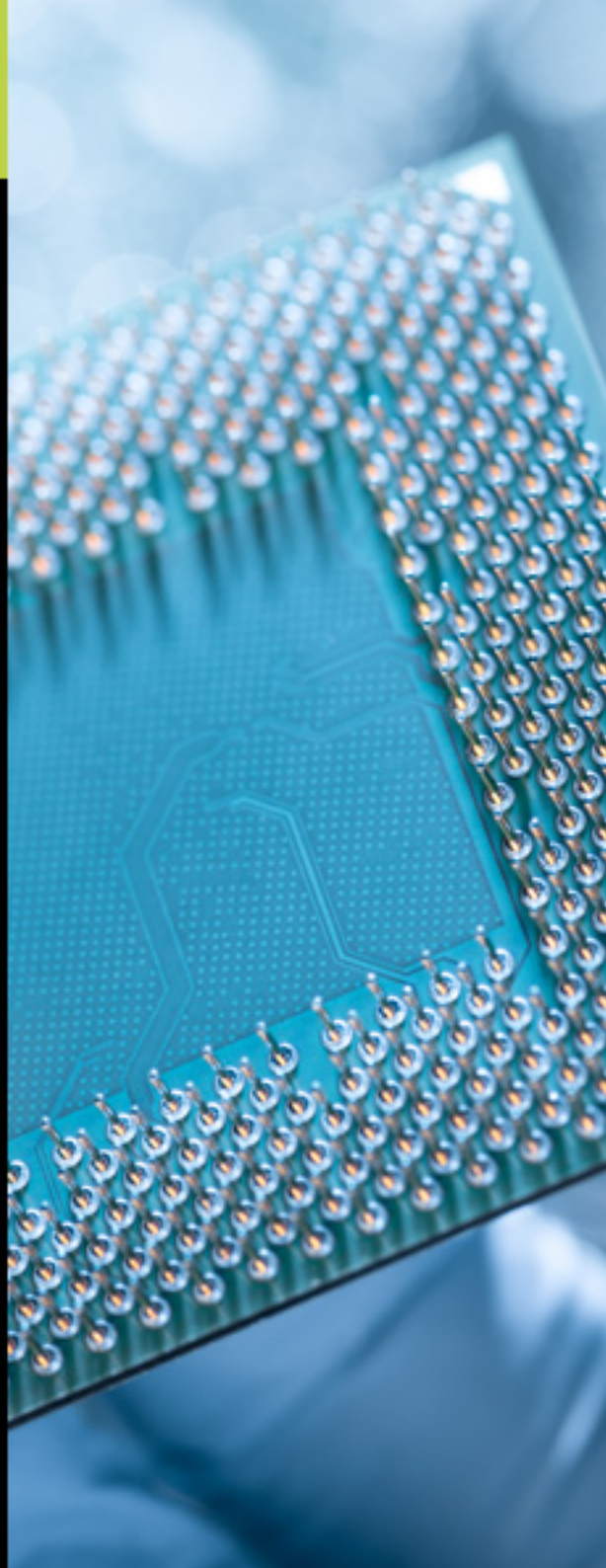
Les informations suivantes sont incluses par référence dans le présent Document d'Enregistrement Universel :

- ⊙ Les rapports d'activité, comptes consolidés établis en normes IFRS et comptes sociaux établis en règles françaises au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2019 ainsi que les rapports des Commissaires aux Comptes y afférents ;
- ⊙ Les rapports d'activité, comptes consolidés établis en normes IFRS et comptes sociaux établis en règles françaises au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2020 ainsi que les rapports des Commissaires aux Comptes y afférents ;

- ⊙ Les informations financières sélectionnées.

Ces informations sont contenues dans le Document de Référence 2019 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 27 avril 2020 et dans le Document de Référence 2020 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 28 avril 2021.

GLOSSAIRE



Pour faciliter la compréhension du lecteur, les principaux termes techniques et autres acronymes sont définis ci-après :

- ⊙ **ACTIA Connect** : portail de type extranet proposant des web-services connectés directement accessibles à partir d'un outil de diagnostic Multi-Diag®. Ces services offrent un support en ligne au garagiste. Le portail est un espace sécurisé réservé aux clients Multi-Diag® via un identifiant et un mot de passe.
- ⊙ **ACTIA Fleet** : solution globale d'équipements et de services conçue et développée par ACTIA permettant de gérer les flottes de véhicules commerciaux. ACTIA Fleet propose une approche modulaire d'équipements – boîtiers de télématique, afficheurs...- et de services – géolocalisation, gestion de la consommation de carburant, gestion et exploitation des données sociales.
- ⊙ **Actimux** : solution d'architecture embarquée multiplexée développée et commercialisée par ACTIA destinée aux bus et cars. Cette solution regroupe une gamme de calculateurs électroniques, d'afficheurs de tableau de bord (ou clusters), de jauges de tableaux de bord (ou gauges).
- ⊙ **Actuateur** : Moteur électrique utilisé pour actionner différentes fonctions (réguler la pression d'huile, d'essence, orienter les phares...) afin de piloter un autre système dans des conditions particulières.
- ⊙ **Aftermarket** : terme anglais désignant le secteur de l'après-vente. Dans le domaine de l'industrie des véhicules, on distingue le marché de la 1^{ère} monte qui regroupe les équipements qui interviennent dans la fabrication initiale du véhicule et le marché de l'après-vente qui regroupe des activités de post-équipements, de maintenance et de réparation des véhicules.
- ⊙ **Bien Double Usage** : le contrôle des exportations des biens et technologies dits "à double-usage" est mis en œuvre par les Etats pour lutter contre l'accumulation déstabilisante d'armes dans certaines régions du monde. Ces contraintes portent sur les biens soumis à restrictions vers certaines destinations.
- ⊙ **BMS (Battery Management System)** : Système de gestion des batteries électriques : modules électroniques permettant de réguler la puissance des différents blocs de cellules de la batterie.
- ⊙ **Chronotachygraphe** : le chronotachygraphe est un équipement permettant d'enregistrer l'activité des véhicules commerciaux de transport de passagers et de marchandises. Obligatoire au sein de l'UE, cet équipement enregistre les temps de conduite et la vitesse afin de réguler la circulation des véhicules commerciaux par une meilleure sécurité.
- ⊙ **Cloud** : informatique en nuage qui exploite la puissance de calcul ou de stockage de serveurs informatiques distants par l'intermédiaire d'un réseau Internet.
- ⊙ **Cluster** : terme anglais désignant dans notre domaine d'activité (le terme anglais de cluster pouvant avoir d'autres significations dans d'autres domaines) un cluster display c'est-à-dire un afficheur de tableau de bord composé de différents modules d'affichages : écrans, jauges (voir « gauge »).
- ⊙ **COMCEPT** : acronyme pour COMplément de Capacités en Elongation, Projection et Théâtre, contrat attribué par la DGA (voir « DGA ») à la société Airbus Defence and Space (ex Astrium) et à son partenaire ACTIA Telecom (ex ACTIA Sodielec) permettant aux armées françaises d'accéder, dès 2014, à des capacités satellitaires haut-débit.
- ⊙ **DGA** : acronyme pour Direction Générale de l'Armement. C'est une direction du ministère de la Défense française, qui a pour mission de concevoir, d'acheter et d'évaluer tous les systèmes d'armes destinés aux forces de l'armée française.
- ⊙ **EasyTach** : logiciel développé et commercialisé par ACTIA permettant le téléchargement automatique et à distance des données légales contenues dans le chronotachygraphe qui équipe les véhicules commerciaux (voir « chronotachygraphe »).
- ⊙ **EBSF** : acronyme pour European Bus System of the Future. EBSF est le premier projet commun sur le bus urbain qui regroupe sous la forme d'un consortium 49 partenaires présents dans 11 pays européens. Initié en 2008 et coordonné par l'UITP (Union Internationale des Transports Publics), ce projet intègre, dans une perspective globale, les besoins des passagers, des exploitants, des opérateurs, des conducteurs et s'attache aux problématiques liées à l'infrastructure urbaine ou à la place du bus dans la ville de demain.
- ⊙ **Electre** : projet de qualification de postes automates numériques mené par RTE (voir « RTE »).
- ⊙ **EnR** : acronyme pour Energie Renouvelable qui est une énergie que se constitue ou se reconstitue plus vite qu'elle n'est utilisée.
- ⊙ **End Of Line** : solution de diagnostic électronique du véhicule en fin de ligne de production automobile.
- ⊙ **ETI** : une Entreprise de Taille Intermédiaire est une entreprise qui a entre 250 et 4 999 salariés, et soit un chiffre d'affaires n'excédant pas 1,5 milliard d'euros, soit un total de bilan n'excédant pas 2 milliards d'euros.

- ⊙ **FCPE** : Fond Commun de Placement d'Entreprise, est un organisme de placement à valeur immobilière. Il s'adresse exclusivement aux employés, à la retraite ou non, disposant d'un compte d'épargne salariale. Tous les bénéficiaires détiennent en commun un portefeuille d'actifs financiers diversifiés. Un FCPE est géré par un organisme de placement collectif
- ⊙ **Gearing** : Dettes nettes / Fonds propres
- ⊙ **Hyperfréquence** : la technologie hyperfréquence se base sur l'émission puis l'analyse d'une onde radio de fréquence très élevée. Le Groupe utilise cette technologie dans les équipements de transmission des stations terriennes (voir « stations terriennes »).
- ⊙ **IATF** : International Automotive Task Force.
- ⊙ **iCAN** : boîtier de télématique destiné à équiper des flottes de véhicules légers en seconde monte (marché Aftermarket). Il se connecte dans l'habitacle du véhicule à la prise OBD du véhicule afin de transmettre des données de fonctionnement du véhicule vers une application logicielle de type gestion de flotte.
- ⊙ **IHM-I** : gamme de calculateurs intelligents et communicants équipée d'une interface de contrôle pour les bus et cars. Ces produits sont disponibles en post-équipement. Ils intègrent des protocoles de communication pour proposer aux passagers l'internet à bord, la téléphonie ou différents services de navigation urbaine et au chauffeur et à l'opérateur des services d'exploitation tels que l'antivol et la détection de chocs, l'appel d'urgence, l'ouverture des portes, l'autorisation de démarrage ou la gestion de flotte.
- ⊙ **Infotainment** : terme anglais désignant, dans les domaines d'activité d'ACTIA, les gammes de produits qui concourent au divertissement et à l'information des passagers des bus, des cars, des métros, tramways et trains.
- ⊙ **Inductance** : composant caractérisé par la propriété de créer un flux magnétique lorsqu'elle est parcourue par un courant électrique.
- ⊙ **IRIS** : acronyme pour International Railway Industry Standard. Il s'agit de la norme référentielle standard pour l'industrie ferroviaire internationale. Créé en 2006 à l'initiative de l'UNIFE (voir « UNIFE »), ce standard est le référentiel qualité reconnu qui intègre toutes les exigences spécifiques de ce secteur.
- ⊙ **ISO TS 16949** : référentiel international traitant de la démarche Qualité dans le secteur automobile. Elaboré par l'IATF (voir « IATF »), groupe de travail composé de représentants des constructeurs et des organisations professionnelles d'équipementiers automobiles européens et américains, son objectif est d'harmoniser les exigences des parties prenantes en termes de système qualité.
- ⊙ **ITxPT** : coopération en matière de mise en œuvre de normes pour les systèmes informatiques appliqués aux transports publics. Ces dispositifs sont destinés à fonctionner parfaitement lorsqu'ils sont utilisés ou connectés pour la première fois, sans reconfiguration. Un banc d'essai intégré propose des services de spécification, de test, de qualification et de mise en valeur des solutions normalisées.
- ⊙ **Lean** : ce terme anglais désigne une théorie de gestion développée au Japon notamment par Toyota dont l'objectif est de réduire les gaspillages par une démarche d'amélioration continue de l'ensemble de l'organisation. Littéralement « Lean » signifie « maigre ».
- ⊙ **Levier** : Dettes nettes / EBITDA
- ⊙ **MCO** : acronyme pour Maintien en Condition Opérationnelle. Le MCO est un ensemble de procédés permettant de garantir le fonctionnement d'un système dans le temps. Dans le cas des systèmes électroniques, ces procédés couvrent le redesign éventuel de cartes, leur réparation, le stockage de composants...
- ⊙ **Méthodes MSA** : systèmes de mesure d'analyse. Validation de la quantité d'erreurs dans un système de mesure. Une analyse des systèmes de mesure évalue la méthode d'essai, des instruments de mesure, et l'ensemble du processus de l'obtention de mesures pour assurer l'intégrité des données utilisées pour l'analyse.
- ⊙ **Montée en Débit** : ce programme national a pour objectif de résorber rapidement les zones de faible débit grâce à une modernisation des réseaux de télécommunications existants. Outre l'enjeu économique et social de la nouvelle économie numérique, ce programme va aussi désenclaver les territoires éloignés des grandes villes.

- ⊙ **Multi-Diag** : est la marque des appareils et des logiciels de diagnostic électronique multimarque développés et commercialisés par ACTIA. L'objectif de cette gamme est de maintenir et de réparer les organes électroniques des véhicules légers et commerciaux quelle que soit la marque du véhicule. Elle est commercialisée auprès des réseaux après-vente de maintenance et de réparation de véhicules partout dans le monde.
- ⊙ **Multiplexage** : technologie permettant de faire circuler un nombre très important d'informations entre les boîtiers électroniques de gestion des commandes et les accessoires par l'intermédiaire d'un câblage électrique réduit.
- ⊙ **NADCAP** : acronyme pour National Aerospace and Defense Contractors Accreditation Program. NADCAP est un programme de certification qualité pour les sous-traitants et fournisseurs des secteurs aéronautique et défense. Ce programme définit les critères standards de qualité pour chaque produit, chaque procédé de fabrication et chaque service. Il résulte de la coopération des grands donneurs d'ordre tels que Boeing, Airbus, Safran, Rolls Royce, Bombardier ou Zodiac.
- ⊙ **OBD** : On Board Diagnostic (ou prise diagnostic).
- ⊙ **ONCF** : acronyme pour Office National des Chemins de Fer au Maroc.
- ⊙ **Opacimètre** : appareil de mesures de l'opacité des gaz d'échappement d'un véhicule diesel utilisé en particulier lors du contrôle technique. L'opacimètre émet un spectre lumineux qui traverse les fumées d'échappement et indique une valeur d'opacité. Celle-ci doit être inférieure à une valeur maximale autorisée. Cet équipement intervient donc dans le contrôle anti-pollution et permet de détecter des dysfonctionnements sources de pollution tel que l'encrassement du moteur, du filtre à particules, le mauvais état du filtre à air,...
- ⊙ **OTAN** : acronyme pour Organisation du Traité de l'Atlantique Nord. Fondée le 4 avril 1944, c'est une organisation politico-militaire réunissant 28 pays membres (Europe et Amérique du Nord) et dont l'objectif est la sauvegarde de la liberté et de la sécurité de tous ses membres.
- ⊙ **PEE** : Plan d'Épargne Entreprise, désignant un système collectif d'épargne qui permet aux salariés (et aux dirigeants dans les petites entreprises) d'acquérir des valeurs mobilières avec l'aide de l'entreprise.
- ⊙ **PCCN** : acronyme pour Poste Contrôle Commande Numérique. Il est utilisé par Enedis et il définit un nouveau palier technique (palier PCCN) qui équipe tous les ouvrages neufs et remplace les matériels anciens nécessitant un maintien en condition opérationnelle trop coûteux.
- ⊙ **RTE** : gestionnaire du réseau de transport d'électricité français ayant pour mission l'exploitation, la maintenance et le développement du réseau haute et très haute tension en étant garant du bon fonctionnement et de la sûreté du système électrique).
- ⊙ **SAM ATOM** : PC embarqué pour bus et car permettant de gérer les applications et services tels que la localisation, l'information et le divertissement des passagers, les interfaces entre le chauffeur et les passagers, la billettique, la vidéosurveillance...
- ⊙ **SAMI** : boîtier embarqué en post équipement qui permet de remonter des données de fonctionnement des véhicules de transport pour en réaliser la maintenance avancée. Il comprend également une fonction dite boîte noire, permettant un enregistrement détaillé des paramètres techniques, qui pourront être analysés en cas de défaillance véhicule ou d'accident.
- ⊙ **Say on pay** : L'expression anglaise Say on pay est une règle en droit des sociétés par laquelle les actionnaires d'une entreprise ont le droit de voter sur la rémunération de leurs dirigeants.
- ⊙ **SCADA** : Sigle anglais (Supervisory Control And Data Acquisition) qui désigne un système de contrôle et d'acquisition de données en temps réel à savoir un système de télégestion à grande échelle permettant de traiter en temps réel un grand nombre de télémesures et de contrôler à distance des installations techniques.
- ⊙ **Shelter** : en anglais, « un abri » compris en français comme une cellule (conteneur) hébergeant des fonctions notamment dans le « militaire » : équipement complet transportable d'un site à l'autre.
- ⊙ **SIL4** (niveau d'intégrité de sécurité) : niveau relatif de réduction de risques inhérents à une fonction de sécurité. Plus simplement, c'est une mesure de la performance attendue pour une fonction de sécurité. Les exigences pour un niveau SIL4 correspondent au niveau le plus sûr (grande fiabilité). Un SIL est déterminé à partir d'un certain nombre de facteurs quantifiés dans la gestion du cycle de développement et/ou du cycle de vie.
- ⊙ **SMARTGRID** : terme anglais désignant un réseau de distribution d'électricité intelligent dont le pilotage informatique à distance permet l'optimisation de la performance énergétique.
- ⊙ **SMART POWER** : un périphérique Smart Power est un circuit de commutation avec un contenu numérique. Il s'interface entre un multiprocesseur et une charge. Ces interrupteurs intelligents sont conçus pour contrôler une grande variété de charges dans les systèmes automobiles et industriels.

- ⊙ **Station terrienne** : une station terrienne est le point de réception et/ou d'émission d'un système de communication par satellite. Elle répond à des besoins de transmission civils ou militaires.
- ⊙ **Systèmes embarqués** : terme générique désignant des ensembles électroniques à bord des véhicules. Ces systèmes se localisent majoritairement au niveau du châssis mais communiquent avec des éléments de la cabine notamment des afficheurs (voir « cluster », « gauges », « switch pack »).
- ⊙ **Taxonomie verte** : désigne une classification des activités économiques ayant un impact favorable sur l'environnement. Son objectif est d'orienter les investissements vers les activités "vertes".
- ⊙ **Télématique** : étymologiquement technologie associant les télécommunications et l'informatique. Dans les domaines d'activités d'ACTIA, la télématique désigne la connectivité des véhicules et regroupe non seulement des boîtiers de communication embarqués capables de transmettre des données mais aussi les services utilisateurs permis par l'exploitation de ces données : géolocalisation, gestion des flottes de véhicules, suivi de la consommation de carburant...
- ⊙ **TGU** : acronyme pour l'anglais Telematic Gateway Unit qui signifie Passerelle de télématique. Le TGU est un boîtier électronique conçu et fabriqué par ACTIA qui équipe les véhicules commerciaux et industriels et assure la communication de ces véhicules avec leur environnement. Cette communication sert de nombreuses fonctions : géolocalisation, suivi de la consommation de carburant, maintenance...
- ⊙ **UNIFE** : Union des Industries Ferroviaires Européennes.
- ⊙ **VCI** : acronyme pour Vehicle Communication Interface, terme anglais désignant un boîtier qui se connecte à la prise OBD (voir « OBD ») pour la connexion du véhicule. Cette prise normalisée située dans l'habitacle du véhicule est reliée aux calculateurs électroniques du véhicule et donne accès à de nombreuses données liées à son fonctionnement. L'exploitation de ces données via la VCI donne l'état de santé électronique du véhicule et permettra donc sa maintenance. Une VCI est donc un boîtier de télématique débarqué.

Conception et Réalisation



pomelo-paradigm.com/pomdocpro/



Pour toute demande d'information :
ACTIA Group
5 Ru Jorge Semprun - BP 74215 - 31432 Toulouse cedex 4
05 61 17 61 98